



**OMEGA SCIENCE**  
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР  
ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ



**OMEGA SCIENCE**  
INTERNATIONAL CENTER  
OF INNOVATION RESEARCH

# **ПЕРСПЕКТИВЫ И ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ**

**Сборник статей  
Международной научно - практической конференции  
18 августа 2017 г.**

Казань  
МЦИИ ОМЕГА САЙНС  
2017

УДК 001.1  
ББК 60

П 57

**ПЕРСПЕКТИВЫ И ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ:** сборник статей Международной научно - практической конференции (18 августа 2017 г, г. Казань). - Уфа: ОМЕГА САЙНС, 2017. – 174 с.

ISBN 978-5-906970-46-6

Настоящий сборник составлен по итогам Международной научно - практической конференции «ПЕРСПЕКТИВЫ И ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ», состоявшейся 18 августа 2017 г. в г. Казань. В сборнике статей рассматриваются современные вопросы науки, образования и практики применения результатов научных исследований.

Сборник предназначен для широкого круга читателей, интересующихся научными исследованиями и разработками, научных и педагогических работников, преподавателей, докторантов, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Все статьи проходят рецензирование (экспертную оценку). **Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей.** Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

При перепечатке материалов сборника статей Международной научно - практической конференции ссылка на сборник статей обязательна.

**Сборник статей постатейно размещён в научной электронной библиотеке eLibrary.ru и зарегистрирован в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) по договору № 981 - 04 / 2014К от 28 апреля 2014 г.**

УДК 00(082)  
ББК 65.26

ISBN 978-5-906970-46-6

© ООО «ОМЕГА САЙНС», 2017  
© Коллектив авторов, 2017

***Ответственный редактор:***

**Сукиасян Асатур Альбертович**, кандидат экономических наук.  
Башкирский государственный университет, РЭУ им. Г.В. Плеханова

***В состав редакционной коллегии и организационного комитета входят:***

**Байгузина Люза Закиевна**, кандидат экономических наук  
Башкирский государственный университет

**Галимова Гузалия Абкадировна**, кандидат экономических наук,  
Башкирский государственный университет

**Гулиев Игбал Адилевич**, кандидат экономических наук  
Московский государственный институт международных отношений МИД России

**Долгов Дмитрий Иванович**, кандидат экономических наук  
Мордовский государственный педагогический институт им. М. Е. Евсевьева,

**Курманова Лилия Рашидовна**, доктор экономических наук, профессор  
Уфимский государственный авиационный технический университет

**Мухамадеева Зинфира Фанисовна**, кандидат социологических наук  
РЭУ им. Г.В. Плеханова, Башкирский государственный университет

**Пономарева Лариса Николаевна**, кандидат экономических наук  
РЭУ им. Г.В. Плеханова, Башкирский государственный университет

Professor Dipl. Eng **Venelin Terziev**, DSc., PhD, D.Sc. (National Security), D.Sc. (Ec.)  
University of Rousse, Bulgaria

**Шилкина Елена Леонидовна**, доктор социологических наук  
Институт сферы обслуживания и предпринимательства

**Абдурзакова М.А.**,  
студентка 3 курса  
факультет юридический  
ЧГУ,

г. Грозный, Российская Федерация

**Медова Л.Р.**,  
студентка 3 курса  
факультет юридический  
ЧГУ,

г. Грозный, Российская Федерация

**Эскерханова Л.Т.**,  
к.э.н., доцент кафедры  
«Теории и технологии социальной работы»  
ЧГУ,

г. Грозный, Российская Федерация

## **СОЦИАЛЬНАЯ НАПРЯЖЕННОСТЬ В РОССИИ**

### **Аннотация**

Представленная статья посвящена анализу социальной напряженности в России на современном этапе. Уточняется определение социальной напряженности и предлагается собственная классификация. Характеризуется напряженность, возникающая в силу определенной активности усилий различных субъектов организатора и исполнителя, в системе совместной деятельности. Напряженность социальная в научной литературе имеет широкую предметную область и практически во всех областях выступает как серьезная проблема совместной деятельности. Данный всесторонний подход к интерпретации напряженности в совместной деятельности позволяет обеспечить качественную диагностику современного общественного развития. Также проанализированы существующие подходы к понятию социальной напряженности, выделены отличительные черты социальной напряженности в российской науке, сформулированы особенности в подходах к изучению социальной напряженности с позиций социологии.

**Ключевые слова:** социальная напряженность, социальная работа, экономический кризис, социальное спокойствие.

Социальное спокойствие – это важнейший показатель стабильности развития общества на определенном этапе, характеризующий внутреннюю удовлетворенность индивида и социальных групп своим положением в обществе, отсутствием открытых высказываний против решений администрации и акций протеста.

Социальная напряженность – это негативное состояние общественного поведения и сознания, специфическое восприятие происходящей действительности. Именно оно образует благоприятную среду для возникновения конфликта и его развития.

Когда в обществе не все в порядке, возрастает социальная напряженность, проявляющаяся в различных формах: люди плохо работают, спонтанно возникают забастовки, растет преступность. Напряженность между различными социальными

группами обусловлена, тем, что интересы этих групп не совпадают, и чем больше они разнятся, тем большее напряжение возникает между ними. Социальная напряженность чаще возникает в группах, которые находятся в иерархической системе подчинения, где одна группа имеет возможность воздействовать на другую[1].

Напряженность может быть вызвана не только стремлением достичь какой - либо цели, но и разного рода ошибками или некомпетентностью лидеров. Кроме того, обычное состояние людей может резко измениться из - за воздействия не подконтрольных человеку сил природы: изменения климата, истощения ресурсов, землетрясения и так далее[2].

Наиболее общие предпосылки напряженности – это устойчивая и длительное время, неразрешаемая ситуация рассогласования между потребностями, интересами, социальными ожиданиями всей массы или значительной части населения и мерой их фактического удовлетворения, приводящая к накоплению недовольства, усилению агрессивности отдельных групп и категорий людей, нарастанию психической усталости и раздражительности большинства. Другими словами, речь идет о конфликтной ситуации, отражающейся в психологии населения[3].

Ситуации социальной напряженности существуют на макроуровне – это масштаб общества, в условиях страны, или ее части (субъекта федерации), мезоуровне – это общность относительно не крупной административной единицы, небольшой территории (города, поселка, деревни) и микроуровне – это предельно малая общность, например, производственный коллектив, семья, неформальная группа.

Компонентами социальной напряженности являются:

- тревожность и недовольство населения, его напряженность;
- недоверие (доверие) к власти;
- криминализация государства, экономики и общества;
- конфликтность между основными слоями общества;
- экономический кризис;
- влияние средств массовой информации.

Снятие социальной напряженности означает выявление и устранение причин системного кризиса, т.е. кризиса в сфере власти, экономики и общества.

Итак, для снятия социальной напряженности нужен комплексный подход. К числу способов снятия социальной напряженности относятся: снижение уровня преступности, повышение заработной платы и уровня жизни, экономическая стабильность и обеспечение техногенной безопасности.

## **СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**

1. Алобан [Электронный ресурс] <http://aloban75.livejournal.com/2063522.html> (дата обращения 14.08.2017г.).
2. Иванов О. И., Социальная напряженность и социальный конфликт // Иванов О. И., [Текст] М.: Гардарака, 2005. – № 3. – 24 - 27 с.
3. Караткевич А.Г., Политические изменения: условия и факторы оптимизации / Караткевич А.Г., [Текст] – СПб.: «ЗУМЦ», 2012. – 264 с.

© М.А. Абдурзакова, Л.Р. Медова, Л.Т. Эскерханова. 2017.

**Абдуракова М.А.,**

студентка 3 курса  
факультет юридический  
ЧГУ,

г. Грозный, Российская Федерация

**Медова Л.Р.,**

студентка 3 курса  
факультет юридический  
ЧГУ,

г. Грозный, Российская Федерация

**Эскерханова Л.Т.,**

к.э.н., доцент кафедры  
«Теории и технологии социальной работы»  
ЧГУ,

г. Грозный, Российская Федерация

## **СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА**

### **Аннотация**

В данной статье рассмотрены социальные проблемы в России, такие как алкоголизм, наркозависимость, сиротство, демографический кризис, бедность и безработица. Структура социальной проблемы рассматривается как единство объективной ситуации и ее субъективного определения как проблемы различными группами людей. Предложенный подход расширяет возможности социологического анализа социальных проблем, а также поиск более адекватных способов их решения. Также всесторонне рассматривается вопрос о соотношении социального спокойствия и социальных проблем. Рассказывается задачах и возможностях, о разработке методов изучения социальных проблем в сегодняшних условиях теорией социальных представлений. Автор отмечает, что острая потребность обращения к значимым проблемам в обществе возникает всегда в период радикальных перемен, социальных трансформаций и, этой точки зрения, период реформ в России ситуация, которая вызывает к необходимости изучения существа социальных проблем.

Ключевые слова: социальный кризис, социальная болезнь, социальные программы, сиротство, экономический кризис, пенсия, пособие, социальная работа.

В настоящее время, к наиболее острым социальным проблемам принято относить следующие:

Пьянство и алкоголизм. Эти проблемы не только одного конкретного человека, попавшего в сети зависимости, но и касается его ближайшего окружения, производственной среды, и семейных отношений. Алкоголизм как социальная проблема оказывает огромное влияние на все общество в целом, разрушая саму основу его благополучного существования[1].

Наркозависимость. Это тяжелая социальная болезнь нашего времени; ежедневно большое количество людей, ради получения новизны ощущений, пробуют наркотики. В последствии, при появлении у них жизненных трудностей, они снова тянутся к этим

препаратам, чтобы, хотя бы временно, уйти от реальности, забыть обо всех своих неудачах. Они не понимают того, что в этом случае у них возникает новая проблема – проблема наркозависимости.

Сиротство. Во все времена войны, эпидемии, стихийные бедствия, другие причины приводили к гибели родителей, вследствие чего дети становились сиротами. С возникновением классового общества появляется социальное сиротство, когда дети лишаются попечения родителей в силу нежелания или невозможности осуществлять последними родительские обязанности, из-за чего родители отказываются от ребенка или устраняются от его воспитания.

Демографический кризис. Уже несколько лет констатируется факт вымирания российского населения: высокая смертность и низкая рождаемость. Регулярно представители государственной власти и общественности говорят о неизбежности социальных программ, даже в условиях экономического кризиса: борьба с безработицей, повышение пенсий и пособий, а также подъем жизненного уровня населения[2].

Бедность. Одной из главных в мире является проблема бедности, под которой понимается невозможность обеспечивать простейшие и доступные для большинства людей в данной стране условия жизни. От уровня бедности зависят масштабы и направления перераспределения доходов, построение налоговых систем, систем пенсионного обеспечения и т.п. Большие масштабы бедности, особенно в развивающихся странах, представляют серьезную опасность не только для национального, но и для мирового устойчивого развития.

Безработица. Это незанятость в производстве трудоспособного населения, желающего работать. Безработица оказывает прямое воздействие на все стороны общественной жизни. Она наносит прямой ущерб национальной экономике, который выражается в отставании реального ВВП от потенциального уровня.

После проведения исследований в рамках работы над статьей можно убедиться в том, что социальная работа может способствовать решению многих важных социальных проблем.

Помощь в решении социально - экономических проблем, направлена на борьбу с безработицей, бедностью, ростом числа социально незащищенных лиц и т.д. С этой целью социальная работа проводится в учреждениях образования, центрах занятости и т.д. Она позволяет людям актуализировать свои внутренние способности, чтобы занять достойное место в жизни. Косвенно данный вид социальной работы позволяет решить проблемы социальной стратификации, социально - экологические проблемы.

Невозможно выделить четкое место конкретных видов социальных проблем в социальной работе. В этом и проявляется ее значимость и уникальность: решая одну проблему, она помогает устранить ряд других взаимозависимых проблем, гармонизируя общественные отношения.

## **СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ**

1. Studbooks.net[Электронный ресурс] [http: // studbooks.net / 704936 / sotsiologiya / osnovnye \\_ sotsialnye \\_ problemy \\_ sovremennogo \\_ rossiyskogo \\_ obschestva](http://studbooks.net/704936/sotsiologiya/osnovnye_sotsialnye_problemy_sovremennogo_rossiyskogo_obschestva) (дата обращения 14.08.2017г.).

2. Реферат [Электронный ресурс] <https://xreferat.com/84/2938-1-social-nye-problemy-razvitiya-rossiyskogo-obshestva.html> (дата обращения 14.08.2017г.).

© М.А. Абдурзакова, Л.Р. Медова, Л.Т. Эскерханова. 2017.

**УДК 334**

**Т.И. Анистратенко**

студентка ИУЭС ЮФУ

г. Таганрог, РФ

E - mail: [navi4271@gmail.com](mailto:navi4271@gmail.com)

**А.В. Босых**

студентка факультета управления ЮФУ

г. Ростов - на - Дону, РФ

E - mail: [ann\\_bosukh@mail.ru](mailto:ann_bosukh@mail.ru)

## **ВЛИЯНИЕ МАКРООКРУЖЕНИЯ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТУРИСТИЧЕСКОГО АГЕНТСТВА**

### **Аннотация**

Работа посвящена анализу макроокружения туристического агентства, который позволяет исследовать влияние внешней среды на компанию и отрасль в целом. Цель данной работы заключается в определении влияния факторов макроокружения. Данный анализ проводился по методологии PEST - анализа. В результате было выявлено, что наибольшее влияние на туристическое агентство оказывают политические и экономические факторы.

### **Ключевые слова:**

Макроокружение, туристическое агентство, влияние

Объектом исследования является туристическое агентство «Какаду», работающее на рынке туристических услуг города Таганрога. Для выявления факторов макроокружения, был проведен PEST - анализ на качественном уровне [2].

Политическая обстановка в стране, по существу, определяет все другие динамичные факторы. На развитие международного туризма оказывает влияние внутривнутриполитическая ситуация в странах и регионах. В качестве примера, можно привести запрет на въезд в Египет, введенный в 2015 году и действующий по сегодняшний день. По оценкам Российского союза туристской индустрии туроператоры потеряли на этом, порядка 1,5 млрд. руб. [1]

Однако это повлияло на увеличение продаж туров по России. Так, как турагентство «Какаду» в основном занимается предоставлением туров по России, это повлияет на увеличение спроса на внутренние туры.

На индустрию туризма оказывают существенное влияние любые серьезные изменения в экономике. Существует прямая зависимость между экономическим развитием страны, объемом национального дохода и материальным благосостоянием ее граждан. К числу



экономических факторов относятся также инфляция, процентные ставки, колебания реальных обменных курсов валют.

В связи с предшествующими событиями, повышение курса валют так же негативно сказывается на туристской отрасли. Рост цены на зарубежную валюту снижает покупательскую способность потребителей зарубежных туристических услуг.

В настоящее время турагентство располагает автобусами зарубежных марок Mercedes - Benz, Setra, Scania, Volvo, Hyundai, KIA. Ремонт и реконструкция автомобилей требует покупку дорого импортного оборудования и автозапчастей. Повышение цен на импортные запчасти было спровоцировано недавними изменениями в курсах валют. Таким образом, для нашей фирмы это представляет угрозу.

На спрос туристских услуг воздействует величина реального дохода. По данным федеральной служба государственной статистики реальные располагаемые денежные доходы населения РФ в декабре 2016 года упали на 6,1 % по сравнению с декабрем 2015 года. В целом за 2016 год доходы упали на 5,9 % в реальном выражении по сравнению с 2015 годом. В 2015 году было падение на 3,2 % . То есть, с 2014 г. наблюдается тенденция к сокращению реальных доходов населения, которое может повлечь за собой угрозу падения спроса на туруслуги.

На формирование традиций и модных тенденций в сфере туризма значительное влияние оказывают СМИ. Например, такие телепередачи, как «Моя планета. Путешествие по России», «Поедем, поедим!» и т.д. пропагандируют здоровый образ жизни, необходимость отдыха для работающего населения и культурное развитие.

Также, туризм занимает важное место в воспитании и развитии подрастающего поколения. Это формулирует тенденцию к внутреннему и детскому туризму.

Технологические факторы в большей степени влияют на развитие туризма, открывают возможности для производства новых видов услуг, их продвижения и совершенствования обслуживания клиентов.

На данный момент бронирование туров полностью перешло на систему онлайн бронирования. Например, турфирмы ждут выхода девайса в виде умных часов. С их помощью можно будет бронировать билеты, номера в отелях, столики в ресторанах и даже пользоваться такими часами, как персональными ключами для номеров в отелях.

Из всех выше перечисленных факторов оказывают наибольшее воздействие на туристическую отрасль в общем и на туристическое агентство «Какаду» в частности такие факторы, как увеличение продаж туров по России, вследствие политического конфликта с Египтом и уменьшение реальных доходов населения.

### **Список использованной литературы:**

1. БИБОСС [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.beboss.ru/journal/franchise/articles/2829-tourism\\_in\\_russia\\_2016\\_statistics](https://www.beboss.ru/journal/franchise/articles/2829-tourism_in_russia_2016_statistics)
2. Арутюнова Д.В. Стратегический менеджмент, учебное пособие. Таганрог: Изд - во ТТИ ЮФУ, 2010. с. 27
3. Сайт службы государственной статистики по Ростовской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://rostov.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat\\_ts/rostov/ru/statistics/sphere/](http://rostov.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/rostov/ru/statistics/sphere/)

© Т.И. Анистратенко, А.В. Босых, 2017

## ТЕХНОЛОГИИ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С ДЕТЬМИ – ИНВАЛИДАМИ

**Аннотация.** Статья посвящена анализу технологий социальной работы с детьми - инвалидами. Автор анализирует новые подходы к работе с детьми - инвалидами, описывает новые методы и опыт зарубежных стран в этой области.

**Ключевые слова:** анализ, технология, социальная работа, дети - инвалиды, подход, опыт.

**Введение.** Уровень цивилизованного общества в значительной степени определяется его отношением к детям с психическими и физическими недостатками. Некогда Ф.М. Достоевский отвергал хрустальные дворцы социализма, если их заплатила детская слеза. Однако проведенные в России социально - экономические реформы, направленные на построение рыночных, капиталистических отношений, привели к хаосу и нестабильности в обществе, что отрицательно сказалось на жизнедеятельности основной массы населения. Развитие системы институтов социальной защиты должно формировать новую, гуманную доминирующую роль в социальной практике, гарантировать эффективную поддержку наиболее уязвимым слоям населения и, в частности, помогать детям - инвалидам.

По данным ООН, в мире насчитывается около 450 миллионов человек с психическими и физическими недостатками. Это составляет 1 / 10 жителей нашей планеты. Данные Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ) показывают, что число таких людей в мире составляет 13 % (3 % детей рождаются с ограниченными умственными возможностями и 10 % детей с другими умственными и физическими недостатками); В мире насчитывается около 200 миллионов детей с ограниченными возможностями.

В РФ осуществляется комплекс мер по улучшению условий жизни, медицинского обслуживания, повышению качества образования, профессиональной подготовки и профессиональной подготовки детей - инвалидов. В стране в органах социальной защиты населения насчитывается около 600 тысяч детей - инвалидов в возрасте до 16 лет, которые получают социальную пенсию. Но на самом деле таких детей больше: по оценкам ВОЗ, должно быть около 900 тысяч - 2 - 3 % детского населения. Ежегодно в стране рождается около 30 тысяч детей с врожденными наследственными заболеваниями, 70 - 75 % из них являются инвалидами.

Инвалидность у детей означает ограничение жизни, оно способствует социальной дезадаптации, которая обусловлена нарушениями развития, трудностями в самообслуживании, общению, обучении, овладении будущими профессиональными навыками. Развитие социального опыта детьми - инвалидами, их включение в существующую систему социальных отношений требует разработки эффективных

технологий, осуществляющих оптимальное воздействие на клиентов, в целях компенсации их неполной жизнедеятельности.

В связи с этим на территории РФ ведутся активные работы специалистов, компетентных в области социальной работы, по реализации мер социальной защиты и социальной реабилитации детей - инвалидов. Комплекс мер социальной помощи таким клиентам, в первую очередь включает: специальные программы; реабилитационные центры; специальные учебные заведения; и т. д.). Более 70 % детей - инвалидов в России воспитываются в семьях, остальные - в специализированных детских учреждениях, а подобные методы характеризуются массой положительных сторон, одним из которых является сохранение отношений ребенка с семьей.

Технологии социальной работы с детьми - инвалидами - это комплекс методов и методов воздействия, оказываемых социальными службами, отдельными социальными службами и социальными работниками в процессе решения различных социальных проблем детей - инвалидов и членов их семей, обеспечения эффективности задачи социальной помощи. При работе с детьми - инвалидами и их семьями социальный работник должен знать юридические и ведомственные документы, определяющие статус инвалидов. Так же необходимым критерием при работе с детьми - инвалидами являются высокие умение и навыки, которые определяются уровнем квалификации работника.

Важнейшим направлением социальной политики государства является совершенствование системы социальной реабилитации инвалидов. Социальная реабилитация - это деятельность по предоставлению различных видов социальных услуг, предоставляемых бесплатно или на льготных условиях различным категориям людей с ограниченными возможностями.

В этой области, помощь, оказываемая детям - инвалидам, направлена на создание приемлемых условий для их жизнеобеспечения и поддержания активного социального поведения. Он включает в себя широкий спектр форм и видов услуг, предоставляемых инвалидам в стационарных условиях: либо дома (постоянно или периодически), либо на разовой основе.

**Заключение.** Таким образом, анализ сферы социальной помощи и защиты детей - инвалидов показывает общую картину проблематики в этой области, обусловленной недостаточной разработанностью технологий социальной работы. Однако, и общие статистические данные, свидетельствующие о благоприятных тенденциях снижения численности детей с подобными ограничениями в жизнедеятельности, отражает компетентность специалистов социальной работы.

#### **Список использованной литературы.**

1. Акатов Л. И. Социальная реабилитация детей с ограниченными возможностями здоровья: психологические основы: учеб. пособие. М., 2004.
2. Деева Е. В. Роль здоровые - сберегающих технологий в процессе подготовки будущих социальных работников // Социально - экономические явления и процессы. Тамбов, 2012.
3. Социальная работа с различными группами населения: учеб. пособие / под ред. Н. Ф. Басова. М., 2012.

© А. В. Ахмаров, 2017 г.

## СОЦИАЛЬНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ КАК ОТРАЖЕНИЕ СПЕЦИФИКИ ТЕХНОЛОГИЙ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ

**Аннотация.** В статье мы разберем роль технологий социальной работы, направленных на успешную социализацию и ресоциализацию индивидов, с личностными или социальными отклонениями.

**Введение.** Прежде всего, под технологией социальной работы понимают процесс последовательных, целенаправленных субъектно - субъектных отношений, обеспечивающих объективацию человеческих способностей и условий, способствующих к сформированию у индивида потребностей к активному социальному функционированию. Безусловно, технология социальной работы - термин многоаспектный, но в нашем случае, вышеопределенная трактовка окажется наиболее успешной.

Социальной сопровождение – как основной тип технологии социальной работы, представляет собой деятельность социальных служб и особый тип деятельных взаимоотношений с профессиональными работниками социальной сферы. Социальное сопровождение направлено на стабилизацию процессов активной жизнедеятельности и развитию естественных способностей объекта социальной работы, а так же на создание условий, сообщающих о развитии негативных последствий и иных социальных проблем. Ну и наконец, мобилизацию человека на активизацию всех потенциальных возможностей и скрытых резервов, приобретению профессиональных навыков и способностей самостоятельно решать в дальнейшем свои социальные проблемы.

Помимо этого, социальное сопровождение направлено на развитие у клиента способностей к дальнейшему повышению своего социального статуса, обучая навыкам владения социальными технологиями и практиками, предлагаемыми специалистами для самостоятельного решения своих социальных проблем.

Социальное сопровождение строиться на основе решения следующих задач:

- адаптация клиента к условиям его жизнедеятельности;
- реабилитация, с выведением клиента из кризисных ситуаций;
- восстановление и повышение социального статуса клиента;
- нормализация отношений и утверждение клиента в социуме;
- восстановление здоровья, устранение вредных привычек клиента;
- создание благоприятных условий для самореализации клиента в семье и обществе.

Субъектами социального сопровождения как инструмента «социальной медицины» выступают различные специалисты социальной сферы, такие как психологи, педагоги, медицинские работники, которые осуществляют деятельность на основе новейших технологий, через различные методы индивидуальной и групповой работы.

Таким образом, служба социального сопровождения – это система, имеющая цель полное сглаживание всех различий между всеми категориями населения.

Ключевое отличие деятельности служб социального сопровождения от иных субъектов социальной работы, это полная независимость клиента от социального работника в решении своих социальных и иных проблем, достигаемое путем плодотворных усилий субъекта социальной работы. Т.е. специфика данных технологий социальной работы заключается в отражении способностей и навыков специалиста в деятельности клиента, через устранение условных и фактических барьеров, препятствующих объекту социальной работы самостоятельно организовывать свою независимую жизнь.

Роль субъекта социального сопровождения, в принципе может занимать человек любой профессии, естественно имеющий высокий уровень сознательности и социальных знаний.

В свою очередь социальный сопровождающий пользуется широким спектром различных методов, способствующих восстановлению независимого образа жизни клиента. Т.е. сюда могут быть вовлечены и технологии медицинской реабилитации с различными вспомогательными средствами.

Процесс обучения компенсаторным приемам складывается из нескольких последовательных этапов.

- Оценка возможностей. Т.е. социальный сопровождающий совместную деятельность с клиентом должен строить с учетом всех факторов, которые могут мешать или помочь в процессе.

- Составление плана действий, в который входят: постановка целей; подбор способов и методов обучения; способы поощрения и награждения; меры, способствующие закреплению достигнутых результатов.

- Проведение занятий. Т.е. индивидуальные или групповые занятия в соответствии с планом действий и внесением в него каких-либо дополнений или изменений.

- Последний этап заключается в необходимости проверки достигнутых результатов, использует ли клиент полученные навыки и опыт в повседневной жизни или нет.

Основное внимание социальный сопровождающий фокусирует на деятельность, которая включает в себя три области:

- самообслуживание или уход за собой;
- трудовая деятельность;
- проведение досуга и отдыха.

**Заключение.** Таким образом, социальное сопровождение это специфический вид социальной работы, сочетающий в себе технологии, предусматривающие демонтаж социальных и экономических барьеров клиентов в кризисных ситуациях, а так же воспитание и обучение клиента дальнейшей организации своей социальной жизни.

### Список использованной литературы.

1. Науменко Е. Б. Технология социальной работы. – СПб.: «СПбГИСЭ», 2002.
2. Павленок П.Д. Технологии социальной работы с различными группами населения: учеб. – М.: ИНФРА - М, 2011.
3. Холостова Е. И. Социальная работа: учеб. – М. : «Дашков и К», 2005.

© А. В. Ахмаров, 2017 г.

## ПРОТОН ПРОТОННЫЙ ЦИКЛ КАК ОСНОВНАЯ ЦЕПОЧКА РЕАКЦИИ ТЕРМОЯДЕНОГО СИНТЕЗА НА СОЛНЦЕ

**Аннотация.** Данная работа направлена на структурный анализ протон протонного цикла реакции термоядерного синтеза на Солнце.

**Введение.** Что представляет собой термоядерный синтез? В принципе это можно сравнить с горением. Но понятно, что это очень высокая мощность горения на единицу объема пространства. И ясно, что это не процесс окисления. Здесь, в процессе горения, задействованы другие элементы, которые также сгорают, но при особых физических условиях.

Таким образом, источником солнечной энергии является реакция термоядерного синтеза, в частности водорода в гелий, которая в свою очередь проходит несколько циклов и сопровождается выделением огромного количества энергии и новых элементарных частиц. Что до обстоятельств особых условий протекания реакции, то основными из них являются высокая температура, порядка до 10 млн. кельвинов, а так же высокое давление, которое обеспечивается в полной мере в ядре Солнца.

Протон протонный цикл это совокупность термоядерных реакций, в процессе которых ядра Водорода (H) синтезируются в Гелий ( ${}^4\text{He}$ ). Протон протонный цикл в основном доминирует в недрах звезд с аналогичной солнечному массой и меньше, и именно на него приходится порядка до 98 % конечной энергии. Собственно цикл делиться на три цепочки: ppI; ppII; ppIII. Однако, мы ограничимся изучением первой.

Так же для каждой цепочки существуют определенные условия, основным из которых является температура. Так, например, ppI цепочка реакции доминирует при температурах от 10 до 14 млн. градусов, а основную массу конечной продукции составляет ядро гелия ( ${}^4\text{He}$ ). При этом энергетическая доля конечной продукции эквивалентна 0,7 % от общей массы протонов, участвующих в реакции. Собственно цикл ppI включает в себя три стадии. Первая начинается с слияния 2 протонов, которое становится возможным вследствие преодоления кулоновского барьера на определенном этапе взаимодействия. В результате образуется ядро дейтрона, позитрон и электронное нейтрино. Далее дейтрон сливается с протоном, образуя ядро гелиона ( ${}^3\text{He}$ ). И наконец, третья стадия ppI цикла протекает синтезом 2 - х ядер гелиона ( ${}^3\text{He}$ ), с образованием гелия ( ${}^4\text{He}$ ).

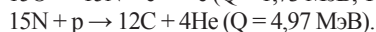
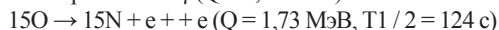
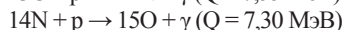
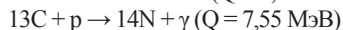
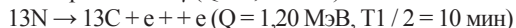
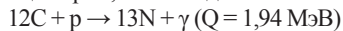
- $p + p = {}^2\text{H} + e^+ + \nu_e + 0,42 \text{ МэВ}$ .
- ${}^2\text{H} + p = {}^3\text{He} + \gamma + 5,49 \text{ МэВ}$ .
- ${}^3\text{He} + {}^3\text{He} = {}^4\text{He} + 2p + 12,85 \text{ МэВ}$ .

Особо примечательным моментом протон протонного цикла является небольшая вероятность нарушения стандартной формулы последовательности слияния субатомных частиц. Так, с вероятностью в 0,25 % слияние протонов в ядро дейтерия протекает не с эмиссией позитрона, а с поглощением электрона. Этот тип термоядерной реакции называется pep - реакцией (при этом в данном случае излучается моноэнергетическое нейтрино с энергией 1,44 МэВ).

Как правило, ядро гелия - 3, образованное во второй реакции pp - цикла после слияния дейтона и протона, реагирует с другим ядром  ${}^3\text{He}$  (ветвь ppI, 85 % в условиях Солнца) или  ${}^4\text{He}$  (ppII и ppIII ветви, в сумме около 15 %). В очень редких случаях (10 - 5 % на Солнце)

${}^3\text{He}$  захватывает протон с образованием ядра  ${}^4\text{He}$ , позитрона и электронного нейтрино. Этот случай называемый *рер* – реакцией, встречается редко, поскольку она протекает посредством слабого взаимодействия - один из трех протонов в исходном состоянии должен превращаться в нейтрон, тогда как конкурирующие реакции  ${}^3\text{He} + {}^3\text{He}$  и  ${}^3\text{He} + {}^4\text{He}$ , несмотря на более высокий кулоновский барьер, не связаны с изменением заряда нуклонов.

**CNO - цикл.** Особенностью цикла CNO является то, что, начиная с ядра углерода, он сводится к последовательному добавлению 4 протонов с образованием ядра  ${}^4\text{He}$  в конце цикла CNO. Последовательность реакций, первоначально предложенная Бете и Вейцзакером, имеет вид



Цикл начинается с ядерной реакции между ядрами водорода и ядрами углерода в звезде. Полученный радиоактивный изотоп  ${}^{13}\text{N}$  преобразуется в изотоп  ${}^{13}\text{C}$  в результате  $+\beta$  - распада. Затем, в результате последовательного захвата двух протонов, образуются ядра  ${}^{14}\text{N}$  и  ${}^{15}\text{O}$ . Радиоактивное ядро  ${}^{15}\text{O}$  превращается в изотоп  ${}^{15}\text{N}$  в результате распада  $+\beta$ . Цикл CNO заканчивается реакцией захвата  ${}^{15}\text{N}$  протона с образованием ядер  ${}^{12}\text{C}$  и  ${}^4\text{He}$ . Таким образом, в цикле CNO ядра азота, углерода и кислорода играют роль катализаторов - число этих ядер не изменяется в результате ядерных реакций.

**Заключение.** Таким образом, специфика протон протонного цикла отражается особенностью условий, определяющих возможность ее осуществления. Протекает данная реакция, как мы уже проанализировали в три цепочки, и определяется скоростью и вероятностью процесса синтеза элементарных частиц.

### Список использованной литературы.

1. Клапдор - Клайнгротхаус Г.В., Цюбер К. *Астрофизика элементарных частиц*. - М.: Изд - во УФН, 2000.
2. Кочаров Г. Е., *Термоядерный котел в недрах Солнца и проблема солнечных нейтрино* // Соросовский Образовательный Журнал, 1996.
3. Окунь Л.Б. *Лептоны и кварки*, М.; Наука, 1982.

© А. В. Ахмаров, 2017 г.

УДК 330

**Т.С. Боговлянская**  
магистрант СПбГЭУ г. Санкт - Петербург, РФ  
E - mail: T.Bog94@yandex.ru

## ЗАРУБЕЖНЫЕ ПОДХОДЫ К АНАЛИЗУ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ

### Аннотация

В статье раскрывается необходимость проведения анализа финансового состояния. Описаны соотношения в используемой терминологии. Рассмотрены зарубежные подходы к проведению данного вида анализа.

### **Ключевые слова:**

Финансовое состояние, финансовое положение, финансовая устойчивость, школы анализа.

На сегодняшний день реальные условия функционирования предприятия обуславливают необходимость проведения объективного и всестороннего финансового анализа хозяйственных операций, который позволяет определить особенности его деятельности, недостатки в работе и причины их возникновения, а также на основе полученных результатов выработать конкретные рекомендации по оптимизации работы. В силу особенностей исторического формирования экономики данный вид анализа играет важную роль в системе управления компанией за рубежом. Ученое сообщество на протяжении многих лет занималось сбором информации, обобщением практических данных, разработкой методик, а также имело бесценный опыт наблюдения за успешным развитием или, наоборот, банкротством предприятий, что обусловило появление различных школ анализа и теоретических подходов к определению финансовых показателей.

Понятие финансового состояния за рубежом, в основном, отождествляется с финансовым положением (financial position), финансовой устойчивостью (financial sustainability). Важными показателями при этом являются платежеспособность, окупаемость затрат и погашение обязательств, способность создавать новый продукт из имеющихся ресурсов и получать при этом доход. Об этом пишут в своих трудах американские экономисты Бриггем Ю. и Гапенски Л. [1, с.391].

Конвисаров А. Г. и Даниловских Т. Е. [2, с.406] в своей работе «Российский и зарубежный подходы к анализу финансового состояния предприятия» описали основные направления научной мысли в области финансового анализа за рубежом.

Первый подход связан с деятельностью школы эмпирических прагматиков (Empirical Pragmatists School). Ее представители, профессиональные аналитики, работающие в области анализа кредитоспособности компаний, занимались обоснованием набора относительных показателей, отражающих способность организации расплатиться по своим краткосрочным обязательствам. Данный аспект анализа деятельности компании рассматривался представителями этой школы как наиболее важный, поэтому анализ базировался на показателях оборотных средств, собственного оборотного капитала, краткосрочной кредиторской задолженности.

Второй подход обусловлен деятельностью школы статистического финансового анализа (Ratio Statisticians School). Основная идея представителей этой школы заключалась в том, что аналитические коэффициенты, рассчитанные по данным бухгалтерский отчетности, полезны лишь в том случае, если существуют критерии, с пороговыми значениями которых эти коэффициенты можно сравнивать. Разработку подобных нормативов для коэффициентов предполагалось делать в разрезе отраслей, подотраслей и групп однотипных компаний путем обработки распределений этих коэффициентов с помощью статистических методов.

Третий подход ассоциируется с деятельностью школы мультивариантных аналитиков (Multivariate Modellers School). Представители этой школы исходят из идеи существования несомненной связи частных коэффициентов, характеризующих финансовое состояние и эффективность текущей деятельности компании (например, валовой доход, оборачиваемость средств в активах, запасах, расчетах), и обобщающих показателей



финансово - хозяйственной деятельности (например, рентабельность авансированного капитала).

Четвертый подход связан с появлением школы аналитиков, занятых прогнозированием возможного банкротства компаний (Distress Predictors School). В отличие от первого подхода представители этой школы делают в анализе упор на финансовую устойчивость компании (стратегический аспект), предпочитая перспективный анализ ретроспективному. По их мнению, ценность бухгалтерской отчетности определяется исключительно ее способностью обеспечить предсказуемость возможного банкротства. Так, помимо стандартно используемого бухгалтерского баланса и отчета о финансовых результатах, подвергаются детальному анализу отчет о движении денежных средств (Cash Flow Statement), отчет об изменениях капитала (Statement of Changes in Equity). Совершенствованием методики и техники прогнозирования банкротства занимался Э. Альтман, разработавший около 7 моделей диагностики несостоятельности, Р.Таффлер, У.Бивер, Р.Лис и пр.

Таким образом, данное распределение является довольно условным, т.к. эти подходы в той или иной степени пересекаются и дополняют друг друга. Методики анализа финансового состояния, разработанные отечественными учеными, в той или иной степени базируются на концепциях зарубежных авторов с учетом российских условий хозяйствования, например: организационно - правовая форма, отрасль и масштабы деятельности компании.

#### **Список использованной литературы:**

1. Бригхем Ю., Гапенски Л. Финансовый менеджмент / Пер. с англ. В. В. Ковалева. – СПб.: Экон. шк., 2009. – 668 с.

2. Конвисаров А. Г., Даниловских Т. Е. Российский и зарубежный подходы к анализу финансового состояния предприятия [текст] / А. Г. Конвисаров, Т. Е. Даниловских // Международный студенческий научный вестник // 2015. – № 4 - 3. – с.405 - 406.

