

Министерство образования и науки Российской Федерации
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«САРАТОВСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИМЕНИ Н.Г.ЧЕРНЫШЕВСКОГО»

Кафедра финансов и кредита

**«Диагностика финансового состояния и прогнозирование
банкротства сельскохозяйственного предприятия»**

АВТОРЕФЕРАТ БАКАЛАВРСКОЙ РАБОТЫ

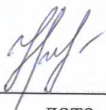
Студентки 4 курса 413 группы

направления 38.03.01 «Экономика», профиль «Финансы и кредит»

экономического факультета НИУ СГУ им.Чернышевского Н.Г.

Борисовой Анны Сергеевны

Научный руководитель
Доцент, к.э.н.



дата, подпись

Кабанцева Н.Г.



Заведующий кафедрой
Доцент, к.э.н.



дата, подпись

Балаш О.С.

Саратов 2017 год

Введение. В условиях быстро меняющейся внешней и внутренней среды предприятия финансовая диагностика является способом своевременного выявления и оценки потенциальных последствий сложившейся хозяйственной ситуации и методом разработки мер управленческого реагирования в соответствии со стратегией хозяйствующего субъекта. Исследования показывают, что предприятия ряда отраслей, включая отрасль сельского хозяйства, в период кризиса понесли крупные финансовые потери. В результате большинство из них до настоящего времени не смогли найти эффективного способа восстановления ликвидности. Причиной этого служит множество специфических особенностей российской рыночной экономики, требующих не только адаптации зарубежного опыта, но и поиска новых решений. Поэтому проблема диагностики финансового состояния и несостоятельности (банкротства) сельскохозяйственных предприятий в настоящее время весьма актуальна, что предопределяет выбор темы дипломной работы.

Целью работы является исследование теоретических и практических основ диагностики финансового состояния сельскохозяйственного предприятия и прогнозирования риска ее банкротства.

Задачи для достижения поставленной цели:

- исследование теоретических основ финансовой диагностики как инструмента управления предприятием, информационной базы ее проведения;
- проведение анализа экономико-организационной деятельности ООО «Чистый продукт»;
- проведение диагностики имущественного потенциала, финансового состояния предприятия;
- осуществление диагностики финансовых результатов деятельности предприятия;
- прогнозирование риска банкротства ООО «Чистый продукт»;

Объектом исследования является оценка финансовой несостоятельности сельскохозяйственного предприятия как элемент системы управления финансами.

Предметом исследования является методический аппарат оценки риска банкротства сельскохозяйственного предприятия.

Теоретическую основу исследования составили труды отечественных и зарубежных ученых, создавших основы концепций финансовой диагностики, оценки финансовой несостоятельности (банкротства). Среди зарубежных авторов: Э.Альтман, У. Бивер, Р. Теффлер, Г. Тишоу, Г. Спрингейт и т.д. В отечественной экономике: М.И. Баканов, О.Г. Зайцева, Л.В.Донцова, Г.В.Федорова и т.д. Наряду с этим использовались официальные документы, нормативные акты, публикации в научной и периодической печати по исследуемой проблеме, финансовая отчетность ООО «Чистый продукт».

Выпускная квалификационная работа включает в себя:

Введение

Глава 1 Теоретические основы диагностики финансового состояния и прогнозирования банкротства предприятия

Глава 2 Диагностика финансового состояния сельскохозяйственного предприятия

Глава 3 Прогнозирование банкротства ООО «Чистый продукт», пути укрепления его финансового положения

Заключение

Основной текст работы составляет 76 страниц и содержит 21 таблицу, 12 рисунков.

Основное содержание работы. В рыночной экономике каждое предприятие находится в условиях жесткой конкурентной борьбы, неблагоприятный исход которой может привести к финансовому кризису или банкротству. Это предопределяет потребность в формировании и использовании эффективных инструментов оперативного управления хозяйственной деятельностью, составной частью которых являются методы и средства диагностики финансового состояния, способные обеспечить заблаговременное

предупреждение и преодоление кризисных ситуаций, оказывающих негативное влияние на рентабельность работы предприятия[7 С.22].

