

МИНОБРНАУКИ РОССИИ
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
**«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ
Н.Г.ЧЕРНЫШЕВСКОГО»**

Кафедра экономической теории
и национальной экономики

**Роль налоговой политики государства в развитии малого и среднего
бизнеса**

АВТОРЕФЕРАТ БАКАЛАВРСКОЙ РАБОТЫ

Студентки 4 курса 412 группы
Направления 38.03.01 «Экономика»
профиля «Экономика предприятий и организаций»
Экономического факультета
Андреевой Алины Алексеевной

Научный руководитель

к.э.н., доцент _____ О.В. Сенокосова

Зав. кафедрой,

к.э.н., доцент _____ Е.В. Огурцова

Саратов 2026

Введение. Налоговая политика играет ключевую роль в регулировании финансовых отношений между государством и хозяйствующими субъектами. Эффективность ее направлений влияет на функционирование всего народного хозяйства и успешность малого и среднего бизнеса (МСП). На 01.01.2025 года МСП составляет 86% от общего числа юридических лиц и 22% от ВВП, при этом 40% работающего населения занято в данном секторе. Эти показатели подчеркивают значимость МСП для экономики России и необходимость государственной поддержки, включая налоговое стимулирование.

Целью данной работы является оценка влияния налогового стимулирования на деятельность МСП. Для ее достижения были поставлены следующие задачи:

- определить сущность и значение налоговой политики государства;
- изучить основные характеристики малого и среднего бизнеса как объекта налогового регулирования;
- проанализировать налоговые механизмы и инструменты стимулирования МСП;
- дать общую характеристику ООО «Эксперт-авто»;
- проанализировать уровень налоговой нагрузки и государственной поддержки МСП ООО «Эксперт-авто»;
- оценить влияние налоговых мер на развитие МСП и выявление проблемных аспектов.

Объектом исследования стало налоговое стимулирование МСП.

Предметом исследования являются отношения, которые складывались между органами государственной власти и МСП в плане предоставления налоговых мер поддержки их деятельности.

В работе использованы теоретические и эмпирические методы научного исследования, такие как методы анализа и синтеза, методы сравнения, методы наблюдения и моделирования.

Информационной базой исследования послужили монографии, статьи отечественных авторов, нормативно-правовые акты, а также основные направления бюджетной, налоговой и таможенно-тарифной политики на 2026 год и на плановый период 2027 и 2028 годов.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, двух глав, заключения и списка использованной литературы.

В первой главе рассматриваются основные понятия налоговой политики и ее влияние на развитие МСП. Анализируются виды налоговой поддержки, критерии для получения льгот и механизмы налогового стимулирования. Во второй главе представлен анализ ООО «Эксперт-авто», включая его организационно-экономические характеристики и эффективность налоговых льгот. Также выявлены основные проблемы и даны рекомендации по оптимизации налоговой политики.

Заключение подводит итоги, подтверждая важность налогового стимулирования для развития МСП и необходимость комплексного подхода в государственной поддержке.

Основное содержание работы. Первая глава рассматривает налоговую политику, её виды и влияние на развитие МСП. Основные функции налоговой политики включают фискальную, регулирующую, распределительную, стимулирующую и социальную. Государственные методы стимуляции МСП, такие как специальные налоговые режимы и налоговые каникулы, способствуют снижению налогового бремени и поддерживают предпринимательскую активность.

Субъекты малого и среднего предпринимательства (МСП) играют важную роль в экономике России, создавая рабочие места и способствуя

предпринимательской активности, а налоговая политика выступает ключевым элементом государственного регулирования этого сектора. Именно через налогообложение этих субъектов удаётся развивать и сохранять малый бизнес.

При этом налоговая политика формирует налоговое бремя, льготы и направления развития налоговой системы.

По определению, она представляет собой целенаправленные действия государства, которые формируют налоговую систему страны.