© Т.С. Богдавленская, 2017

**УДК 332**

**В.В. Болотова**

студентка 2 курса СГУ им. Питирима Сорокина

г. Сыктывкар, РФ

E - mail: sonyvika@mail.ru

## **ВЛИЯНИЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИЙ ЛЕСНОЙ ОТРАСЛИ РЕСПУБЛИКИ КОМИ**

### **Аннотация**

*В статье рассматриваются вопросы, связанные с влиянием налогообложения на экономическую безопасность организаций лесной отрасли Республики Коми. Проведен анализ поступлений налогов и сборов от предприятий лесопромышленного комплекса*

*Республики Коми, а также анализ налоговой задолженности. Особое внимание уделяется проблеме высокой налоговой нагрузки организаций лесной отрасли Республики Коми. По мнению автора, эта проблема прямо влияет на финансовую устойчивость и экономическую безопасность организаций.*

**Ключевые слова:**

Налогообложение, налоговая нагрузка, налоговая оптимизация, экономическая безопасность, финансовая устойчивость.

Проблемы налогообложения природопользователей северных регионов нашли отражение в научных публикациях ученых экономистов С.И. Чужмаровой и А.И. Чужмарова «Налоговая нагрузка северных территорий (На примере Республики Коми)», В настоящее время обострились проблемы налогообложения организаций лесного сектора Республики Коми. В этой связи тема исследования является актуальной и своевременной.

Республика Коми представляет собой один из ведущих лесопромышленных регионов Российской Федерации. Большинство организаций лесопромышленного комплекса находится именно в частной собственности. В основном это микро и малые предприятия. Однако, последние два - три года (2013 – 2016 гг.) все больше развитие экономики лесной отрасли в Республике Коми зависит от деятельности небольшого числа предприятий, которые определяют общеэкономическую ситуацию в отрасли.

Главным стимулом деятельности лесопромышленных частных компаний является получение прибыли за счет использования лесных ресурсов. Существующая налоговая система напрямую влияет на финансовый результат деятельности предприятия. В рамках исследуемой темы проанализируем ежегодные налоговые поступления в бюджет от лесной отрасли по Республике Коми (см. табл. 1).

Таблица 1 – Динамика налоговых поступлений в бюджет по Республике Коми за 2014 - 2016 гг. в сфере лесного хозяйства

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Темп прироста, %	
				2014 г. к 2013 г.	2015 г. к 2014 г.
Всего поступило по налогам и сборам, тыс. руб.	129029353	151992787	148508948	17,8	- 2,3
в т.ч. по лесной отрасли, тыс. руб.	4342251	5975221	8452818	37,6	41,5
Удельный вес, %	3,4	3,9	5,7	-	-

Примечание – Рассчитано автором по данным статистической налоговой отчетности ФНС России. Форма № 1 - НОМ за 2014 - 2016 гг. [Электронный ресурс]. URL [http:// www.nalog.ru](http://www.nalog.ru) (дата обращения 20.07.2017 г.).

Из данных, приведенных в таблице 1 можно отметить, что по состоянию на 31 декабря 2016 г. совокупный объем налоговых поступлений от налогоплательщиков лесной отрасли в бюджет по Республике Коми поступило 8 452 818 тыс. руб., что на 41,5 % выше по сравнению с 2015 г. Следует отметить, что организации лесопромышленного комплекса вносят свой вклад в совокупную величину налоговых поступлений в бюджет, хотя и не имеют особой роли в формировании доходов бюджета – удельный вес налоговых поступлений от предприятий лесного сектора составляет не более 6 % от совокупных налоговых платежей.

Таким образом, проведенный анализ позволяет сделать вывод о том, что результаты использования столь мощного ресурсного потенциала Республики Коми нельзя назвать удовлетворительным. По оценкам министра ведомства лесного хозяйства Виктора Половникова, сумма недополученных налоговых платежей по итогам 2016 г. составляет до 28 млн. руб. [4]. Проверки проводимые с целью выявления и пресечения налоговых правонарушений показывают, что существует значимое превышение объемов вывезенной древесины над заготовленной, что негативно сказывается экономической безопасности Республики Коми.

Далее на основе данных статистической налоговой отчетности ФНС России проведем анализ структуры поступлений налогов и сборов от предприятий лесной отрасли. Результаты анализа представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Анализ структуры поступлений налогов и сборов в бюджет по Республике Коми за 2014 - 2016 гг. в сфере лесного хозяйства

Налог	Величина поступлений, тыс. руб.			Удельный вес, %		
	2014 г.	2015 г.	2016 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Всего поступило налогов и сборов	4342251	5975221	8452818	100,0	100,0	100,0
в т.ч. Налог на прибыль	1814782	3364669	5010567	41,8	56,3	59,3
НДФЛ	798617	900097	1020551	17,8	15,1	12,1
НДС	794102	885093	1684935	18,3	14,8	19,9
Региональные налоги и сборы	842692	707754	610213	19,4	11,8	7,2
Прочие налоги и сборы	92058	117608	126552	2,7	2,0	1,5
Примечание – Рассчитано автором по данным статистической налоговой отчетности ФНС России. Форма № 1 - НОМ за 2014 - 2016 гг. [Электронный ресурс]. URL <a href="http://www.nalog.ru">http://www.nalog.ru</a> (дата обращения 20.07.2017 г.).						

На основе данных таблицы 2 видно, что поступления по основным видам налогов лесопромышленной отрасли отмечаются преобладанием доли федеральных налогов и

сборов - более 80 % . На региональные, местные налоги и сборы, а также налоги, взимаемые при применении специальных налоговых режимов (упрощенной системы налогообложения) около 20 % .

По структуре налог на прибыль и налог на добавленную стоимость имеют наибольшую долю и составляют около 60 % и 20 % соответственно. Данные показатели обусловлены экспортной направленностью отрасли и особенностями российской налоговой системы, позволяющей экспортерам возвращать НДС, уплаченный при производстве экспортируемых товаров. [3, с. 57].

Продуктивно работать предприятиям малого лесного бизнеса Республики Коми мешает и бремя налоговой нагрузки – в большей мере предприятиям, использующим общую систему налогообложения, в меньшей – работающим по единому налогу на вмененный доход и упрощенной системе налогообложения. Налоговая нагрузка отражает степень действия налогов на финансовый результат и экономическую безопасность бизнеса. В работе С.И. Чужмаровой и А.И. Чужмарова «Налоговая нагрузка северных территорий (На примере Республики Коми)» показатель налоговой нагрузки отрасли представлен следующей формулой [5]:

$$НБ \text{ отр} = \frac{Н \text{ отр}}{ДС \text{ отр}}, (1)$$

где: НБ отр – налоговая нагрузка отрасли;

Н отр - сумма всех уплаченных налогов отраслью;

ДС отр – произведенная отраслью добавленная стоимость.

По оценкам авторов данной работы налоговая нагрузка предприятий лесной отрасли Республики Коми составила 44,7 % . Для сравнения величина налоговой нагрузки в других отраслях составляет: в угольной – 43,4 % , нефтяная – 30,2 % , строительная – 41,2 % .

Высокая налоговая нагрузка предприятий северных регионов уменьшает возможности желания налогоплательщиков своевременно и в полном объеме выплачивать налоговые платежи в бюджет республики. Это же подтверждает большая задолженность по уплате налогов, хотя за последнее время они имеет тенденцию к снижению (см. табл. 3).

Таблица 3 – Динамика структуры задолженности по уплате налогов и сборов в сфере лесного хозяйства в Республике Коми за 2014 - 2016 гг.

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Темп прироста, %	
				2015 г. к 2014 г.	2016 г. к 2015 г.
Всего задолженность по налогам и сборам, тыс. руб.	4660196	1361925	4688914	- 70,8	244,3
в т.ч. по лесной отрасли, тыс. руб.	590147	356155	244226	- 39,6	- 31,4
Удельный вес, %	12,7	26,2	5,2	-	-
Примечание – Рассчитано автором по данным статистической налоговой отчетности ФНС России. Форма № 4 - НОМ за 2014 - 2016 гг. [Электронный ресурс]. URL <a href="http://www.nalog.ru">http://www.nalog.ru</a> (дата обращения 23.07.2017 г.).					

Исходя из данных таблицы 3, можно отметить динамику к снижению налоговой задолженности от предприятий лесной отрасли Республики Коми. Так, по итогам 2016 г. задолженность по уплате налоговой и сборов составила 244 226 тыс. рублей, что на 31,4 % меньше, чем в 2015 г. Причиной тому послужило уменьшение размера недоимок по НДС в 4 раза. При этом, снижается задолженность не только по уплате НДС, но и в целом по налогам и сборам, что говорит о повышении добросовестности налогоплательщиков Республики Коми.

Около трети совокупной налоговой задолженности лесопромышленного комплекса приходится на налог на добавленную стоимость. Такая ситуация наблюдается уже не протяжении нескольких лет. Таким образом, одна из самых острых проблем налогообложения предприятий лесного сектора экономики – незаконное возмещение НДС из бюджета. Специфичность налогообложения предприятий лесной отрасли края определяется наличием значительного удельного веса вычетов по НДС и существенной долей НДС, предъявленного к возмещению, что обусловлено значительной долей осуществляемых налогоплательщиками республики операций по реализации товаров на экспорт, облагаемых НДС по ставке 0 %.

Помимо высокой налоговой нагрузки, должны учитываться и специфические особенности лесного сектора экономики, которые также влияют на экономическую и финансовую безопасность и устойчивость. К ним относятся: сезонный характер производства, медленный оборот капитала, достаточно высокие производственные риски, высокие железнодорожные и автотранспортные тарифы и другие.

Кроме того, отсутствует государственная поддержка лесного бизнеса. Хотя в настоящее время действует государственная программа Республики Коми «Развитие лесного хозяйства» от 28.09.2012 г., которая в первую очередь направлена на повышение доходности от использования лесов при сохранении их экологической, социальной и экономической ценности [1].

В данной программе из инструментов государственного регулирования применяются налоговые льготы по таким налогам, как налог на имущество организаций, транспортный налог, налог на прибыль, но только для казенных учреждений республики, которые финансируются из бюджета Республики Коми, а также для всех лесничеств, Комитета Лесов Республики Коми. Применение данных мер государственной поддержки должны снизить налоговую нагрузку вышеперечисленных организаций, а также высвободить денежные средства на развитие лесного сектора.

Кроме того, для устойчивого финансового положения предприятий лесной отрасли способствовала бы такая структура налогообложения, которая содействовала развитию предприятий глубокой обработки древесины. Необходимо снизить налоговые ставки для деревообрабатывающих организаций, особенно для тех, кто занимается вторичной переработкой древесины. Это повысит инвестиционную привлекательность целлюлозно-бумажных и фанерных заводов. Также имеет смысл уменьшить таможенные пошлины на изделия глубокой переработки – пиломатериалы, бумага и другое.

Помимо этого, для лесопромышленных предприятий нужно снизить таможенные пошлины на ввоз импортного специализированного оборудования, комплектующих и материалов, которые не производятся в нашей стране. Всё это благоприятно скажется на

экономической безопасности предприятий лесопромышленного комплекса Республики Коми.

В рамках исследуемой темы представляет интерес рассмотреть влияние налогов и налоговой политики на социально - экономическую устойчивость Республики Коми. Как известно, налоги являются важнейшим источником пополнения государственного бюджета и напрямую влияют на способность государства выполнять возложенные на него функции.

Из ранее проведенного анализа было выяснено, что налоговые поступления от предприятий лесопромышленного комплекса в совокупных налоговых доходах Республики Коми составляют не более 6 % . При этом в основном поступления налогов представлено предприятиями целлюлозно - бумажного производства. На их долю выходит до 90 % налоговых платежей от общего объема налогов предприятий лесопромышленного комплекса Республики Коми. Данный объем и состав налогов свидетельствует о следующих особенностях бюджетного потенциала лесопромышленного комплекса Республики Коми [2, с. 225]:

1) Достаточно дорогая стоимость продукции и относительно высокая заработная плата основных компаний глубокой переработки формируют большую налоговую базу, а значит и получение налогов и сборов, которые значительно превышают отчисления от массовых лесозаготовительных предприятий;

2) Размер налоговой базы и объем федеральных налогов с оборота по сектору глубокой переработки занижены возмещением налога на добавленную стоимость и налога на прибыль за счет внутреннего перераспределения прибыли;

3) Высокая налоговая база и объем республиканских налогов обусловлены, прежде всего, благоприятным распределением налогов на прибыль и доходы физических лиц. Однако достаточно сильно разнятся по сегментам лесной отрасли, что напрямую связано с различным уровнем рентабельности и прибыльности, а также оплаты труда в лесозаготовительных и целлюлозно - бумажных предприятиях.

Исходя из всего выше сказанного, можно сделать вывод о том, что существующая система налогообложения напрямую влияет на финансовую устойчивость и экономическую безопасность организаций лесной отрасли Республики Коми.

#### **Список использованной литературы:**

1. Об утверждении государственной программы Республики Коми «Развитие лесного хозяйства» [Электронный ресурс]: утв. постановлением Правительства Республики Коми от 28 сент. 2015 г. № 415. Доступ из справ. - правовой системы «Консультант плюс»

2. Броило Е.В., Назарова И.Г. Проблемы развития и пути оздоровления лесопромышленного комплекса Республики Коми // Проблемы современной экономики. 2015. №1 (53). С. 223 - 227.

3. Зозуля В.В. Налогообложение в лесном секторе экономики: проблемы и перспективы // Вестник финансового университета. 2014. №1. С. 56 - 60.

4. Полицейские Коми обратят особое внимание на экспорт леса и незаконные вырубki Электронный ресурс] // Коми Ньюс URL: <http://komi-news.ru>. (дата обращения: 20.07.2017)

5. Чужмарова С.И., Чужмаров А.И. Налоговая нагрузка северных территорий (на примере Республике Коми) [Электронный ресурс] // СыктГУ университет - Электрон. вестник <http://koet.syktu.ru/> / (дата обращения: 20.07.2017)

© В.В. Болотова, 2017

**УДК 332**

**Э.И.Валиева**

студент 4 курса НЧИ К(П)ФУ

Г. Набережные Челны,

Республика Татарстан

## **РОЛЬ БАНКОВ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН**

Кредитно - финансовыми институтами называются государственные и частные, коммерческие учреждения, осуществляющие финансовые операции. Базовые функции данных учреждений – кредитование, передача денег, инвестирование, заимствование денежных средств при помощи различных финансовых инструментов. Кредитно - финансовые институты являются ключевым элементом финансовой системы государства. Главной задачей кредитно - финансовых учреждений является организация эффективного перемещения денежных средств от сберегателей к заемщикам.

Основными финансово - кредитными учреждениями являются банки, также к ним относятся финансовые компании, инвестиционные фонды, пенсионные фонды, страховые компании.

Рассмотрим значение банков и их влияние на экономику Республики Татарстан более подробно.

В банках сосредоточен главный инвестиционный потенциал банковской системы. В данных финансовых учреждениях находятся финансовые средства, которые далее распределяются по наиболее стремительно развивающимся секторам экономики.

Основу банковской системы на сегодняшний день составляют коммерческие банки, которые вправе совершать операции в различных сферах финансового рынка. Но в последнее время все более распространенными и популярными становятся инвестиционные банки, основной функцией которых является мобилизация долгосрочного капитала и предоставление средств посредством выпуска акций и ценных бумаг. Также важным элементом современной банковской системы являются ипотечные банки, основной функцией которых является привлечение и размещение средств под залог земли и строений.

Банковскую систему Республики Татарстан составляют Национальный банк, коммерческие банки и филиалы коммерческих банков других регионов РФ. Национальный банк является основной составляющей банковской системы республики и регулирует деятельность коммерческих банков на территории региона. Национальный банк РТ выполняет функции Центрального банка РФ в рамках предоставленных полномочий: обеспечивает проведение единой денежно - кредитной политики, способствует развитию

банковской системы, платежной системы, организует денежное обращение и расчеты, осуществляет надзор и инспектирование деятельности кредитных организаций, финансовый мониторинг, анализирует состояние и перспективы развития экономики и финансовых рынков региона. В настоящее время Национальный банк РТ является важным органом по проведению политики республики в денежно - кредитной сфере.

Доступная и устойчивая система финансово - кредитных организаций Республики Татарстан предоставляет возможность предприятиям и населению республики активно использовать банковские услуги. В условиях рыночной экономики кредитные учреждения сами являются заемщиками при формировании ресурсов. И чем шире и стабильнее ресурсная база, тем больше банки имеют возможность удовлетворить запросы клиентов. В связи с этим банки заинтересованы в устойчивом состоянии экономики, при котором фирмы обеспечивают достаточный для формирования накоплений уровень доходов. С помощью банковских кредитов предприятия могут обеспечить стабильный воспроизводственный процесс, увеличить масштабы производства, повысить эффективность за счет обновления производственных технологий.

Банки Республики Татарстан принимают активное участие в развитии экономики региона и страны. С каждым годом сумма кредитов населению существенно увеличивается. По данным Национального бюро кредитных историй о количестве выданных кредитов за первое полугодие 2017 года, в среднем по Республике Татарстан их число выросло на 24,6 % к аналогичному периоду 2016 года. При этом средний размер потребительского кредита составляет 120 тыс.руб., что выше аналогичного показателя предыдущего года на 21,7 % . Ведущие банки Республики отмечают, что качество новых выданных кредитов и кредитного портфеля в целом улучшилось. Рост потребительской активности в первую очередь связан со стабилизацией в экономике, снижением ставок по кредитам, реализацией накопленного отложенного спроса. В связи со снижением ставки Центральным Банком РФ произошло снижение и ставок по займам в коммерческих банках, в результате чего кредиты стали более доступными, что и привело к росту за кредитованности населения. Также наблюдается увеличение суммы кредитов малому и среднему бизнесу и индивидуальным предпринимателям. За первое полугодие 2017 года общая прибыль банков региона составила 676,7 млрд руб. Банки Республики Татарстан оказывают существенную поддержку предприятиям реальной экономики региона.

Основную долю вложений в экономику Татарстана осуществляют самостоятельные банки республики. В итоге из всего вышеизложенного следует вывод, что роль банков в развитии экономики региона очень высока. Банки ведут свою деятельность с акцентом на то, чтобы аккумулировать свободные денежные средства и впоследствии вложить их в экономику страны.

### Список литературы

1. Бизнес Онлайн – электронная газета – URL:<https://www.business-gazeta.ru/article/353259> - «Бизнес Онлайн», 02.08.2017г.
2. Экономика Татарстана: учебное пособие под ред. Р.М. Кундакчян. - Казань: Изд - во КГФЭИ, 2008. - 204с.
3. Bankir.ru – информационное агентство – URL:<https://bankir.ru>

© Э.И. Валиева, 2017



**О.М. Вивдич**, к.т.н., старший преподаватель,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,  
**В.В. Пиунов**, к.в.н., старший преподаватель,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ  
**В.А. Мазур**, к.в.н., доцент кафедры,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ

## К ВОПРОСУ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОДЕРЖАНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА

### Аннотация

В статье рассмотрены актуальные вопросы экономического содержания федерального бюджета на современном этапе.

### Ключевые слова:

экономическое содержание, бюджет

По экономическому содержанию [1] федеральный бюджет представляет собой форму образования и использования централизованного фонда денежных средств Российской Федерации. Именно федеральный бюджет является главным средством перераспределения национального дохода и валового внутреннего продукта, через него мобилизуются финансовые ресурсы, необходимые для регулирования экономического развития страны, реализации социальной политики на территории всей России, укрепления обороноспособности государства. На долю федерального бюджета приходится значительная часть распределительного процесса, которая заключается в распределении денежных средств между отраслями народного хозяйства, производственной и непроизводственной сферами, регионами страны. Право Российской Федерации на самостоятельный федеральный бюджет закреплено в Конституции Российской Федерации (ст. 71), а Бюджетный кодекс Российской Федерации детально регламентирует порядок его формирования и исполнения.

Проект бюджета ежегодно обсуждается и принимается законодательным органом — парламентом страны, региона или муниципальным собранием (если это местные бюджеты). В течение и по завершении финансового года представители исполнительной власти отчитываются о своей деятельности по мобилизации доходов и осуществлению расходов в соответствии с принятым законом о бюджете. Регламентируемая нормами права деятельность по составлению и рассмотрению проектов бюджетов, а также по контролю за их исполнением называется бюджетным процессом.

Бюджетные доходы государства формируются за счёт бюджетных поступлений, которые подразделяются на налоговые и неналоговые.

Налоговые поступления бюджета — прямые и косвенные налоги с доходов населения, предпринимателей и государственных предприятий. Неналоговые поступления — различного рода платежи и сборы, например, от реализации государственных за - пасов, приватизации, доходы от внешнеэкономической деятельности и поступления от государственной предпринимательской деятельности, а также поступления от государственных займов, доходы от реализации билетов денежно - вещевой лотереи и др. Это также и обязательные платежи фирм, организаций, предприятий и граждан в внебюджетные фонды, например, на социальное страхование, в фонд занятости.

Бюджетные расходы — финансовые ресурсы, направляемые на развитие национального хозяйства и социальные нужды общества. За счёт средств федерального бюджета

финансируется содержание государственного аппарата, армии, судебных органов, учреждений науки, культуры, образования, здравоохранения. Для финансирования бюджетных расходов широко используются государственные займы — особый вид кредита, при котором государство занимает деньги у предприятий и населения, как правило, путём выпуска облигаций.

При превышении расходов бюджета над его доходами возникает бюджетный дефицит. На микроэкономическом уровне он служит одним из основных показателей банкротства фирмы; на макроэкономическом — одним из факторов развития инфляционного процесса, показателем кризисного состояния государственных финансов. В государственном бюджете допускается дефицит до 20 % от доходной части бюджета или 7—8 % валового национального продукта. Бюджетной системой называется совокупность бюджетов всех уровней (в России — федерального бюджета, бюджетов субъектов Федерации и местных бюджетов, т.е. бюджетов органов местного самоуправления) и государственных внебюджетных фондов.

Государственные внебюджетные фонды — это денежные средства государства, имеющие целевое назначение и не включенные в государственный бюджет. Эти средства находятся в распоряжении центральных и территориальных органов власти, и концентрируются в специальных фондах, каждый из которых предназначен для определенных нужд. Примерами могут быть российские Пенсионный фонд, Фонд социального страхования, Фонд медицинского страхования, Государственный фонд занятости населения, Фонд социальной поддержки населения. Внебюджетные фонды создаются в основном в социальных целях и финансируются за счет социальных налогов и субсидий из бюджета.

### Список использованной литературы:

1. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. “Законы и закономерности военной экономики”, Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.

© О.М. Вивдич, В.В. Пиунов, В.А. Мазур, 2017

УДК 355.237

**О.М. Вивдич**, к.т.н., старший преподаватель,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,  
**В.Н. Фёдоров**, к.в.н, начальник отдела,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ  
**А.А. Кокухин**, преподаватель,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ

## К ВОПРОСУ ОРГАНИЗАЦИИ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ

### Аннотация

В статье рассмотрены актуальные вопросы организации бюджетной системы на современном этапе.

### Ключевые слова:

система, бюджет

Организация бюджетной системы в РФ основывается на принципах единства, полноты, реальности, гласности и самостоятельности всех входящих в неё бюджетов. В бюджетное устройство РФ как самостоятельные части включаются: федеральный бюджет РФ, республиканские бюджеты республик в составе РФ, краевые и областные бюджеты, городские бюджеты Москвы и С. - Петербурга, областной бюджет автономной области, окружные бюджеты городов, районные бюджеты районов в городах, бюджеты посёлков и сельских

Непосредственным результатом роста государственного долга является организация системы управления этим долгом. Под управлением государственным долгом понимается совокупность действий государства, связанных с изучением конъюнктуры на рынке ссудных капиталов, выпуском новых займов и выработкой его условий, с выплатой процентов по ранее выпущенным займам, проведением конверсии и консолидацией займов, проведением мероприятий по определению ставок процента по государственному кредиту, а также погашением ранее выпущенных займов, срок действия которых истек.

Государственные займы размещаются обычно двумя способами: в порядке подписки или при посредничестве банков (наиболее распространенный способ). Основными подписчиками по государственным займам выступают правительственные учреждения, коммерческие банки, страховые компании, промышленные корпорации, частные инвесторы, местные органы власти.

Центральное место в системе государственных доходов занимают налоги.

Налоги — обязательные платежи физических и юридических лиц, взимаемые государством.

В современных условиях налоги выполняют следующие основные функции:

фискальная — изъятие части доходов в бюджет для использования на определенные цели;

стимулирующая — при помощи налоговых льгот, санкций решаются вопросы технического прогресса, капитальных вложений, расширение производства первичных товаров и ограничение вторичных;

регулирующая — регулирование отношений между бюджетами и внутрибюджетной системой;

распределительная и перераспределительная - при помощи налога распределяет и перераспределяет национальный доход, перераспределяет первичные доходы и формирует вторичные;

социальная — с помощью налогов регулируются доходы разных социальных групп населения, освобождаются от налогообложения лица, находящиеся за чертой бедности, устанавливаются налоговые льготы исходя из требований демографической политики, осуществляется поддержка объектов социальной инфраструктуры и т. д.;

контрольная — при помощи налогов осуществляется контроль за деятельностью предприятия, формирование затрат и прибыли. Эффективность зависит от деятельности органов налоговых служб.

Под налоговой системой понимается совокупность налогов, пошлин и сборов, взимаемых на территории государства в соответствии с Налоговым кодексом, а также совокупность норм и правил, определяющих правомочия и систему ответственности сторон, участвующих в налоговых правоотношениях.

Принципы функционирования налоговой системы:

1. Взаимность (охват налогами всех субъектов, полученных доходов независимо от организационно - правовых форм).

2. Стабильность (устойчивость видов налогов и налоговых ставок во времени).

3. Равнонаправленность (взимание налогов по идентичным для всех налогоплательщиков ставкам в доле от доходов и прибыли).

4. Обязательность (принудительность налога, неизбежность его выплаты, самостоятельность субъекта в исчислении и учете налога).

5. Социальная справедливость (установка налоговых ставок и льгот, ставящих всех в примерно равные условия и оказывавших щадящее воздействие на низковоходные предприятия и группы населения).

В условиях рыночной экономики усиливается контрольная роль государства за расходованием бюджетных средств, образованием и движением денежных фондов [1]. В связи с этим создана казначейская система, которая контролирует, в том числе, и движение военных ассигнований. В экономике Вооруженных Сил введена система бухгалтерского учета за движением всех материальных ценностей и денежных средств. Учет всего военного имущества в единой стоимостной оценке создает широкую базу для мероприятий по повышению эффективности использования средств военного бюджета.

#### **Список использованной литературы:**

1. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. “Законы и закономерности военной экономики”, Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.

© О.М. Вивдич, В.Н. Фёдоров, А.А. Кокухин, 2017

**УДК 33**

**А. М. Гайсанова,**

студентка финансово-экономического факультета ИнГУ  
г. Назрань, Республика Ингушетия

### **АНАЛИЗ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗА 2013-2016 ГГ.**

#### ***Аннотация:***

В настоящей статье изучены теоретические подходы к сущности платежного баланса страны и проанализированы составляющие платежного баланса Российской Федерации за период 2013-2016 гг.

#### ***Ключевые слова:***

Анализ; платежный баланс; Центральный банк Российской Федерации; торговый баланс; баланс услуг; сальдо.

Платежный баланс представляет собой показатель развития экономики любого государства. Он показывает, насколько эффективно осуществляется международная деятельность по продаже и покупке товаров и услуг. Разрабатывать и составлять платежный баланс должны все государства, которые являются действующими участниками Международного валютного фонда. Структура платежного баланса является утвержденной и единой для всех государств. В Российской Федерации составляет и разрабатывает прогноз платежного баланса Центральный банк

Российской Федерации. Одной из важнейших оснований регулирования и поддержания платежного баланса страны являются золотовалютные резервы Центрального банка Российской Федерации.

Формирование платежного баланса Российской Федерации за период 2013-2016 гг. было связано с ухудшением экономической ситуации в стране, внешнеполитической ситуации и повышением рисков деятельности на международном рынке. Укрепление положительного баланса и рост положительного сальдо текущего счета в 2016 году были недостаточными для компенсации оттока капитала из страны.

Динамика торгового баланса и баланса услуг в платежном балансе Российской Федерации за период 2013-2016 гг. представлена в таблице 1.

**Таблица 1. Динамика торгового баланса и баланса услуг в платежном балансе Российской Федерации за период 2013-2016 гг.**

Показатели	2013	2014	2015	2016
1	2	3	4	5
Торговый баланс, млрд. дол. США	191,7	181,9	189,7	148,5
Темп роста торгового баланса к 2013 году	100%	94,89%	98,96%	77,46%
Темп роста торгового баланса к предыдущему году	100%	94,89%	104,29%	78,28%
Экспорт торгового баланса, млрд. дол. США	527,4	523,3	493,6	341,5
Темп роста экспорта торгового баланса к 2013 году	100%	99,22%	93,59%	64,75%
Темп роста экспорта торгового баланса к предыдущему году	100%	99,22%	94,32%	69,19%
Импорт торгового баланса, млрд. дол. США	335,8	341,3	308,0	192,95
Темп роста импорта торгового баланса к 2013 году	100%	101,64%	91,72%	57,46%
Темп роста импорта торгового баланса к предыдущему году	100%	101,64%	90,24%	62,65%
Баланс услуг, млрд. дол. США	-46,6	-58,3	-54,6	-36,6
Темп роста баланса услуг к 2013 году	100%	125,11%	117,17%	78,54%
Темп роста баланса услуг к предыдущему году	100%	125,11%	93,65%	67,03%
Экспорт баланса услуг, млрд. дол. США	62,3	70,1	66,6	51,8
Темп роста экспорта баланса услуг к 2013 году	100%	112,52%	106,90%	83,15%
Темп роста экспорта баланса услуг к предыдущему году	100%	112,52%	95,01%	77,78%

Импорт баланса услуг, млрд. дол. США	108,9	128,4	121,2	88,4
Темп роста импорта баланса услуг к 2013 году	100%	117,91%	111,29%	81,18%
Темп роста импорта баланса услуг к предыдущему году	100%	117,91%	94,39%	72,94%

Проанализировав данные таблицы 1, можно сделать вывод, что торговый баланс за 2013-2016 гг. сократился на 22,54% по сравнению с показателем 2013 года и составил в 2016 году 148,5 млрд. дол. США. Баланс услуг в платежном балансе показал за 2013-2016 гг. отрицательную динамику. Сокращение торгового баланса обусловлено сокращением, как экспорта торгового баланса, так и импорта торгового баланса, что было связано с ухудшением внешнеэкономической конъюнктуры и введенными экономическими санкциями.

Экспорт торгового баланса за 2013-2016 гг. сократился на 185,9 млрд. дол. США с 527,4 млрд. дол. США в 2013 году до 341,5 млрд. дол. США в 2016 году. Экспорт баланса услуг за 2013-2016 гг. сократился на 10,5 млрд. дол. США с 62,3 млрд. дол. США в 2013 году до 51,8 млрд. дол. США в 2016 году, но по сравнению с 2014 годом в 2015 году экспорт баланса услуг снизился на 3,5 млрд. дол. США с 70,1 млрд. дол. США в 2014 году до 66,6 млрд. дол. США в 2015 году [3]. Это происходило при снижении импорта торгового баланса и росте импорта баланса услуг.

Отрицательная динамика спроса на импортные товары стала следствием снижения спроса на инвестиционные товары, а также снижение покупательной способности населения из-за снижения курса национальной валюты. На изменение баланса услуг в платежном балансе оказало значительное влияние падение курса национальной валюты, а также снижение доходов населения.

Динамика баланса оплаты труда и баланса доходов в платежном балансе Российской Федерации за период 2013-2016 гг. представлена в таблице 2.

**Таблица 2. Динамика баланса оплаты труда  
и баланса доходов в платежном балансе Российской Федерации  
за период 2013-2016 гг.**

Показатели	2013	2014	2015	2016
1	2	3	4	5
Баланс оплаты труда, млрд. дол. США	-11,8	-13,2	-9,0	-5,1
Темп роста баланса оплаты труда к 2013 году	100%	111,86%	76,27%	43,22%
Темп роста баланса оплаты труда к предыдущему году	100%	111,86%	68,18%	56,67%
Баланс инвестиционных доходов, млрд. дол. США	-56,8	-67,2	-56,9	-31,6
Темп роста баланса инвестиционных доходов к 2013 году	100%	118,31%	100,18%	55,63%

Темп роста баланса инвестиционных доходов к предыдущему году	100%	118,31%	84,67%	55,54%
Баланс инвестиционных доходов к получению, млрд. дол. США	42,8	37,9	43,5	33,6
Темп роста баланса инвестиционных доходов к получению к 2013 году	100%	88,55%	101,64%	78,50%
Темп роста баланса инвестиционных доходов к получению к предыдущему году	100%	88,55%	114,78%	77,24%
Баланс инвестиционных доходов к выплате, млрд. дол. США	99,6	105,1	100,3	65,2
Темп роста баланса инвестиционных доходов к выплате к 2013 году	100%	105,52%	100,70%	65,46%
Темп роста баланса инвестиционных доходов к выплате к предыдущему году	100%	105,52%	95,43%	65,00%
Баланс вторичных доходов, млрд. дол. США	-6,1	-9,3	-8,7	-5,6
Темп роста баланса вторичных доходов к 2013 году	100%	152,46%	142,62%	91,8%
Темп роста баланса вторичных доходов к предыдущему году	100%	152,46%	93,55%	64,37%

Проанализировав данные таблицы 2, можно сделать вывод, что баланс инвестиционных доходов за 2013-2016 гг. снизился на 25,2 млрд. дол. США с -56,8 млрд. дол. США в 2013 году до -31,6 млрд. дол. США в 2016 году. Тогда как по сравнению с показателем 2014 года баланс инвестиционных доходов в 2015 году значительно снизился. Изменение баланса инвестиционных доходов обусловлено ростом поступлений из-за границы, которые формировались как участие в капитале и покупке долговых инструментов.

Баланс оплаты труда в платежном балансе Российской Федерации за 2013-2016 гг. уменьшился на 56,78% с -11,8 млрд. дол. США в 2013 году до -5,1 млрд. дол. США в 2016 году, что было обусловлено, в том числе падением курса национальной валюты. Баланс вторичных доходов в платежном балансе Российской Федерации за 2013-2016 гг. сократился на 8,2% с -6,1 млрд. дол. США в 2013 году до -5,6 млрд. дол. США в 2016 году, что было обусловлено, в том числе, сокращением таможенных платежей.

Баланс инвестиционных доходов к получению в платежном балансе Российской Федерации за 2013-2016 гг. сократился на 9,2 млрд. дол. США с 42,8 млрд. дол. США в 2013 году до 33,6 млрд. дол. США в 2016 году. Баланс инвестиционных доходов к выплате в платежном балансе Российской Федерации за 2013-2016 гг. сократился на 34,4 млрд. дол. США с 99,6 млрд. дол. США в 2013 году до 65,2 млрд. дол. США в 2016 году [3].

Золотовалютные резервы Центрального банка Российской Федерации за 2013-2016 гг. сократились на 28,59% с 515,9 млрд. дол. США в 2013 году до 368,4 млрд. дол. США в 2016 году. Снижение золотовалютных резервов Центрального банка Российской Федерации было обусловлено повышением курса иностранной валюты с целью обеспечения стабильности валютного курса и сглаживания его колебаний, а также обеспечения стабильности в банковской системе страны.

Таким образом, из всего вышеизложенного можно сделать вывод, что в 2016 году платежный баланс показывает положительную динамику практически по всем его составляющим по сравнению с 2014 и 2015 годом. Это обусловлено постепенным выходом экономики Российской Федерации из кризиса и адаптации к новым условиям внешней политики и международной торговли.

Управление платежным балансом включает политику улучшения платежного баланса, которая направлена на увеличение экспорта, увеличение инвестиционной привлекательности страны и рост положительного сальдо платежного баланса.

#### **Список использованной литературы:**

1. Инаркиева М.С. / Проблемы противоречия государственного налогового регулирования экономики России / В сборнике: Сборник научных трудов Ингушского государственного университета Магас, 2014. С. 184-194.
2. Тарасевич Л.С., Гребенников П.И., Леусский А.И. Макроэкономика: учебник / Л.С. Тарасевич, П.И. Гребенников, А.И. Леусский. – 6-е изд., испр. и доп. – М.: Высшее образование, 2014. – 654 с.
3. Вечканов Г.С., Вечканова Г.Р. Макроэкономика: учебник / Г.С. Вечканов, Г.Р. Вечканова. – СПб: Питер, 2013. – 240 с.
4. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации: [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.cbr.ru/>

© А. М. Гайсанова, 2017

**УДК 338**

**Г.И. Галиуллина**  
студентка 2 курса

специальности «Экономика и управление»

Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы

**Научный руководитель: В.Н. Нефедова**

Старший преподаватель кафедры культурологии  
и социально - экономических дисциплин

Башкирский государственный педагогический университет им. М. Акмуллы

Г. Уфа, Российская Федерация

#### **РЕГУЛИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ**

Дальновидным подходом будет рассмотрение проблематики регулирования системы образования в рамках качества образования и общественной значимости. Одна из главных



задач образования - обеспечение государства квалифицированными кадрами для развития экономики. Это было актуально всегда, а в цифровую эпоху стало еще более значимым. Этому свидетельствует также опыт стран Скандинавии, которые выбрали путь интенсивного научно - технического развития в XX веке, чтобы быть конкурентоспособными на международных рынках. Сегодня данные страны входят в число лидеров, как по инновациям, так и по индексу человеческого развития [1].

Кроме того, информационные технологии существенно повлияли на процессы образования и управление ими. Управляемость, корректный мониторинг были снижены (обмен между учащимися со всей страны готовыми работами) и привели к необходимости пересмотра ряда инструментов менеджмента. То есть, стало сложнее отслеживать адекватность качества образования, развитости отдельных областей и производить соответствующее планирование, в том числе финансовое.

Регулирование образования должно способствовать увеличению эффективности функционирования последнего и, как следствие, экономическому процветанию страны. Качество образования в РФ находится на высоком уровне [2]. Однако есть, как минимум, 2 значимые проблемы в сфере образовательной системы и её регулирования, которые останавливают стремительное развитие экономики за счет рационализации и инноваций.

С точки зрения экономики и политики, одной из доминирующих проблем образования в РФ является так называемая "утечка мозгов". Ибо государство теряет значительные средства потраченные на формирование специалиста, ученого, а также связанные с этим не полученные прибыли от инноваций, ноу - хау.

Основной причиной "утечки мозгов", по всей видимости, является именно сложность устройства на высокодоходную работу, после получения высшего образования. Косвенно об этом свидетельствуют и соцопросы [3], в которых более половины респондентов уверены, что могут получить качественное, актуальное образование в своем городе.