В современной России вопросами диагностики в финансово-экономических исследованиях активно начали заниматься в период 70-90-х годов прошлого века. При этом имела место достаточно быстрая эволюция в диагностировании экономики[53 С.20].

Диагностирование, по мнению всех исследователей, предполагает установление характера ситуации, ее причин и на этой основе выбор дальнейших действий по устранению негативных явлений и закреплению позитивных результатов. Основным измерителем в экономике является финансовый (денежный) измеритель. Поэтому финансовая диагностика востребована в сфере принятия экономических решений.

Для решения проблем, возникающих в процессе формирования информационной базы диагностического финансового анализа, необходимо осуществление комплекса мероприятий, направленных, прежде всего, на повышение уровня квалификации сотрудников, занимающихся сбором и обработкой информации, и специалистов, проводящих диагностику организации; создание информационной базы данных, содержащей информацию о показателях, характеризующих финансовую несостоятельность; выпуск газет, журналов, сборников, в которых содержалась бы детализированная информация по отдельным направлениям деятельности организации, а также отраслям экономики.

Неинформированность собственника о реальном положении дел в организации создает угрозу финансовой несостоятельности, недополучения ожидаемых выгод или получения прямых убытков, а также потенциального банкротства.

Отечественная и зарубежная практика хозяйствования убедительно доказывает, что правовое регулирование экономических отношений является важнейшим фактором, от уровня, развития которого во многом зависит обеспечение экономического роста в государстве. Ключевым элементом правовой системы большинства стран является законодательство о

несостоятельности (банкротстве), так как оно представляет собой симбиоз экономики и права. От качества законодательства в этой области зависит будущее экономики страны, ее граждан и субъектов предпринимательской деятельности.

Экономическая сущность и назначение института банкротства в условиях рынка заключается в своеобразной селекции предпринимательского сообщества, которая обеспечивает повышение степени ответственности хозяйствующего субъекта за результаты своей деятельности и гарантирует интересы кредиторов и государства как регулятора рынка

С 2013 года в реальном секторе экономики наблюдается нарастание новой волны банкротств. Тревожным сигналом следует считать тот факт, что по состоянию на конец 2015 года количество банкротств в российском реальном секторе экономики превысило уровень 2010 года.

Основными факторами значительного роста банкротств в России в последние годы являются на наш взгляд: закрытие внешних финансовых рынков; рост волатильности обменного курса; сокращение совокупного спроса; рост процентных ставок; ухудшение условий рефинансирования предприятий (организаций), снижение их рентабельности; сокращение инвестиций в основной капитал.

За период реформирования экономики в России были приняты три редакции федерального закона о несостоятельности (банкротстве). Но законодательство всё еще требует доработки, постоянное внесение в него изменений и дополнений свидетельствует об этом.

В результате принятия в декабре 2014 года двух Федеральных законов - № 432-ФЗ и № 482-ФЗ, были серьезным образом изменены отдельные законодательные акты, в том числе Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» и Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях (КоАП) [2]

Анализ отечественного законодательства о банкротстве, практики его применения и доктринальных положений показывает, что оптимальные

научные и практические решения по ключевым вопросам регулирования отношений в сфере несостоятельности (банкротства) предприятий пока еще не найдены.

Общество с ограниченной ответственностью «Чистый продукт» создано в 2010 году в соответствии с Гражданским Кодексом РФ, Федеральным законом от 08.02.1998г. №14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» для осуществления совместной деятельности по производству, переработке и сбыту сельскохозяйственной продукции. ООО «Чистый продукт» является коммерческой организацией, срок функционирования которой не ограничен.

Основными видами деятельности сельхозпредприятия является производство мясомолочной продукции и производство продукции растениеводства, использующейся в дальнейшем, в том числе в качестве кормов.