Существует несколько типов налоговой политики — максимальных налогов, разумных налогов и экономического развития, и каждый из них по-разному влияет на предпринимательскую среду.

- **Период максимальных налогов** характеризуется высокими налогами и значительной долей теневой экономики.
- **Разумные налоги** обеспечивают баланс интересов государства и налогоплательщиков, но могут привести к бюджетному дефициту.
- **Политика экономического развития** предполагает ослабление налоговой нагрузки для стимулирования инвестиций.

Для России наиболее подходящей видится политика разумных налогов, которая сочетает налоговые льготы для МСП с гарантиями социальных выплат.

Главные задачи налоговой политики:

- достижение экономического роста;
- увеличение собираемости налогов;
- поддержка предпринимательской активности;
- сокращение доли теневой экономики.

Они напрямую соотносятся с её принципами, среди которых справедливость, соразмерность, экономичность, соблюдение интересов налогоплательщиков и эффективность.

Чтобы решать эти задачи, государство применяет различные методы стимуляции деятельности МСП:

- специальные налоговые режимы;
- налоговые каникулы;
- консультационные услуги.

Правовую основу этих мер составляют ключевые нормативные акты:

- Налоговый кодекс;
- Бюджетный кодекс Российской Федерации.

Современные тенденции налоговой политики подтверждают её ориентацию на поддержку бизнеса.

Согласно основным направлениям налоговой политики на 2026 год, предполагается снижение фискальной нагрузки на МСП и стимуляция инвестиционной активности, а в 2024–2025 годах уже были увеличены пороги для упрощённой системы налогообложения и снижены тарифы страховых взносов для предприятий МСП.

Для определения государственной поддержки МСП важен количественный критерий, определяющий их категорию. По федеральному закону «О развитии малого и среднего предпринимательства» к МСП относятся организации, соответствующие критериям по численности работников и доходу.

Среднесписочная численность работников:

- Микропредприятия — до 15 человек.
- Малые предприятия — от 16 до 100 человек.

- Средние предприятия — от 101 до 250 человек.

Соответствующие пороги по доходам:

- Микропредприятия — до 120 млн рублей.
- Малые предприятия — до 800 млн рублей.
- Средние предприятия — до 2 млрд рублей.

Однако на практике не все малые и средние предприятия могут пользоваться упрощённой системой налогообложения, поскольку критерии плательщиков не всегда совпадают с критериями отнесения к МСП.

Масштаб сектора МСП в России подчёркивает значимость этих механизмов.

На 10.02.2026 года в стране зарегистрировано почти 6,9 млн предприятий, основную часть которых составляют индивидуальные предприниматели и микропредприятия, а занято на них более 15 млн работников — это важный фактор снижения безработицы.

Государственная поддержка этого сектора постоянно обновляется: на 15.01.2026 года помощь была оказана 3,16 млн предприятий на сумму 3,39 трлн рублей. Несмотря на то что количество получателей государственной помощи сократилось после 2021 года из-за последствий пандемии и санкционного давления, в целом наблюдается увеличение числа тех, кто пользуется поддержкой, а рост налоговых поступлений от МСП в 2024 году подтверждает эффективность принимаемых мер. Основные налоговые поступления формируются за счёт НДС, НДФЛ и страховых взносов, при этом налоговые льготы существенно снижают налоговое бремя для бизнеса.

Ключевые методы налогового стимулирования:

- свободный выбор системы налогообложения;
- использование налоговых льгот;
- налоговые вычеты;
- отсрочки и рассрочки.

Они дополняются важными отраслевыми и операционными мерами, такими как:

- ускоренный возврат НДС;
- освобождение от НДС для социально значимых отраслей;
- пониженные ставки страховых взносов.

Эти инструменты особенно значимы в периоды экономических кризисов, поскольку позволяют предприятиям направлять высвобождаемые средства на развитие; вместе с тем сохраняется необходимость дальнейшего совершенствования налоговой системы и расширения доступа к специальным режимам, чтобы не допустить ослабления предпринимательской активности.