Вторая актуальная крупная проблема еще теснее связана с регулированием системы образования. Высшие учебные заведения и связанное с ними развитие науки, на данный момент, не могут обходиться без государственного регулирования. Поскольку рынок, в лице инвесторов, не приемлет очень длительного периода возврата инвестиций, как правило. А большинство научных исследований, особенно фундаментальных, имеют сроки применимости и окупаемости - десятки и даже сотни лет. Множество научных исследований и вовсе на неопределенный срок остаются невостребованными.

Сложности регуляции системы образования, особенно высшего и специального, обусловлены также смешанной моделью финансирования. Например, вузы, помимо прочего, сегодня в РФ являются квазисамостоятельными финансово - хозяйственными субъектами, с соответствующими интересами - привлечения инвестиций и извлечения прибыли здесь и сейчас. И вузы увеличивают число мест для студентов, желающих обучаться на платной основе(Табл.1).

Таблица 1 - Численность студентов высших учебных заведений, обучающихся с полным возмещением затрат на обучение (на начало учебного года) [4]

Показатель	Учебный год					
	2001 / 02	2002 / 03	2003 / 04	2004 / 05	2005 / 06	2006 / 07
Численность студентов,	5 426,9	5 947,5	6 455,7	6 884,2	7 064,6	7 309,8

всего, тыс. человек						
в том числе обучавшихся с полным возмещением затрат на обучение	2 584,1	3 027,7	3 481,9	3 881,9	4 061,9	4 320,4
в процентах от общей численности студентов	47,9	50,9	53,9	56,4	57,5	59,1

В результате существования смешанной модели финансирования, финансово - хозяйственные субъекты, с одной стороны не могут быть полностью и эффективно регулируемы государством, а с другой стороны, не имеют достаточно свобод, чтобы стать адекватными участниками на рынке.

Возможные оптимизации регулирования:

- Большая коммерциализация востребованных рынком направлений обучения и одновременное увеличение финансирования и государственного регулирования тех областей науки и образования, в которых больше заинтересовано государство, чем рынок, которые являются стратегически важными для страны;
- Снижение издержек за счет автоматизации документооборота, значительного включения в программу дистанционного обучения;
- Поднятие требований к абитуриентам. Тем самым достигается снижение нагрузки на систему образования и увеличивается качество образование, престиж образования. При этом, снижение числа людей с полным средним, неполным высшим, высшим и т.д. - несколько отразится на доходах вузах.
- С учетом предыдущих пунктов, возможно сокращение менее ценных работников образования и науки, и увеличение доходов тех работников науки и образования, кто более ценен. Это возможно благодаря снижению количества учащихся в вузах, увеличения их качества, а также использования информационных технологий;
- Снижение издержек, за счет применения дистанционных систем контроля качества образования, тестов для учащихся, качества преподавания (систем обратной связи) и подобного;
- Как временное решение - сотрудничество с ведущими мировыми компаниями, в которых чаще всего находят места российские граждане, учет требований такого сотрудничества при планировании и регуляции системы образования. Возможность снижения оттока интеллектуального капитала за счет участия в процессе государства;
- Более широкое использование информационных технологий, нейронных сетей для прогнозирования и отталкивающегося от него управления.

Также стоит заметить, что указанные проблемы образования во многом обусловлены политико - экономическими проблемами, невозможностью адекватного применения потенциала образованных людей в производстве товаров и оказания услуг. Поэтому все указанные выше меры потенциально являются частичным решением задачи улучшения экономической ситуации в целом, за счет оптимизации образовательной системы.

### **Литература:**

[1] Ю.П.Куликова Высшее образование как элемент национальной инновационной стратегии (на примере республики Финляндия). Вятский государственный университет (Киров) ISSN: 2541 - 7606

[2] <http://www.bbc.com/news/business-27314075>

[3] Отчет кафедры «Прикладная социология» Финансового университета при Правительстве РФ о качестве жизни в городах России в 2014 году // [http://www.fa.ru/chair/priklsoc/Documents/Региональный отчет.pdf](http://www.fa.ru/chair/priklsoc/Documents/Региональный%20отчет.pdf)

[4] Госкомстат. Статистическая отчетность // [www.gks.ru](http://www.gks.ru)

© Г.И.Галиуллина,2017

**УДК 336**

**А.А. Голенко**

Студентка 3 курса УЭФ, РГЭУ (РИНХ),

г. Ростов - на - Дону, РФ

E - mail: [goленкоalina@mail.ru](mailto:goленкоalina@mail.ru)

## **ЭТАПЫ КОНТРОЛЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ КАК ЭЛЕМЕНТЫ ЭФФЕКТИВНОГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ**

### **Аннотация**

В данной статье рассмотрены этапы контроля дебиторской задолженности, позволяющие снизить риск ее возникновения. Применение данного метода позволит грамотно организовать работу с дебиторами, управлять должниками, а также повысить общую вероятность возврата дебиторской задолженности в срок.

### **Ключевые слова:**

Просроченная дебиторская задолженность, управление, контроль

Проблема дебиторской задолженности в последние годы является одним из самых главных препятствий в развитии современного бизнеса в России. Согласно данным Росстата, в настоящее время почти каждый десятый рубль из дебиторской задолженности крупных и средних российских предприятий представляет собой просроченный долг, причем данное значение является средним показателем по всем отраслям экономики нашей страны.

Понятие «дебиторская задолженность» знакомо каждому предпринимателю. В сложившихся сейчас экономических условиях трудно обойтись без предоставления отсрочки платежа покупателям и заказчикам. Следовательно, для повышения эффективности использования собственных активов у каждого руководителя возникают вопросы: как избежать крупных сумм дебиторской задолженности и как наладить процесс возвращения собственных средств от дебиторов.

В первую очередь, необходимо отметить, что осуществлять контроль над дебиторской задолженностью, предотвращать и управлять ее появлением должен четко налаженный порядок действий работников, а сама работа с «дебиторкой» должна начинаться еще на переговорах. Именно с этого начинается процесс борьбы с дебиторской задолженностью, который представляет с собой несколько этапов.

Итак, на первом этапе необходимо проанализировать контрагента, сможет ли он выполнить свои обязательства в срок. Для этого следует узнать были ли проблемы у будущего контрагента с законом, выяснить время основания юридического лица, проверить документы о постановке на учет и налоговые бумаги. А также ознакомиться с финансовыми показателями платежеспособности контрагента (это финансовые отчеты, банковские и аудиторские справки, кредитные рейтинги и т.д.). Далее следует провести анализ хозяйственной деятельности контрагента: величина запасов и НДС по приобретенным ценностям на предприятии не должна превышать суммарную величину собственных и долгосрочных заемных средств, а суммарная величина денежных средств, краткосрочных финансовых вложений, дебиторской задолженности и прочих оборотных активов должна быть не менее суммарной величины кредиторской задолженности.

Таким образом, проанализировав всю вышеназванную информацию можно оценить репутацию контрагента и сделать вывод, можно ли будет в дальнейшем сотрудничать с новым партнером на условиях отсрочки платежа без ущерба для своей организации, а также максимально снизить риски для бизнеса.

Если принято положительное решение, то наступает второй этап борьбы с дебиторской задолженностью – составление грамотного договора, который поможет минимизировать юридические риски. Все документы по совершаемой сделке обязательно должны соответствовать действующему законодательству Российской Федерации, а их оригиналы храниться в бухгалтерии.

Следующим этапом в борьбе с возможной или уже существующей дебиторской задолженностью является регулярное общение и правильный подход к работе с представителями контрагента.

Во - первых, дебитор должен понимать и знать, почему важно погасить задолженность точно в срок, ведь сохранение доверительных партнерских отношений вызывает особое уважение выбора клиентов и развивает их.

Во - вторых, контрагент должен знать, что от финансовой дисциплины зависят будущие условия дальнейшей совместной работы. Например, в случае предоплаты можно предусмотреть возможность какого - либо бонуса для клиента или скидки, а в случае просрочки платежа наложить штраф.

В - третьих, менеджер должен помнить, что очень важно сохранить репутацию своего предприятия и контрагента.

В - четвертых, партнер должен четко знать, что если он не успевает оплатить в срок, ему необходимо заблаговременно предупредить об этом и объяснить причины.

На всех предприятиях свой подход к сбору дебиторской задолженности, следовательно, и отвечают за этот процесс разные подразделения. Чаще всего это входит в обязанности бухгалтера, менеджера по продажам или сотрудника службы безопасности. Кого же целесообразней назначить ответственным за сбор дебиторской задолженности и работу с должниками?

Для средних и крупных предприятий эффективно будет назначить заранее обученного сотрудника бухгалтерии, который будет заниматься только работой с дебиторами. Он обязательно должен обладать такими качествами, как уравновешенность, интеллигентность и терпеливость. Ему необходимо будет в обязательном порядке регулярно рассылать всем дебиторам уведомления о состоянии их счета, а также поддерживать связь с контрагентом по электронной почте и телефону.

Современные компьютерные технологии не стоят на месте и вопрос с объемом дебиторской задолженности можно решить благодаря использованию специальных бухгалтерских программ, с помощью которых выписываются документы и выставляются «стоп - списки» (в их основе стоят два важных критерия – срок погашения задолженности и ее объем). В случае просрочки платежа отгрузка товаров или предоставление услуг невозможно, поскольку документы не могут быть сформированы.

Таким образом, с долгами партнеров рано или поздно сталкиваются почти все компании. Нередко задолженность контрагента возникает из - за его невнимательности при изучении условий договора, по причине потери документов или банальной забывчивости. Но неприятная ситуация возможна также из - за недобросовестности клиента – при этом неизбежны сложности. Существуют и непредвиденные обстоятельства и если партнер выходит за рамки и уже ясно что долг не вернуть, надо обращаться в суд, но необходимо помнить, что с судебными разбирательствами можно связываться только тогда, когда предприятие уже окончательно готово прекратить сотрудничество с данным контрагентом.

#### **Список использованной литературы:**

1. Смолякова Н. О. Управление дебиторской задолженностью: учет и контроль // ПСЭ. 2011. №1. С.423 - 426
2. <https://www.kom-dir.ru/article/305-debitorskaya-zadoljennost-kontragentov>  
© А.А. Голенко, 2017

**УДК 338.23**

**Кира Николаевна Емельянова**  
магистрант, СПбГЭУ  
г. Санкт - Петербург, РФ  
E - mail: eme - kira@yandex.ru

#### **ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ КИТАЯ: ФАКТОРЫ УСПЕХА, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ**

*Аннотация.* Мировая практика показывает, что при высокоэффективном управлении особые экономические зоны могут стать настоящими полюсами роста, и России при создании и развитии ОЭЗ важно учитывать этот опыт. Именно поэтому данная статья, в

рамках которой автором был рассмотрен опыт формирования и функционирования китайских ОЭЗ, выделены факторы их успеха, проблемы и перспективы дальнейшего развития, является актуальной.

*Ключевые слова:* особая экономическая зона, китайская политика реформ и открытости, инвестиции, инновации, налоговые льготы.

Опыт создания и функционирования ОЭЗ в Китае не может быть полностью воспроизведен в других странах, так как они находятся на различных стадиях социально - экономического и научно - технологического развития, однако успех китайских ОЭЗ указывает на общие уроки, одинаково важные как для Китая, так и для других стран, создающих новые или совершенствующих старые ОЭЗ. Итак, к основным факторам, способствовавшим развитию китайских ОЭЗ, демонстрирующих потрясающие экономические результаты (ОЭЗ обеспечивают более 10 % китайского ВВП), мы можем отнести следующие:

- твердая решимость и поддержка со стороны центральных органов власти проводимых ориентированных на рынок «пилотных» экономических реформ. Несмотря на высокую степень неопределенности на первых этапах проведения политики реформ и открытости, высшее руководство Китая было полно решимости осуществлять изменения, в том числе с помощью ОЭЗ, в рамках которых сочетались бы механизмы рыночного саморегулирования и централизованно - распределительного государственного регулирования. Такой настрой органов власти и обеспечил стабильную и благоприятную макроэкономическую среду для реализации новой политики, несмотря на попытки политической оппозиции подорвать эксперимент с ОЭЗ: некоторые члены правящей Коммунистической партии Китая считали, что использование иностранных инвестиций является недопустимым при построении социализма;

- автономия местных органов власти от центрального правительства страны. Полномочия между центральным правительством и управляющим ОЭЗ комитетом имеют четкое разграничение, и если же первое создает открытую и благоприятную для функционирования ОЭЗ макросреду, то второй прикладывает огромные усилия для создания должной бизнес - среды уже на уровне ОЭЗ. Управляющие комитеты не только разрабатывают нормативно - правовые акты, касающиеся преференциальных условий ведения предпринимательской деятельности на территории ОЭЗ и основных целей и направлений их развития, но и обеспечивают ОЭЗ необходимой инфраструктурой. Такая самостоятельность дает ОЭЗ больше свободы в реализации новых мер и инструментов, являющихся необходимыми для оживления экономики;

- преимущества местоположения. Большинство китайских ОЭЗ расположено в прибрежных районах страны или вблизи крупных городов, активно участвующих в международной торговле. Они также имеют непосредственный доступ к основным объектам инфраструктуры: морским портам, аэропортам и железным дорогам, что существенно сокращает транспортные расходы и обеспечивает производителей необходимыми сооружениями;

- высокая активность инновационных процессов. Большинство созданных в Китае ОЭЗ имеет высокую концентрацию квалифицированного персонала: в них есть специальные центры обучения, которые тесно сотрудничают с университетами, предоставляющие профессиональные кадры резидентам ОЭЗ. И как результат: китайские ОЭЗ являются центрами генерирования знаний, адаптации и распространения инновационных технологий. Отметим также, что в рамках китайских ОЭЗ практикуется переход от модели закрытых инноваций к модели открытых инноваций, предполагающей

совместное исследование и создание инновационных продуктов с иностранными партнерами;

– прозрачная нормативно - правовая база, регламентирующая деятельность ОЭЗ. В Китае запуск каждой новой ОЭЗ предусмотрительно сопровождается соответствующим нормативно - правовым актом, в котором четко зафиксированы ключевые цели создания данной ОЭЗ и основные вопросы касательно ее функционирования. Например, первым законом, закрепившим правовое регулирование экономической деятельности на территории комплексных ОЭЗ стало «Положении об особых экономических зонах провинции Гуандун», принятое Национальным народным конгрессом одновременно с началом функционирования ОЭЗ Шенчжень в 1984 г.

– обширная система инвестиционных стимулов. В самом начале внедрения опыта ОЭЗ Китай предложил щедрые налоговые и таможенные преференции, так как именно они являются ключевым фактором привлекательности такого рода экономических образований. Кроме того, правительством страны в рамках ОЭЗ были активно использованы и инвестиционные стимулы неналогового характера – упрощенные условия администрирования, гибкость в найме и увольнении работников, возможность репатриации прибыли и др. Однако заметим, что на современном этапе цели создания ОЭЗ несколько видоизменились: от первоначальной – привлечение иностранных инвестиций – до поддержки депрессивных районов страны и оживления в них экономической деятельности, в связи с чем налоговые льготы для резидентов ОЭЗ сводятся на нет – налоги уплачиваются по тем же ставкам, что и на территории всего Китая;

– тесные связи с экономикой страны и региона. В Китае большинство зон хорошо интегрировано в существующие территориальные кластеры, поэтому они усиливают друг друга при помощи, прежде всего, деловых связей. Имеет место некий баланс между общенациональными интересами и интересами отдельной ОЭЗ, а траектория эволюции каждой особой зоны основана на конкурентных преимуществах территории, на которой она базируется, что позволяет наиболее рационально использовать вкладываемые ресурсы.

В то же время на основе анализа китайского опыта необходимо выделить несколько «подводных камней», которых другим странам, в том числе и Российской Федерации, при создании и дальнейшем развитии ОЭЗ следует избегать. К ним можно отнести:

– значительное ухудшение состояния окружающей среды. В Китае рост ВВП на протяжении нескольких десятков лет был первоочередной задачей проводимой правительством политики. Однако вместе с ростом экономики в Китае увеличивались и число людей с раковыми заболеваниями, количество погодных аномалий, частота кислотных дождей и пылевых вихрей, плотность смога. И из - за экологической беспечности органов власти с данной проблемой столкнулись, в первую очередь, китайские ОЭЗ, которые и являлись центрами взрывного промышленного производства;

– дисбаланс между промышленным и социальным развитием и усиление региональных различий. Основное количество ОЭЗ сосредоточено на Востоке и Юго - Востоке Китая, и именно там сконцентрированы государственные и частные инвестиции, высококвалифицированные кадры, инновационные проекты, что приводит к увеличению региональных различий, так как в более отсталых регионах, например, на Северо - Востоке Китая, наблюдается недостаток вышеперечисленных ресурсов. Отметим также, что в то время как ОЭЗ добились существенных экономических успехов в плане промышленного и инновационного развития, многие из них отстают по количеству объектов социальной инфраструктуры из - за всевозрастающей численности населения;

– хаотичное создание ОЭЗ и усиление конкуренции между ними. Видя успех первых ОЭЗ, органы власти стали учреждать новые особые зоны без надлежащих оценок

перспектив и планирования, в результате чего в некоторых провинциях было создано множество зон и парков, специализирующихся на производстве продукции одних и тех же отраслей промышленности, то есть имела место быть конкуренция между ОЭЗ в рамках одного региона. В то время как разумный уровень конкуренции положительно влияет на инновационный и экономический рост ОЭЗ, слишком высокий – приводит к нерациональному расходованию государственных ресурсов и недополучению средств в бюджет ОЭЗ, так как особые зоны в погоне за инвестициями предоставляют все большее количество преференций. Это тормозит реальный процесс агломерации ОЭЗ, функционирующих в аналогичных секторах, и ослабляет конкурентоспособность промышленности, что ставит под угрозу перспективы развития национальной экономики в целом.

Существует ли оптимальное решение, которое поможет обеспечить дальнейший экономический рост ОЭЗ Китая и избежать при этом вышеперечисленных проблем? Безусловно, оно должно быть основано на сбалансированной роли государства и рыночного механизма и на реализации тщательно продуманных реформ. Таким образом, могут быть рекомендованы следующие шаги по развитию китайских ОЭЗ на грядущую перспективу: создание «зеленых» индустриальных парков или эко - городов, обеспечение высокого качества инфраструктуры, повышение инновационного потенциала, прежде всего, малого и среднего бизнеса, ослабление региональной дифференциации за счет равномерного распыления ОЭЗ по стране или же введения дополнительных льгот в депрессивных районах, углубление институциональных реформ в области либерализации предпринимательской деятельности, поддержка национальных производителей и в некоторой мере переориентация на внутренний рынок, активизация деятельности по модернизации трансграничных ОЭЗ.

#### **Список использованной литературы:**

1. Zhihua Zeng D. China and Africa's Experiences with Special Economic Zones: What Can We Learn? // The World Bank Trade and Competitiveness Global Practice. – 2014. – № 4. – 28 p.
2. Иванов С.А. Особые экономические зоны в Китае: уроки для дальневосточной политики // Россия и АТР. – 2014. – № 4 (86). – С. 129 - 141.

© К.Н. Емельянова, 2017

УДК 336

**С.Г. Иванов**  
магистрант СГЭУ  
г. Самара, РФ

E - mail: oreikp3@yandex.ru

### **ПРИМЕНЕНИЕ ПРИЕМОВ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛАГАЕМОЙ БАЗЫ ПРИ ИСЧИСЛЕНИИ НДС**

Исследуется понятие и методы налоговой оптимизации применительно к исчислению налоговой базы НДС, определяются проблемы оптимизации налогообложения путем ряда законных способов уменьшению суммы НДС подлежащей уплате в бюджет

#### **Ключевые слова:**

налоговая база, НДС, оптимизация, минимизация налоговой нагрузки



Существенную роль в российской налоговой системе занимают косвенные налоги, которые являются регулирующими налогами в доходной части федерального бюджета. Ведущее место в системе косвенного налогообложения отводится налогу на добавленную стоимость (далее - НДС), поскольку его удельный вес в доходной части бюджетной системы составляет значительную долю.

С точки зрения налогового администрирования НДС является одним из наиболее сложных налогов в российской налоговой системе. С каждым годом в главу 21 Налогового кодекса РФ (далее - НК РФ) вносятся многочисленные изменения и дополнения по улучшению администрирования данного налога. «Возникает множество споров, связанных с подачей жалоб налогоплательщиков на необоснованное определение налоговой базы по НДС налоговыми органами и доначислении НДС» [1, с. 46].

М.В. Беспалов отмечает, что «вопросы оптимизации налогооблагаемой базы при исчислении НДС являются краеугольными как в процессе планирования хозяйственной деятельности, так и непосредственно при ее осуществлении» [2, с. 26].

Знание налогового законодательства позволяет грамотно подойти к решению данного вопроса. Налогоплательщикам предоставлены широкие возможности в решении вопросов минимизации налоговой нагрузки при уплате НДС, поэтому главной задачей остаются изучение законодательства РФ и выбор направлений и методов, оптимальных для конкретной организации и ее специфики деятельности.

В целом оптимизация налоговой базы при исчислении НДС начинается с анализа обстоятельств, которые влияют на формирование налоговых обязательств организации (юридических фактов, с которыми связано возникновение налоговых обязательств), а также методик исчисления налоговых платежей (порядка формирования налогооблагаемой базы и использования льгот) существующей системы хозяйственных взаимоотношений организации. В этой связи Е.В. Шестакова отмечает, что «при осуществлении некоторых операций, являющихся объектом налогообложения НДС, организации и предприниматели не обязаны исчислять и уплачивать налог» [3, с. 40].

Основными методами налоговой оптимизации являются: разработка грамотной учетной политики для целей налогообложения и подробное описание особенностей учета и исчисления НДС, оптимизация налогооблагаемой базы при исчислении НДС через договор, применение льгот и освобождение от уплаты НДС, прямо предусмотренных законом.

При оптимизации налогооблагаемой базы при исчислении НДС применяется ряд законных способов по ее уменьшению. Так, например, в соответствии со ст. 149 НК РФ организация может выбрать для своей хозяйственной деятельности операции, не облагаемые НДС или, при осуществлении экспортных операций, систематически возмещать НДС.

При создании компании выбор того или иного режима налогообложения может существенно повлиять на обязанность уплаты НДС. Данный факт может быть использован для реализации головной компанией продукции через организацию, применяющую упрощенную систему налогообложения (далее - УСН). В таком случае НДС исчисляется с цены реализации головной компании организации, применяющей УСН, которая освобождена от уплаты НДС. Такая схема более выгодна для головного предприятия. К тому же часть НДС уплаченного головной компанией будет возмещена из бюджета.

Еще одним распространенным способом оптимизации НДС является формирование центров прибыли у взаимосвязанных субъектов с пониженным налоговым бременем. Такой способ может реализоваться через оказание предприятием на УСН некоторых услуг головной организации за агентское вознаграждение, с которого НДС не уплачивается, а налог на прибыль с организации на УСН уплачивается по пониженной ставке, что «в общем, сокращает расходы на уплату налогов в бюджет, в том числе и НДС» [4, с. 412]. В сущности, НК РФ не запрещает таким образом увеличивать прибыль собственников компаний, но в рамках действующего налогового законодательства.

Тем не менее, с 01.01.2012 г. вступил в силу раздел V.1 НК РФ о контроле за взаимосвязанными лицами и ценообразованием в сделках между ними, который, по сути, ввел в налоговую систему Российской Федерации абсолютно новые институты и формы контроля. Поэтому следует согласиться с А.Д. Шелкуновым, который отмечает, что «оптимизация налогооблагаемой базы при исчислении НДС в условиях современного налогового законодательства требует от налогоплательщика взвешенного подхода к применяемым способам оптимизации с целью снижения риска возникновения и негативного развития налоговых споров» [5, с. 124].

Включение в налоговую базу по НДС скидок дистрибьюторам за объем покупок снижает стоимость приобретаемого товара и тем самым сумму необходимого к уплате НДС. То есть на основании п. 1 ст. 153 и п. 4 ст. 166 НК РФ налоговая база в целях исчисления суммы НДС подлежит определению с учетом скидок, а в случае предоставления этих скидок после даты отгрузки товаров - корректировке за налоговый период, в котором отражена соответствующая отгрузка товаров.

Так же в соответствии с п. 2 ст. 154 НК РФ реализация товаров (работ, услуг) с учетом субсидий, предоставляемых бюджетом в связи с применением налогоплательщиком государственных регулируемых цен или предоставления льгот отдельным потребителям в соответствии с законодательством, не включаются в налоговую базу при исчислении НДС.

Таким образом, оптимизация налогооблагаемой базы при исчислении НДС направлена на законное уменьшение суммы НДС к уплате. Оптимизация налогооблагаемой базы при исчислении НДС подразумевает под собой использование возможностей, предоставленных налоговым законодательством, и является грамотной системой ведения бухгалтерского и налогового учета с использованием всех аспектов налогового законодательства.

### **Список использованной литературы:**

1. Баценков Н.Н. Анализ практики налоговых и судебных органов по рассмотрению споров о взимании НДС // Финансовое право. - 2015. - № 4.
2. Беспалов М.В. Налоговое планирование и оптимизация налогообложения: основные цели, задачи и принципы осуществления // Бухгалтерский учет в бюджетных и некоммерческих организациях. - 2013. - № 23.
3. Шестакова Е.В. Законные схемы оптимизации налогообложения // Юрист. - 2014.
4. Касьянова Г.Ю. НДС для организаций и индивидуальных предпринимателей. - М.: АБАК, 2016.
5. Шелкунов А.Д. Правовые проблемы определения объектов НДС в Российском праве // Вестник экономического правосудия Российской Федерации. - 2015. - № 3.

© С.Г. Иванов, 2017

**А.В. Исаев**

к.в.н., старш. преподаватель,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**И.Ф. Хайбуллин**

к.в.н, преподаватель,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ

**А.В. Доронин**

к.в.н, доцент кафедры,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

## **К ВОПРОСУ СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СУЩНОСТИ ФИНАНСОВЫХ ОТНОШЕНИЙ**

### **Аннотация**

В статье рассмотрены актуальные вопросы социально - экономической сущности финансовых отношений на современном этапе.

### **Ключевые слова:**

финансовые отношения, сущность

Социально - экономическая сущность финансовых отношений состоит в исследовании вопроса – за счёт кого государство получает финансовые ресурсы и в чьих интересах использует эти средства.

Финансы отличаются от *денег*, как по содержанию, так и по выполняемым функциям.

Финансы выполняют две основные функции: распределительную и контрольную. Эти функции осуществляются финансами одновременно. Каждая финансовая операция обозначает распределение общественного продукта и национального дохода и контроль за этим распределением.

Распределительная функция проявляется при распределении национального дохода, когда происходит создание так называемых основных, или первичных доходов. Их сумма равна национальному доходу. Основные доходы формируются при распределении национального дохода среди участников материального производства. Они делятся на две группы: первая группа – зарплата рабочих, служащих, доходы фермеров, крестьян, занятых в сфере материального производства; вторая группа – доходы предприятий сферы материального производства.

Перераспределение национального дохода происходит между производственной и непроизводственной сферами народного хозяйства – отраслями материального производства, отдельными районами страны, формами собственности, классами и социальными группами населения. Конечная цель распределения национального дохода и валового внутреннего продукта состоит в развитии производственных сил, создании рыночных структур экономики, укреплении государства, обеспечении высокого качества жизни широких слоёв населения [1]. При этом роль финансов подчинена задачам повышения материальной заинтересованности работников коллективов предприятий и организаций в улучшении финансово - хозяйственной деятельности, достижении наилучших результатов при наименьших затратах.

Финансы выполняют также контрольную функцию. Будучи инструментом формирования и использования денежных доходов и фондов они объективно отражают ход распределительного процесса. Контрольная функция проявляется в контроле за

распределением ВВП по соответствующим фондам и расходом их по целевому назначению.

В условиях перехода на рыночные отношения финансовый контроль направлен на обеспечение динамичного развития общественного и частного производства, ускорение научно - технического прогресса. Он охватывает производственную и непроизводственную сферы и направлен на повышение экономического стимулирования, рациональное и бережливое расходование материальных, трудовых, финансовых ресурсов и природных богатств, сокращение непроизводственных расходов и потерь, пре - сечение безхозяйственности и расточительства.

Распределительная и контрольная функции финансов реализуются через финансовый механизм, представляющий собой часть хозяйственного механизма. Финансовый механизм включает совокупность организационных форм финансовых отношений в народном хозяйстве, порядок формирования и использования централизованных и децентрализованных фондов денежных средств, методы финансового планирования, формы управления финансами и финансовой системы, финансовое законодательство. В условиях углубления рыночных реформ применяется качественно новый финансовый механизм. Это касается взаимоотношений предприятий и населения с бюджетной системой, внебюджетными фондами, органами имущественного и личного страхования.

Таким образом, финансы – это система сложившихся в обществе экономических отношений по формированию и использованию фондов денежных средств на основе распределения и перераспределения совокупного общественного продукта и национального дохода.

#### **Список использованной литературы:**

1. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. «Законы и закономерности военной экономики», Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.
2. Григорьев С.М., Артамонов В.А. Проблемные вопросы сохранения человеческого капитала в Вооруженных Силах Российской Федерации // Человеческий капитал. № 4 (100), 2017, с. 48 - 52.

© А.В. Исаев, И.Ф. Хайбулин, А.В. Доронин, 2017

**УДК 336**

**Исакова Ангелина Игоревна**

Студентка РГЭУ (РИНХ)

г.Ростов - на - Дону, РФ

**Протченко Алина Романовна**

Студентка РГЭУ (РИНХ)

г.Ростов - на - Дону, РФ

### **ХЕДЖИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ**

**Аннотация:** В настоящее время страхование рисков входит в число наиболее интенсивно развивающихся сфер деятельности не только предприятий, производящих продукцию, но и финансовых институтов. Одним из видов страхования ценового риска с

помощью торговли фьючерсными контрактами является хеджирование, которое уже многие десятилетия используют производители и потребители. В современной практике процесс хеджирования охватывает всю совокупность действий, направленных на устранение или, по крайней мере, уменьшение финансовых рисков.

**Ключевые слова:** финансовые риски, хеджирование, форвард, фьючерс, опцион, своп.

Современной экономике свойственны значительные колебания цен на многие виды товаров. Как производители, так и потребители заинтересованы в создании эффективных механизмов, способных защитить их от неожиданных изменений цен и минимизировать неблагоприятные экономические последствия. Любой экономический субъект в лице компании подвержен влиянию многих факторов, под воздействием которых и возникают риски. Но также риск может проистекать из внутренних факторов. Таким образом, появление рисков неизбежно, потому как они не зависят от функционирующего субъекта. Конечно же, любая компания имеет финансовые риски. И не важно, будет это инвестиционный фонд или же сельскохозяйственное производство. Эти риски можно связать со многими факторами: риск того, что вложения в активы могут быть обесценены, риск может быть от продажи продукции и т.д. Иначе можно сказать, что иные юридические и физические лица сталкиваются с вероятностью того, что в результате своих операций они получат либо убыток, либо прибыль окажется не такой, на которую они рассчитывали из-за непредвиденного изменения цен на тот актив, с которым проводится операция. Риск предполагает, как возможность потери, так и возможность выигрыша, но люди, в большинстве случаев, не склонны к риску, и поэтому они согласны отказаться от большей прибыли ради уменьшения риска потерь. Для того чтобы снизить риск потерь, было решено создать финансовые инструменты. Основными инструментами хеджирования являются форварды, фьючерсы, свопы и опционы, а операции по снижению риска с помощью этих деривативов получили название хеджирование. Понятие хеджирование невозможно раскрыть без понятия риска. Риск – это вероятность (угроза) потери части своих ресурсов, недополучения доходов или произведения дополнительных расходов в результате осуществления определенных финансовых операций. Таким образом, хеджирование – это использование одного инструмента для снижения риска, связанного с неблагоприятным влиянием рыночных факторов на цену другого, связанного с ним инструмента, или на генерируемые им денежные потоки. [1] Зачастую под хеджированием понимают обычное страхование риска скачка цен на определённый актив или процентную ставку при помощи финансового инструмента. Но, что же собой представляет финансовый риск. Финансовый риск – это риск, которому рыночный агент подвергается из-за своей зависимости от таких рыночных факторов, как процентные ставки, обменные курсы и цены товаров. Большинство финансовых рисков могут хеджироваться благодаря наличию развитых и эффективных рынков, на которых эти риски перераспределяются между участниками. Раскрывая суть основных инструментов хеджирования можно сказать, что форвард и фьючерс похожи между собой и являются контрактом, предмет которого – сделка по активу в будущем по цене, определенной на момент соглашения. Но фьючерс является биржевым инструментом и участвует в сделках по биржевым товарам, а форвард – внебиржевым и сопровождает сделки товаров, которые не торгуются на бирже. В то время как форвард и фьючерс являются обязательством, опцион представляет собой право купить call - опцион или продать put - опцион товар по установленной в момент соглашения цене.

Например, компания владеет активом и опасается падения его цены. В будущем не хочет продавать по низкой цене и покупает put - опцион. Тем самым она фиксирует цену: то есть, если цена актива упадет и благосостояние компании уменьшится на рынке активов, то она воспользуется правом продажи по зафиксированной опционом цене и компенсирует потерю, но заплатит за покупку опциона. Цена опциона называется премией. Если цена актива возрастет, компания не реализует опцион и продаст активы по дорогой цене и получит прибыль. Однако в обоих случаях компании придется понести расходы на покупку опциона. В итоге, компания захеджировала риск падения цены на актив, и понесет либо небольшой убыток в размере премии, либо получит доход, уменьшенный на величину премии, то есть цены опциона. Другой вариант защититься от падения цены — это продать call - опцион. При этом премия от продажи опциона остается у компании независимо от исхода. Если компания потерпит потери из - за снижения цены актива, то в счет компенсации у нее на руках останется премия опциона. Таким образом, компания должна делать вывод о применимости определенных инструментов хеджирования, учитывая свои потребности и возможности. Чтобы застраховаться от неблагоприятных валютных изменений, чаще всего компании используют свопы. Своп – это обмен активами, в котором заключение сделки о покупке (продаже) сопровождается заключением контрсделки, сделки об обратной продаже (покупке) того же товара через определенный срок на тех же или иных условиях. [2] Распределение инструментов хеджирования на российском рынке в 2016 году выглядит следующим образом.



Рисунок 1. Распределение инструментов хеджирования на российском рынке в 2016 году [3]

Проанализировав диаграмму, можно сделать вывод, что в целом в 2016 году интерес к хеджированию в корпоративном секторе вырос. Причем если ранее интерес проявляли большей частью клиенты - импортеры, в текущем году растет доля клиентов - экспортеров в связи с существенным расширением спектра экспортируемых Россией товаров и услуг.

Таким образом, подводя итог выше сказанному хеджирование является специфическим капиталовложением, сделанным с целью уменьшить риск ценовых движений, но можно с уверенностью сказать, что хеджирование рисков должно стать неотъемлемым бизнес - процессом любой компании, включая финансовые институты, и развитие фьючерсной торговли в России не только укрепит позиции российских бирж и национальных компаний на международной арене, но и позволит частным компаниям планировать свои доходы.

### Список использованной литературы:

1. Биржевой навигатор. Статья: «Хеджирование рисков» [Электронный ресурс] URL: <http://stock-list.ru/hedging.html> Дата обращения: (13.08.2017)
2. Издательство: Креативная экономика. Хеджирование финансовых рисков - условие эффективного управления денежными потоками промышленного предприятия. Гуляев И.Л. [Электронный ресурс] URL: <https://creativeconomy.ru/lib/7783/> Дата обращения (13.08.2017)
3. Новостной канал «РБК+». Статья: «Хеджирование валютных рисков» [Электронный ресурс] URL: <http://spb.rbcplus.ru/news/584014077a8aa95a4105bfb0> (Дата обращения: 15.08.2017)

© А.И.Исакова, А.Р. Протченко, 2017

УДК 355.237

**С.И. Капустин**

старш. науч. сотруд.,

ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**Ю.Н. Фоломеев**

к.т.н, старш. научн. сотруд.,

ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ

**И.Л. Илюшина**

научн. сотруд,

ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

## К ВОПРОСУ О ВОЕННО - ХОЗЯЙСТВЕННОМ ОРГАНИЗМЕ ВООРУЖЕННЫХ СИЛ

### Аннотация

В статье рассмотрены актуальные вопросы военно - хозяйственного организма вооруженных сил на современном этапе.

### Ключевые слова:

военно - хозяйственный организм, вооруженные силы

Военно - хозяйственный организм Вооруженных Сил может быть рассмотрен по организационному и отраслевому признакам.

По организационному признаку военно - хозяйственный организм Вооруженных Сил можно разделить на три звена: центральное, окружное (флотское), войсковое. Такое деление вытекает из принципов управления войсками, объема конкретной экономической деятельности в том или ином звене и степени развития экономических отношений как внешних для данного звена, так и внутренних. Каждое из названных звеньев объединяет деятельность конкретных различных структур.

Центральное звено включает деятельность главных и центральных управлений, строительных главков, предприятий и строительных организаций центрального

подчинения. В этом звене определяются потребности в вооружении, военной технике, специальном военном имуществе, продовольствии, горюче - смазочных материалах, реализуются задания по Государственному оборонному заказу через организацию конкурсных торгов, решаются принципиальные вопросы по определению потребностей Министерства обороны в необходимых денежных средствах и их распределению, организации учета, отчетности и военно - экономическому анализу.

В окружном (флотском) звене продолжается военно - экономическая деятельность по дальнейшему распределению средств материально - технического обеспечения и доведению их до войск; экономическим связям по закупкам определенных видов военного имущества, продовольствия, горюче - смазочных материалов, промышленному и сельскохозяйственному производству, капитальному строительству.

Войсковое звено военно - хозяйственного организма обеспечивает заключительный этап движения продукта военного назначения и организует деятельность по конечному его потреблению. Здесь осуществляется эксплуатация вооружения, военной техники и военного имущества; осуществляются экономические процессы по обеспечению всем необходимым боевой подготовки войск, эксплуатация объектов жилищно - коммунального хозяйства, проводятся необходимые мероприятия по обеспечению личного состава.

Экономическая деятельность заключительного звена военно - хозяйственного организма представлена войсковым хозяйством и войсковыми системами технического, материального, финансового и прочих видов обеспечения [1]. Конкретными структурными организациями выступают определенные военно - хозяйственные единицы (воинские части, учреждения, заведения), правда, до сих пор не имеющие статуса юридического лица.