На конец 2016 года в хозяйстве насчитывалось 612 голов крупного рогатого скота, стоимостью 8317 тыс. руб., 282 голов свиней, стоимостью 796 тыс. руб.

За 2016 год ООО «Чистый продукт» произвело зерновых и зернобобовых культур в объеме 24719 центнеров, на сумму 13111 тыс. руб., подсолнечника в объеме 28403 центнеров, на сумму 27427 тыс. руб.

Анализ состава и динамики затрат на основное производство ООО «Чистый продукт», за два года позволяют констатировать устойчивую тенденцию их роста как в целом по сельхозпредприятию, так и по направлениям его деятельности. Так, в 2016 году затраты в целом по хозяйству выросли в абсолютном размере на 17127 тыс. руб. или 40,3%. При этом наиболее значительное увеличение затрат наблюдается в секторе растениеводства - 15440 тыс. руб. (46,7%). Рост затрат в животноводстве в 2016 году по сравнению с предшествующим периодом составил соответственно 1828 тыс. руб. или 20,5%.

Рост затрат в ООО «Чистый продукт», вызван в основном увеличением их материальной составляющей, на долю которой приходится более половины всех расходов хозяйства

В 2016 году доля материальных затрат по предприятию в целом составляла 73,5%, что на 3,5% выше предшествующего периода. Данное увеличение вызвано ростом удельного веса материальных затрат в секторе животноводства с 57,7% в 2015 году до 66,3% в 2016 году, что в свою очередь обусловлено снижением объемом использования собственных кормов (- 2,5%) как более дешевых по сравнению с покупными. Наряду с этим ростом затрат в более чем пять раз на электроэнергию и более чем в два с половиной раза на топливо.

Несмотря на опережающий рост затрат по сравнению с ростом выручки в 2016 году сельскохозяйственное предприятие «Чистый продукт» успешно с финансовой точки зрения завершило календарный год (2016 год). А именно, сформировало валовую прибыль в объеме 1786 тыс. руб., прибыль до налогообложения в объеме 2114 тыс. руб., чистую прибыль в сумме 2041 тыс. руб.

Важное место в диагностике финансового состояния предприятия занимает анализ состава, структуры источников финансирования его имущественного потенциала. В свою очередь главным источником информации, основой проведения этого направления диагностики является финансовая отчетность предприятия и, прежде всего бухгалтерский баланс и отчет о прибылях и убытках.

В 2016 году предприятие значительно увеличило вложения средств в свою деятельность. Об этом свидетельствует рост величины валюты баланса с 41844 тыс. руб. в начале года до 47569 тыс. руб. к концу периода (+5725 тыс. руб.), а также относительный показатель- темп роста, который составил 113,7%.

Величина активов в целом возросла за счет вложений в оборотные активы. За 2016 год их размер увеличился в абсолютном выражении на 6099 тыс. руб., темпы роста составили соответственно 130,4%.

Пассив баланса характеризуется положительной динамикой итоговой величины, как раздела «Капитал и резервы» (+2114 тыс. руб. или 115,2%), так и раздела «Краткосрочные обязательства» (+8035 тыс. руб. или 208,3%). В тоже время наблюдается снижение объемов долгосрочных обязательств с 20475 тыс. руб. в начале года до 16051 тыс. руб. к концу года, то есть на 4424 тыс. руб.

Рост оборотных активов сельскохозяйственного кооператива обусловлен увеличением размера запасов на 5986 тыс. руб. или 129,9%, а также увеличением более чем в два с половиной раза денежных средств, что в абсолютном выражении составило 113 тыс. руб.

Анализ динамика чистых активов предприятия позволяет констатировать положительную тенденцию их роста на протяжении всего анализируемого периода, что в свою очередь отражает его инвестиционную привлекательность и финансовую стабильность. Величина чистых активов сельхозпредприятия увеличилась за три года на 29,8% и составила на конец 2016 года 16063 тыс. руб.