Во второй главе представлен анализ деятельности ООО «Эксперт-авто», который позволяет оценить эффективность налоговых льгот на практике и выявить системные проблемы, характерные для сектора МСП.

ООО «Эксперт-авто» (создано в 2012 году) — микропредприятие в Саратове, изначально специализировалось на техосмотре автотранспорта (ОКВЭД 71.20.5), но фактически сместило фокус на сдачу имущества в аренду: её доля в выручке выросла с 97,64 % в 2024 году до 98,12 % в 2025 году, тогда как доля техосмотра и сопутствующих услуг сократилась до 1,88 %. При этом юрстатус и основной ОКВЭД не приведены в соответствие с реальной деятельностью — это ограничивает доступ к отраслевым мерам поддержки.

Выручка компании за 2023–2025 годы выросла более чем в 3 раза (с 744 тыс. руб. до 2 549 тыс. руб.) за счёт аренды, но расходы росли опережающими темпами, поэтому прибыль была только в 2024 году, а в 2023 и 2025 годах компания работала в убыток (330 тыс. руб. и 334 тыс. руб. соответственно). Главная причина — высокая доля управленческих расходов, многие из которых не учитываются при УСН.

Структура баланса на конец 2025 года показывает низкую финансовую устойчивость: внеоборотные активы (в основном машино-места под аренду) составляют 67,9 % активов, а доля собственного капитала — лишь 4 %, остальное — обязательства (84,1 % — краткосрочные). Коэффициенты ликвидности и автономии ниже нормы, коэффициент финансового левериджа в 2025 году достиг 24,01 (при нормативе ≤ 1), что говорит о критической зависимости от заёмных средств.

Компания применяет УСН (объект «доходы», ставка 6 %) и платит налог со всей выручки без учёта расходов. Расчёты показывают, что переход на УСН «доходы минус расходы» снизил бы совокупные платежи с 188 322 руб. до 60 872 руб. (минимальный налог 1 % от дохода при убытке). АУСН оказалась бы невыгодной из-за повышенной ставки, а ОСН — менее обременительной по сумме платежей (77 341 руб.), но сложнее в учёте и с обязанностью платить НДС. Налоговая нагрузка по методике Минфина — 7,61 % в 2023 году, 5,44 % в 2024-м и 7,39 % в 2025-м, что ниже среднеотраслевого уровня.

Важный элемент поддержки — льготная аренда муниципального помещения (88,9 кв. м): по ставке администрации города компания платит 329 569 руб. в год, тогда как рыночная стоимость такой аренды — 675 640 руб., то есть выгода — 346 071 руб. в год. Это больше, чем сумма налоговых платежей компании за любой из анализируемых годов, и наглядно показывает, что неналоговые меры поддержки могут быть эффективнее налоговых льгот.

Показатели деловой активности улучшаются: коэффициент оборачиваемости активов вырос с 0,39 в 2023 году до 0,84 в 2025-м на фоне роста выручки, а в прибыльном 2024 году рентабельность продаж достигала 7,6 %. Это подтверждает, что компания способна работать рентабельно при контроле расходов.

Для выхода на безубыточность и укрепления финансовой устойчивости предложен комплекс мер:

- привести ОКВЭД в соответствие с фактической деятельностью;
- перейти на УСН «доходы минус расходы»;
- сократить управленческие расходы (экономия до 225 тыс. руб. в год при снижении на 15 %);
- реструктурировать заёмные обязательства (эффект — 38,5 тыс. руб.);
- оптимизировать имущественные налоги за счёт продажи неиспользуемых ОС (3,6 тыс. руб.);
- сохранить льготную аренду (346,1 тыс. руб.);
- подать заявку на грант для микропредприятий (до 500 тыс. руб. единовременно).