Отраслевая структура военно - хозяйственного организма определяется спецификой конкретных видов военно - экономической деятельности.

К таким отраслям относятся:

- материально - техническое обеспечение;
- промышленное производство;
- капитальное строительство;
- боевая подготовка и воспитательная работа;
- научные исследования и разработки;
- подготовка кадров и другие.

Содержание системы материально - технического обеспечения определяется двумя главными факторами:

отраслевой структурой конечного военного производства, которая определяет технико - экономические особенности, количество и номенклатуру производственной продукции; потребностями и структурой Вооруженных Сил.

Промышленное производство в Вооруженных Силах – это совокупность многих конкретных отраслей деятельности, представленной всеми видами ремонта вооружения, военной техники, военного имущества, а также леспромхозами и деревообрабатывающими предприятиями, издательствами, типографиями, картографическими фабриками, кинопроизводством, заводами железобетонных конструкций и деталей, карьерами для разработки нерудных ископаемых и т.д.

Общее руководство промышленным производством в экономике Вооруженных Сил осуществляет министр обороны и его заместители, командующие войсками округов (флотов). Непосредственное руководство деятельностью промышленных предприятий осуществляется на отраслевом уровне главными и центральными управлениями, управлениями и отделами военных округов (флотов).



### Список использованной литературы:

1. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. «Военная экономика, как наука будущего», Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.

© С.И. Капустин, Ю.Н. Фоломеев, И.Л. Илюшина, 2017

УДК 355.237

**С.И. Капустин**, старш. науч. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,  
**Ю.Н. Фоломеев**, к.т.н, старш. научн. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ  
**И.Л. Илюшина**, научн. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

## К ВОПРОСУ О КАПИТАЛЬНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ В ВООРУЖЕННЫХ СИЛАХ

### Аннотация

В статье рассмотрены актуальные вопросы капитального строительства в вооруженных силах на современном этапе.

### Ключевые слова:

строительство, вооруженные силы

Капитальное строительство в Вооруженных Силах – это процесс создания нового продукта в его натурально - вещественной форме. Результатом капитального строительства выступают новые производственные и непроизводственные мощности, являющиеся необходимым условием для соединения в единое целое вещественных и личных факторов боевой готовности армии и флота.

Капитальное строительство в Министерстве обороны направлено на создание накопления в хозяйстве армии и флота. Это накопление имеет форму специального (создание и оборудование боевых позиций, мест базирования ракет, авиации, сил ПВО, Военно - Морского Флота), производственного (расширение фондов промышленного, строительного и сельскохозяйственного производств) и непроизводственного накопления, связанного с созданием фондов культурно - бытового и оздоровительного назначения, жилищно - коммунального хозяйства.

В капитальном строительстве существует понятие заказчиков и подрядчиков. Заказчиками выступают звенья военного управления, имеющие специальные ассигнования на производство капитальных работ. Подрядчиками выступают военно - строительные организации или строительные организации гражданских ведомств. Свои взаимоотношения они строят на основе договора подряда, в котором излагаются взаимные обязательства сторон.

Боевая подготовка и воспитательная работа – это сложный экономический процесс [1], связанный с использованием материальных, трудовых ресурсов, своеобразный процесс производства специфических военных знаний и умений. В этом процессе есть свои закономерности экономического обеспечения боевой учебы личного состава в тесной связи

с развитием материальной базы, свои подходы к решению проблемы повышения эффективности производимых затрат.

Научные исследования и разработки, как отрасль деятельности в экономике Вооруженных Сил, имеют свои закономерности, вытекающие из особенностей научного труда, в основе которого – творческий процесс. Экономика научных исследований и разработок в Министерстве обороны РФ строится на том, что в современных условиях наука рассматривается как отрасль производства знаний. Следовательно, научно - исследовательские учреждения Министерства обороны РФ выступают как своеобразные предприятия, где средства и предметы труда соединяются с живым трудом и в итоге создается новая продукция, вырабатываются новые научные знания.

Свои экономические закономерности имеются и во всей деятельности по подготовке кадров [2]. В современный период усиления влияния стоимостных рычагов на комплектование армии и флота личным составом очень важно все затраты на подготовку военных кадров в школах и учебных заведениях соизмерять качеством подготовки выпускников, их востребованностью в войсках и реальным вкладом в повышение боевой готовности войск, в выполнение воинскими частями возложенных на них задач.

Особое место в функциональной структуре экономики Вооруженных Сил так же занимает и финансовое обеспечение.

#### **Список использованной литературы:**

1. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. «Военная экономика, как наука будущего», Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.

2. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. «Законы и закономерности военной экономики», Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.

© С.И. Капустин, Ю.Н. Фоломеев, И.Л. Илюшина, 2017

**УДК 33**

**Ключников О. А.,**

Студент 4 курса экономического факультета КубГУ

г. Краснодар, Российская Федерация

E - mail: oleg.klyuchnikov.00@mail.ru

### **ОПЫТ СИНГАПУРА В ФОРМИРОВАНИИ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОСИСТЕМЫ**

**Аннотация.** В данной статье рассматривается формирование и развитие инновационной экосистемы Сингапура, её отличительные особенности, которые могут быть полезны для развития инновационной экосистемы РФ.

**Ключевые слова:** инновационная экосистема, Сингапур, государственная поддержка, финансирование.

Как известно, инновационная экосистема способствует формированию, обмену, диффузии, а также результативному внедрению нововведений. Среди основных элементов инновационной экосистемы следует выделить: государство; научная среда; сфера предпринимательства; инструменты для передачи знаний; инновационная инфраструктура.

Свойства инновационной экосистемы: высокая степень самоорганизации; рассредоточенный метод принятия решений; коэволюция; адаптивность [2].

Ярким примером эффективного формирования инновационной экосистемы служит Сингапур. В настоящее время Сингапур выступает одним из наиболее крупных мировых центров развития биотехнологий, транспорта, IT - технологий.

Формирование инновационной экосистемы Сингапура происходило в четыре этапа. Первый – промышленный подъем в 1960–1970 - е гг., который характеризуется активным использованием иностранных технологий. В страну активно приглашаются на работу специалисты из глобальных компаний. В настоящий момент на долю филиалов этих компаний приходится около 60 % всей промышленности Сингапура. На втором этапе (1970–1980 - е гг.) акцент был сделан на интенсивное развитие внутренних технологий, на ускоренный рост приоритетных направлений промышленности.

На третьем этапе происходило (1980–1990 - е гг.) активное развитие прикладных исследований и разработок (ИиР) при патронаже зарубежных компаний. Также начали создаваться государственные НИИ, которые специализировались на IT - технологиях и микроэлектронике.

Четвёртый этап (с конца 1990 - х гг.) характеризуется определением правительством Сингапура основных задач интенсивного развития приоритетных отраслей производства. На данном этапе значительное внимание уделялось фундаментальным исследованиям, а также созданию локальных хай - тек стартапов и развитию биотехнологий. Кроме того, в 1996 г. началась разработка целевого проекта, получившего название Программа инноваций, который был направлен на создание научно - технической базы, а также развитие креативных исследований. А уже в 2006 г. осуществлялась программа «Intelligent Nation» по развитию IT - технологий [1].

Главным государственным органом, координирующим научно - техническую политику, был Национальный совет по науке и технологиям (NSTB). Позднее было сформировано Министерство информационных и коммуникационных технологий для стимулирования усовершенствования телекоммуникационных технологий.

В 2009 г. правительство Сингапура инициировало создание Комитета экономической стратегии (ESC), который по сей день специализируется на разработке государственной политики в инновационной сфере. Данный орган установил приоритетные направления инновационной политике:

- стимулирование генерации знаний;
- увеличение инновационного капитала;
- обучение новых и повышение квалификации специалистов;
- повышение расходов на ИиР с 3 до 3,5 %.

Сегодня инновационная экосистема Сингапура базируется на генерировании собственных инновационных технологий. Это обусловлено активным интересом к фундаментальным исследованиям, воплощением проектов, которые нацелены на привлечение зарубежных специалистов, а также подготовкой собственных кадров. Также в Сингапуре активно развивается инновационная инфраструктура, которая включает в себя НИИ, различные фонды финансирования, государственные департаменты и инновационные кластеры.

Отличительной чертой инновационной экосистемы Сингапура является доминирование государственных департаментов, с которыми активно сотрудничают крупные корпорации. Национальный центр «Биополис» выступает одним из центральных институтов инновационного развития государства, осуществляющем информационное обеспечение и регулирование взаимодействий.

Как отмечалось выше, государство играет ключевую роль в формировании инновационной системы Сингапура. Им реализуется политика аутсорсинга для привлечения молодых учёных, так как Сингапур не имеет крупных университетов [6]. Кроме того, государством финансируются проекты посредством «Схемы кредитования продуктивности и инноваций», предприятиям предоставляются налоговые льготы для развития инновационной деятельности и повышения производства предприятий. Целесообразно отметить, что за период с 1990 - х гг. было воплощено в жизнь шесть планов по развитию технологий, каждый из которых базировался на результатах предыдущего.

Таблица 1. Государственное финансирование программ и разработок Сингапура [3]

№	Название	Объём финансирования, млрд дол.
1	Национальный технологический план (1995г.)	2
2	Национальный план науки и технологий (2000г.)	4
3	План науки и технологий (2005г.)	6
4	План науки и технологий (2010г.)	13,5
5	План исследований, инноваций и предпринимательства (2015г.)	16
6	План исследований, инноваций и предпринимательства (2020г.)	19

В Сингапуре работает свыше 90 % высокотехнологических предприятий, которые входят в список Fortune 1000. По прогнозам экспертов, к 2020 г. центр деловой активности сместится из Европы в Азию. К тому времени на долю азиатских стран будет приходиться 60 % всей мировой торговли.

Research Innovation Enterprise 2020 Plan является продолжением инвестиционной деятельности Сингапура по поддержке исследований и инноваций [4]. Структура отраслевого инвестирования Сингапура представлена на рисунке 1.

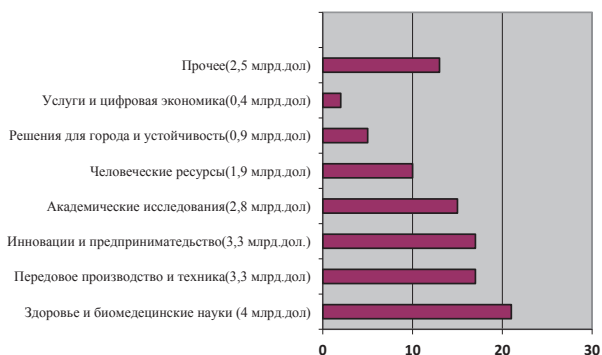


Рис. 1. Структура отраслевого инвестирования Сингапура, % [5]

Данные, приведённые на рисунке 1, показывают, что в Сингапуре бóльшая часть инвестиций направляется в биомедицинские науки и здоровье. Финансирование в рамках Плана 2020 нацелено на четыре ключевые для Сингапура отрасли: передовое производство

и технику, биомедицину и здоровье, услуги и цифровую экономику, градостроительство. Названные стратегические области поддерживаются за счет трех кросс - программ: научные исследования, развитие человеческого капитала, инновации и предпринимательство [3].

Исходя из вышесказанного, отметим: инновационная экосистема Сингапура демонстрирует, что политика «открытых дверей» и активного сотрудничества с ТНК сочетается с активной государственной поддержкой. Развитие промышленного сектора стимулируют привлечение в страну иностранных инвестиций, размещение высокотехнологичных компаний либо трансфер технологий. Сингапур выступает одним из лучших примеров экономического подъёма, постоянно привлекающий внимание учёных. Вместе с тем экономическое развитие любой страны специфично, зависит от исторических, социальных, культурных составляющих, международной ситуации, возможности использования инструментов экономической политики и т.д. На наш взгляд, инструменты государственной поддержки развития инноваций в Сингапуре могут быть применены с учетом специфики экономики в РФ.

#### **Список использованной литературы:**

1. Ахмадова Т. Р. Национальная инновационная система Сингапура: структурные элементы и тенденции развития // Международный научный журнал «Инновационная наука» № 6 / 2016 ISSN 2410 - 6070.
2. Дробышевская Л.Н. Институты стимулирования инноваций // Управление инновациями - 2010. Материалы международной научно - практической конференции 15 - 17 ноября 2010 г. Под ред. Р.М. Нижегородцева. 2010. С. 21 - 25.
3. Официальный сайт Института инноваций и предпринимательства Сингапурского университета управления, URL: <http://ie.smu.edu.sg/programs>
4. Седаш Т.Н. Инновационные проекты: особенности реализации и методы оценки // Финансовая аналитика: проблемы и решения. 2012. - № 2. - С. 20 - 27.
5. «McKinsey назвала наиболее интегрированными в мировую систему Сингапур, Нидерланды и США», URL: <https://ms.online/economy/McKinsey-nazvala-naibolee-integrirovannimi-v-mirovuyu-sistemuSingapur-Niderlandi-i-SSHa-2016-02-25/>
6. «Supporting Your Start - up Journey», URL: <http://www.spring.gov.sg/NurturingStartups/Pages/nurturing-startups-overview.aspx>

© Ключников О.А., 2017

#### **УДК 338.4**

**А.В. Козлов**, док. экон. наук, профессор СПбПУ,  
г. Санкт - Петербург, РФ, [Avk55-spb@yandex.ru](mailto:Avk55-spb@yandex.ru)

**Е.А. Ищенко**, студент СПбПУ,  
г. Санкт - Петербург, РФ, [arofeozchastic@yandex.ru](mailto:arofeozchastic@yandex.ru)

### **ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ РОССИИ НА ОСНОВЕ ПЛАТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ**

#### **Аннотация**

Обеспечение доступа населения к квалифицированной медицинской помощи является важнейшей социально - экономической задачей, решение которой в современных условиях

недостаточного бюджетного финансирования невозможно без развития в российских учреждениях здравоохранения платных медицинских услуг. Целью статьи являлось представить результаты исследования особенностей финансирования и определения проблем и тенденций развития учреждений здравоохранения на основе платных медицинских услуг. В статье представлен анализ проблем и тенденций развития медицинских услуг в России, выделены ключевые проблемы, такие как «теневая» медицина, определены основные тенденции развития платных медицинских услуг.

**Ключевые слова:**

Система здравоохранения, медицинские учреждения, платные медицинские услуги, тенденции развития

*Публикация подготовлена в рамках поддержанного РГНФ научного проекта №16 - 32 - 00040*

Система здравоохранения является одной из основных составляющих устойчивого развития Российской Федерации, которая в значительной степени влияет на социально - экономическую ситуацию в стране. Обеспечение устойчивой работы данной сферы обуславливается финансированием учреждений здравоохранения. Объём финансирования здравоохранения определяет качество оказываемых услуг, внедрение новых технологий, проведение исследований. В настоящее время, в связи с реформой обязательного медицинского страхования (ОМС) и переходом к одноканальной системе финансирования, лечебно - профилактические учреждения (ЛПУ) сталкиваются с необходимостью изменений в организации деятельности учреждения и поиску новых источников дохода. Решением данной проблемы может стать развитие учреждений здравоохранения на основе платных медицинских услуг.

Во многом перспективы развития данного рынка обусловлены спросом – желанием и возможностью людей прибегать к платным медицинским услугам.

Для анализа платежеспособного спроса населения необходимо оценить:

- общее состояние экономики страны;
- тенденций развития рынка платных услуг и рынка ДМС;
- динамику роста рынков платных услуг и рынка ДМС;
- денежные доходы населения;
- целевую аудиторию рынка платных медицинских услуг.

Сложившуюся в стране экономическую и политическую ситуацию, которая в значительной степени отражается на социальной политике государства, целесообразно оценить при помощи показателей ВВП (таблица 1). [4]

Таблица 1. Номинальный и реальный ВВП РФ, 2012 - 2021 гг. трлн. руб.

	2012	2013	2014	2015	2016	2021 (Прогноз)
ВВП в текущих ценах	62,2	66,2	71,4	78	84,1	106,3
В ценах 2011г.	42,9	43,4	43,7	41,7	41,1	41,8

Несмотря на то, что номинальный ВВП в текущих ценах растёт, при перерасчёте показателя в ценах 2011 года, наблюдается значительное снижение. К сожалению, по прогнозу даже к 2021 года ВВП России вырастет незначительно. [1] Тем не менее, объём рынка платных медицинских услуг постоянно растёт. Платные услуги населения (амбулаторные и стационарные) выросли с 2007 по 2015 с 137 до 737 млрд. руб., а объём рынка ДМС за тот же период вырос с 54 до 139 млрд. руб. [3]

На уровень спроса на платные услуги значительно влияет место жительства пациентов и их доход. В таблицах 2 и 3 показано, какая доля людей в разных городах и с разным уровнем дохода пользуется услугами государственных поликлиник и больниц, кто чаще посещает частные медицинские центры, кто доверяет лишь знакомым врачам, а кто готов платить за платные консультации. [2]

Таблица 2. Медицинские услуги, которыми пользовались респонденты, в зависимости от места проживания за год

	Москва	Московская область	СПб	Другие города - миллионеры	Города 500 тыс. – 1 млн. чел.	Города 100 - 500 тыс. чел.	Вся Россия
Услуги гос. ЛПУ	82,4 %	85,4 %	81 %	85,1 %	82,1 %	84 %	83,6 %
Услуги частных ЛПУ	50,6 %	58,2 %	50,9 %	54,1 %	50,2 %	43,9 %	49,9 %
Услуги ведомственных ЛПУ	18,5 %	13,8 %	9,2 %	11,9 %	12,1 %	10,9 %	12,9 %
Лечение / консультации у знакомых врачей	18,5 %	18,3 %	17,8 %	19,1 %	17,7 %	15,1 %	17,4 %
Платные консультации	15,2 %	12,7 %	11,2 %	14,5 %	13,8 %	15 %	14,3 %
Не обращались	7 %	5,2 %	8,9 %	6,5 %	8,7 %	7 %	7,2 %
Лечение за рубежом	2,1 %	0,5 %	1,4 %	0,8 %	1 %	0,8 %	1 %
Другое	0,3 %	0,5 %	0 %	0,1 %	0,1 %	0,3 %	0,2 %

Уровень пользования услугами государственных ЛПУ практически одинаков, как в крупнейших городах страны, так и в небольших поселениях. Он колеблется от 81 в СПб до 85 процентов в Московской области, а также других городах - миллионерах. Несмотря

высокий темп роста рынка платных медицинских услуг, более 80 % населения пользуются «бесплатной» медициной. Услугами частных клиник хоть раз в год пользовались чуть менее 50 % населения. Больше всего этот процент в Московской области – 58,2 %, что на 8 % выше, чем в столице. Реже пользуются жители маленьких городов – только 43,8 % . На лечение за рубежом ездят в основном жители Москвы и Санкт - Петербурга. Более 17 % людей обращается только к знакомым врачам, что показывает высокую степень лояльности в медицине.

Таблица 3. Медицинские услуги, которыми пользовались респонденты и члены их семей, в зависимости от уровня среднемесячного дохода на семью

	До 20 тыс. руб.	21 - 30 тыс. руб.	31 - 50 тыс. руб.	51 - 75 тыс. руб.	76 - 100 тыс. руб.	Более 100 тыс. руб.	В среднем
Услуги гос. ЛПУ	84,4 %	85,6 %	83,8 %	85,2 %	81,1 %	75,7 %	83,6 %
Услуги частных ЛПУ	36,3 %	44,9 %	50,5 %	57 %	61,1 %	60,9 %	49,9 %
Лечение / консультации у знакомых врачей	8,9 %	13,4 %	14,8 %	15,3 %	17,1 %	20,3 %	14,3 %
Платные консультации	8,2 %	9,3 %	11,9 %	15,4 %	18,1 %	21,4 %	12,6 %
Не обращались	8,2 %	6,8 %	7,7 %	5,3 %	7,4 %	6,6 %	7,2 %
Лечение за рубежом	0,6 %	0,5 %	0,9 %	1,1 %	2,1 %	2,9 %	1 %
Другое	0,2 %	0,2 %	0,2 %	0,3 %	0 %	0 %	0,2 %

Важным является вывод о том, что население часто обращается за медицинской помощью вне зависимости от уровня дохода. Резкое отличие заметно лишь у группы людей с уровнем дохода более 100 тысяч рублей в месяц – ниже более чем на пять процентов, чем у соседней группы. Уровень обращений в частные ЛПУ резко растёт в начале – реже всего обращаются люди с самым низким уровнем дохода – 36,3 % , у следующих двух групп это значение приближается к 50 % . Необходимо отметить, что доля обратившихся в частные клиники и за платными консультациями значительно возрастает, когда доход людей начинает превышать 50 тысяч рублей.

Важной тенденцией последних лет стало сокращение доли теневого платных медицинских услуг. Так, по данным [3], теневой сегмент в Москве и области с 2005 по 2015 год сократился вдвое. Если в 2005 году 51 % всех услуг в медицине региона оплачивался «в карман», то в 2015 - м — только 25 % . Этот положительный устойчивый тренд обусловлен изменениям в организации оказания медицинских услуг, в первую очередь в бесплатной медицине. Поведение врача стало более регламентированным, все его действия проверяют, в том числе представители страховых компаний. Объем теневого сектора рынка, как и в 2016 - 17 годах продолжит планомерно снижаться — по прогнозу аналитиков, представленном в [3], на 3 % ежегодно. Предполагается, что с развитием рынка частной медицины в России,



оптимизацией деятельности государственных ЛПУ, расширением перечня медицинских услуг, удобством расположения медучреждений, а также постепенным выходом России из экономического кризиса часть россиян будут переходить от теневых платежей к покупке необходимых медицинских услуг легальным способом. Согласно оценкам [3], в 2016–2017 годах теневой сегмент будет занимать 19 % рынка платных медицинских услуг.

Таким образом, повлиять на систему здравоохранения в целом сложно, однако если медицинские учреждения будут осведомлены об особенностях финансирования здравоохранения в России и будут учитывать эти особенности в организации работы учреждений, то негативные последствия одноканальной системы финансирования могут быть устранены. То есть выходом из сложившейся ситуации для многих учреждений в условиях недофинансирования и сокращения бюджетных средств становится развитие платных медицинских услуг.

#### **Список использованной литературы:**

1. Анализ рынка медицинских услуг в России в 2012 - 2016 гг. прогноз на 2017 - 2021 гг. // Businesstat [Электронный ресурс] Режим доступа: [www.rbcpplus.ru / pdf / 57b8181e7a8aa9359d031a10 / rbcpplus \\_ None \\_ 1.pdf](http://www.rbcpplus.ru/pdf/57b8181e7a8aa9359d031a10/rbcpplus_None_1.pdf) (Дата обращения 08.06.2017).
2. Здравоохранение в России. Статистический сборник // Федеральная служба государственной статистики (Электронный ресурс) Режим доступа: [http: // www.gks.ru / free \\_ doc / doc \\_ 2015 / zdrav15.pdf](http://www.gks.ru/free_doc/doc_2015/zdrav15.pdf) (Дата обращения 08.06.2017).
3. Платные медицинские услуги // РБК [Электронный ресурс] Режим доступа: [www.rbcpplus.ru / pdf / 57b8181e7a8aa9359d031a10 / rbcpplus \\_ None \\_ 1.pdf](http://www.rbcpplus.ru/pdf/57b8181e7a8aa9359d031a10/rbcpplus_None_1.pdf) (Дата обращения 08.06.2017).
4. Регионы России. Социально - экономические показатели - 2016 г. // Федеральная служба государственной статистики (Электронный ресурс) Режим доступа: [http: // www.gks.ru / bgd / regl / b16 \\_ 14p / Main.htm](http://www.gks.ru/bgd/regl/b16_14p/Main.htm) (Дата обращения 08.06.2017).

© А.В. Козлов, Е.А. Ищенко, 2017

**УДК 2964**

**А.А. Коротцова**

магистрант АлтГПУ

г. Барнаул, РФ

E - mail: [Lekor93@mail.ru](mailto:Lekor93@mail.ru)

## **ОПЫТ КИТАЙСКОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ В ПРОДВИЖЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕФОРМ РОССИИ**

### **Аннотация**

В последние годы российско - китайские отношения продолжают развиваться по широкому спектру областей сотрудничества. Официальные оценки китайского руководства характеризуют двусторонние связи в настоящее время как зрелые и устойчивые, основу которых составляет поддержка и доверие. Отношения носят долгосрочный и

стратегический характер. В данной статье рассматривается сравнительный анализ экономических преобразований России и Китая за последнее десятилетие.

**Ключевые слова:**

Инновации, экономика, двусторонняя торговля, трансформация.

Анализируя средние показатели китайской и российской экономики можно проследить следующее. В 2015 году экономика поднебесного государства достигла довольно таки неплохих темпов роста, российская же, наоборот, по сравнению с 2014 годом снизилась на 3,7 % . Обе державы приняли ряд мер, способствующих стабильному росту двусторонней торговли. В частности, между двумя главами правительств был подписан Меморандум, содействующий двусторонней торговле.

Нельзя не отметить, что успехи Китая поразительны, однако, реакция на них в мире разная. Одни ими восхищаются, других они пугают, а третьи же их сознательно приуменьшают. Если с наступлением мирового экономического кризиса экономика в странах Европы, а также в США упала, а в России – глубоко, то в Китае же она продолжает развиваться [1, с. 326]. Показатели ВВП год от года только приумножаются. В 2012 году по объему внешнеторгового оборота Китай занял первое место в мире, обогнав такие передовые государства как Япония, Германия. Также немаловажным показателем благополучия государства является средняя продолжительность жизни населения. В Китае же она выросла с 55 до 79 лет.

По данным российской таможи, в 2015 году в объеме внешней торговли России доля российско - китайской торговли составила около 12 % . Китай на сегодняшний день является крупнейшим торговым партнером Российской Федерации. Наша же страна для Китая – 2 - й по величине экспортер сырой нефти. Анализируя импорт из российского государства в китайское, следует выделить, что доля нефти и нефтепродуктов составляет около 60 % , что свидетельствует о конкурентных преимуществах российской стороны. Для России же Китай – это крупнейший экспортер, поскольку 19 % совокупного объема импортной торговли России приходится на Китай [2, с. 111 - 112]. На сегодняшний день на российском рынке доля партнерской стороны укрепилась и повысилась, что позволяет обеспечивать интересы китайского государства. Это позволяет сделать вывод о взаимодополняемости экономик обеих крупных держав и заметной активизации торгово - экономических контактов между странами, несмотря на то, что еще в 2015 году показатели российско - китайской торговли снизились, по сравнению с показателями 2014 года.

Рассматривая сегодня китайскую экономику, можно отметить, что она вступила в состояние, для которого характерна как трансформация, так и реструктуризация. Для российской же экономики на сегодняшний день характерно состояние, отмеченное низкими ценами на нефть. Оба партнера намерены уделить особое внимание инновациям в сферах и механизмах сотрудничества. Основная тенденция развития взаимовыгодной торговли – восстановление и улучшение. Для воплощения данной тенденции они должны активно реализовывать подписанные соглашения о сотрудничестве. Также следует отметить, что партнерам необходимо наращивать инновации, совершенствовать системы и механизмы взаимодействия [3, с. 232]. Правительствам обоих государств необходимо создавать эффективные платформы для предприятий, углублять сотрудничество в финансовой сфере, эффективно использовать ресурсы инвестиционного фонда, оказывая

поддержку проектам двустороннего сотрудничества, активно наращивать трансграничную электронную коммерцию.

#### **Список использованной литературы:**

1. Гринин Л.Е. Ждут ли мир глобальные перемены? / Л.Е. Гринин // Вестник РАН. – 2011. – № 4. – С. 325–330.
2. Дынкин А.А. Мировая экономика: прогноз до 2020 года. – М.: Магистр, 2008. – 428 с.
3. Муратшина К.Г. О некоторых перспективах посткризисного партнерства РФ и КНР // Интеграция России в мировую экономику: новые парадигмы экономической культуры. Сборник материалов конференции. Екатеринбург: УрФУ, 2011. – С. 230 – 236.

© А.А. Коротцова, 2017

**УДК 355.237**

**Л.В. Котова**

научный сотрудник,  
46 ЦНИИ, г. Москва, РФ,

**И.В. Шпильной**

заместитель начальника кафедры,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ

**В.Г. Исайчиков**

старший преподаватель,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ

## **ВОЕННЫЕ ФИНАНСЫ, КАК ОДНО ИЗ ОСНОВНЫХ ЗВЕНЬЕВ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ СТРАНЫ**

### **Аннотация**

В статье рассмотрены актуальные вопросы касаемые военных финансов в призме финансовой системы страны.

### **Ключевые слова:**

финансы, система

Одним из основных звеньев финансовой системы страны являются военные финансы, которые являются неотъемлемой составной частью военной экономики [1], следовательно, отражают и присущие ей свойства.

Военные финансы – это военно - экономические отношения, складывающиеся в процессе создания, распределения и использования стоимости совокупного военного продукта, формирования у субъектов военно - экономической деятельности фондов денежных средств, необходимых для обеспечения военной безопасности государства.

Сущность военных финансов проявляется в процессе реализации их функций: распределительной и контрольной.

Военные финансы, базируясь на движении фондов денежных средств, обслуживают в той или иной мере процесс производства, распределения и потребления совокупного военного продукта на всех организационных уровнях военной экономики и тем самым выступают универсальным инструментом стоимостного контроля за военно - экономической деятельностью и состоянием финансовой дисциплины.

Финансовая дисциплина – это соблюдение обязательного для всех участников военно - экономической деятельности порядка ведения финансового хозяйства, установленных норм и правил, а также выполнение финансовых обязательств.

В структуре военных финансов следует выделять:

общегосударственные военные финансы;

финансы предприятий и отраслей оборонно - промышленного комплекса;

финансы Вооруженных Сил.

Общегосударственные военные финансы охватывают отношения, складывающиеся при формировании фонда обороны, распределении валового внутреннего продукта и образовании военно - бюджетных ресурсов в интересах обороноспособности и военной безопасности страны.

Финансы предприятий и отраслей оборонно - промышленного комплекса отражают отношения, которые возникают при образовании и использовании фондов денежных средств, обслуживающих кругооборот фондов соответствующих предприятий и отраслей.

Финансы Вооруженных Сил охватывают ту область военно - финансовых отношений, которые складываются в экономике Вооруженных Сил в процессе распределения стоимости конечного военного продукта путем образования фондов денежных средств у субъектов военно - экономической деятельности в армии и на флоте и использования этих фондов для обеспечения боевой готовности Вооруженных Сил, социальной защиты личного состава.

Таким образом, финансы Вооруженных Сил – это система военно - экономических отношений, связанных с формированием и использованием фондов денежных средств, предназначенных для обеспечения боевой готовности и боеспособности армии и флота.

В систему входят отношения с федеральным бюджетом: расчет потребности Министерства обороны, финансовое планирование, истребование средств, финансирование, внесение в бюджет налогов, сборов и других удержаний. Сюда же входят отношения по использованию целевых денежных фондов в Министерстве обороны: финансирование поставок вооружения и военной техники, обеспечение личного состава денежным довольствием и заработной платой, организация финансово - экономической деятельности всей производственной сферы армии и флота, обеспечение режима экономного и целесообразного использования бюджетных средств и т.д.

Каждая из указанных групп военно - финансовых отношений может быть, в свою очередь, разделена на более узкие подгруппы исходя из экономического, организационного, ведомственного или отраслевого признаков (например, в структуре финансов Вооруженных Сил выделяются финансы военных организаций). Все они в совокупности образуют военно - финансовую систему страны.

#### **Список использованной литературы:**

1. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. «Военная экономика, как наука будущего», Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.

© Л.В. Котова, И.В. Шпилевой, В.Г. Исайчиков, 2017

## СРАВНИТЕЛЬНЫЙ ОБЗОР МЕТОДОВ АНАЛИЗА ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ

### Аннотация

В статье представлен обзор методов анализа денежных потоков. Акцентируется внимание на их достоинствах и недостатках.

### Ключевые слова:

Денежные потоки, прямой метод, косвенный метод, коэффициенты.

От управления денежными потоками, их направления, объема, остатка зависит многие аспекты финансового состояния организации: платежеспособность, ликвидность, кредитоспособность. Эффективное управление возможно только при соблюдении определенных условий: регулярность, наличие информационной базы и адекватного инструментария целям управления.

Денежные потоки находятся под пристальным вниманием не только экономистов организации, но и внешних субъектов. Например, кредитных учреждений при анализе кредитоспособности заемщика. Арбитражных управляющих при оценке вероятности банкротства. Инвесторов в целях понимания инвестиционной привлекательности контрагента.

Традиционно анализ денежных потоков осуществляется на основе применения прямого, косвенного, коэффициентного метода.

Прямой метод анализа денежных потоков предполагает изучение динамики и структуры как положительных, так и отрицательных денежных потоков. Достоинства данного метода – простота и доступность расчетов, как для внешних, так и для внутренних субъектов экономического анализа. Информационной базой является отчет о движении денежных средств. Недостаток метода - не показывает взаимосвязь между финансовыми результатами и чистым денежным потоком.

Информационная значимость прямого метода, заключается в том, что он позволяет оценить: объемы и направления движения отрицательных и положительных денежных потоков в разрезе: текущих, инвестиционных, финансовых операций; достаточность денежных средств для осуществления деятельности организации.

При проведении прямого метода особое внимание необходимо обратить на чистый денежный поток (сальдо денежных потоков) как в разрезе операций (текущие, инвестиционные, финансовые), так и на его совокупную величину.

Косвенный метод – предназначен для изучения влияния денежных операций на финансовый результат. Как известно, наличие прибыли не всегда предполагает наличие денежных средств, и наоборот наличие денег не является признаком достижения положительного финансового результата – прибыли. То есть косвенный метод необходим для объяснения причин известного парадокса «Прибыль есть, а денег нет».

Информационная база косвенного метода включает: отчет о движении денежных средств, отчет о финансовых результатах, бухгалтерский баланс, данные регистров бухгалтерского учета.

Косвенный метод реализуется на корректировках чистой прибыли отчетного периода, в результате которых должны выйти на величину чистого денежного потока. Выделяют три вида корректировок [6]: корректировки, связанные с несовпадением времени отражения доходов и расходов в бухгалтерском учете с притоком и оттоком денежных средств; корректировки, связанные с хозяйственными операциями, не оказывающими непосредственное влияние на формирование прибыли, но вызывающие движение денежных средств; корректировки, связанные с операциями, оказывающими влияние на расчет показателя прибыли, но не вызывающие движения денежных средств.

Достоинства метода – показывает взаимосвязь между денежными потоками и финансовыми результатами. Недостаток – может быть использован только внутренними пользователями.

Коэффициентный метод – основан на расчете различных относительных показателей. Коэффициентный метод предполагает не только расчет коэффициентов, но и изучение их динамики. Количество коэффициентов, используемый в рамках анализа денежных потоков различно.

Например, Когденко В.Г. [7, с. 134] предлагает расчет следующих показателей: обеспеченность денежными средствами; показатель интервала самофинансирования, достаточность денежного потока по текущей деятельности для самофинансирования, достаточность денежного потока по текущей деятельности для погашения обязательств. Пласкова Н.С. в своих работах [6, с. 295] приводит: коэффициент текущей платежеспособности за год, коэффициент реинвестирования чистого денежного потока, коэффициент достаточности денежного потока.

Охарактеризовать все коэффициенты, используемые в анализе денежных потоков невозможно, их огромное количество. Достоинства данного метода – универсальность и простота, возможность сравнения в динамике, он может быть использован как внешними, так и внутренними субъектами экономического анализа. Информационные возможности коэффициентного анализа достаточно широки, он может позволить оценить: взаимоотношения с клиентами и поставщиками, эффективность деятельности персонала, внутренние бизнес - процессы [3, с. 121]. Недостаток заключается в отсутствии рекомендуемых значений, рекомендаций по интерпретации.

Экономические отношения не стоят на месте, они постоянно развиваются и трансформируются. Это оказывает влияние и на разработку и применение новых подходов к анализу денежных потоков.

Так в рамках внешнего анализа денежных потоков можно выделить: анализ качества чистого денежного потока, оценку оборачиваемости денежных потоков [5]. В рамках внутреннего анализа: анализ денежных потоков в системе управления отношениями с клиентами [1], анализ денежных потоков по составляющим системы сбалансированных показателей [2], оперативный анализ денежных потоков [4].

В заключении можно сделать вывод, что помимо традиционных подходов к анализу денежных потоков (прямой, косвенный и коэффициентный метод) организациям предоставляется разнообразный инструментарий анализа денежных потоков. В

зависимости от целей управления денежными потоками, информационной базы можно подобрать релевантный подход.

### **Список использованной литературы**

1. Краснова М.В. Анализ денежных потоков в системе управления отношениями с клиентами // Аудит и финансовый анализ. 2009. №4. С.384 - 389.
2. Краснова М.В. Анализ денежных потоков по составляющим сбалансированной системы показателей // Вестник Алтайского государственного аграрного университета, 2009. №10 (60). С. 104 - 108.
3. Остапова В.В. Краснова М.В. Информационные возможности коэффициентного анализа денежных потоков // Сибирская финансовая школа. 2016. №1 (114). С.120 - 122
4. Стратегический анализ и бюджетирование денежных потоков коммерческих организаций: Монография / Е.Б. Маевская. - М.: НИЦ ИНФРА - М, 2013. - 108 с.
5. Учет, анализ и бюджетирование денежных потоков: Учебное пособие / Т.П. Карпова, В.В. Карпова. - М.: Вузовский учебник: НИЦ Инфра - М, 2013. - 302 с.
6. Финансовый анализ деятельности организации: Учебник / Пласкова Н.С. - М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА - М, 2016. - 368 с.
7. Экономический анализ / В.Г. Когденко. – 2 - е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2013. – 392 с.

© Т.М. Кузнецова, 2017

**УДК 336**

**И.Г. Кузьмин**

канд. экон. наук, доцент ЯрГУ им. П.Г. Демидова,  
г. Ярославль, РФ  
E - mail: kuzminig@yandex.ru

## **К АНАЛИЗУ ВЛИЯНИЯ РЫНКА БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ**

### **Аннотация**

Успешное развитие малого и среднего бизнеса зависит от обеспеченности предпринимателей разнообразными финансовыми ресурсами. Опыт показывает, что банковское кредитование стоит на первом месте при поиске источников внешнего финансирования. В статье проделан анализ современного рынка банковского кредитования субъектов малого и среднего бизнеса: условий кредитования с учетом влияния современных внешних и внутренних факторов в стране; динамики, структуры, в том числе отраслевой; прогнозные тенденции.