Важнейшим показателем, отражающим конечные финансовые результаты деятельности предприятия, является рентабельность (прибыльность). Проведенный нами анализ экономической, финансовой рентабельности и рентабельности реализации и производства позволяют выявить следующие закономерности в финансовой деятельности ООО «Чистый продукт» в 2016 году:

- формирование прибыли от продаж продукции позволило обеспечить рентабельность производства – 3,81% , рентабельность продаж- 3,66%;
- экономическая рентабельность обеспечена как по активам предприятия в целом 4,73% , так и по разделам (оборотным и

внеоборотным активам). Наибольший рост рентабельности наблюдается по чистому оборотному капиталу хозяйства – 18,11%, это на 9,54% больше чем в 2012 году;

- динамика рентабельности основной части пассивов предприятия отличается устойчивым ростом. Рентабельность собственного капитала выросла на 4,58%, рентабельность инвестиций соответственно на 2.96%. Исключение составляет прибыльность заемного капитала, где наблюдается снижение рентабельности по сравнению с предшествующим периодом на 1,49%.

Одним из наиболее важных аспектов диагностики финансового положения предприятия, проводимой по данным бухгалтерского баланса, является оценка его платежеспособности, как в краткосрочный, так и в долгосрочной перспективе. ООО «Чистый продукт» осуществляет рискованную финансовую политику, используя на формирование долгосрочных вложений часть обязательств. Следствием этого может стать стойкая неплатежеспособность, грозящая потерей всего бизнеса при объявлении предприятия банкротом.

Неотъемлемым элементом рыночной экономики является институт несостоятельности (банкротства). Федеральный закон от 26.10.2002 № 127-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О несостоятельности (банкротстве)», содержит определение несостоятельности (банкротства) - признанная арбитражным судом неспособность должника в полном объеме удовлетворить требования кредиторов по денежным обязательствам и (или) исполнить обязанность по уплате обязательных платежей [2]

Прогнозирование риска несостоятельности (банкротства) для организаций и предприятий, в том числе сельскохозяйственных наиболее актуально в условиях нестабильности экономики.

Наиболее известными и значимыми среди зарубежных статистических моделей прогнозирования банкротства являются модели: Э. Альтмана, Р. Таффлера, Г. Тишоу, У. Бивера, Ж. Коннана, М. Гольдера, Г. Стрингейта, Д.

Фулмера, Р. Лиса, А. Стрикленда, Дж. Ольсона. Эти модели получили широкое распространение в диагностике несостоятельности (банкротства) в экономически развитых странах мира. Однако данные модели без определенной степени адаптации не могут быть использованы в России, так как финансовая отчетность отечественных предприятий и организаций не всегда соответствует МФСО[32]

Среди отечественных моделей прогнозирования банкротства наибольшее распространение получили модели: О.П. Зайцевой, Г.В. Савицкой, Р.С. Сайфуллина и Г.Г. Кадыкова, Г.В. Федоровой, Л.Т. Гиляровской, А.А. Вехоревой, В.В. Витрянского, С. Зинценко, Н. Лившица, В. Лопача, О. Никитина, Давыдовой-Беликовой и т.д.

В процессе написания дипломной работы нами сделана попытка на основе проведенного в предыдущих параграфах исследования осуществить диагностику предрасположенности ООО «Чистый продукт» к финансовой несостоятельности (банкротству).

В результате проведенных расчетов можно сделать вывод, что ООО «Чистый продукт» находится в сложном финансовом положении и не имеет возможность восстановить в ближайшие шесть месяцев свою платежеспособность.

Подводя итоги проведенных нами исследований в области прогнозирования финансовой несостоятельности сельскохозяйственного предприятия «Чистый продукт» можно сделать вывод о том, что при определении потенциального риска банкротства следует выбирать наиболее адаптированную для сельскохозяйственного предприятия модель. По нашему мнению такой моделью для сельскохозяйственного предприятия является комплексная модель оценки риска банкротства Г.А. Хайдаршиной.