Совокупный годовой эффект от мер — 613,2 тыс. руб., что перекрывает убыток 2025 года (334 тыс. руб.) и позволяет выйти на положительный финансовый результат. При этом успех зависит не только от господдержки, но и от внутренней оптимизации доходов и расходов компании.

Заключение. Исследование на примере ООО «Эксперт-авто» (г. Саратов) показало несоответствие заявленного профиля деятельности фактическому: 98,12 % выручки в 2025 году получено от аренды, а не от техосмотра (ОКВЭД 71.20.5). Это ограничивает доступ к отраслевой господдержке и повышает риски при проверках.

Финансовый анализ выявил неустойчивость предприятия: при росте выручки на 242,6 % в 2023–2025 гг. расходы росли опережающими темпами, убыток в 2025 году составил 334 тыс. руб. Критичны низкая доля

собственного капитала (4 %), высокая долговая нагрузка (коэффициент левириджа — 24,01) и недостаточная ликвидность (коэффициент текущей ликвидности — 0,48).

Налоговая нагрузка ниже среднеотраслевой, но текущий режим УСН «доходы» (6 %) не оптимален: платежи в 2025 году — 188 322 руб. Переход на УСН «доходы минус расходы» снизит их до 60 872 руб. за счёт учёта затрат и уплаты минимального налога при убытке. При этом льготы не в полной мере эффективны из-за закрытого перечня учитываемых расходов и сохранения налога на имущество.

Более значимый эффект даёт неналоговая поддержка: льготная аренда муниципального помещения экономит 346 071 руб. в год — это превышает годовые налоговые платежи компании.

На основании проведённого анализа сформирован комплекс практических рекомендаций по финансовому оздоровлению ООО «Эксперт-авто»:

- смена основного ОКВЭД на соответствующий фактической деятельности — для доступа к отраслевым мерам поддержки;
- переход на УСН «доходы минус расходы» — для снижения налоговой нагрузки более чем в 3 раза;
- сокращение управленческих расходов на 15 % — прогнозируемый эффект 225 тыс. рублей в год;
- реструктуризация заёмных обязательств (кредитные каникулы, снижение ставки) — эффект 38,5 тыс. рублей в год;
- оптимизация имущественных налогов путём реализации неиспользуемых активов — эффект 3,6 тыс. рублей в год;
- сохранение льготных условий аренды муниципального имущества — экономия 346,1 тыс. рублей ежегодно;
- привлечение безвозвратных субсидий (грантов) — потенциальный единовременный эффект до 500 тыс. рублей.

Совокупный прогнозируемый годовой эффект от реализации предложенных мероприятий оценивается в 613,2 тыс. рублей, что превышает фактический убыток предприятия в 2025 году (334 тыс. рублей) и позволяет выйти на безубыточность в краткосрочной перспективе, а в дальнейшем — восстановить показатели финансовой устойчивости до нормативных значений.

Исследование также позволило выявить системные проблемы в сфере поддержки МСП:

- сложность объективной оценки эффективности налоговых льгот в долгосрочной перспективе,
- недостаточную адресность отдельных мер
- ограниченную адаптацию инструментов стимулирования к особенностям специальных налоговых режимов.

Перспективными направлениями совершенствования механизма поддержки представляются усиление отраслевой направленности преференций, развитие инвестиционно-ориентированных инструментов и обеспечение стабильности налогового законодательства. Сопоставление с зарубежным опытом показало, что наиболее высокую отдачу обеспечивают адресные, отраслевые и инвестиционно-ориентированные меры, что целесообразно учитывать при дальнейшем развитии российской системы стимулирования предпринимательской деятельности.

Таким образом, наибольшая эффективность государственной поддержки достигается при комплексном сочетании налоговых и неналоговых инструментов с внутренними мерами предприятий по оптимизации структуры доходов и расходов. Реализация сформулированных рекомендаций будет способствовать укреплению финансового состояния субъектов МСП и росту их вклада в доходную часть бюджетной системы Российской Федерации.