### **Ключевые слова:**

Банки, кредиты, малый бизнес, анализ, тенденции

Экономические реформы в России в последние десятилетия привели к зарождению и становлению малого и среднего предпринимательства (далее – МСП) как неотъемлемой части рыночной экономики. На сегодняшний день МСП в России не играет такой значимой роли в экономике, как в развитых странах. Это является следствием сырьевой модели российской экономики и структуры распределения основных производственных фондов, унаследованных от СССР. Эти обстоятельства существенно повлияли на современное состояние малого и среднего бизнеса (далее – МСБ) в России, но главной проблемой, на наш взгляд, является недостаточный уровень финансирования данного сегмента экономики.

В силу недостаточного развития альтернативных источников финансирования субъектов МСБ банковская система представляет собой основной источник привлеченных для них ресурсов. Актуально исследование состояния сектора МСБ в стране и отдельных регионах, а также рынка банковского кредитования: условий кредитования, выделить основные проблемы и рекомендовать банкам пути расширения инструментария банковского кредитования МСБ.

Переходим к анализу рынка банковского кредитования субъектов МСБ в современной России. Зарубежный и отечественный опыт свидетельствует о том, что при поиске внешних источников финансирования предприятия сегмента «малый и средний бизнес» основное внимание обращают на банковские кредиты. Известно, что для России с 2014 года резко изменились макроэкономические условия: геополитическая ситуация, санкции западных стран, которые выразились, в частности, в ограничении доступа крупнейших российских банков и корпораций на международные рынки капитала. В этих условиях возрос спрос на внутренние источники финансирования, а их стоимость увеличилась. Так, в конце 2014 года резко повысилась ключевая ставка Банка России, что повлекло за собой увеличение ставок по банковским кредитам, а также повышение требований к финансовому положению заемщиков.

Данные Банка России подтверждают, что на рынке банковского кредитования субъектов МСБ в 2015 - 2016 гг. наблюдался спад (рис. 1).

Совокупный объем кредитов, выданных заемщикам – предприятиям МСБ в 2016 году был на 3,6 % ниже, чем в предыдущем году, и на 30,3 % ниже итогов 2014 года. Вместе с тем наблюдается резкое снижение отрицательной динамики в 2016 году.

Объем выданных кредитов банками из топ - 30 в сегменте МСБ показывал стабильный рост на протяжении всего 2016 года. Данный показатель вырос по крупным банкам на 18,6 % против сокращения на 32,6 % в 2015 году [2].

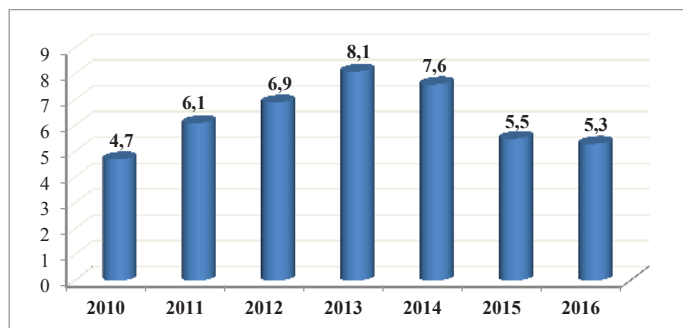


Рис. 1. Динамика объема выданных кредитов субъектам МСБ в РФ за 2010 - 2016 гг., трлн. руб. [1]



Одним из факторов, повлиявших на замедление сжатия рынка кредитования МСБ, явилось уменьшение стоимости кредитов вследствие неоднократного снижения ключевой ставки (рис. 2).

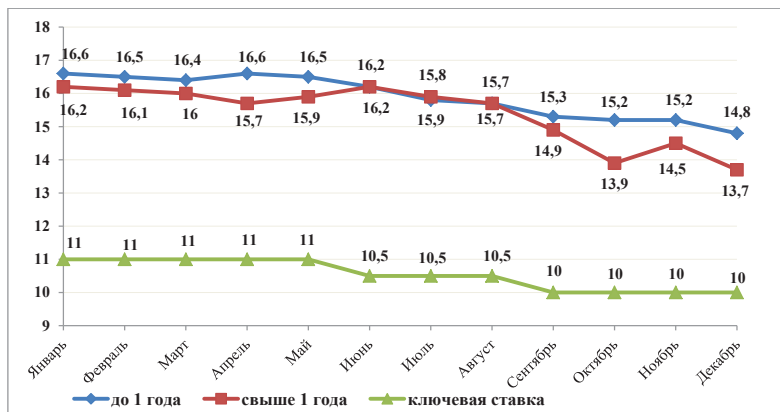


Рис. 2. Динамика ключевой ставки Банка России и средневзвешенных процентных ставок по кредитам МСБ, выданным за соответствующий месяц 2016 года, % [1]

Процентные ставки по кредитам субъектам МСБ на срок свыше года на большинство отчетных дат 2016 года оказались ниже, чем по краткосрочным ссудам.

На динамику совокупного портфеля оказывает влияние общий краткосрочный характер кредитования субъектов МСБ, предусматривающий в основном ссуды на пополнение оборотных средств и покрытие кассовых разрывов. Кроме того, на объем кредитного портфеля сегмента МСБ в определенной степени в эти годы повлияли снижение и переоценка валютных ссуд. Так, за 2016 год объем задолженности по кредитам предприятиям МСБ в инвалюте упал почти вдвое (-48 % против +47 % по итогам 2015 года). Резкое ослабление рубля в 2014 - 2015 гг. негативно повлияло на качество обслуживания действовавших валютных кредитов. Анки были вынуждены приостановить выдачи новых и реструктурировать часть имеющихся валютных ссуд.

Важным показателем состояния рынка кредитования МСБ является уровень просроченной задолженности. Сводные данные по банковскому сектору показывают, что портфель МСБ характеризуется самой высокой долей просроченной задолженности в кредитном портфеле по сравнению с крупным бизнесом и даже розничным кредитованием.

Если говорить об отраслевой структуре кредитования МСБ, то в 2016 году, как и ранее, банки в основном кредитуют предприятия в сфере торговли. За период 2015 - 2016 гг. существеннее всего снизилась доля обрабатывающих производств – в 2016 году на заемщиков из этой отрасли приходилось 12 % выдач, хотя в 2015 году – 15 %. За этот же период доля строительных предприятий сократилась с 9 до 7 % из-за повышенных рисков в отрасли. На долю сектора операций с недвижимостью приходилось в 2016 году только 6 %.

Важной составляющей оценки рынка кредитования МСБ является анализ распределения кредитов в кредитном портфеле МСБ в зависимости от срочности. В структуре выдач в

2016 году преобладали краткосрочные кредиты (до одного года). Однако их доля имеет тенденцию к снижению: в 2016 году – 66 % против 68 % в 2015 году. Наблюдается впервые с 2013 года рост длинных кредитов: ссуды сроком свыше трех лет формировали 13 % объема выданных кредитов – против 14 % в 2014 и 2015 годах. Кредиты на срок от года до трех лет составили 21 % выданных, повторив результат 2015 года.

В заключение обзора рынка банковского кредитования субъектов МСБ определим некоторые прогнозные тенденции в ближайшие два года. Во - первых, многое будет зависеть от скорости восстановления экономики в целом. Продолжит оказывать влияние высокий уровень фискальной и административной нагрузки на малый и средний бизнес. Динамика рынка кредитования МСБ, по нашему мнению, будет определяться динамикой ключевой ставки Банка России. Продолжат наращивать свои позиции в сегменте МСБ крупнейшие банки за счет доступа к дешевому финансированию, а также более широкой продуктовой линейки и гибких условий кредитования. Как и раньше, на скорость восстановления рынка будет существенно влиять государственная поддержка субъектов МСБ.

#### **Список использованной литературы:**

1. Официальный сайт Центрального Банка РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru>. (дата обращения 01.04.2017)
2. Павлова, Е. В. Кредитование малого и среднего бизнеса в России по итогам 2016 года: топ - 30 снова в деле [Электронный ресурс] / Е.В. Павлова, В.С. Тетерин, Р.О. Коршунов // Эксперт - 2017. - № 4. - Режим доступа: <http://raexpert.ru/docbank/pdf>. (дата обращения 19.03.2017)

© И.Г. Кузьмин, 2017

**УДК 336.67**

**Е.А. Курлович,**

бакалавр 5 года обучения

Калужский филиал Финуниверситета, Россия, г. Калуга

e - mail: [katrin9009@yandex.ru](mailto:katrin9009@yandex.ru)

### **ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ**

Аннотация

В статье проводится анализ финансовых результатов деятельности коммерческой организации. Основными источниками информации при проведении анализа являются данные аналитического бухгалтерского учета и отчет о финансовых результатах. Используемые методы: чтение отчетности, расчетно - аналитический. Анализ прибыли и рентабельности организации позволяет выявить тенденции развития, призван указать руководству организации пути дальнейшего успешного развития, указывает на ошибки в

хозяйственной деятельности, а также выявить резервы роста прибыли, что, в конечном счете, позволяет фирме более успешно осуществлять свою деятельность.

Ключевые слова:

прибыль, убыток, рентабельность, финансовый результат

Финансовый результат – это обобщающий показатель анализа и оценки эффективности деятельности хозяйствующего субъекта на определенных стадиях его формирования. Показателями, выражающими финансовый результат деятельности организации, являются:

- показатели полученной прибыли, характеризующие финансово - хозяйственный эффект деятельности организации (абсолютные показатели);
- показатели рентабельности, характеризующие эффективность использования применяемых в процессе производства ресурсов и текущих затрат (относительные показатели).

Большую роль в обосновании управленческих решений в бизнесе играет маржинальный (предельный) анализ, методика которого базируется на изучении соотношения между тремя группами важнейших экономических показателей: «издержки – объем производства (реализации) продукции – прибыль» и прогнозировании критической и оптимальной величины каждого из этих показателей при заданном значении других. Данный метод управленческих расчетов называют еще анализом безубыточности или содействия доходу.

Маржинальный анализ в управлении служит поиску наиболее выгодных комбинаций между переменными затратами на единицу продукции, постоянными издержками, ценой и объемом продаж. Поэтому этот анализ невозможен без разделения издержек на постоянные и переменные.

Далее проведем маржинальный анализ деятельности организации (Таблица 1), который позволит выявить взаимосвязь между затратами, выручкой и объемом реализации.

Таблица 1. Маржинальный анализ организации

Показатели	Годы			Изменение показателей 2016 г. в % (±) к	
	2014	2015	2016	2014 г.	2015 г.
Выручка от продажи продукции, тыс. руб.	43862	37650	30737	- 13125	- 6913
Переменные затраты, тыс. руб.	24235	20808	16633	- 7602	- 4175,5
Постоянные затраты, тыс. руб.	10386	8918	7128	- 3258	- 1789,5
Маржинальный доход (валовая маржа), тыс. руб.	19627	16842	14104	- 5523	- 2737,5
Прибыль от продажи, тыс. руб.	1010	823	588	- 422	- 235
Коэффициент маржинального дохода (коэффициент покрытия)	0,45	0,45	0,46	0,01	0,01

Порог рентабельности, тыс. руб.	23211	19936	15534	- 7676	- 4401
Запас финансовой прочности, тыс. руб.	43861	37649	30736	- 13125	- 6913
Запас финансовой прочности, %	47,08	47,05	49,46	2,38	2,41
Сила воздействия операционного рычага, руб.	2,12	2,13	2,02	- 0,10	- 0,10

Объем выручки имеет тенденцию к сокращению. В 2016 году объем выручки составил 30737 тыс. руб., что на 13125 тыс. руб. меньше чем в 2014 году и на 6913 тыс. руб. меньше, чем в 2015 году.

Маржинальный доход (предельный доход) – доход от реализации произведенной продукции, рассчитанный как разность между выручкой от реализации (стоимостью реализованной продукции) и переменными затратами. Значение маржинального дохода в 2016 г. составило 14104 тыс. руб., что на 28,1 % и 16,3 % меньше, чем в 2014 и 2015 гг. соответственно. Логика таких значений маржи такова: чем меньше ее сумма, тем меньше вероятность компенсации постоянных затрат организации и получения ею прибыли от хозяйственной деятельности.

Определение порога рентабельности очень важно для дальнейшей эффективной работы организации. Показатель порога рентабельности показывает, какое количество товара необходимо производить и продавать, чтобы все издержки окупались, т.е. это тот объем товара, при котором прибыль (убытки) равны нулю. Значение порога рентабельности в 2016 г. составило 15534 тыс. руб., что на 33,1 % и 22,1 % меньше, чем в 2014 и 2015 гг. соответственно.

Графически порог рентабельности представлен на рисунке 1.

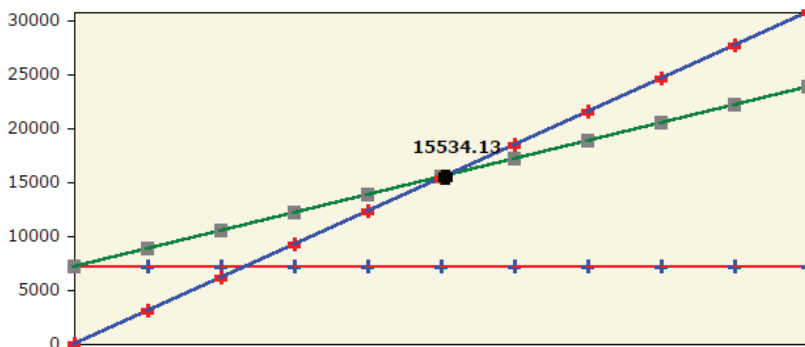


Рисунок 1. Порог рентабельности организации в 2016 г.

Запас финансовой прочности показывает, насколько реальные (или плановые) характеристики конкретной организации удалены от показателей, отвечающих ее

положению в точке безубыточности (т. е. в ситуации, когда выручкой полностью покрываются расходы, но ни прибыли, ни убытка при этом не образуется). Значение запаса финансовой прочности в 2016 г. составило 49,46 % , что на 2,38 % и 2,41 % больше, чем в 2014 и 2015 гг. соответственно. Увеличение этого показателя в динамике связано с сокращением как постоянных, так и переменных затрат, в т.ч. за счет внедрения новых технологий.

Уровень или сила воздействия операционного рычага позволяет рассчитать величину процентного изменения прибыли в зависимости от динамики объема продаж на один процентный пункт. Чем больше доля постоянных затрат компании в структуре себестоимости, тем выше уровень операционного рычага, и следовательно, больше проявляется деловой (производственный) риск. В деятельности организации сила воздействия операционного рычага в отчетном году составила 2,02 руб., что на 4,8 % и 4,9 % меньше, чем в 2014 и 2015 гг. соответственно. Уменьшение этого показателя в динамике связано с уменьшением постоянных затрат в деятельности организации.

Таким образом, по результатам оценки операционного рычага выявлено, что деятельность организации сопряжена с риском и в тоже время с вознаграждением в виде прибыли. Анализ полученных данных показывает, что объем выручки организации выше порога рентабельности. В свою очередь это свидетельствует о том, что порог рентабельности был преодолен за все анализируемые периоды и организация находится в зоне прибыли, т.е. получает прибыль от основных видов деятельности. Также видно, что валовая маржа обеспечивает покрытие постоянных расходов и формирует прибыль организации в 2014 - 2016 гг.

#### **Список использованной литературы:**

1. Анализ финансовых результатов предприятия: учеб. пособие / Э. И. Крылов, В. М. Власова; ГУАП. – СПб., 2006. – 256 с.
2. Губанова Е.В. Анализ качества прибыли организации. В сборнике: Теоретические и практические вопросы развития бухгалтерского учета, анализа и аудита в современных условиях, их автоматизация как инструмент эффективного управления организацией. Материалы международной научно - практической конференции. Под редакцией Беловой Е.Л., Полпудникова С.В.. - 2015. - С. 133 - 137.
3. Губанова Е.В., Колбасова С.С. Методика анализа доходов коммерческой организации. В сборнике: Направления социально - экономического развития региональной экономики материалы международного научно - практического «круглого стола». - 2016. - С. 129 - 132.
4. Пласкова Н.С. Экономический анализ: учебник / Пласкова Н.С. – М.: Эксмо, 2010. – 704 с.
5. Сахаров Г.В., Фатеева Т.Н., Губанова Е.В. Анализ прибыли от внешнеторговых операций // Научные труды Вольного экономического общества России. - 2015. Т. 191. - № 2. - С. 325 - 334.

© Е.А. Курлович, 2017

## К ВОПРОСУ О СИСТЕМНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ САНКТ - ПЕТЕРБУРГА

### Аннотация

В статье показано, что кластеры информационных систем при развертывании их в информационном пространстве обладают синергетическими свойствами, приведена методика расчета эффекта синергии, возникающего при использовании облачных информационных систем, а также выполнены соответствующие расчеты, численно характеризующие данные свойства у кластеров информационных систем Санкт - Петербурга. Показана целесообразность применения рассмотренного подхода в процессе управления информационным пространством для повышения эффективности региональной информатизации.

### Ключевые слова:

информатизация, системность, информационное пространство, информационные системы, синергетический эффект

**Введение.** Момент принятия в Санкт - Петербурге стратегии перехода к информационному обществу обусловил начало деятельности, основным вектором которой является централизация и повышение эффективности управления государственными информационными системами Санкт - Петербурга. Данный процесс требует обоснованного принятия необходимых управленческих решений в части повышения эффективности проводимых мероприятий для обеспечения наиболее рационального использования имеющихся трудовых и материальных ресурсов в условиях ограниченного бюджетного финансирования [1, с. 20].

Для того, чтобы оценить синергетический эффект процессов, характеризующих свойства информационных систем в процессе их перехода в информационное пространство, необходимо оценить суммарный эффект от взаимодействия совокупности кластеров информационных систем, который характеризуется тем, что его значение может существенно превосходить значение соответствующих показателей совокупности данных систем, рассчитываемое путем простого суммирования [2, с. 298].

С учетом изложенных факторов для оценки эффекта системных свойств информационных систем целесообразно на первом этапе осуществить расчет количества возможностей взаимодействия информационных систем в процессе межведомственного электронного взаимодействия для совокупности *изолированных* систем:

$$V_{\text{изолир}} = \sum_{i=1}^m k \times n, \quad (1)$$

где  $k$  – показатель количества реализуемых посредством данной информационной системы сервисов,  $n$  – показатель необходимого для предоставления соответствующих

информационных сервисов количества запросов,  $m$  – показатель количества входящих в данный кластер информационных систем.

В процессе перехода к *облачной* среде появляются возможности осуществлять моментальные (синхронные) запросы не только в рамках определенной (изолированной) информационной системы, но и обеспечить межсистемное взаимодействие для совокупности информационных систем в рамках одного кластера. Таким образом, у системы появятся возможности осуществлять запросы не только внутри своей изолированной среды, но и взаимодействовать с  $(n - 1)$  другим системами в рамках кластера. С учетом вышеизложенного рассматриваемый показатель примет следующий вид:

$$V_{облачн} = \sum_{i=1}^m (k \times n + k \times n \times (n - 1)) = \sum_{i=1}^m (k \times n^2) \quad (2)$$

В ходе сравнения значений  $V_{изолир}$  и  $V_{облачн}$  выявляется синергетический эффект  $\mu_{облачн} = k \times n \times (n - 1)$ , что говорит о превышении суммы значений данных показателей при рассмотрении их для отдельных (изолированных) систем внутри кластера. На рис. 1 показана зависимость роста синергетического эффекта от увеличения количества информационных систем в кластере.

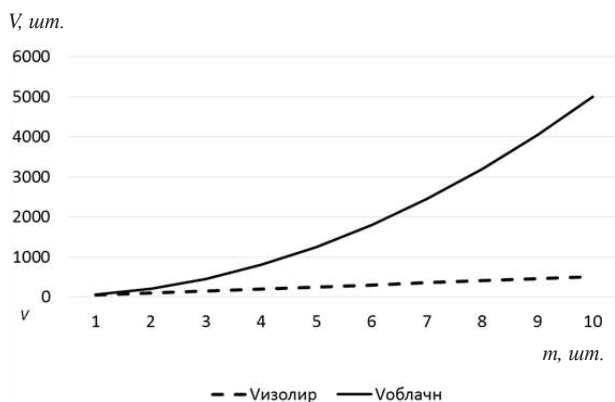


Рис. 1. Рост синергетического эффекта с увеличением количества информационных систем в кластере

Таким образом, при увеличении количества информационных систем в кластере возникает синергетический эффект от увеличения количества возможностей межведомственного взаимодействия в  $n$  раз, что свидетельствует о системном эффекте, возникающих в системе управления региональной информатизацией в процессе трансформации единого информационного пространства Санкт - Петербурга в облачные структуры, что, в свою очередь, свидетельствует о свойствах элементов облачных структур, обладающих целостностью, организованностью, интегрированностью, системностью [3, с. 65].

**Закключение.** Результатом использования рассматриваемых свойств и признаков является обеспечение возможности эффективного управления информационным пространством Санкт - Петербурга [4, с. 39] и повышение рациональности и оперативности принятия необходимых управленческих решений в процессе управления региональной информатизацией [5, с. 96] за счет синергетических системных эффектов, возникающих в облачных структурах государственных информационных систем Санкт - Петербурга.

#### **Список использованной литературы:**

1. Лобанов О. С., Артемьев А. В., Томша П. П. Разделение информационных систем на подклассы как основа рационализации информационного пространства // Международный научно - исследовательский журнал = Research Journal of International Studies. – 2014. – №6 - 2 (25). – С. 20 - 21.
2. Лобанов О. С. CASE - технологии проектирования информационных систем // В сборнике: Информационные технологии в экономике, управлении и образовании. – Санкт - Петербург. – 2010. – С. 298 - 299.
3. Мельникова Е. Ф., Лобанов О. С., Баша Н. В. Приоритезация проектов в инжиниринговой компании как инструмент принятия оперативных управленческих решений // Международный научно - исследовательский журнал = Research Journal of International Studies. – 2014. – № 8 - 1 (27). – С. 65 - 66.
4. Лобанов О. С., Баша Н. В., Мельникова Е. Ф. Методологический базис управления информационным пространством региона // Международный научно - исследовательский журнал = Research Journal of International Studies. – 2014. – № 8 - 2 (27). – С. 39 - 40.
5. Лобанов О. С. Экономическое обоснование применения программных решений, реализующих функцию бюджетирования в организациях // В сборнике: Применение результатов дипломного проектирования студентов вузов Санкт - Петербурга в интересах социально - экономического развития города. – Санкт - Петербург. – 2010. – С. 95 - 99.

© О.С. Лобанов, 2017

**УДК 355.237**

**В.А. Макаров**, к.т.н., старш. науч. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,  
**А.В. Пинчук**, к.в.н., доцент, старш. научн. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ  
**М.С. Горьков**, адъюнкт кафедры,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

### **ФИНАНСЫ, КАК ВАЖНЕЙШИЙ ЭЛЕМЕНТ ХОЗЯЙСТВЕННОГО МЕХАНИЗМА СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ**

#### **Аннотация**

В статье рассмотрены актуальные вопросы касаемые финансовой системы, как важнейшего элемента хозяйственного механизма современной экономики.

#### **Ключевые слова:**

финансы, экономика



Важнейшим элементом хозяйственного механизма современной экономики являются финансы.

Финансы – историческая категория. Они возникли в условиях товарно - денежных отношений под влиянием развития функций и потребностей государства. Термин «финансы» происходит от лат. «*fīnansia*», что означает доход, платеж.

Категория «финансы» (франц. *finance*, от ср. - век. лат. *fīnan - sia* – наличность, доход) – имеет два значения:

1. В широком смысле – обобщающий экономический термин, означающий как денежные средства, финансовые ресурсы, рассматриваемые в их создании и движении, распределении и перераспределении, так и экономические отношения, обусловленные взаимными расчётами между хозяйственными субъектами, денежным обращением.

2. В узком смысле – средства, имеющиеся в наличии у частного лица или организации.

Финансы представляют собой экономические отношения, связанные с формированием, распределением и использованием централизованных и децентрализованных фондов денежных средств, в целях выполнения функций и задач государства и обеспечения условий расширенного воспроизводства.

Под централизованными финансами понимаются экономические денежные отношения [1], связанные с формированием и использованием фондов денежных средств государства, аккумулируемых в государственной денежной системе и правительственных внебюджетных фондах.

В современных условиях понятие финансов охватывает, с одной стороны, государственные финансы, с другой – финансы предприятий и корпораций.

Государственные финансы – это особая сфера экономических отношений, связанная с вторичным, а также первичным распределением и потреблением части совокупного общественного продукта в целях образования денежных фондов, необходимых государству для осуществления его функций. Их материальное содержание воплощается в государственном и местном бюджетах, специальных фондах, финансах государственных предприятий.

Финансы частных предприятий и корпораций выражают денежные отношения, которые возникают в ходе их экономической деятельности и обеспечивают процесс производства и получения прибыли. Они материализуются в виде денежного капитала, различных денежных фондов предприятий.

Характерными чертами современных финансов являются следующие:

денежная форма в отличие от натуральных отношений;

распределительный характер отношений, т.е. здесь нет эквивалентного обмена;

распределение совокупного общественного продукта и национального дохода через реальные денежные фонды, например, в отличие от ценового распределения.

По своему происхождению финансы – это денежные отношения. Но не все отношения относятся к финансовым, они становятся таковыми, лишь тогда, когда в процессе производства и реализации товаров формируются денежные доходы участников процесса воспроизводства и происходит использование этих доходов, т.е. когда движение денег приобретает определенную самостоятельность. Главным материальным источником денежных доходов и фондов служит национальный доход страны – вновь созданная

стоимость или стоимость валового внутреннего продукта за вычетом потреблённых в процессе производства орудий и средств производства.

По своему материальному содержанию финансы – это целевые фонды денежных средств, представляющие в совокупности финансовые ресурсы страны. Главным условием роста финансовых ресурсов является увеличение национального дохода. Финансы и финансовые ресурсы – не тождественные понятия. Финансовые ресурсы сами по себе не определяют сущности финансов, не раскрывают их внутреннего содержания и общественного назначения.

Финансы – это, прежде всего, распределительная категория. С их помощью осуществляется вторичное распределение или перераспределение национального дохода.

#### **Список использованной литературы:**

1. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. «Законы и закономерности военной экономики», Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.

© В.А. Макаров, А.В. Пинчук, М.С. Горьков, 2017

**УДК 355.237**

**В.А. Макаров**

к.т.н., доцент, старший научный сотрудник,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**В.Н. Фёдоров**

к.в.н., начальник отдела,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**М.М. Смирнова**

младший научный сотрудник,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ

### **К ВОПРОСУ СТРУКТУРЫ РАЗДЕЛА «НАЦИОНАЛЬНАЯ ОБОРОНА» ОФИЦИАЛЬНОГО ВОЕННОГО БЮДЖЕТА**

#### **Аннотация**

В статье рассмотрены актуальные вопросы касаемые раздела «Национальная оборона» официального военного бюджета на современном этапе развития.

#### **Ключевые слова:**

национальная оборона, бюджет

Прямые военные расходы (официальный военный бюджет) отражает раздел «Национальная оборона», состоящий из пяти подразделов: «Строительство и содержание Вооруженных Сил»; «Обеспечение мобилизационной и вневойсковой подготовки»; «Участие в обеспечении коллективной безопасности государств - членов СНГ»; «Военная программа Минатома России»; «Военная помощь иностранным государствам».

Ведомственная классификация отражает такое группирование расходов, которое позволяет расходы по каждому подразделу распределить по прямым получателям, а в рамках их бюджетов - по целевым статьям и видам расходов.

Главным получателем средств по разделу «Национальная оборона» (первые три подраздела) является МО РФ.

Кроме того, бюджет МО РФ формируют расходы, относящиеся к другим разделам: «Проведение военной реформы», «Социальная политика» (пенсии военнослужащим), «Утилизация и ликвидация вооружений», «Поддержание мобилизационной готовности экономики», «Международная деятельность».

Экономическую классификацию формируют предметные статьи, разбитые на подстатьи и далее на элементы расходов, детализирующие: расходы на оплату труда гражданского персонала и различных услуг (связь, транспортные, коммунальные и др.) [1]; приобретение предметов снабжения и расходных материалов; капитальные вложения (приобретение оборудования, капитальное строительство и др.); трансферты населению и др.

На базе законодательно утвержденной классификации федерального бюджета составляется смета расходов МО РФ, которая предусматривает дальнейшую детализацию видов расходов в рамках соответствующих элементов экономической классификации (внутриведомственная предметно - целевая структура) и их распределение по прямым получателям средств из бюджета МО РФ (организационная структура).

В основе расчетов сметы лежат количественные (объемные) показатели деятельности военной организации в плановом периоде (год, с разбивкой по кварталам), технико - экономические нормы, нормативы, тарифы, цены, расценки и другие удельные показатели.

Бюджетные ассигнования имеют строго целевое назначение. Они определяются путем детальных расчетов по каждой статье и элементу затрат с учетом плановых показателей и обязательных либо расчетных норм и нормативов расходов на единицу затрат. Не допускается включение в сметы ассигнований сверх утвержденных норм.

Смета действует в течение финансового года с 1 января по 31 декабря включительно, т.е. в срок, предусмотренный законом о федеральном бюджете. Ежемесячно, а также по окончании года бюджетные учреждения составляют отчет об исполнении сметы, который направляется в вышестоящую организацию и территориальный орган федерального казначейства.

Сметно - бюджетное финансирование военных организаций организуется на принципах плановости; законности; финансовой дисциплины; целевой направленности средств; безвозвратности ассигнований, выделяемых из бюджета; расходования средств в соответствии со сметой; соблюдения режима экономии.

Порядок составления бюджетной сметы определяется приказом Минобороны РФ «Об утверждении Порядка составления, утверждения и ведения сводной бюджетной сметы Министерства обороны Российской Федерации, бюджетных смет распорядителей бюджетных средств и казенных учреждений, находящихся в ведении Министерства обороны Российской Федерации».

### **Список использованной литературы:**

1. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. «Законы и закономерности военной экономики», Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.

© В.А. Макаров, В.Н. Фёдоров, М.М. Смирнова, 2017

**Д.В. Макаров**

к.т.н., старший научный сотрудник,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**З.А. Сорокина**

младший научный сотрудник,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**Т.А. Долгова**

младший научный сотрудник,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ

## **ВОЕННО - БЮДЖЕТНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ВОЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

### **Аннотация**

В статье рассмотрены актуальные касаемые военно - бюджетной политики государства по обеспечению военной безопасности на современном этапе.

### **Ключевые слова:**

военно - бюджетная политика, безопасность

Реализация мероприятий в области обороны является расходным обязательством Российской Федерации. Расходы на выполнение Вооруженными Силами Российской Федерации задач, не связанных с их предназначением, осуществляются по решениям Правительства Российской Федерации в соответствии с законодательством Российской Федерации. Общий размер бюджетных ассигнований, выделенных на оборону, устанавливается Правительством и в составе государственного бюджета утверждается Федеральным Собранием.

В Федеральном законе «Об обороне» от 31 мая 1996 г. № 61 - ФЗ определено, что финансирование расходов на оборону осуществляется из средств федерального бюджета путем ассигнования средств Министерству обороны Российской Федерации и другим федеральным органам исполнительной власти, обеспечивающим реализацию мероприятий в области обороны [2].

Основным инструментом реализации военно - финансовой политики, материально - вещественным проявлением финансов Вооруженных Сил является военный бюджет, под которым понимается централизованный фонд денежных средств (ассигнований), выделяемый в законодательном порядке на национальную оборону и другие военные нужды из государственного (федерального) бюджета в течение финансового года.

Военный бюджет является важнейшим стоимостным инструментом реализации военно - экономической, военно - финансовой, военно - технической, военно - социальной, военно - научной и военной политики государства.

Наиболее общей категорией, которая характеризует военно - бюджетную политику, усилия государства по обеспечению военной безопасности, являются военные расходы.

В федеральном бюджете раздел «Национальная оборона» предусматривает, главным образом, расходы на содержание Вооруженных Сил, однако не менее ресурсоемкими являются и бюджетные статьи, обеспечивающие финансирование других компонентов военной безопасности России.

Суммарные военные расходы государства включают в себя оборонные и прочие расходы, сопутствующие им, расходы на содержание войск и воинских формирований различного назначения, расходы оборонной промышленности и др.

В основу этого деления положен принцип разделения внешней и внутренней безопасности государства [1].

Обеспечением внешней безопасности в мирное время занимаются, главным образом, ВС РФ, тогда как обеспечением внутренней безопасности занимаются войска, воинские формирования и органы, созданные для выполнения задач в области охраны правопорядка и безопасности государства.

Военная система отличается от оборонной системы, поскольку решает более широкий круг задач предотвращения и ликвидации внешних и внутренних угроз и опасностей.

Отдельным документом военный бюджет в России не оформляется. Официальным документом, отражающим финансирование военных усилий государства, в соответствии с Бюджетным кодексом РФ, является федеральный бюджет, включая его закрытую часть.

Важное место в военно - финансовой системе Вооруженных Сил занимает бюджетная классификация.

Бюджетная классификация отражает внутреннее экономическое содержание деятельности получателей бюджетных средств. Установленная бюджетная классификация строго соблюдается и при разработке всех финансово - плановых документов в Министерстве обороны. Классификация военных расходов является составной частью классификации государственных расходов. Бюджетная классификация делится на три взаимосвязанных типа: функциональная; ведомственная; экономическая. Функциональная классификация показывает распределение расходов по основным функциям государства, представленным в виде разделов и подразделов.

#### **Список использованной литературы:**

2. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. «Военная экономика, как наука будущего», Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.
3. Григорьев С.М., Артамонов В.А. Проблемные вопросы сохранения человеческого капитала в Вооруженных Силах Российской Федерации // Человеческий капитал. № 4 (100), 2017, с. 48 - 52.

© Д.В. Макаров, З.А. Сорокина, Т.А. Долгова, 2017

**УДК 330**

**Мамедова Нурлана Намиз кызы  
Гафаров Алишер Шахзада оглы  
Полянская Ольга Владимировна**  
магистранты СГУ, г. Саратов, РФ  
mariya\_nov@mail.ru

## **РОЛЬ ПРИБЫЛИ В ИННОВАЦИОННОМ РАЗВИТИИ ОРГАНИЗАЦИИ**

### **Аннотация**

Прибыль отведена ведущая роль в составе денежных ресурсов организации. Являясь основным видом финансовых средств, прибыль занимает центральное место в системе

инструментов и рычагов рыночной экономики. От прибыли зависит финансовая стратегия организаций, уровень инновационного роста и модернизации предприятия, удовлетворения личных и общественных потребностей работников. Созданный за счет поучаемой прибыли фонд, позволит осуществлять воспроизводство основных средств, укрепляет материально - техническую база субъекта хозяйствования, что приведет к повышению конкурентоспособности организации.

**Ключевые слова**

Прибыль, инновационное развитие, модернизация, конкурентоспособность.

Переход от административно - командной системы управления экономикой страны к рыночным отношениям способствовал изменению роли прибыли в развитии экономики России. Так как с прибылью непосредственно связаны себестоимость продукции, ее цена, конкурентоспособность организации то можно говорить, что прибыль занимает центральное место в системе финансовых инструментов и рычагов современной экономической системы. Прибыль влияет на финансовое положение организации, степень удовлетворенности работников в личных и общественных потребностях. Прибыль занимает основное место в составе собственных денежных средств фирмы и является главным финансовым ресурсом, гарантирующим полное и своевременное выполнение финансовых обязательств. Прибыль способствует проведению и финансированию мероприятий по материально - техническому и социально - экономическому переоснащению организации.

Для более эффективного управления прибылью необходимо усовершенствование порядка ее формирования, распределения и использования. Существующая сегодня практика показала несовершенство методов формирования, распределения и использования прибыли организации и существенную актуальность этих проблем в экономике. Любая организация стремится к максимизации прибыли, что предполагает разработку стратегии увеличения прибыли и минимизацию издержек. [1, с. 19]

Несомненными факторами планирования финансовой деятельности предприятия и определения перспектив долгосрочного продвижения предприятия являются спрос на выпускаемую продукцию и необходимость производственного и социального развития. Перспектива увеличения спроса и материальной выгоды от продукции, востребованной потребителем, подталкивает товаропроизводителей к увеличению объемов производства нужной продукции, к необходимости снижения затрат и стимулирования сотрудников. В условиях развитой конкуренции этим достигается не только цель деятельности организации, но и удовлетворение общественных потребностей. [2, с. 80]

Для обеспечения предполагаемых расходов за счет получаемой прибыли предприятие готовит смету расходов на производственную модернизацию, социальное стимулирование, благоприятное экономическое развитие. Для обеспечения производственных, материальных и социальных потребностей за счет полученной прибыли, организация должна оптимизировать распределение и использование денежных средств, чтобы учитывать условия рыночной конъюнктуры и вместе с тем стимулировать и поощрять результаты труда своих работников. В условиях проведения рискованных операций в сложившейся экономической ситуации появляется необходимость резервировать средства, что влечет потерю части финансовых доходов от предпринимательской деятельности. Организации стараются создавать некоторый резервный фонд, величина которого может

составлять от 15 % уставного капитала. Данный резерв наряду с покрытием возможных убытков от деловых рисков можно использовать на затраты по расширению производства и социальному развитию, на разработку и внедрение передовых технологий, прирост или восполнение недостатка собственных оборотных средств и на затраты, способствующие росту социально - экономического развития организации.

Современная рыночная экономика требует решительных сдвигов в деятельности организации. Необходимо осуществлять наращивание производственных мощностей, повсеместное и первоочередное использование не количественных а качественных факторов экономического роста. Переход к рыночной экономике требует включения мероприятий научно - технического характера в деятельность организации. Одним из передовых способов повышения эффективности производства становится применение инновационных технологий в процессе производства и управления предприятием. У большинства российских предприятий существует проблема в плане внедрения мероприятий по модернизации производственного процесса и внедрению передовых технологий.