Проведенная нами в ходе выполнения выпускной квалификационной работы диагностика различных сфер финансово-хозяйственной деятельности ООО «Чистый продукт» позволяет наметить некоторые направления укрепления его финансового состояния.

В частности, предприятию необходимо обеспечить ликвидность баланса и обеспечить нормативное соблюдение неравенства между величиной постоянных пассивов и труднореализуемых активов.

Увеличение собственного капитала сельскохозяйственного предприятия может быть достигнуто на наш взгляд за счет роста чистой прибыли. В свою очередь, рост чистой прибыли сельхозпредприятия может быть обеспечен за счет увеличения объема продажи сельхозпродукции, снижения затрат на ее производство

Увеличение объемов продукции животноводства и растениеводства может быть обеспечено за счет роста производительности труда работников кооператива, совершенствования структуры производства, например приобретения новых пород животных на откорм, с высоким уровнем прироста веса.

Снижение себестоимости продукции, необходимо обеспечивать на наш взгляд, за счет увеличения производства собственных кормов, как наиболее дешевого источника кормовой базы, сокращения затрат на оплату труда и услуг сторонних организаций, эффективного использования топлива, запасных частей и механизмов, стоимость которых постоянно возрастает.

По совершенствованию финансирования деятельности предприятия можно предложить придать структуре пассивов более рациональную основу. С кредиторами необходимо провести переговоры о продлении сроков погашения кредиторской задолженности. При этом должен быть составлен план погашения кредиторской задолженности на следующий год, являющийся составной частью общего финансового плана предприятия.

. Наряду с предложенным выше более рациональным использованием основных средств резервом является и ускорение оборачиваемости оборотных средств. В частности ускорение оборачиваемости оборотных средств на 2 дня позволит мобилизовать дополнительных финансовых ресурсов на сумму 270,2 тыс. руб

Заключение. В соответствии с целью выпускной квалификационной работы нами была проведена диагностика финансового состояния ООО «Чистый продукт». Наряду с диагностикой финансового состояния предприятия нами сделана попытка прогнозирования риска его банкротства, для чего были использованы как зарубежные, так и отечественные методики

Проведенные нами исследования позволили предложить комплекс мероприятий по укреплению финансового состояния ООО «Чистый продукт», который можно представить следующим образом:

- совершенствование финансирования деятельности хозяйства;
- повышение эффективности использования активов хозяйства;
- совершенствование тактики финансовой политики хозяйства;
- совершенствование финансового планирования и прогнозирования финансово-хозяйственной деятельности предприятия .

Конкретизируя указанные выше мероприятия можно предложить совершенствовать структуру активов хозяйства, повысить эффективность их использования. Наряду с этим следует придать структуре пассивов более рациональную основу. С кредиторами необходимо провести переговоры о продлении сроков погашения кредиторской задолженности. При этом должен быть составлен план погашения кредиторской задолженности на следующий год, являющийся составной частью общего финансового плана предприятия. Необходимо также обеспечить дальнейшее увеличение собственного капитала хозяйства и, прежде всего за счет роста чистой прибыли.

В свою очередь, рост чистой прибыли сельхозпредприятия может быть обеспечен за счет увеличения объема продажи сельхозпродукции, снижения затрат на ее производство.

Увеличение объемов продукции животноводства и растениеводства может быть обеспечено совершенствования структуры производства, например

приобретения новых пород животных на откорм, с высоким уровнем прироста веса.

Снижение себестоимости продукции, можно обеспечить за счет увеличения производства собственных кормов, как наиболее дешевого источника кормовой базы, роста производительности труда, сокращения затрат на оплату труда и услуг сторонних организаций, эффективного использования топлива, запасных частей и механизмов, стоимость которых постоянно возрастает.