Применение инноваций в управлении и производстве требуют мобилизация финансовых ресурсов и высокой степени оперативности в координировании действий по управлению прибылью и финансовой деятельностью организации. Инновации являются ключом к успеху любого бизнес - проекта, так как повышают конкурентоспособность, способствуют расширению рынков сбыта продукции, получению максимальной прибыли. К направлениям инновационной деятельности предприятия, обеспечивающего прирост прибыли, можно отнести производственный сектор – разработка и производство новых товаров, отличающихся улучшенными качествами и спросом; коммерческий сектор – освоение новых товарных рынков, ориентация товаров на определенные слои населения, продвижение товаров на экспорт; технологический сектор – использование энерго - и ресурсосберегающих технологий, рост производительности труда, использование новейших сырьевых и энергетических ресурсов, снижение себестоимости продукции; организационно - управленческий сектор – внедрение передовых управленческих решений, результативная организация процесса производства и сбыта, прогрессивная организация труда; социально - культурный сектор – создание экономических и социальных предпосылок для мотивации сотрудников и организация творческого труда персонала.

Таким образом, использование прибыли в инновационном развитии предприятия обретает действенную форму за счет качественных изменений производимой продукции, перехода к новейшим технологиям, сырьевым и энергоемким источникам, перевооружению экономических субъектов на основе новейших достижений науки и техники. Эффективная инновационная деятельность организации является следствием профессионального управления производством, которое способствует созданию необходимой производственной ориентации и заинтересованности коллектива в результатах деятельности организации.

Предполагаемая форма использования прибыли в виде накапливаемых финансовых фондов позволяет аккумулировать и направлять денежные ресурсы в основные сектора роста общественного производства – техническое перевооружение действующих предприятий для производства конкурентоспособной продукции. Созданный за счет поучаемой прибыли фонд, позволит осуществлять воспроизводство основных средств, укрепляет материально - техническую базу субъекта хозяйствования. Это, в свою очередь, будет способствовать увеличению объемов производимой продукции, улучшению условий труда и быта работников, что, несомненно, повлечет увеличение прибыли организации. В ходе осуществления инвестиционной деятельности предприятиям необходимо

самостоятельно определять объем, направления и плодотворность инвестиций и активнее использовать привлеченные средства для повышения конкурентоспособности предприятия.

#### **Список использованной литературы:**

1. Солошенко В.М., Векленко Е.В., Стёпкина И.И. К вопросу о роли и значении экономической прибыли в воспроизводственном процессе сельскохозяйственных организаций. // Вестник КГСА. 2015. № 4. С. 18 - 20. 2015. № 4. С. 18 - 20.

2. Волочко Н.К. Усиление роли прибыли в инновационном развитии организации // Проблемы социально - экономического развития России на современном этапе: материалы VIII Ежегодной Всероссийской научно - практической конференции (заочной) с международным участием. отв. ред. А.А. Бурмистрова. 2015. С. 78 - 88.

3. Чернявская Н.В., Кашук Н.В. Роль и значение прибыли для хозяйствующих субъектов в современных экономических условиях // Экономика и современный менеджмент: теория и практика. 2015. № 54 - 55 - 1. С. 40 - 44.

© Н.Н.к. Мамедова, 2017

© А.Ш.о. Гафаров, 2017

© О.В. Полянская, 2017

**УДК 330.3**

**И.Е. Микляева**

студентка 2 курса ВГАУ,

г. Воронеж, РФ

E - mail: Mikliaeva.Ira@yandex.ru

**Научный руководитель: Н.Н. Волкова**

канд. экон. наук, доцент ВГАУ,

г. Воронеж, РФ

E - mail: vnn@agroeco.vsau.ru

## **АНАЛИЗ МЕР ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕЛЬХОЗТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ**

### **Аннотация**

В статье отмечается, что для обеспечения конкурентоспособности сельскохозяйственных товаропроизводителей на различных уровнях осуществляется их государственная поддержка. В связи с этим особую актуальность приобретают вопросы оценки различных направлений государственной поддержки в целях осуществления государственного финансового контроля. За 2014–2016 гг. проанализирована поддержка сельского хозяйства в целом по Воронежской области, а также конкретного сельскохозяйственного предприятия одного районов области. Сделан вывод, что инструментом достижения результативности, экономного использования государственных ресурсов на поддержку сельского хозяйства является аудит эффективности.

### **Ключевые слова:**

Государственная поддержка, субсидии, сельское хозяйство, государственный финансовый контроль, аудит эффективности.

Одним из главных факторов обеспечения конкурентоспособности сельскохозяйственных товаропроизводителей является государственная поддержка, реализуемая путем



предоставления субсидий за счет бюджетных средств [6]. Заметим, что современные тенденции изменений объема и структуры государственной поддержки агропродовольственного комплекса формируются и трансформируются под комплексным влиянием целого ряда факторов: процессов регионализации и глобализации; смены и развития технологий; жесткой конкуренции; наполненности рынков сбыта; применения санкций и антисанкций и т.д.

В этой связи весьма актуальными представляются оценка и всеобъемлющий анализ мер государственной поддержки, на основе которых станет возможной выработка и использование действительно эффективных мер государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Мероприятия государственной поддержки реализуются за счет средств федерального бюджета, а также бюджета Воронежской области на принципах софинансирования, а меры по социальному развитию села могут осуществляться и за счет средств муниципальных бюджетов и внебюджетных источников.

Следует отметить, что в России принят ряд нормативно - законодательных актов, регулирующих порядок и направления государственной поддержки сельскохозяйственного товаропроизводителя. Государственная поддержка сельхозтоваропроизводителей осуществляется в рамках реализации «Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 - 2020 годы» [3]. По сравнению с предыдущей Государственной программой (2008 - 2012 гг.) [2] вновь принятая программа отличается тем, что народное хозяйство нашей страны существует и развивается уже в других экономических и политических реалиях. Поэтому в данной программе нашел отражение ряд принципов, представленных на рис. 1

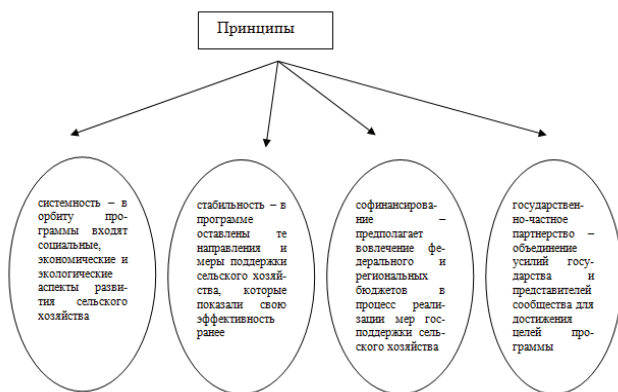


Рисунок 1. Принципы, заложенные в основу Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 - 2020 годы

Меры поддержки сельского хозяйства в рамках федерального бюджета Государственная Дума 18 ноября 2016 года рассмотрела еще в первом чтении бюджета на 2017 год и плановый период 2018 и 2019 годов. В бюджете, представленном Минфином, предусмотрено поэтапное сокращение финансирования АПК, начиная с 2017 года [1].

Например, в 2017 году на целевую программу по развитию сельских территорий будет выделено 15,4 млрд. рублей, на развитие мелиорации — 8,7 млрд. рублей. Субсидирование процентных ставок по инвестиционным кредитам предусмотрено в размере чуть менее 59 млрд. рублей, краткосрочных кредитов — 5,1 млрд. рублей, на компенсацию затрат на строительство и модернизацию объектов АПК — 11,5 млрд. рублей.

Для сравнения: общий объем планируемого финансирования для 2016 года: 214,79 млрд. руб.; для 2019 года - 194,05 млрд. руб. При этом важно отметить, что для 2012 года, когда Россия вступила в ВТО, страна приняла обязательства о связывании агрегированных мер поддержки АПК на уровне 4,4 млрд. долларов США, что соответствует базовому периоду 2006–2008 гг.

Однако сразу после присоединения России к ВТО разрешенный уровень поддержки составлял 9 млрд. долл. и должен был постепенно сокращаться до связанного уровня 4,4 млрд долл. к 2017 году. Такой нестандартный подход к обязательствам по поддержке был связан членами ВТО с предоставлением Россией гарантий сохранения в течение переходного периода сложившегося соотношения различных видов поддержки. С учетом курсовых колебаний, 4,4 млрд. долл. на сегодняшний день — это более 270 млрд. рублей.

Итак, кроме объемов, выделяемых на государственную поддержку сельского хозяйства, существенные изменения произошли в структуре субсидий. Отдельным важным изменением стала созданная Минсельхозом «единая субсидия», подразумевающая объединение десятков направлений господдержки в одно. Ведомство объединило предоставляемые регионам субсидии на поддержку сельхозпроизводителей по ряду направлений в единую субсидию, которую региональные власти смогут перераспределять исходя из приоритетов регионов с учетом целевых показателей (Рис. 2).



Рисунок 2. Основные меры государственной поддержки, оказываемые в рамках «единой» субсидии

На текущий момент Минсельхозом во исполнение поручения Президента РФ были разработаны Правила предоставления и распределения субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов РФ на содействие достижению целевых показателей региональных

программ развития агропромышленного комплекса [4]. Можно сделать вывод, что самым приоритетным направлением в рамках предоставления субсидий является возмещение части процентной ставки по краткосрочным кредитам - 183 055, 90 тыс.руб.

Таблица 1 - Приоритетные направления в рамках предоставления субсидий из Федерального бюджета РФ в 2017 году (по данным Минсельхоза России)

Наименование мероприятий	В рамках «единой» субсидии, 2017 год (федеральный бюджет), тыс.руб.
Компенсация части затрат на приобретение оригинальных и элитных семян зерновых и зернобобовых культур, кормовых культур, семян кукурузы гибридов I поколения	44 640,00
Возмещение части затрат на закладку и уход за многолетними плодовыми и ягодными насаждениями	5 000,00
Государственная поддержка племенного животноводства	11 200,00
Государственная поддержка на содержание товарного поголовья коров специализированных мясных пород и их помесей	21 000,00
Государственная поддержка племенного крупного рогатого скота мясного направления	5 070,00
Государственная поддержка племенного крупного рогатого скота молочного направления	41 088,80
Гранты на создание и развитие крестьянского хозяйства и одновременной помощи на бытовое обустройство начинающим фермерам, определенным на конкурсной основе	55 000,00
Гранты на развитие семейных животноводческих ферм на базе КФХ	59 000,00
Грантовая поддержка сельскохозяйственных потребительских кооперативов (СПоК) для развития МТБ	16 000,00
Возмещение части процентной ставки по долгосрочным, среднесрочным и краткосрочным кредитам, взятым малыми формами хозяйствования	7 000, 00
Возмещение части процентной ставки по краткосрочным кредитам	183 055, 90
Возмещение части затрат на уплату страховой премии, начисленной по договору сельскохозяйственного страхования в области растениеводства	500,00
Возмещение части затрат на уплату страховой премии, начисленной по договору сельскохозяйственного страхования в области животноводства	1 000,00
Всего	449 554, 70

Объем субсидий регионам утверждается исходя из необходимости достижения соглашений между регионом и Минсельхозом и исходя из результативности. Распределять субсидии между субъектами планируется исходя из четырех направлений: валового объема продукции, поголовья, площадей и остатка задолженности по кредитам. Субсидия на литр молока осталась.

В еще одном направлении работы Минсельхоза — льготном кредитовании, — также произошли изменения в 2017 году. Минсельхоз внедряет обновленный механизм, при котором процентная ставка для сельскохозяйственного товаропроизводителя изначально составит не более 5 % годовых. Механизм предусматривает, что сама субсидия в размере

ключевой ставки будет перечисляться напрямую уполномоченным банкам на возмещение недополученных ими доходов.

Проанализируем государственную поддержку сельскохозяйственных предприятий в 2014 - 2016 гг. на примере ООО «Победа» Терновского района Воронежской области. ООО «Победа» - это типичное сельскохозяйственное предприятие, которое находится на северо-западе Терновского района Воронежской области. Оно создано в соответствии с Гражданским Кодексом РФ и Федеральным Законом РФ «Об обществах с ограниченной ответственностью». В ООО «Победа» основным видом деятельности является выращивание зерновых и зернобобовых культур, дополнительный вид деятельности - выращивание сахарной свеклы, разведение крупного рогатого скота.

Прежде всего, дадим оценку размерам государственной поддержки сельскохозяйственного товаропроизводителя в целом по Терновскому району Воронежской области на основании данных, представленных в табл. 2.

Как видим, сумма государственной поддержки сельскому хозяйству Терновского района в 2016 г. уменьшилась в сравнении с 2015 г. на 4,225 тыс. руб. или в 1,15 раза. Основная часть государственной помощи (87,70 % ) стала осуществляться за счет средств Федерального бюджета.

Наибольшая сумма федеральных средств РФ была направлена на софинансирование расходных обязательств субъектов Воронежской области, связанных с возмещением части процентной ставки по инвестиционным кредитам (займам) – 96,03 % в 2016 году от общей суммы субсидий и 58,09 % в 2015 году, а также на субсидии, связанные с возмещением части процентной ставки по краткосрочным кредитам (займам) , что составляет в 2016 году 94,08 % от общей суммы субсидий и 83,14 % в 2015 году.

Как видим, средства из бюджета Воронежской области, в основном, направлялись в ООО «Победа» на поддержку производства продукции растениеводства - 535 тыс.руб. в 2015 году или 21,9 % , а в 2016 году - 271 тыс.руб. или 77,7 %

Большая часть субсидий из Федерального бюджета в 2016 году распределилась в ООО «Победа» на оказание несвязанной поддержки сельскохозяйственным товаропроизводителям в области растениеводства, что составило 1 705 тыс.руб., и на поддержку мероприятий по развитию животноводства - 336 тыс.руб.

В 2014 и 2015 годах выделялись субсидии на поддержку элитного семеноводства, что составляет 56 тыс.руб. и 35 тыс.руб. соответственно.

Что же касается отрасли животноводства, то здесь основная часть субсидий выделялась на поддержку племенного животноводства (кроме крс мясного направления) - 17 тыс.руб. из них большая часть из Федерального бюджета - 88,2 % .

Аналогичная ситуация обстоит и Терновскому району: большая часть средств выделяется на поддержание отрасли растениеводства - 15 478 тыс.руб., что составляет 53,5 % .

Как видно из таблицы 1, размер субсидий, выделяемых ООО «Победа» Терновского района Воронежской области, с годами только уменьшается. В 2014 году было выделено 6851 тыс.руб., в 2015 году - 5685 тыс.руб. или 86,4 % от предыдущего года, в 2016 году было выделено 4339 тыс.руб., что составляет 63,3 % от 2014 года.

При этом в 2014 году субсидий из Федерального бюджета было выделено 4194 тыс.руб., что больше чем из субъектов Воронежской области на 1537 тыс.руб. или на 22,4 % . В 2015

году было выделено из Федерального бюджета 3249 тыс.руб. или 57,2 % , что больше чем из бюджета Воронежской области на 14,4 % . В 2016 году также меньшая часть субсидий была выделена из бюджета Воронежской области - 349 тыс.руб., что меньше чем в 2015 году на 2087 тыс.руб.

Такое ежегодное уменьшение связано с тем, что не всегда всем сельскохозяйственным организациям хватает денежных средств, выделенных из бюджетов, т.е. желающих получить субсидии оказывалось больше.

Как справедливо отмечают Ширококов В.Г., Волкова Н.Н., Лихобабин В.Н. [6], что одним из важнейших инструментов достижения поставленных целей аграрной политики, позволяющим осуществить оценку эффективности, результативности и экономности использования государственных ресурсов, выделяемых на поддержку АПК, выработать рекомендации по повышению качества управленческих решений, выполнению поставленных целей и достижению запланированных результатов, является аудит эффективности государственной поддержки программы мероприятий по развитию сельского хозяйства.

Таблица 2 - Информация о мерах государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей Воронежской области за 2014 - 2016 гг., тыс. руб.

ИНФОРМАЦИЯ О МЕРАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ ЗА 2014-2016 ГОДЫ, ТЫС. РУБ.										
№ п п.	Показатели	2014 год			2015 год			2016 год		
		всего	Феде раль ный бюдж ет	Бюдж ет Воро нежск ой облас ти	всего	Феде раль ный бюдж ет	Бюдж ет Ворон ежско й облас ти	всего	Федер альны й бюдж ет	Бюдж ет Воро нежск ой облас ти
1.	<b>Государствен ная поддержка програм и мероприятий по развитию растениевод ства - всего</b>	<b>1 631 817</b>	<b>925 138</b>	<b>706 679</b>	<b>1 350 689</b>	<b>1 130 328</b>	<b>220 361</b>	<b>1 360 283</b>	<b>1 152 594</b>	<b>207 689</b>
	в т.ч. Терновский район	30 605	11 863	18 742	19 82 2	15 958	3 864	15 478	13 148	2 330
	в т.ч. ООО "Победа"	3 669	2 264	1 405	2 176	1 641	535	1 976	1 705	271
1. 1.	Субсидии бюджетам субъектов Российской Федерации на	14 860	12 258	2 602	103 628	88 134	15 494	68 239	58 798	9 440

	поддержку элитного семеноводства									
	в т.ч. Терновский район	160	132	28	877	746	131	1 048	904	144
	в т.ч. ООО "Победа"	56	46	10	35	30	5	-	-	-
1. 2.	Субсидии бюджетам субъектов Российской Федерации на компенсацию части затрат по страхованию урожая сельскохозяйственных культур, урожая многолетних культур	328 558	271 392	57 166	183 034	173 884	9 150	208 139	195 740	12 400
	в т.ч. Терновский район	649	536	113	81	77	4	105	100	5
	в т.ч. ООО "Победа"	23	19	4	-	-	-	-	-	-
1. 3.	Субсидии бюджетам субъектов Российской Федерации на закладку и уход за многолетними и насаждениями	55 797	46 084	9 713	119 671	101 840	17 831	210 195	181 400	28 794
	в т.ч. Терновский район	1158	957	201	-	-	-	-	-	-
	в т.ч. ООО "Победа"	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1. 4.	Субсидии на софинансирование	941 915	595 403	346 512	904 255	766 470	137 784	829 610	716 008	113 602

	расходных обязательств субъектов Российской Федерации на оказание несвязанной поддержки сельскохозяйственным товаропроизводителям в области растениеводства									
	в т.ч. Терновский район	16 007	10 238	5 769	17 854	15 135	2 719	14 074	12 144	1 930
	в т.ч. ООО "Победа"	3 477	2 199	1 278	1 900	1 611	289	1 976	1 705	271
1.5.	Субсидии на продукцию растениеводства (без субсидий на переработку)	-	-	-	2414	-	2414			
1.6.	Другие субсидии на поддержку растениеводства	290 687	-	290 687	37 687	-	37 687	43 357	-	43 357
	в т.ч. Терновский район	12 631	-	12 631	1 010	-	1 010	251	-	251
	в т.ч. ООО "Победа"	113	-	113	241	-	241	-	-	-
2.	<b>Государственная поддержка программ и мероприятий по развитию животноводства - всего</b>	<b>1 125 199</b>	<b>445 913</b>	<b>679 286</b>	<b>1 165 800</b>	<b>778 457</b>	<b>387 343</b>	<b>1 280 460</b>	<b>934 349</b>	<b>346 111</b>
	в т.ч. Терновский район	5 114	2 272	2 842	7332	4749	2 583	5 608	4 804	714
	в т.ч. ООО "Победа"	1 148	324	824	1 570	358	1 212	393	336	57

2.1.	Субсидии бюджетам субъектов Российской Федерации на поддержку племенного животноводства (кроме мясного направления)	535 439	110 610	424 829	172 734	146 998	25 735	26 363	11 732	14 631
	в т.ч. Терновский район	3 083	666	2 417	867	180	687	91	73	18
	в т.ч. ООО "Победа"	969	194	775	-	-	-	17	15	2
2.2.	Субсидии на поддержку племенного крупного рогатого скота молочного направления							176 541	44 785	131 756
2.3.	Субсидии на софинансирование расходных обязательств субъектов Российской Федерации, связанных с поддержкой племенного крупного рогатого скота мясного направления	54 845	8 774	46 071	26 356	14 979	11 377	14 153	11 984	2 168
	в т.ч. Терновский район	-	-	-	511	434	77	-	-	-
	в т.ч. ООО "Победа"	-	-	-	309	263	46	-	-	-
2.4.	Субсидии бюджетам субъектов Российской Федерации на	1 172	750	422	450	383	67	816	704	112



	поддержку овцеводства козоводства									
2. 5.	Реализация отраслевых программ: "Развитие молочного скотоводства и увеличение производства молока в РФ на 2009-2012 гг."	91 740	33 729	58 011	271 096	216 289	54 806	516 415	465 103	51 312
	в т.ч. Терновский район	189	97	92	510	433	77	796	756	40
	в т.ч. ООО "Победа"	88	56	32	309	263	46	-	-	-
2. 6.	Субсидии на софинансирование расходных обязательств субъектов РФ, связанных с возмещением части затрат сельскохозяйственных товаропроизводителей на 1 литр (кг) реализованного товарного молока	338 557	278 677	59 880	300 317	255 546	44 771	420 164	360 969	59 195
	в т.ч. Терновский район	1 842	1 509	333	4 348	3 702	646	4 630	3 974	656
	в т.ч. ООО "Победа"	91	74	17	164	140	24	376	321	55
2. 7.	Субсидии на возмещение части затрат сельскохозяйственных товаропроизводителей на уплату	16 189	13 372	2 817	14 923	14 177	746	12 319	11 703	616

	страховой премии, начисленной по договору сельскохозяйственного страхования в области животноводства									
2.8.	Субсидии на возмещение части прямых понесенных затрат на создание и модернизацию объектов агропромышленного комплекса	-	-	-	136 930	130 083	6 846	686 868	652 305	34 563
2.9.	Другие субсидии на поддержку животноводства	87 257	-	87 257	242 994	-	242 994	3 984		3 984
	в т.ч. Терновский район	-	-	-	1 096	-	1 096	-	-	-
	в т.ч. ООО "Победа"	-	-	-	1 096	-	1 096	-	-	-
3.	<b>Субсидии на софинансирование расходных обязательств субъектов РФ, связанных с возмещением части процентной ставки по инвестиционным кредитам (займам) на развитие, переработку</b>	<b>3 895 417</b>	<b>3 099 372</b>	<b>796 045</b>	<b>2 992 895</b>	<b>2 251 035</b>	<b>741 860</b>	<b>3 412 053</b>	<b>2 504 538</b>	<b>907 516</b>

	<b>и развитие инфраструктуры и логистического обеспечения рынков продукции</b>									
	в т.ч. Терновский район	25108	19078	6030	3 138	1 823	1 315	3 352	3 219	133
	в т.ч. ООО "Победа"	1 169	1 167	2	1 079	535	544	1 615	1 615	-
4.	<b>Субсидии на софинансиро вание расходных обязательств субъектов РФ, связанных с возмещением части процентной ставки по долгосрочны м, среднесрочн ым и краткосрочн ым кредитам, взятым малыми формами хозяйствован ия</b>	2 523	2 397	126	2 048	1 906	142	579	550	29
5.	<b>Субсидии на софинансиро вание расходных обязательств субъектов РФ, связанных с возмещением части процентной ставки по</b>	750 781	490 833	259 948	1 536 359	1 395 909	140 451	973 063	907 444	65 619

	<b>краткосрочным кредитам (займам) на развитие, переработку и реализацию продукции</b>									
	в т.ч. Терновский район	1 840	1 004	836	2 889	2 406	483	4 518	4 224	294
	в т.ч. ООО "Победа"	865	439	426	860	715	145	355	334	21
	<b>ИТОГО субсидий</b>	<b>7 405 737</b>	<b>4 963 653</b>	<b>2 442 084</b>	<b>7 047 791</b>	<b>5 557 635</b>	<b>1 490 157</b>	<b>7 026 438</b>	<b>54994 75</b>	<b>1 526 964</b>
<b>6</b>	в т.ч. Терновский район	62667	34217	28450	33 181	24 936	8 168	28 956	25 395	3 471
	в т.ч. ООО "Победа"	6 851	4 194	2 657	5 685	3 249	2 436	4 339	3 990	349
<b>7</b>	<b>Федеральная целевая программа "Развитие мелиорации земель сельскохозяйственного назначения России на 2014-2020 годы "</b>	<b>40 753</b>	<b>16 674</b>	<b>24 079</b>	<b>92 516</b>	<b>56 775</b>	<b>35 740</b>	<b>57 553</b>	<b>26 793</b>	<b>30 760</b>
<b>8</b>	<b>Прочие субсидии</b>	<b>45157 8</b>	<b>621</b>	<b>450 957</b>	<b>118 994</b>	<b>7 740</b>	<b>109 369</b>	<b>215 692</b>	<b>7 934</b>	<b>207 758</b>
	в т.ч. Терновский район	2 130	-	2 130	-	-	-	-	-	-
	<b>Всего государственной поддержки</b>	<b>7 898 068</b>	<b>4 980 948</b>	<b>2 917 120</b>	<b>7 259 301</b>	<b>5 622 150</b>	<b>1 635 266</b>	<b>7 29968 3</b>	<b>55342 02</b>	<b>1 765 482</b>
	в т.ч. Терновский район	64797	34217	30580	33181	24 936	8 245	28 956	25 395	3 471
	в т.ч. ООО "Победа"	6 851	4 194	2 657	5 685	3 249	2436	4 339	3 990	349

#### Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 19.12.2016 N 415 - ФЗ "О федеральном бюджете на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 годов"
2. Государственная программа развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2008 - 2012 годы:

постановление Правительства Российской Федерации от 14 июля 2007 г. № 446 [Электронный ресурс]. — М., 2007. — URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_70205](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_70205).

3. О Государственной программе развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 - 2020 годы: Постановление Правительства РФ от 14.07.2012 № 717 (ред. от 13.01.2017) // <http://www.pravo.gov.ru>.

4. О предоставлении и распределении субсидий из Федерального бюджета бюджетам субъектов Российской Федерации на содействие достижению целевых показателей региональных программ развития агропромышленного комплекса: Постановление Правительства Российской Федерации № 1556 от 30 декабря 2016 года // <http://www.pravo.gov.ru>.

5. Сельское хозяйство – оазис роста в депрессивной экономике: итоги 2015 [Электронный ресурс]. – URL: [http://www.sovecon.ru/reports/sum\\_2015/Itogi\\_2015.pdf](http://www.sovecon.ru/reports/sum_2015/Itogi_2015.pdf).

6. Широбоков В.Г. Финансовый контроль за государственной поддержкой сельского хозяйства Воронежской области / В.Г. Широбоков, Н.Н. Волкова, В.Н. Лихобабин // Региональная экономика: теория и практика. – 2014. - № 3.

© И.Е. Микляева, 2017

## УДК 342

**Агафонова Татьяна Петровна**

Доцент ФГБОУ ВО «РГЭУ (РИНХ)», Ростов - на - Дону

E - mail: [tatyana.agafonova2703@mail.ru](mailto:tatyana.agafonova2703@mail.ru)

**Минаева Кристина Петровна**

студентка ФГБОУ ВО «РГЭУ (РИНХ)», Ростов - на - Дону

E - mail: [kristina.minaeva.1996@bk.ru](mailto:kristina.minaeva.1996@bk.ru)

**Кривенко Кирилл Константинович**

студент ФГБОУ ВО «РГЭУ (РИНХ)», Ростов - на - Дону

## **РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ В РОССИИ**

Неотъемлемым элементом развития финансового сектора и рыночных отношений в осуществлении российской экономики является реформирование ее банковской системы. Проведение реструктуризации кредитно – банковской системы в начале 90 - х годов прошлого века повлекло реорганизацию государственных банковских структур в коммерческие кредитные организации, что обусловило возникновение серьезных изменений в области сберегательного дела. В связи с этим, осуществление «кровеносной системы экономики» в условиях банковской системы представило возможным реализовать функцию по привлечению во вклады свободных материальных средств физических лиц и организаций. С повышенной ролью банковского сектора в России институт банковского вклада постепенно приобретает большое значение, так как с помощью заключения банковских договоров физические лица как субъекты гражданского оборота осуществляют

свои субъективные гражданские права и владеют принадлежащими им материальными благами. С переходом российской экономики на рыночные рельсы отношения в сфере банковских вкладов приобретают новую форму в системе банковского регулирования. Так, прогрессивное развитие потребительского кредита предоставило гражданам осуществлять текущие платежи по потребительским кредитам непосредственно со своих вкладных счетов «до востребования». Также физическим лицам представилось возможным рассчитываться с помощью указанных счетов между собой по многообразным сделкам, не имевшим предпринимательский вид. К тому же за последние десять лет большую популярность в нашей стране стали действовать вклады по карточным счетам, при осуществлении которых банковское учреждение для клиента выпускает дебетовую карту. Таким образом, на сегодняшний день спектр услуг, предлагаемых банком по привлечению к нему денежных средств физических лиц и организаций, получает наиболее широкое распространение из всех видов банковских операций. Но между тем вопрос о защите прав потребителей при осуществлении банковского вклада принимает актуальное значение в связи с ненадлежащим исполнением банком своих обязанностей по возврату вкладов гражданам. В связи небольшого срока действия нового Гражданского кодекса РФ система правового регулирования заключения договора банковского вклада не получила достаточного развития, поэтому комплексные исследования в современной юридической литературе по данному вопросу немногочисленны. Так в научной литературе исследованию различных аспектов данной темы посвящены работы представителей юридических, политических, культурологических и философских наук (Т.П. Агафонова [1, с.19 - 21; 6, с.285 - 287; 10, с. 5730 - 5733 ], Я.В. Коженко [2, с.12; 3, с. 718; 4, с.770; 5, с. 134 - 137 ], В.В. Попова, О.А. Музыка [8, с. 315 - 318; 9,с. 86 - 90], А.Ю. Мордовцев [8, с. 315 - 318; 9,с. 86 - 90.] и д. р). Отдельным моментам договора банковского депозита в области цивилистики известны труды таких теоретиков и правоприменителей как В.В Артемова, В.П. Емельянцева, Л.Г. Ефимовой, А.А. Егорова, Р.З. Загирова, Н.Ю. Рассказовой., Е.А. Завода, Н.В. Корниловой, В.В. Качанова, Д. Ю. Лялина, О.Ю. Ускова и других. Подводя итоги анализа научной литературы можно сделать вывод о том, что развитие частно – правовых отношений в Российской Федерации обусловило в необходимости гражданского законодательства осуществить правовое закрепление новых институтов. Одним из таких институтов, претерпевший серьезные трансформации в сфере банковской сферы явился – договор банковского вклада.

#### **Список литературы:**

1. Агафонова Т.П. Рациональная модель исполнительной власти в России // Государственная власть и местное самоуправление. 2010. № 4. С. 19 - 21.
2. Коженко Я.В. Проблемы и перспективы развития сервисного подхода в системе государственного управления на примере электронного правительства // Юрист - Правоведь. 2011. № 2. С. 12.
3. Коженко Я.В. Проблемы и перспективы развития государственно - частного партнерства в Российской Федерации // Современные проблемы науки и образования. 2015. № 2 - 2. С. 718.
4. Коженко Я.В. Социальная сеть как элемент институциональной структуры сервисного государства // Современные проблемы науки и образования. 2012. № 6. С. 770.

5. Коженко Я.В. Условия и направления формирования государственной политики по развитию государственно - частного партнерства в Российской Федерации // *Аграрное и земельное право*. 2016. № 8 (140). С. 134 - 137.

6. Коженко Я.В., Агафонова Т.П. Сущность и принципы формирования отечественной модели государственно - частного партнерства // *Евразийский юридический журнал*. 2015. № 10 (89). С. 285 - 287.

7. Мордовцев А.Ю., Агафонова Т.П. Правовой менталитет и особенности правопонимания в русском социокультурном пространстве // *История государства и права*. 2015. № 17. С. 17 - 22.

8. Попов В.В., Музыка О.А., Коженко Я.В. Социальные трансформации в правовых отношениях // *Международный журнал прикладных и фундаментальных исследований*. 2017. № 3 - 2. С. 315 - 318.

9. Попов В.В., Агафонова Т.П. Научная рациональность и рациональность в науке // *Философия права*. 2012. № 5 (54). С. 86 - 90.

10. Попов В.В., Агафонова Т.П. Специфика темпоральности правового сознания социального субъекта // *Фундаментальные исследования*. 2015. № 2 - 25. С. 5730 - 5733.

© Т.П. Агафонова, К. П. Минаева, К.К. Кривенко, 2017.

**УДК 330.3**

**Оберт Татьяна Борисовна**  
старший преподаватель СГУ им Н.Г.Чернышевского,  
г. Саратов, РФ  
E - mail: oberttb@yandex.ru

## **УСЛОВИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ**

Основной особенностью состояния современного рынка России является то, что рыночная структура была построена на прежней хозяйственной системе, где в большей степени преобладали государственные монополии и олигополии в различных отраслях производства. Конечно, перестройка на рыночные отношения это длительный и многоступенчатый процесс. Учитывая то, что антимонопольное регулирование не было востребовано, а теперь появилась объективная необходимость его развития, значит, стало необходимо в короткие сроки создать систему антимонопольного регулирования. Антимонопольная политика России строилась методом проб и ошибок, поэтому до сих пор существуют проблемы, которым не нашли таким способом решений.

На сегодняшний день должны существовать определенные условия нормальной и эффективной хозяйственной деятельности предприятий. Это, во - первых, самостоятельное осуществление воспроизводственного процесса предприятий. Иными словами; предприятие должно собственными силами своими средствами обеспечивать свое воспроизводство и свою жизнеспособность. Предприятие может воспользоваться и денежными ресурсами других субъектов - получить кредит, привлечь денежные средства путем продажи собственных облигаций, но происходит все это на заемной основе, эти ресурсы должны быть возвращены, причем с определенной платой за услугу; во - вторых

полную экономическую ответственность за результаты своей деятельности. Эта ответственность ложится главным образом на плечи владельцев предприятия. Распределение между ними этой ответственности определяется формой организационно - правового устройства предприятия; в - третьих, прибыль, которая выступает основным источником средств для развития предприятия. Стремление к развитию является естественным для предприятия. Расширение предприятия приносит, как правило, и большие денежные доходы его владельцам. Решающим источником денежного обеспечения такого развития для большинства предприятий выступает прибыль. В - четвертых, предприятие, как правило, конкурирует с другими, предприятиями. Конкуренция существенно влияет на поведение предприятия, его внутреннюю организацию. В - пятых, предприятиям может оказываться экономическая помощь со стороны государства, которая может носить локальный, исключительно, выборочный характер. Эта помощь, направленная на поддержку воспроизводства предприятия, должна исходить, прежде всего, из интересов национальной экономики в целом. Государство не может и не должно быть щедрым спонсором. Оно должно быть в этих вопросах достаточно «скупым», но, в то же время, расчетливым и дальновидным в определении возможных макроэкономических последствий.

В СССР монополии были узаконены, в рыночной же экономике монополии образуются путем соглашений или поглощения фирм или в следствии выпуска абсолютно нового продукта или услуги. Советские монополисты не могли злоупотреблять монопольной властью, потому что цены и объемы производства определялись государством. Поэтому в СССР деятельность предприятий с монопольной властью не приносила тех негативных последствий для экономики страны, которые приносит деятельность монополистов в рыночной экономике. Но были свои существенные недостатки. Одним из них являлась х - неэффективность. Х - неэффективность монополии представляет собой снижение эффективности в результате ограничения конкуренции, неоптимального выпуска. Это означает, что реальные издержки производства выше, чем минимально возможные издержки при этих же условиях выпуска.

Причиной такой неэффективности были очень высокие издержки, т.к. у советских предприятий приоритетно было не получение прибыли, а выполнение плана любой ценой, дефицитность экономики, отсутствие иностранной конкуренции [1]. Монополисты того времени были узко специализированы. Наиболее монополизированы были отрасли производства такие, как металлургия, машиностроение и др. Так как монополии были сформированы «сверху», государством, не как при капитализме, где монопольную власть получали наиболее конкурентоспособные предприятия, получалось, что монополистами зачастую были предприятия не с самым высокотехнологичным производством. Такая ситуация легла в основу ситуации, которая сложилась сегодня, т.к. Россия является одной из самых монополизированных стран в мире. Также, причиной этого является и то, что к уже существующим в СССР фирмам с монопольной властью добавились новые монополисты. Также, особенностью является то, что в развитых странах монополисты появлялись уже при существующих рыночных отношениях, а в России антимонопольная политика начала зарождаться при становлении рыночных отношений, но при уже существующих предприятиях с монопольной властью. В СССР деятельность предприятий с монопольной властью не приносила тех негативных последствий для экономики страны, которые приносит деятельность монополистов в рыночной экономике. С развалом Советского союза монополизация страны усугубилась из - за того, что некоторые предприятия, которые были не единственными монополистами в определенной отрасли, стали единственными в связи с тем, что сократилось количество предприятий на



территории Российской Федерации. А превращение монополистов в частные предприятия, свобода установления цены на продукцию, свобода выбора объема производства привело к получению ими монопольной сверхприбыли и резкому выявлению всех негативных последствий монополий. С самого начала преобразования антимонопольной политики в России в отношении монополистов одним из главных способов регулирования их деятельности было регулирование цен. Причем регулировались цены как на продукцию естественных монополий, так и цена продукции искусственных монополий. Нынешняя российская экономика нуждается в демонополизации. Но главный способ это сделать – разукрупнение монополистов, для России неприменим в связи с тем, что, в отличие от Запада, где предприятия - монополисты образовывались путем объединений и поглощений, в России монополисты изначально создавались крупными предприятиями, которые невозможно разделить на части без полного уничтожения. Эффективным способом борьбы с монополиями в России оказался способ допущения иностранной конкуренции, но этот шаг был несколько не обдуман, потому что иностранные предприятия превосходили российские по технологичности процесса производства, по организации управления, поэтому зачастую это приводило к полному вытеснению российского производителя с рынка, а так же к его полной ликвидации (к примеру, телевизоры российского производства, бытовые приборы и т.д.). В связи с современным положением экономики страны, Россия испытывает недостаток инвестиций для того, чтобы создавать предприятия, которые вообще могли бы составить конкуренцию монополистам и преодолеть входные барьеры в отрасль производства.

В странах с развитой рыночной экономикой малое предпринимательство является основой для сознания конкурентной среды, ведь именно посредством малого бизнеса можно испытывать новейшие технологии без существенных потерь в случае неудачи, а в случае удачного внедрения можно производить инновационную продукцию в крупномасштабном объеме. Практика показывает, что чем выше доля малого предпринимательства, тем ниже безработица и выше конкуренция. Однако в России госпрограммы поддержки малого бизнеса пока работают достаточно слабо и малоэффективно, что опять таки влияет на степень монополизации экономики.

#### **Список использованной литературы:**

1. Доклад о состоянии конкуренции в РФ М.2016 г. Данные с сайта Федеральной антимонопольной службы РФ. [www.fas.ru](http://www.fas.ru) дата обращения 02.07.2017

© Т.Б.Оберт, 2017

**УДК 330.3**

**Оберт Татьяна Борисовна**

старший преподаватель СГУ им Н.Г.Чернышевского, г. Саратов, РФ

E - mail: [oberttb@yandex.ru](mailto:oberttb@yandex.ru)

## **СОСТОЯНИЕ СОВРЕМЕННОГО АНТИМОНОПОЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РОССИЙСКИХ УСЛОВИЯХ**

Российское антимонопольное регулирование, как и в других странах с рыночной экономикой, одной из важнейших целей ставит перед собой создание благоприятных

условий для развития конкурентной среды на рынке, защиту добросовестной конкуренции, обеспечение эффективности рыночных отношений [1, С.133]. Следовательно, основной задачей антимонопольной политики является контроль за соблюдением антимонопольного законодательства.

Одной из главных проблем российского антимонопольного регулирования на данном этапе является высокая степень государственного монополизма во многих сферах экономики. Такое состояние экономики может оправдываться только на определенном этапе перехода к рыночной экономике. Государственный монополизм важен в условиях экономического кризиса для более скорейшего выхода из него. Но всё же, необходимо двигаться к созданию конкурентной среды. Когда будет экономический рост, предприятия смогут создать высокую конкуренцию для монополистов. На данном этапе одной из самых важных задач антимонопольной политики России является выявление монополий, которые прямо противоположно влияют на выход экономики страны из кризисного состояния, борьба с ними, а также поддержка деятельности тех монополий, чье влияние способствует восстановлению.

В России различают и выделяют особенности регулирования естественных и искусственных монополий. Необходимость государственного регулирования естественных монополий определяется тем, что режим конкуренции обладает более высоким потенциалом повышения эффективности, а также тем, что естественная монополия – это потенциальная возможность злоупотребления ею против интересов общества. Но полная демонополизация естественных монополий или невозможна, или очень затруднительна. Потребителем услуг естественных монополий является помимо населения и организаций еще и непосредственно государство, поэтому главная задача регулирования естественных монополий состоит в том, чтобы защитить интересы потребителей. Сложность регулирования естественных монополий также состоит в том, что конкурентная среда в этих сферах не всегда является эффективной, поэтому антимонопольным органам необходимо проводить сложный анализ, чтобы понять целесообразность и необходимость тех или иных действий. Политика в сфере естественных монополий является более жесткой по сравнению с политикой в иных сферах, где государство больше полагается на рыночные механизмы саморегулирования, что зачастую приводит к ущемлению интересов потребителей, например, завышением производителями цен на жизненно необходимые товары и услуги. Основной характеристикой товаров и услуг, предоставляемых естественными монополиями является то, что потребители будут вынуждены приобретать их даже в том случае, если на них будут установлены монопольно высокие цены, поэтому государственное регулирование в этой сфере имеет особенно важное значение.

Основными принципами государственного регулирования естественных монополий являются равенство интересов субъектов естественных монополий и потребителей их продукции, удовлетворение потребностей потребителей, обеспечение эффективного функционирования монополий [2, С.110]. Естественные монополии регулируются Федеральным законом от 17 августа 1995 г. N 147 - ФЗ "О естественных монополиях". Кроме того, в отношении некоторых сфер естественных монополий приняты регулирующие их нормативно - правовые акты, например, федеральные законы «Об электроэнергетике», «О железнодорожном транспорте в РФ», «О газоснабжении в РФ» и др. Основными способами регулирования естественных монополий является ценовое

регулирование - регулирование тарифов, а также неценовое регулирование - определение потребителей, подлежащих обязательному обслуживанию и установление минимального уровня их обеспечения. Способ регулирования выбирается непосредственно регулирующим органом для конкретного субъекта естественной монополии индивидуально на основе анализа его деятельности.

Целями тарифного регулирования является экономическая обоснованность тарифов, защита интересов потребителей. И в этом смысле граждане являются такими потребителями и российский бизнес. Поэтому тарифная политика должна быть очень осторожной и сбалансированной для того, чтобы бизнес мог развиваться, чтобы создать необходимые условия для тех же граждан. В изменениях ФЗ "О естественных монополиях" нужно освободить из - под определения естественных монополий значительное количество видов бизнеса, которые вообще работают в конкурентных условиях. И вообще определение того, кто является естественной монополией в законе 1995 года неправильно по видам деятельности. Наверное, сетевые инфраструктурные компании правильнее определять как естественные монополии.

Тарифному методу государственного регулирования естественных монополий в российском законодательстве уделяется особое внимание. Новая тарифная политика России предусматривает переход некоторых отраслей в рыночные отношения. Такими отраслями станут, к примеру, электросвязь и аэропорты. На данный момент уже действует отказ от регулирования тарифов в аэропортах Москвы.

Главный принцип новой тарифной политики – «тариф в обмен на эффективность» – предполагает индексацию тарифов естественных монополий при условии снижения ими собственных издержек. Так, антимонопольный орган, например, одобрил индексацию грузового тарифа ОАО «РЖД» в 2016 году на 9 % с итоговым ростом на 7,5 % за счет предоставления скидок в рамках тарифного коридора. К первым итогам новой тарифной политики можно отнести то, что теперь тарифная политика полностью учитывает интересы потребителей и ориентирована на развитие экономики, крупные же компании должны помочь экономике страны выйти из кризиса, а также происходит отказ от регулирования некоторых отраслей.

Также можно выделить особенности регулирования искусственных монополий в России. Под искусственной монополией понимается соглашения предпринимателей с целью получения монополистической выгоды. Такими монополиями являются картели, синдикаты, тресты и многоотраслевые концерны. Искусственные монополии – это и есть те монополии, с которыми борется государство, а так же делает всё возможное, чтобы они не образовывались. Для предпринимателя, конечно, обладание монопольной властью положительно, но не для потребителей и малого и среднего бизнеса, негативное влияние также оказывается и на экономику страны. Несмотря на все антимонопольные ограничения в России до сих пор существует множество монополий. Причина тому неэффективность действий антимонопольных органов, зачастую они, пользуясь своим положением, предоставляют конкурентное преимущество определенным предприятиям. Кроме этого, появляются всё новые и новые монополии [3, С.39].

Вести антимонопольную политику в России по западным стандартам совершенно невозможно в связи с особенно монополизированной российской экономикой, переход к рыночной экономике происходит постепенно, в связи с чем антимонопольная политика в

большей степени направлена не на полный запрет монопольного положения, а именно на борьбу с соглашениями, ограничивающими конкуренцию, с злоупотреблением доминирующим положением на рынке и недобросовестной конкуренцией. В российской экономике саморегулирование за счет экономических законов (например, закон спроса и предложения) не всегда имеет положительные последствия для социально - экономических интересов общества. Поэтому саморегулирование необходимо корректировать и дополнять целенаправленным воздействием, т.е. антимонопольным регулированием [4, С.59].

Одним из существенных недостатков российской антимонопольной политики является отсутствие конкретных стратегии и целей регулирования, в большей степени деятельность антимонопольных органов связана с текущими возникающими проблемами, а не с их прогнозированием.

#### **Список использованной литературы:**

1. Берестнев В.М. Актуальные проблемы антимонопольной политики Российской Федерации на современном этапе / В.М.Берестнев // Проблемы современной экономики. – 2015. - №28 - 1. - С. 133 - 140
2. Щербак А.А., Формирование конкурентной среды в сфере естественных монополий / А.А.Щербак // Проблемы современной экономики. – 2015. – №2(54). – С. 109 - 112.
3. Зеленски Н., Антимонопольное регулирование: проблемы и основные направления его совершенствования в Российской Федерации. / Н. Зеленски // Проблемы современной науки и образования. – 2015. – №9(39)
4. Оберт Т.Б. Проблемы антимонопольного регулирования в современной экономике [Текст] / Т.Б.Оберт // Сборник статей Международной научно - практической конференции «Экономическое развитие общества в современных кризисных условиях» (г. Пермь, 10.11.2016 г.). – Уфа: Аэтерна, 2016. – 277 с.

© Т.Б.Оберт, 2017

**УДК 355.237**

**И.Н. Окань**

к.в.н., доцент, начальник научно - исслед. отдела,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**А.Д. Земляков**

к.в.н., профессор, старш. науч. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**Д.В. Макаров**

к.т.н, старш. научн. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ

### **К ВОПРОСУ РЕФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

#### **Аннотация**

В статье рассмотрены актуальные вопросы реформирования системы национальной безопасности на современном этапе.

#### **Ключевые слова:**

система, безопасность

Исходным моментом реформирования системы национальной безопасности должно стать четкое формулирование национальных интересов и национальных целей России с учетом нового геополитического и геостратегического положения, ее исторических традиций, ее существующих и потенциальных экономических, научно - технических и иных возможностей и др. [1]. Нужно реалистично оценить потенциальные угрозы национальным интересам и национальной безопасности страны.

В новых условиях важным средством определения разумных масштабов военных затрат, уточнения и оценки возможности практического выполнения принятых военных планов и программ, реализации структурной и финансовой политики государства в военно - экономической сфере должна стать система разработки, утверждения и исполнения оборонного бюджета. Но для того, чтобы эта система была способна выполнять такую важнейшую функцию, она сама должна быть коренным образом преобразована и усовершенствована.

В военном строительстве России помимо глобальных имеются и свои специфические причины, обусловившие актуальность проблемы эффективности экономического обеспечения обороны. На современном этапе содержание категории эффективности экономического обеспечения обороны усложнилось в связи с происшедшими изменениями в системе отношений безопасности и могущества. Безопасность и могущество государства в наибольшей мере гарантируются при оптимальном соотношении составляющих элементов: экономического, политического, военного и др. Но поскольку военная мощь уже достигла критического значения, то обеспечение безопасности и могущества предполагает не безоглядное наращивание военной мощи, а поддержание ее на необходимом и достаточном уровне. В этом суть нового в подходе к проблеме эффективности военной экономики: основной упор делается не на максимизацию военной мощи, к чему стремились в прежние времена, а на минимизацию затрат, связанных с поддержанием достаточной оборонной мощи.

В России сегодня существуют и специфические факторы, обостряющие проблему повышения военно - экономической эффективности. Прежде всего, это глубокий и всесторонний кризис экономики. Этот фактор долговременный, так как и после преодоления кризиса потребуются длительное время для возрождения экономической силы, подъема благосостояния народа, восстановления позиций во всех сферах жизнедеятельности и безопасности России.

Другим чрезвычайным фактором является резкое падение уровня военно - экономической безопасности вследствие распада СССР, гипертрофированных процессов суверенизации в России и других его бывших республиках. Единая система обороны и ее экономического обеспечения преобразуется в иную, еще не вполне определившуюся систему обороны Содружества Независимых Государств. Она требует значительного увеличения совокупных военных расходов на поддержание оборонной достаточности, причем распределение этого бремени между участниками Содружества складывается крайне неравномерно и невыгодно для России. И хотя намечается переход от центробежных к центростремительным тенденциям в межгосударственных отношениях на постсоветском экономическом и оборонном пространстве, достижение оптимального уровня военно - экономического сотрудничества в обозримом будущем весьма проблематично.

Для обеспечения военно - экономической безопасности России важное значение имеет не только определение оптимальных абсолютных и относительных размеров военного бюджета, но и формирование его структуры.

Таким образом, в современных условиях Россия столкнулась с объективной необходимостью по - новому решать многие военно - экономические проблемы обеспечения национально - государственной безопасности. Качественные изменения в международной обстановке, в геополитическом и геоэкономическом положении нашей страны, переход к рыночным отношениям и другие причины требуют адекватных перемен в системе экономического обеспечения военного строительства, в организационной структуре и механизме функционирования оборонного комплекса, в реформировании военно - экономической деятельности государства.

#### **Список использованной литературы:**

1. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. «Военная экономика, как наука будущего», Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.

2. Григорьев С.М., Артамонов В.А. Проблемные вопросы сохранения человеческого капитала в Вооруженных Силах Российской Федерации // Человеческий капитал. № 4 (100), 2017, с. 48 - 52.

© И.Н. Окань, А.Д. Земляков, Д.В. Макаров, 2017

**УДК 355.237**

**И.Н. Окань**

к.в.н., доцент, начальник научно - исслед. отдела,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**А.Д. Земляков**

к.в.н., профессор, старш. науч. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**Д.В. Макаров**

к.т.н, старш. научн. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ

### **К ВОПРОСУ О ЗАДАЧАХ ЭКОНОМИКИ ВООРУЖЕННЫХ СИЛ И ВОЕННО - ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА**

#### **Аннотация**

В статье рассмотрены актуальные связанные с задачами экономики Вооруженных Сил и военно - экономической безопасности государства на современном этапе.

#### **Ключевые слова:**

безопасность, вооруженные силы

Военная экономика является специфической хозяйственной системой [1], которая охватывает производство, распределение, обмен (обращение) и потребление (использование) оружия и других предметов военного назначения, материально

обеспечивая функционирование Вооруженных Сил, других войск, воинских формирований и органов, процесс поддержания обороноспособности государства в соответствии с его Военной доктриной на уровне разумной достаточности.

Задачи экономики Вооруженных Сил вытекают из сущности и предназначения этой системы в специфических условиях строительства армии и флота. Их можно сформулировать так:

1. Создание необходимых условий для экономического обеспечения мероприятий по строительству армии, обладающей современными и перспективными средствами вооруженной борьбы, высокой маневренностью и способностью ответить на возможные вызовы и угрозы России.

2. Поддержание готовности экономики Вооруженных Сил к разворачиванию в рамках государственных мероприятий по переводу Вооруженных Сил на военное время.

3. Обеспечение экономических условий для грамотной и эффективной эксплуатации вооружения и военной техники, для своевременного обслуживания, ремонта и модернизации систем оружия.

4. Формирование экономической базы успешной боевой учебы войск и организации воспитательной работы среди личного состава, обращая особое внимание на создание современной материальной базы боевой подготовки.

5. Содержание всех структур производственной сферы на уровне, обеспечивающем выполнение оперативно - стратегических задач армии и флота с учетом современных экономических условий.

6. Решение социальных проблем военнослужащих и членов их семей, запросы гражданского персонала.

7. Развитие экономических процессов в Вооруженных Силах с учетом требований рыночной экономики, накладывающих свой отпечаток не только на финансовые отношения с оборонно - промышленным комплексом по поставкам вооружения и военной техники, но и на организацию внутреннего хозяйства армии и на флоте.

В целом следует подчеркнуть, что в современных условиях Россия вынуждена на принципиально новой основе создавать систему обеспечения военно - экономической безопасности, что требует творческого подхода к решению многочисленных и сложных военно - экономических проблем.

Военно - экономическая деятельность по обеспечению военной безопасности государства осуществляется как вне рамок Вооруженных Сил, так и в рамках ее структурной организации [2]. Вне рамок Вооруженных Сил осуществляется производство вооружения, военной техники, военного имущества, продукции производственно - технического назначения, необходимых армии и флоту. Но производство конечной военной продукции – это начальный пункт военно - экономического процесса, связанного с обеспечением обороноспособности страны, который находит свое продолжение в рамках экономики Вооруженных Сил.

#### **Список использованной литературы:**

1. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. «Военная экономика, как наука будущего», Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.

2. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. «Законы и закономерности военной экономики 2, Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.

© И.Н. Окань, А.Д. Земляков, Д.В. Макаров, 2017

УДК 331.104

**Л.А. Отставнова**

**О.С. Алексеева**

**И.А. Кирилушкина**

канд.экон.наук, доценты кафедры ЭТПК  
СГТУ имени Гагарина Ю.А., г. Саратов, РФ  
E - mail: lilienstav69@yandex.ru

## **РОЛЬ СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА В РЕГУЛИРОВАНИИ СОЦИАЛЬНО - ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ**

**Аннотация:** В статье обосновывается актуальность решения проблемы регулирования социально - трудовых отношений посредством социального партнерства, анализируются международные правовые нормы социального партнерства, выявляется его сущность, дается сравнительная характеристика национальным моделям, определяются показатели функционирования и намечаются перспективы развития социального партнерства

**Ключевые слова:** социальное партнерство, социально - трудовые отношения, профсоюзы, коллективный договор

В период становления информационного общества проблема цивилизованного регулирования социально - трудовых отношений в сфере труда становится главным направлением социально - экономического развития России, что вызывает необходимость обеспечения согласования интересов органов государственной власти, работодателей и работников в рамках социального партнерства. Используя зарубежный опыт, учитывая свои собственные особенности механизма реализации социального партнерства, Россия ориентируется на международные правовые нормы, прописанные в конвенциях и рекомендациях Международной организации труда (МОТ):

- Конвенция № 87 «О свободе ассоциации и защите права на организацию», запрещающая государству вмешиваться в деятельность организаций и устанавливающая право предпринимателей и работников на свободное создание организаций, выработку их уставов и административных регламентов, программы действий;

- Конвенция № 98 «О применении принципов права на организацию и на ведение коллективных переговоров», предусматривающая меры по содействию коллективным переговорам, защиту предпринимателей и трудящихся от взаимного вмешательства;

- Конвенция № 135 «О защите прав представителей трудящихся на предприятии и предоставляемым им возможностях», предоставляющая представителям трудящихся возможности эффективно выполнять свои функции по защите от наносящих им ущерб действий;



- Конвенция № 150 «О регулировании вопросов труда: роль, функции и организация», определяющая основные функции и обязанности государства в сфере регулирования труда;
- Конвенция № 154 «О содействии коллективным переговорам», содержащая определение термина «коллективные переговоры», а также меры содействия им;
- Конвенция № 158 «О прекращении трудовых отношений по инициативе предпринимателей», регулирующая условия и порядок прекращения трудовых отношений работодателя с трудящимися;
- Рекомендация № 91 «О коллективных договорах», характеризующая процедуру ведения коллективных переговоров, включающую процесс их разработки, заключения, пересмотра и возобновления.

Выявляя сущность социально партнерства, необходимо дать определение этого понятия. Так, Андрейченко В.В. и Горин Н.И. представляют партнерство в виде системы взаимоотношений между государственными органами, работодателями и представителями наемных работников посредством переговоров и различных взаимоприемлемых решений в регулировании социально - трудовых отношений [1]. Давыдов С.В. под социальным партнерством в организации понимает ряд мероприятий по сотрудничеству наемных работников и работодателей на постоянной двусторонней основе в виде коллективных переговоров, договоров и соглашений с целью регулирования социально - трудовых отношений [2]. Таким образом, главным принципом регулирования социально - трудовых отношений на современном этапе развития общества становится равноправное участие в этом процессе государства, представителей работодателей и работников. При этом необходимо учитывать тот факт, что наемный работник постепенно перестает быть только объектом социально - трудовых отношений и становится их активным субъектом вместе с работодателем.

Анализ международной практики формирования и развития социального партнерства показывает, что выделяются следующие национальные модели:

- в странах Северной Европы (Финляндия, Швеция, Голландия, Норвегия, Бельгия, Голландия) государство активно участвует в регулировании социально - трудовых отношений на всех уровнях, как на общенациональном – в виде специальных ведомств и служб по труду и занятости, так и на отраслевом – в виде паритетных комиссий;
- в Японии, Канаде, США, во многих развивающихся странах Латинской Америки, Африки, Азии основной формой социального партнерства является заключение коллективных договоров в организациях при активном участии в формировании национальной политики в области трудовых отношений профсоюзов и объединений работодателей;
- в Великобритании и странах Центральной Европы (Франции, Германии, Австрии) на общенациональном уровне партнеры социальных отношений практически не принимают совместных решений, а проводят консультации с профсоюзами и союзами работодателей.

В разных странах модели социального партнерства отличаются механизмом реализации, нормами и правилами регулирования социально - трудовых отношений, степенью участия государства в социальном диалоге, но общим моментом для них является то, что государство способствует соблюдению интересов как работников, так и работодателей, что приводит к стабилизации отношений в обществе, достижению приемлемых уровней

оплаты труда и производительности, необходимых для нормальной жизнедеятельности государства.

За последнее десятилетие во многие региональные соглашения внесены дополнения или изменения, связанные с повышением заработной платы, предоставлением социальной поддержки сельским работникам, улучшением жилищных условий сотрудников организаций, обеспечением опережающего роста тарифных ставок работников по сравнению с ростом цен. Например, в Калининградской области достигнута договоренность о поэтапном увеличении размера минимальной заработной платы до величины прожиточного минимума.

Важным показателем функционирования социального партнерства является качество и количество коллективных договоров, которыми закрепляются конкретные обязательства работодателя по вопросам занятости, охраны, условий и нормирования труда; установления форм и систем заработной платы, ее размеров и других выплат; определения режима работы в виде продолжительности рабочего времени и отдыха; обеспечения жилищно - бытового, культурного и медицинского обслуживания; участия работников в формировании, распределении и использовании доходов организации. Позитивным результатом развития социального партнерства в организациях является отсутствие коллективных трудовых споров во многих регионах. Например, в Саратовской области в 2016 году заключено 188 соглашений на областном, территориальном и отраслевом уровне и 5,4 тыс. коллективных договоров, которыми охвачено 469 тыс. работников различных предприятий и организаций, что составляет 74 % от среднесписочной численности сотрудников. По данному показателю Саратовская область находится на третьем месте в Приволжском федеральном округе [3]. В течение 13 лет в области проводится конкурс «Коллективный договор – основа защиты социально - трудовых прав граждан» среди организаций производственной и непроизводственной сферы. Победителями 2016 года являются Филиал ОАО «Федеральная гидрогенерирующая компания – РусГидро» - «Саратовская ГЭС», Филиал АО «Концерн Росэнергоатом» «Балаковская атомная станция» (Балаковский район); ГКУ СО «Центр занятости населения Турковского района» (Турковский район); МОУ СОШ с. Первомайское Краснокутского района Саратовской области (Краснокутский район); ГАУ СО «Саратовский дом – интернат для престарелых и инвалидов» (г. Саратов).

Важным направлением трехстороннего сотрудничества является вопрос охраны труда. В рамках социального партнерства в субъектах Федерации продолжается работа межведомственных комиссий и Координационных советов по охране труда. Основным направлением деятельности комиссий является координация действий органов государственного надзора и контроля, объединений профсоюзов и работодателей, администрации области и органов местного самоуправления, направленных на снижение производственного травматизма и улучшение условий и охраны труда в организациях. Каждый год в рамках работы таких комиссий проводятся комплексные проверки предприятий и областные смотры - конкурсы по охране труда среди муниципальных образований. Особое внимание в регионах уделяется проведению аттестации рабочих мест в бюджетных организациях. Во многих городах и районах Краснодарского края создаются муниципальные

межведомственные комиссии по охране труда, проводятся совещания и семинары по вопросам условий и охраны труда, ежегодно увеличивается выделяемая организациями на мероприятия по охране труда сумма денежных средств, повышается количество специалистов и руководителей, проходящих обучение по охране труда. В Саратовской области в 2016 году на охрану труда и экологическую безопасность было выделено 71,5 млн. рублей, более 40 % руководителей предприятий финансировали мероприятия по улучшению условий и охране труда в повышенных размерах. Во Всероссийском конкурсе на лучшую организацию работ в области условий и охраны труда «Успех и безопасность - 2016» Саратовская область заняла 17 место.

Реализуя в 2016 году Соглашение между Правительством Саратовской области, Федерацией профсоюзных организаций и Союзом товаропроизводителей и работодателей, завершен 21 крупный инвестиционный проект, в реальном секторе экономики создано 15,7 тыс. новых рабочих мест, на 0,8 % снизился уровень общей безработицы, что позволило Саратовской области переместиться на 24 место в РФ.

Говоря о перспективах развития социального партнерства в различных регионах РФ, можно ожидать в ближайшее время совершенствование системы трипартизма, что проявится в повышении статуса на федеральном уровне органов социального партнерства, в развитии взаимодействия территориального и межрегионального уровней, в укрупнении отраслевого уровня путем сокращения числа отраслевых секторов за счет расширения сфер влияния, в конкретизации коллективно - договорных отношений на локальном уровне, в том числе посредством включения в коллективные договора разделов по поддержке молодежи.

Таким образом, общая стратегия развития социального партнерства в социально - трудовой сфере состоит в том, чтобы важнейшие вопросы социальной политики находили свое решение на основе договоренностей между социальными партнерами в рамках действующего законодательства и чтобы накопленный в процессе взаимодействия опыт был использован для дальнейшего развития системы социального партнерства, в том числе совершенствования ее организационно - правового, научно - методического, информационного, кадрового и финансового обеспечения.

### **Список использованной литературы:**

1. Андрейченко В.В. Социальное партнерство: опыт, технологии, оценка эффективности / В.В. Андрейченко, Н.И. Горин, А.А. Нещадин и др. – СПб: Алетейя, 2010. – 400 с.
2. Давыдов С. В. Социальное партнерство как особый тип общественных отношений / С. В. Давыдов // Российское предпринимательство. – 2014. - № 1. – С. 68 - 73.
3. 5500 коллективных договоров в организациях охватывают почти полмиллиона работников Саратовской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.mintrud.saratov.gov.ru/press/news.php?ELEMENT\\_ID=14133](http://www.mintrud.saratov.gov.ru/press/news.php?ELEMENT_ID=14133) – Дата обращения: 25.07.2017

© Л.А. Отставнова, О.С. Алексеева, И.А. Кирилушкина, 2017

**Перепелица Денис Григорьевич**

к.э.н., доцент кафедры «Управление рисками, страхование и ценные бумаги»  
РЭУ им. Г.В. Плеханова, г. Москва, РФ  
E - mail: denis@alfatech.su

**Асяева Эльмира Ахметшаевна**

к.э.н., доцент кафедры «Управление рисками, страхование и ценные бумаги»  
РЭУ им. Г.В. Плеханова, г. Москва, РФ  
E - mail: Mira13031987@mail.ru

## **ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ЭКСПОРТА НЕЗЕРНОВЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОВ**

### **Аннотация**

В статье определена роль экспорта сельскохозяйственной продукции в экономике государства. Выявлены основные риски экспортеров незерновых сельскохозяйственных товаров и их последствия. Изучены особенности управления указанными рисками, предложены механизмы их минимизации.

### **Ключевые слова:**

Риски, управление рисками, экспорт, сельское хозяйство, незерновые товары

Сельское хозяйство России до настоящего времени не может справиться с кризисными явлениями, наблюдающимися с запуска аграрных реформ. В любой отрасли стабильность роста и конкурентоспособность продукции зависят не только от умения руководства предприятия адекватно и своевременно реагировать на меняющиеся условия рыночной конъюнктуры, проводить оценку рисков и управлять потенциальными последствиями их возникновения, но и от политики государства.

В рамках Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013 - 2020 гг. в настоящее время предусмотрены изменения в аграрной политике, которые превращают сельское хозяйство в приоритетную отрасль народного хозяйства, что позволяет обеспечить продовольственную безопасность государства, повысить конкурентоспособность ее товаров, адаптируя сельскохозяйственные организации к меняющимся условиям хозяйствования. В связи с этим важно учитывать все риски, сопряженные с данным процессом, разработать действенные механизмы управления ими.

Согласно данным Федеральной таможенной службы России по итогам 2016 года экспорт сельскохозяйственной продукции и продовольствия из РФ увеличился на 4 % относительно 2015 г. и составил \$17 млрд<sup>1</sup>. Доля незерновых культур в общем объеме сельскохозяйственного экспорта составляет 65 %<sup>2</sup>.

---

<sup>1</sup> РФ увеличила экспорт сельхозпродукции в 2016 г на 4 % // Сайт «Вести. Экономика» URL: <http://www.vestifinance.ru/articles/80912> (дата обращения 11.08.2017).

<sup>2</sup> РФ увеличила экспорт сельхозпродукции в 2016 г на 4 % // Сайт «Вести. Экономика» URL: <http://www.vestifinance.ru/articles/80912> (дата обращения 11.08.2017).

Однако, несмотря на особую значимость экспорта сельскохозяйственной продукции для экономики государства, российские экспортеры по - прежнему испытывают следующие трудности при продвижении товаров на внешние рынки:

- отсутствие конкурентоспособной системы поддержки экспорта продукции АПК (ограниченный перечень инструментов поддержки, отсутствие системы государственного финансирования поддержки экспорта продукции АПК);
- отсутствие аналитической базы по основным рынкам зарубежных стран, обладающих приоритетом для сбыта отечественной продукции АПК, по каналам дистрибуции и основным трендам в потреблении сельскохозяйственных и пищевых товаров, недостаточность знания практики делового оборота, юридических особенностей ведения бизнеса в зарубежных странах;
- применение зарубежными странами требований и мер, ограничивающих возможность экспорта отечественной продукции АПК;
- необходимость повышения качества и безопасности отечественной продукции АПК, гармонизации с международными стандартами качества, а также отсутствие положительного имиджа продукции АПК в зарубежных странах.

В результате на деятельность экспортеров оказывает влияние множество рисков, справиться с которыми порой трудно даже крупным компаниям. Согласно исследованию, проведенному страховой компанией Soface в мае - июне 2017 года [2] на первом месте среди экспортных рисков для российских поставщиков сельскохозяйственной продукции — финансовые (в основном колебания курса рубля), на них указали почти 59 % компаний, на втором — политические риски (44 %), 43 % российских экспортеров сталкиваются со случаями неплатежей со стороны зарубежных контрагентов, 24 % экспортеров отметили транспортно - логистические риски и 22 % — административно - правовые.

1. Транспортно - логистические риски. Международные перевозки характеризуют дальние расстояния, когда груз многократно передается из рук в руки или продолжительное время остается на хранении, в следствие чего риск утраты, кражи или повреждения товара выше, чем при национальной торговле. Следовательно, экспортерам необходимо знать свои юридические права по отношению к перевозчикам. При повреждении товаров вследствие ошибки или халатности перевозчика его ответственность будет зависеть от условий, фиксированных в договоре, и от информации о транспортировке, содержащейся в коносаменте. Коносамент – это центральный документ в традиционной экспортной сделке, который объединяет в себе договоры купли - продажи, документарной оплаты и перевозки.

2. Риск неплатежей со стороны контрагентов. Поскольку проверка кредитоспособности иностранных покупателей для экспортера является затруднительной, существует повышенный риск задержки в оплате, неоплаты или мошенничества. По этой причине осмотрительные экспортеры зачастую настаивают на оплате посредством безотзывного документарного аккредитива, который нельзя изменить или отменить без согласия всех сторон.

3. Валютный риск. В случае установления в каком - либо международном контракте цены в определенной валюте дальнейшие колебания валютных курсов неотвратимо создадут преимущество одной из сторон за счет другой. Наиболее эффективное и самое простое решение для стороны, которая желает избежать неопределённости, - установка договорной цены в собственной валюте. Данный способ особенно удобен для небольших

компаний, так как стандартизирует валюту платежа, что, в свою очередь, может упростить бухгалтерский учет и прогнозирование движения денежных средств.

4. Правовые риски. В некоторых случаях экспортер вынужден заключать договоры, которые подчиняются юрисдикции иностранных судов. В данных ситуациях судебный порядок разрешения споров может быть практически неосуществимым или, как минимум, довольно дорогостоящим. Именно по этой причине и импортеры, и экспортеры стремятся «навязать» собственные оговорки относительно выбора подсудности и права, требуя, чтобы споры разрешались в судах их собственных государств. Выходом из данной ситуации может быть решение предусмотреть разрешение споров в договоре международным коммерческим арбитражем, например, с помощью Международным арбитражным судом ICC.

5. Непредвиденные обстоятельства. Природное бедствие, забастовка или война могут привести к невозможности поставки товаров. Непредвиденные обстоятельства могут значительно повысить стоимость транспортировки вследствие роста цен на горючее или закрытия большинства рентабельных маршрутов. Верно сформулированные положения о форс - мажорных обстоятельствах в договоре способствуют защите обеих сторон.

6. Инвестиционные риски. Обычные коммерческие риски, связанные с продажей товара, существенно увеличиваются в экспортном контексте в связи с дополнительными инвестициями, которые предусматриваются программой экспорта. Например, на рынке, на котором на протяжении нескольких лет наблюдался устойчивый рост, может произойти внезапный спад (например, в связи с нестабильностью валютных курсов), прежде, чем экспортер сможет окупить свои инвестиции в местную дистрибьюторскую сеть. Даже ведущие компании сталкивались с финансовыми потерями после осуществления значительных и излишне оптимистичных инвестиций в экспортные операции, которые впоследствии заканчивались неудачей.

7. Риски, связанные с документарными системами. Договор купли - продажи между экспортером и импортером, являясь «основным» договором в экспортно - импортной операции, находится в центре особого внимания, поскольку может определять многие из других связанных с ним обязательств, таких как предоставление надлежащего транспортно документа (например, коносамента или транспортной накладной) или соответствующих документов, связанных с осуществлением платежа (например, документарного аккредитива).[7]

Следует отметить, что указанные ранее риски (финансовые, политические, неплатежи со стороны зарубежных контрагентов, транспортно - логистические) являются внешними для экспортера, т.е. компания практически не может повлиять на их возможную реализацию. Но несмотря на это в настоящее время разработано множество механизмов для минимизации данных рисков, за исключением политического.

#### 1. Минимизация финансовых рисков.

Наиболее эффективными механизмами риск - менеджмента экспортеров сельскохозяйственной продукции во всем мире стали фьючерсные контракты, свопы и опционы. Рассмотрим указанные инструменты и преимущества их применения в управлении рисками экспорта незерновых товаров.

##### 1-Фьючерсные контракты.

В США и Европейском союзе всегда существовали механизмы поддержки производителей сельскохозяйственной продукции. До 90 - х годов прошлого века Европейский союз назначал ценовую поддержку для производителей на таком уровне, на котором считал необходимым, но это в то же время создавало значительные диспропорции в экономике, вследствие чего дотации ложились тяжким грузом на европейский бюджет. В

результате была реформирована «Общая аграрная политика» и значительно снижены минимальные закупочные цены. Это привело к сильной корреляции европейского рынка сельскохозяйственной продукции с мировым рынком. Следовательно, цена продажи, например, на зерно в государствах Европейского союза напрямую зависела от мировой конъюнктуры рынка. Потребовались инструменты, которые позволяют страховать доходы производителей. Так в 1994 г. началась фьючерсная торговля на рапс, а немного позже на кукурузу и пшеницу на парижской бирже МАТИФ. В США первый фьючерсный контракт был заключен на Чикагской товарной бирже в 1886 году.

Фьючерсные рынки пережили по времени и эффективности прочие механизмы регулирования ценообразования в сфере сельского хозяйства и в современной системе управления риском имеют важное значение. Парижская биржа МАТИФ занимает лидирующие позиции в торговле товарными деривативами в Европе. На данной бирже торгуются различные виды контрактов: на рапс, кукурузу, мукомольную пшеницу, рапсовое масло, пивоваренный ячмень.

Основное преимущество фьючерсного рынка перед физическим заключается в том, что все контракты являются стандартизированными и соответствующими предварительно установленным срокам поставки. Подобная стандартизация является гарантией высокой ликвидности рынка, при которой легко находят на одинаковые контракты друг друга продавцы и покупатели, оговаривается лишь цена. При заключении фьючерсного контракта продавец обязуется поставить товар на назначенную дату поставки, а покупатель обязуется получить поставку и оплатить по predetermined цене. На самом деле, лишь небольшое количество контрактов действительно «доходят» до поставки. Чаще всего контракты закрываются обратной операцией до наступления срока исполнения поставки (при осуществлении продажи фьючерса далее необходимо купить такое же число контрактов). Благодаря этому учитываются интересы рыночных спекулянтов, которым не требуется физический товар, поскольку их интересует исключительно курсовая разница, а экспортерам страховать свою цену, не изменяя разработанных каналов сбыта товаров в каждом из регионов. Возможность поставки товаров в то же время гарантирует привязку цен на продукцию на наличном рынке к фьючерсному рынку. Прозрачность рынка обеспечивается тем, что доступ к фьючерсным котировкам является достаточно простым. Риск, связанный с неисполнением обязательств сторонами, отсутствует полностью, гарант выполнения контрактов – клиринговая палата фьючерсного рынка, обязывающая участников торгов вносить маржевые и гарантийные взносы, страхуя тем самым обязательства каждой стороны. Основной задачей, для которой создавалась фьючерсная торговля, является возникновение возможности страхования цен участниками рынка<sup>3</sup>.

### II-Свопы.

В 1989 г. CFTC (Комиссия по торговле товарными фьючерсами в США) разрешила проведение своповых сырьевых сделок, а корпорация Enron осуществила 1 - ый своп с природным газом. До 1992 г. ежегодно заключалось менее 100 сырьевых свопов, в связи с отсутствием законодательства. В 1993 г. комиссией по торговле товарными фьючерсами было разработано специальное законодательство, которое регулировало и упрощало процесс развития разнообразных финансовых продуктов, сформированных на технологии

---

<sup>3</sup> Ценовые риски в сельском хозяйстве и как возможно страховать цены с помощью аграрных фьючерсных бирж? // Портал «Агропром». URL: <http://agroprom-ua.com/articles/372/> (дата обращения 28.06.2017).

сырьевых свопов. С момента разработки законодательства рынок сырьевых свопов стал развиваться быстро.

Сырьевой своп является сугубо финансовым инструментом, который позволяет через определенные промежутки времени производить обмен денежными потоками, зафиксированными в контракте [6, с. 71]. Использование свопов позволяет экспортерам сырьевых товаров зафиксировать сумму, получаемую за проданную продукцию. Покупатели товаров, наоборот, имеют возможность зафиксировать сумму, выплачиваемую за продукцию. Производители и потребители реализовывают или закупают сырье с помощью традиционных каналов по рыночной цене, изменение которой в худшую сторону будет возмещено выплатами по своповым контрактам. Сырьевой своп – это финансовая сделка, которая позволяет и производителям, и покупателям хеджировать ценовые риски, не оказывая воздействие прямо на закупку, производство и продажу сырья. В развитых странах довольно распространены свопы для потребителей сырьевых товаров, управление ценовыми рисками происходит с помощью свопов на сельскохозяйственную продукцию: хлопок, пшеницу, сахар, апельсиновый сок, кофе и целлюлозу.<sup>4</sup>

#### 1. Опционы.

Приобретая опцион, экспортер защищается от неблагоприятного изменения цен и в то же время может получить прибыль от их выгодного изменения. Кроме того, для покупки опциона не требуется гарантийное обеспечение (маржа), поэтому отсутствует риск требований о дополнительных взносах.

Эти особенности позволяют продавцам сельскохозяйственных товаров устанавливать минимальные цены реализации (минимум) для защиты от падения цен на рынке, не упуская возможность получения прибыли от повышения рыночных цен. С другой стороны, опционы позволяют покупателям сельскохозяйственных товаров устанавливать максимально допустимые цены покупки (максимум) и защитить себя от повышения цен. В то же время сохраняется возможность получить выгоду от снижения цен. Цену таких преимуществ называют «опционной премией». Премия выплачивается покупателем опциона.

2. Снижение рисков вхождения в договорные отношения с неплатежеспособными партнерами.

Данные риски также выражаются в заключении договоров на закупку ресурсов с поставщиками, которые не в состоянии выполнить свои обязательства из-за плохого финансового состояния, а также включают в себя оказание услуг неплатежеспособным покупателям.

Чтобы избежать подобных потерь, экспортеру необходимо проверять платежеспособность договорных поставщиков груза и покупателей отправленной продукции. Кроме того, для снижения рисков в данной ситуации предприятие может создавать резервы на случай непредвиденных затрат, прогнозировать отраслевую (для поставщиков) динамику цен, вовлекать поставщиков в деятельность предприятия путем заключения договоров участия в прибылях или путем приобретения акций, создавать резервные запасы исходных материалов и пр.

---

<sup>4</sup> Australian Dollar Wheat Swap. (2004). Product Disclosure Statement. Westpac Banking Corporation. URL: [https://www.westpac.com.au/docs/pdf/pb/Agricultural\\_Swap\\_Contract\\_PDS.pdf](https://www.westpac.com.au/docs/pdf/pb/Agricultural_Swap_Contract_PDS.pdf) (дата обращения 30.06.2017).



Для снижения рисков возможно создание резервного капитала. Общая доля резервного капитала может составлять 10 - 15 % . Именно эта сумма в процентном отношении будет отвечать потребностям экспортера в дополнительных резервных средствах.

Основными формами нейтрализации указанных рисков являются:

- формирование целевых резервных фондов (например, фонд страхования ценового риска, страхование рисков, связанных с отсутствием объема работ / услуг, фонд погашения дебиторской задолженности, фонд погашения валютных рисков, и т.п.);
- формирование системы страховых запасов материальных и финансовых ресурсов по отдельным элементам оборотных активов экспортера; [5]
- нераспределенный остаток прибыли, полученной в отчетном периоде.

Для эффективного управления дебиторской задолженностью, ликвидностью и политикой займов рекомендуется использовать такой способ снижения риска хозяйственной деятельности как лимитирование. Лимитирование может применяться при оказании услуг / работ в кредит, предоставлении займов, определении сумм вложения капитала и т.п. На экспортно - ориентированном предприятии должны применяться некоторые виды такого метода снижения рисков как диверсификация коммерческой деятельности.

3. Механизмы управления транспортно - логистическим риском.

Для минимизации транспортных рисков экспортеры пользуются услугами по страхованию и сопровождению грузов.

Стоимость страховки некоторые компании включают в стоимость самой грузоперевозки. В других организациях оформление страхового полиса оплачивается отдельно. Страхование гарантирует, что в случае повреждения или потери груза экспортеру будет возмещена его стоимость, а также компенсирован моральный ущерб.

Другим способом минимизации транспортно - логистических рисков является также экспедирование грузов. Экспедитором может быть частное лицо или компания. Они выступают как представители интересов клиента. Экспедиторская деятельность направлена на организацию безопасного и качественного перемещения грузов. Экспедитор помогает экспортеру выбрать наиболее подходящий маршрут и способ транспортировки, берет на себя обязательства по оформлению необходимых документов. Однако главная его задача - сопровождение груза в пути. Услуги экспедитора оказываются за отдельную плату на основании заключаемого договора о транспортно - экспедиционном обслуживании.

Указанные мероприятия будут способствовать снижению основных рисков экспортеров незерновых сельскохозяйственных товаров и повышению эффективности их деятельности, что, в свою очередь, окажет положительно влияние на экономику всего государства.

### **Список использованной литературы:**

1. Белоусова Т.А. Современная практика страхования экспортных кредитов в странах ЕС // Научно - исследовательский финансовый институт. Финансовый журнал. – 2015. – № 3 (25). – С. 91 - 97.

2. Дятловская Е. 43 % экспортеров страдают из - за просрочек платежей // Агроинвестор. – 2017. URL: <http://www.agroinvestor.ru/markets/news/28035-43-eksportnerov-stradayut-iz-za-prosrochek-platezhey/full/> (дата обращения 11.08.2017).

3. Ильинова В.В. Управление рисками в экспортной сфере // Журнал научных и прикладных исследований. – 2016. – № 4 - 2. – С. 65 - 68.
4. Камдин А. Н., Трифонова И. В. Государственное страхование экспорта в России // Молодой ученый. – 2013. – №6. – С. 351 - 355.
5. Кудря В. Страхование отраслевых рисков при экспорте продукции // Логистика. – 2010. – №2. URL: <http://www.logistika - prim.ru / sites / default / files / 22 - 24.pdf> (дата обращения 15.08.2017).
6. Полтева Т.В., Лукьянова Е.С. Практика применения деривативов как инструмента хеджирования рисков // Вестник НГИЭИ. – 2015. – №1 (44). – С. 69 - 74.
7. Савкин К. Риски экспортера при выходе на международный рынок // Бизнес блог: стратегия, тактика, исполнение. URL: <http://www.savkinks.ru / risk - export.htm> (дата обращения 13.08.2017).

© Д.Г. Перепелица, Э.А. Асяева, 2017

**УДК 377.5**

**Н.И. Савушкин**

к.в.н., доцент, старш. науч. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**С.А. Федотов**

доцент, старш. науч. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**М.Е. Селезнев**

к.в.н., старш. науч. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ

## **ПРОБЛЕМЫ КАЧЕСТВА ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ В КОНТЕКСТЕ ЛИЧНОСТНО - ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА**

### **Аннотация**

В статье рассмотрены актуальные вопросы касаемые проблемы качества подготовки специалистов на современном этапе.

### **Ключевые слова:**

качество, подготовка

Современные достаточно высокие темпы развитие всех сфер жизнедеятельности общества обуславливают соответствующие требования к специалисту, к его морально - психологическим качествам и уровню профессиональной подготовки.

Среди этих требований все более акцентируется внимание на развитие творческих способностей, формирования личности специалиста в целом. При этом исходят из того, что, несмотря на большую роль автоматизации процессов управления, решающее слово принадлежит человеку, а техника остается «продолжением его руки и интеллекта». Указанные требования к специалисту согласуются с теми, которые предъявляются к

специалисту, выпускнику вуза на современном этапе развития страны. Это в равной мере относится и к необходимости обеспечения в высшем учебном заведении широкой (фундаментальной) подготовки в сочетании с развитыми практическими умениями и навыками [1, с. 7].

Последнее особенно важно для специалиста - руководителя, который должен уметь принимать всесторонне обоснованные решения и уверенно претворять их в жизнь. Больше того, сама область допустимых решений (в которой имеются оптимальные, наилучшие) определяется широтой его мышления и развитости практических умений: он сознательно или бессознательно «отсекает» решения, которые не может уверенно выполнить.

Обучение (подготовка) специалиста должна проводиться таким образом, чтобы полоса «отсекаемых» решений была как можно меньше (уже). С этой целью необходимо постоянно повышать эффективность учебного процесса пропорционально требованиям, предъявляемым к выпускнику вуза.

Повышение требования к личности специалиста, его профессиональным качествам, и особенно творческим способностям, не могут быть обеспечены в вузе без постоянного совершенствования содержания подготовки и методики обучения.

Среди известных способов (и условий) повышения эффективности учебного процесса определяющее влияние оказывает мотивация самого обучаемого и его активность на занятиях. Если это есть, то другие неблагоприятные факторы (недостаточная предварительная подготовка обучаемых, непродуманный выбор содержания предмета, несовершенное техническое обеспечение и т.д.) могут быть в определенной мере скомпенсированы. Но если слушатель пассивен, то все остальное уже не имеет значения.

В то же время сама активность обучаемого зависит от методики преподавания, от организации занятия, его режиссуры. Активность обучаемых – основное условие привития прочных знаний, умений, творческих способностей; поскольку личность формируется в деле, имеющем общественную значимость, и в процессе переживания своего отношения к делу и людям, такой характер и должен носить учебный процесс, чтобы отвечать требованиям к современному специалисту.

Следует отметить, что традиционные формы и методы обучения в принципе не могут снять противоречия между обучением и практикой. Они были ориентированы, прежде всего, на школу знаний, а сегодня нужна школа мышления, школа, которая не предшествует жизни, а сама представляет собой реальную жизнь. К сожалению, этой реальной жизни на занятиях мало, а та, что есть не в полной мере отражает (прогнозирует) ту жизнь, которая выпускника ждет после окончания вуза. Жизнь – это деятельность. Таким образом, речь идет об организации учебного процесса как непрерывного целенаправленного (на будущую специальность) процесса активной познавательной деятельности обучаемого. В процессе такой деятельности формируются умения, развиваются способности, образуются знания как акт в основном непроизвольного запоминания (школа знаний требовала по существу произвольного или волевого запоминания) [2, с. 112].

В указанном процессе активность обеспечивается естественно (обучающийся живет будущей профессиональной жизнью), а также за счет специальных методических приемов, но главное состоит в том, что, организуя последовательное решение практических задач

нарастающей сложности, можно воспитывать и саму активность, которая становится составляющей активной жизненной позиции.

Применительно к обучающемуся это означает, что основу учебного плана по каждой специальности берется модель профессиональной деятельности выпускника, и все обучение и воспитание как бы «наносится» на этот стержень.

В простом виде график учебного процесса представляет набор усложняющихся практических задач, чередующихся лекциями, семинарами, самостоятельной работой под руководством преподавателя и т.д. Сам выбор содержания материала и форм его донесения определяются не столько логикой развития учебных дисциплин, сколько логикой развития насущных сил и способностей.

Здесь возникает много вопросов, основные из которых следующие:

как перебросить мост от содержания профессиональной деятельности к учебной модели этой деятельности;

как перейти от модели к качествам, умениям, знаниям по срокам обучения;

как измерять (определять) указанные качества, умения и знания (т.е. состояние подготовки обучаемого), чтобы корректировать программу дальнейшего обучения с учетом индивидуальности – осуществить индивидуальный или личностный подходы.

В настоящее время первый и второй вопросы (они существуют в традиционном обучении) решаются путем составления так называемых квалификационных характеристик, что сводится к определению набора требований «знать», «уметь» в основном применительно к отдельным областям деятельности и «быть» – применительно к общим свойствам.

Третий вопрос решается только частично (контрольные работы, опрос, зачеты, домашние задания), и контролируются в основном знания путем их воспроизведения в том или ином виде – фактически проверяется память обучаемого.

Можно, таким образом, констатировать, что указанные вопросы требуют своевременного решения. Предложения сводятся к тому, чтобы учебную профессиональную деятельность представить в виде практических типовых задач, решение которых позволит сформировать требуемые значения и умения, при этом фундаментальная подготовка обеспечивается овладением обучающимися обобщенными видами деятельности, которые позволяют решить множество частных задач данной области.

Если эти задачи выстроить в определенный ряд по сложности с учетом все большего числа реальных связей, а теоретический материал привлекать по мере необходимости (в идеале в форме открытого нового знания как средства решения практической задачи проблемного «характера»), то мы получим так называемую «спиральную» схему учебного процесса, которая вписывается в теорию развивающего или контекстного обучения [3, с. 103].

Такой учебный план, который предусматривает изучение специальности с первого курса, более соответствует принципу научного познания: от живого созерцания к абстрактному мышлению и от него к практике. Он лучше реализует неоднократные переходы от конкретного в восприятии к абстрактному и вновь к конкретному уже в мышлении, ступенчатые подъемы от явления к сущности первого порядка, затем к сущности более высокого порядка. Такой план позволяет включать в учебный процесс самого человека как субъекта обучения, естественно развивать его активность, творческие способности, а при

организации коллективной деятельности – организаторские (в том числе методические) качества.

Отметим, что практические задачи из будущей специальности могут быть сформулированы таким образом, что наряду с потребностью в новых знаниях они могут (в процессе решения) образовать новые связи с накопленными ранее знаниями и сформированными умениями. Это особенно важно для обучающихся, которые приходят в вуз с солидным запасом знаний и умений, и он должен быть в полной мере переосмыслен и использован для построения здания специальности или достройки старого.

При указанном подходе к проведению учебного процесса задача измерения (контроля) знаний и умений (третий вопрос) не может решаться традиционными методами (экзамен или другая форма воспроизведения знаний), а требует организации контрольной деятельности, адекватной решению профессиональных задач. Но сам контроль в этом случае не должен носить только функцию оценки, а должен быть сигналом для коррекции программы обучения применительно к каждому обучаемому, т.е. для осуществления индивидуального (а точнее личностного) подхода.

Отличие индивидуального подхода от личностного состоит в том, что если первый предполагает учет индивидуальных качеств при обучении (воспитании), то второй наряду с этим предусматривает организацию общественно полезной деятельности обучаемого с целью развития его личных качеств. Таким образом, личностный подход лучше отражает суть актуальных требований к воспитанию.

В полной мере личностный подход может быть реализован в учебном процессе, построенном на развивающей или контекстной схеме, когда за основу фактически берется не логика развития дисциплин (хотя она не исключается), а логика развития творческих сил и способностей обучаемого на «профессиональном поле». Но здесь же и возникают трудности объективного порядка:

как измерить (определить, выявить) действительный уровень этих способностей у каждого обучаемого;

как изменить программу учебной (в том числе коллективной, общественной) деятельности, чтобы довести этот уровень до требуемого.

Для решения первой задачи могут быть использованы методические приемы (набор соответствующих задач) и средства психодиагностики (набор тестов, а также средства измерения определенных параметров в статическом и динамическом режимах). Представляется, что не все можно измерить и определить, однако сама работа в этом направлении позволит разобраться лучше в самих требованиях к специалисту, что, в свою очередь, обеспечит переход к корректирующим программам.

Вторая задача связана с первой, но носит синтетический характер. Здесь огромная область для методического творчества: без него нельзя развить творческие способности у обучаемых. Проблема состоит в том, что, создавая проблемные ситуации, надо еще уметь прогнозировать ход их разрешения.

Очевидно, что без использования вычислительной техники нельзя решать успешно ни первую, ни особенно вторую задачу реализовать индивидуальный и личностный подходы.

Использование электронно - вычислительной техники (автоматизированных систем обучения, моделирующих систем) позволяет построить «профессиональное поле», т.е. создать набор обучающих курсов с адаптацией (разветвлением) к действительному

состоянию каждого обучаемого, а включенные в автоматизированную систему управления (АСУ) – осуществить согласованное управление развитием обучающихся с вовлечением их в коллективную учебную и общественную деятельность (игры, учения, рекомендации для общественных поручений и т.п.).

Описанная выше некоторая идеальная модель учебного процесса, соответствующая направлениям совершенствования обучения для формирования у обучаемых творческих способностей, активной жизненной позиции. Полезность такой модели состоит в том, что она позволяет более четко представить направления постепенного улучшения качества подготовки специалистов, выделить роль каждой кафедры в этой работе.

Итак, в тезисной форме направления коренного улучшения подготовки специалиста - руководителя в плане развития их творческих способностей состоят следующем:

- определяющей в формировании личности, в развитии творческих способностей является активность самого обучаемого, усиление его функций как субъекта обучения;
- указанная активность может быть реализована не в школе знаний, а в школе мышления, основу которой составляет самостоятельная учебная деятельность на профессиональном поле;
- «профессиональное поле» – это совокупность усложняющихся практических задач проблемного характера, отражающих содержание деятельности выпускника на прогнозируемых должностях; вся необходимая теоретическая подготовка как бы «нанизывается» на стержень специальности самим обучаемым под руководством преподавателя;
- при построении учебного процесса определяющей становится не логика развития самих учебных дисциплин, которые трансформируются в «профессиональное поле», а логика развития насущных сил и творческих способностей человека;
- управление развитием личности и способностей обучаемого предполагает измерение (определение, выявление) состояния и коррекцию программы для каждого обучаемого, т.е. индивидуальный или личностный подход; сам контроль уровня подготовки становится не самоцелью, а сигналом для создания поля деятельности, в том числе коллективной, в нужном направлении; указанные задачи могут эффективно решаться при использовании вычислительной техники, моделирования, в том числе в форме АСО и АСУ;
- смысл изображенной, в какой - то мере идеальной, модели – указать направление повседневных усилий кафедр, чтобы эти усилия и малые достижения входили в более широкое русло обучения в вузе.

#### **Список использованной литературы:**

1. Федеральный Закон «Об образовании в Российской Федерации» № 273 ФЗ от 29 декабря 2012 года.
2. Лепешкина А.Б. Факторы, влияющие на качество подготовки специалистов в контексте личности - ориентированного подхода // Проблемы и перспективы развития науки в России и мире: сборник статей Международной НПК, ч.2. Уфа: АЭСТЕРНА, 2017. - 224с.
3. Вдовин А.В. Направления внедрения индивидуализации обучения и воспитания слушателей и курсантов в образовательную деятельность военных вузов // Вестник академии военных наук, М. 2014 №2, с. 185с.

© Н.И. Савушкин, С.А. Федотов, М.Е Селезнев, 2017

**Н.И. Савушкин**

к.в.н., доцент, старш. науч. сотру.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**С.А. Федотов**

доцент, старш. науч. сотру.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**М.Е. Селезнев**

к.в.н., старш. науч. сотру.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

## **РОЛЬ РЕШЕНИЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РУКОВОДИТЕЛЯ**

### **Аннотация**

В статье рассмотрены актуальные вопросы о роли решения в деятельности руководителя на современном этапе.

### **Ключевые слова:**

деятельность, руководитель

Существует множество определений понятия «решение». Вот некоторые из них.

Решение – зафиксированный каким-либо способом (устно или письменно) волевой акт, вывод субъекта управления (руководителя, менеджера) о необходимости или желательности действия или бездействия объекта управляющего воздействия для достижения поставленной цели, для обеспечения эффективного функционирования данной системы управления.

Решение – это творческое, волевое действие субъекта управления на основе знания объективных законов функционирования управляемой системы и анализа информации о ее функционировании, состоящее в выборе цели, и способов деятельности коллектива по разрешению проблемы [1, с. 4].

Термин «управленческое решение» или просто «решение» употребляется в двух основных значениях – как процесс и как явление:

решение как процесс – это поиск, группировка и анализ требуемой информации; разработка, утверждение и реализация собственно решения;

решение как явление – это юридически оформленный и утвержденный документ в виде плана мероприятий, постановление, устное или письменное распоряжение, приказ и т.п.

Человеку постоянно приходится сталкиваться со всевозможными жизненными ситуациями и во всех этих ситуациях стоит проблема выбора наилучшего варианта (способа действий по достижению цели) из ряда альтернативных, а это и значит принять решение, удовлетворяющее основным требованиям.

Таким образом, процесс принятия управленческого решения, по сути, представляет собой определение цели и программы действий в каждый данный момент управления. Он является важной фазой в цикле управления. По качеству и эффективности принимаемых и, что очень важно, реализуемых решений можно судить о качестве и эффективности управленческого труда.

Основной вид решения – управленческое решение, вырабатываемое руководителями и которое всегда носит социальный, общественный характер.

В теории управления выделяют следующие основные функции управления и, соответственно, основные этапы управленческого цикла: анализ и оценка обстановки; выработка и принятие управленческих решений; планирование; организация исполнения планов и принятых решений; контроль; оценка деятельности.

Процесс управления деятельностью организации находит свое выражение в реализации определенных функций управления – направлениях управленческой деятельности, позволяющих в совокупности осуществлять управляющее воздействие и создавать необходимые условия для решения задач организации. Выполняемые в определенной последовательности, они образуют управленческий цикл, состоящий из нескольких этапов.

В теории управления выделяют следующие основные функции управления и, соответственно, основные этапы управленческого цикла: определение проблемы, уяснение целей и задач предстоящей деятельности; анализ и оценка деловой обстановки; выработка и принятие управленческого решения; планирование; организация исполнения планов и принятых решений; контроль; оценка деятельности.

Выделение этих этапов и указанная их последовательность в значительной мере условны, однако исходным пунктом, начальным этапом управленческого цикла в управлении деятельностью организации является определение проблемы, уяснение целей и задач деятельности и оценка деловой обстановки.

Уяснение цели и задач – начальный этап работы руководителя, направленный на глубокое понимание цели предстоящих действий; замысла действий вышестоящего руководителя, содержания и особенностей выполнения полученной задачи; роли своей организации в выполнении общей задачи, поставленной вышестоящим руководством; задач, порядка и способов взаимодействия; учет задач, решаемых силами и средствами вышестоящего руководства в интересах организации, срока готовности к выполнению задачи. Изменение обстановки также является побудительным мотивом для уточнения или уяснения текущих и будущих задач.

Таким образом, при уяснении цели предстоящих действий руководитель должен понять, какого конечного результата должна достигнуть его организация. В результате уяснения полученной задачи руководитель делает для себя необходимые выводы и приступает к оценке деловой обстановки.

Оценка обстановки как функция управления представляет собой процесс познания по избранным критериям состояния и динамики развития обстановки в целом или ее отдельных элементов. Вместе с тем это и результат указанного процесса, отражающий отношение субъекта управления к складывающейся обстановке и ее элементам, к их значению для решения задач организации. Оценка обстановки позволяет решать следующие основные задачи:

выявление и осознание характера возникающих в ходе развития обстановки проблем и определение возможностей их разрешения;

определение степени реальной и потенциальной опасности источников внешних и внутренних угроз организации для выявления возможностей, путей и средств устранения или локализации этой опасности;



выявление факторов внешней и внутренней среды, оказывающих существенное влияние на организацию деятельности и требующих принятия адекватных управленческих решений;

постановка значимых целей и определение вытекающих из них конкретных задач и направлений деятельности, требующих концентрации имеющихся сил и средств;

определение готовности сил и средств к действиям в условиях изменения обстановки;

создание информационных баз данных для выработки и принятия решений, планирования деятельности организации и реализации других управленческих функций.

Центральное место в деятельности субъекта управления занимает выработка и принятие управленческих решений. От их качества зависит эффективность деятельности организации. В теории и практике управления термин «решение» употребляется в двух значениях. Во - первых, как действие, практическое разрешение какого - либо вопроса, той или иной проблемы (решить, т.е. сделать). Во - вторых, как результат, продукт сложного многоаспектного мыслительного процесса, который заканчивается определенным выводом (суждением). Решение содержит не всякий вывод, а только вывод о будущих действиях. Этот вывод выступает идеальной моделью предстоящих практических действий и отвечает на вопрос «что делать?». Он содержит в себе цель и предмет предстоящей работы. При этом действие может осуществляться не только в активной форме (действия), но и в пассивной (бездействие).

Управленческое решение – это зафиксированный устно, письменно или каким - либо иным способом волевой акт, вывод субъекта управления о необходимости или желательности конкретного действия или бездействия объекта управления, предусматривающий программу действий для достижения поставленной цели, обеспечения эффективного функционирования данной организации. Основное содержание принятия решения – *целеполагание*, т. е. формирование и выдвижение цели предстоящей деятельности, а также определение возможных и выбор способов ее достижения [2, с. 24].

Выработка и принятие управленческих решений имеет наиболее ярко выраженный творческий и, как правило, сугубо индивидуальный характер, а потому и реализация этой функции управления значительно труднее других функций поддается структурированию и регламентированию.

Планирование – это процесс подготовки и принятия взаимосвязанных управленческих решений по достижению цели (целей) предстоящей деятельности, результатом которого является план. Важно, чтобы в результате планирования было обеспечено соответствие планируемых мероприятий текущей и прогнозируемой обстановке, приоритетным *целям* и задачам, которые предстоит решать организации либо отдельному работнику на протяжении определенного периода. Только тогда с помощью планирования достигается объединение в единый комплекс целей, задач и мероприятий предстоящей деятельности организации.

Организация исполнения планов и принятых решений – функция управления организации, суть которой составляет формирование взаимных отношений между подразделениями и отдельными работниками, а также обеспечение иных условий, необходимых для успешной реализации принятого решения (плана). Организация процесса реализации принятого решения включает в себя:

уяснение (уточнение) цели решения, декомпозицию цели, оценку условий реализации решения, а также доведение до сведения исполнителей принятого решения и условий его реализации;

создание организационных предпосылок для реализации принятого решения;

расстановку имеющихся сил и средств, необходимых для решения задачи;

координацию и взаимодействие в процессе реализации решения;  
обеспечение исполнения принятого решения.

Особое значение имеет организация регулирования процесса реализации решения, которое заключается в осуществлении управляющего воздействия в целях компенсации возможных отклонений от заданного хода исполнения решения. В ходе регулирования процесса исполнения решения могут осуществляться управляющие воздействия, предполагающие: маневрирование имеющимися силами и средствами; использование резервов сил и средств, дополнительных видов ресурсного обеспечения; активизацию деятельности, связанной с реализацией решения; изменение темпа работ по исполнению решения (его ускорение или замедление); изменение организации исполнения решения; внесение корректив в содержание самого исполняемого решения (плана), либо полный отказ от его реализации.

Достижение цели принятого решения предполагает необходимость совместных согласованных действий участников его реализации. Добиться этого только за счет субординации практически невозможно, особенно если решаемые при этом задачи требуют согласованных действий нескольких работников, а также различных подразделений организации, либо независимых организаций. В таком случае обеспечение единства и согласованности в процессе реализации принятых решений достигается использованием таких важных инструментов управления как координация и взаимодействие.

#### **Список использованной литературы:**

1. Управление организацией: / Энциклопедический словарь. М.: Инфра - М, 2001.
2. Уткин В.Б., Балдин К.В. Информационные технологии управления. Учебник. – М.: Издательский центр «Академия», 2008. – 400 с.

© Н.И. Савушкин, С.А. Федотов, М.Е. Селезнев, 2017

**УДК 519.86**

**М.А. Севодин**

канд. ф. - м. наук, доц. ПНИПУ,  
г. Пермь, РФ

E - mail: m.sevodin@mail.ru

**В.П. Первадчук**

доктор тех. наук, проф. ПНИПУ,  
г. Пермь, РФ

E - mail: pervadchuk@mail.ru

## **ВЛИЯНИЕ РЕСУРСНЫХ И ЦЕНОВЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ НА ОПТИМАЛЬНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ БЛАГ**

### **Аннотация**

В работе изучается модель замкнутой экономики обмена. Исследуются ситуации, в которых ограничиваются объемы покупок и продаж, осуществляемые экономическими агентами. Одновременно допускается и некоторый диапазон возможного изменения цен.

Такие подходы к исследованию процессов, возникающих в экономике, требуются из - за причин производственного, экономического, политического характера. Они образуют так называемые схемы рациионирования. Обычно ограничения берутся в виде ограничений на каждый товар отдельно. В данной статье и ресурсные и ценовые ограничения берутся так, что задействованными могут оказаться сразу все товары. В этих предположениях доказывается существование рациионизируемого равновесия. В отличие от классических случаев схем рациионирования в работе также рассматриваются ситуации, в которых возможно некоторое нарушение выпуклости отношений предпочтений потребителей.

### **Ключевые слова**

Экономика обмена, рациионизируемое равновесие, ограничения, предпочтения.

**Введение.** Известно [1 - 4], что уменьшив эффективность системы в целом, можно достигнуть так называемого неценового равновесия и тем самым допустить большую свободу индивидуального выбора. Такие подходы развиваются для рынков, где цены по тем или иным причинам не успевают сбалансировать спрос и предложение. Такие ситуации моделируются уже не с помощью «игры цен», а с помощью той или иной схемы рациионирования (фондирования) ресурсов, благодаря которой устанавливается в некотором смысле оптимальное распределение благ. Изучение экономик, действующих на таких принципах, было начато в работе [4]. На данный момент времени рациионизируемые схемы широко используются в экономике [1], [3 - 4]. Для всех указанных в этих работах типов экономик характерны двусторонние ограничения на объемы ресурсов. В данной работе исследуется ситуация, в которой ограничения выделяют некоторое многогранное множество. Выбор такого множества ограничений диктуется многими причинами. Как пример укажем лишь на потребителя, который вынужден приобретать товары в определенных пропорциях.

Целью данной статьи является доказательство того факта, что равновесие в такой ситуации достигается за счет не только механизма цен, но и путём количественного ограничения чистого объёма торговли, путем ограничений на объемы покупок и продаж, осуществляемые экономическими агентами. Отметим также, что в отличие от принятых стандартных требований (см., напр., [4]) предпочтения здесь могут быть невыпуклыми.

**Рациионизируемое равновесие.** Рассмотрим экономику, в которой  $m$  участников путем обмена получают новые наборы товаров, удовлетворяющие их потребности в наибольшей степени (см., напр., [2 - 3]). В этой модели экономики не фигурируют налоги, производство и в явном виде деньги. Состояние потребителя мы будем описывать вектором  $x$ , компоненты которого указывают количества соответствующих потребляемых товаров. Считается, что наличных товаров конечное число и их количество равно  $l$ . Количество же каждого товара – это компонента вектора  $x$ , неотрицательное число  $x_k$  для  $k, k = \overline{1, l}$ . Таким образом,  $x = (x_1, \dots, x_l) \in R_+^l$  - неотрицательному ортанту  $R_+^l$ .

Отношение предпочтения потребителя на множестве потребительских благ формализуем как бинарное отношение  $\succeq$  на  $R_+^l$ , которое является рефлексивным, транзитивным, и полным (см., напр.[2]). Мы здесь будем рассматривать только

непрерывные предпочтения [2], и поэтому в дальнейшем отношении предпочтения у нас еще и непрерывное бинарное отношение.

Пусть в экономике складываются определенные пропорции обмена товаров, которые в дальнейшем мы будем называть ценами и описывать их с помощью вектора  $p = (p_1, \dots, p_l)$ . Первый товар примем за масштаб ценности, тогда  $p_1 = 1$ . Все цены будем предполагать положительными, то есть все товары являются желательными.

Сделаем следующие допущения ( $i = \overline{1, m}$ ) :

1. Множество потребления  $X^i \subset R_+^l$  - замкнутое, выпуклое множество, элементы которого удовлетворяют условию:  $x \in X^i \Rightarrow \{x\} + R_+^l \subset X^i$ ;

2. Упорядоченное предпочтение  $\succeq_i$  определенное на  $X^i$  - полное, монотонное, непрерывное и выпуклое в конусе направлений  $R_+^l$  [5];  $x \succeq_i y \Rightarrow x \succeq_i y$ ;  $I \subset \{1, 2, \dots, n\}$  - множество индексов такое, что  $x \succeq y$  и  $x_j > y_j \forall j \in I \Rightarrow x \succ_i y$ .

3. Вектор начальных ресурсов  $\omega^i$  потребителя принадлежит  $X^i$ .

Введем в рассмотрение множество  $A = \{x \in R_+^l : A^i x^T \leq a^i\}$ ,  $i = \overline{1, m}$ , где  $A^i$  заданные матрицы размера  $n \times m$ ,  $a^i$  заданные векторы из  $R^n$ . Аналогично, множество В определяется заданной матрицей  $B$  и вектором  $b$ . Будем считать, что названные множества А и В не пусты,  $\omega^i \in A$ , грани А не содержат векторов из  $\pm R_+^l$ .

При системе цен  $p \in B$ ,  $x \in A$  можно задать бюджетное множество потребителя:

$$D^i(p) = \{x \in X^i \mid \langle p, x - \omega^i \rangle \leq 0\}.$$

Рационаруемым равновесием в рассматриваемой экономике обмена назовем  $m$  - мерный вектор потребления  $\{x^i\}_1^m$  и систему цен  $p \in B$  такие, что:

a) для всех  $i = \overline{1, m}$   $x^i$  - максимальный элемент для предпочтения  $\succeq_i$  на всем бюджетном множестве  $D^i(p)$ ;

$$b) \sum_{i=1}^m (x^i - \omega^i) = 0 \text{ (сбалансированность);}$$

c) если  $x$  с границы  $D^i(p)$  с некоторым  $i$ , то  $p$  с границы В.

Условия *a* и *b* не требуют комментариев, они известны из [4]. Согласно *c* цена ограниченного по спросу товара находится на максимальном уровне.

В работе обосновывается существование рационаруемого равновесия. Оказывается справедлива теорема

**Теорема.** Пусть рассматриваемая экономика удовлетворяет допущениям 1,2 с множеством индексов  $I = \{1\}$  и 3с заданными множествами А и В. Тогда в такой экономике обмена существует рационаруемое равновесие.

Доказательство теоремы проводится также, как и обоснование аналогичного утверждения в работе [4]. Основным этапом в доказательстве является доказанная в настоящей работе лемма. **Лемма.** Пусть  $\Phi(p)$  - функция совокупного спроса,

определенная для данной экономики с ценой  $p$ . Тогда множество  $\Phi(p)$  непусто, выпукло и замкнуто, а отображение  $\Phi(p)$  полунепрерывно сверху.

В заключение отметим, что изучение модели экономики обмена, в которой ресурсы и цены на товары принадлежат некоторым многогранным множествам, показало, что в таких экономиках существует оптимальное распределение. Это распределение характеризуется следующим: при рассматриваемых ограничениях на ресурсы и на цены это будет самый лучший набор товаров, который может в указанных условиях получить потребитель.

#### **Список использованной литературы**

1. Канторович Л. В., Катышев П. К., Кирута А. Я., Полтерович В. М. О некоторых направлениях исследований в математической экономике // Итоги науки и техн. Сер. Современ. пробл. мат., 19, ВИНТИ, М., 1982, с. 3–21.
2. Никайдо Х. Выпуклые структуры и математическая экономика. – М.: Мир, 1972. – 518 с.
3. Полтерович В. М. Экономическое равновесие и хозяйственный механизм / В. М. Полтерович; Академия наук СССР; Центральный экономико - математический институт. — Москва: Наука, 1990. – 256 с.
4. Dreze J. H. Existence of an Exchange Equilibrium under Price Rigidities // International Economic Review, 1975, – 16, № 2. p. 301 - 320.
5. Севодин М.А. Семенова О.И. Об оптимальном распределении благ при ценовых ограничениях в экономиках растущего типа // Альманах современной науки и образования. Тамбов: Грамота, 2012. – № 5. с. 120 - 124.

© М.А. Севодин, В.П. Первадчук, 2017

**УДК 355.237**

**Е.В. Смирнов**

к.в.н., доцент кафедры,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

**В.Н. Никифоров**

к.в.н, зам. начальника кафедры,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ

**И.М. Андриенко**

к.в.н, доцент кафедры,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ

### **ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА ГОСУДАРСТВА: ЗНАЧИМОСТЬ И ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИИ**

#### **Аннотация**

В статье рассмотрены актуальные вопросы финансовой системы государства на современном этапе.

#### **Ключевые слова:**

финансовая система, функции

Финансовые отношения взаимосвязаны и образуют единую финансовую систему.

Финансовая система – это совокупность относительно обособленных и одновременно взаимосвязанных сфер и звеньев финансовых отношений, призванных обеспечить выполнение политических и экономических функций государства и управляемых специальным финансовым аппаратом.

Основные функции финансовой системы

1. Планирование – предполагает формулирование целей и выбор путей их достижения на основании разграничения полномочий и предметов ведения между Федерацией, субъектами Федерации и органами местного самоуправления. К функции планирования обычно относят и распределение ограниченного объема финансовых ресурсов во временном аспекте исходя из приоритетов и целей развития, их перераспределение между федеральным бюджетом и бюджетами субъектов Федерации и органов местного самоуправления. Реализуется эта функция через составление бюджетов на соответствующий финансовый год и перспективу, балансов финансовых ресурсов, порядка налогообложения и т.п.

2. Организация – включает бюджетное устройство, бюджетную классификацию, предполагает необходимость определения порядка составления, утверждения и исполнения бюджета, выбор уполномоченных кредитных организаций, разграничение полномочий законодательных и исполнительных органов власти в бюджетном процессе, определения прав и обязанностей функциональных подразделений финансовых органов.

3. Стимулирование – основывается на деятельности, направленной на реализацию целей. С помощью этой функции интерпретируются факторы, влияющие на финансовую деятельность и учитывающие ее потребность в денежных средствах. Решающую роль играют факторы, определяющие поведение служащих в процессе принятия ими решений по тактическим и стратегическим аспектам финансов.

4. Контроль – означает содействие реализации поставленных целей. К ним относится выработка норм и нормативов, являющихся эталоном, критерием оценки результатов, сравнение достижений с поставленными целями и установленными критериями, обеспечение внесения необходимых изменений в условия и факторы финансовой деятельности.

От характера, устройства финансовой системы и способов управления ею в решающей мере зависит эффективность функционирования экономики страны и Вооруженных Сил в частности.

Финансовые системы различных государств в настоящее время имеют много различий, однако в целом эта сфера современного государства состоит из четырех основных звеньев:

государственного бюджета;

местных финансов;

финансов государственных предприятий;

финансы специальных правительственных фондов.

Каждое звено представляет собой совокупность финансовых элементов, органически увязанных между собой и направленных на осуществление финансовой политики государства.

Материальным источником обеспечения военных расходов государства служит валовой внутренний продукт, а непосредственным финансовым источником удовлетворения

потребностей Вооруженных Сил и других сфер, привлекаемых к обеспечению военной безопасности государства, является федеральный бюджет.

Федеральный бюджет является главным звеном финансовой системы Российской Федерации. Он представляет собой крупнейший централизованный денежный фонд, находящийся в распоряжении правительства.

Федеральный бюджет РФ – это ведущее звено бюджетной системы Российской Федерации, в котором объединены основные финансовые категории (налоги, государственный кредит, государственные расходы). Федеральный бюджет является основным финансовым планом государства на финансовый год, имеющим силу закона после его утверждения Федеральным Собранием в виде федерального закона.

#### **Список использованной литературы:**

1. Земляков А.Д., Макаров Д.В., Капустин С.И. «Законы и закономерности военной экономики», Новая наука: теоретический и практический взгляд ч. 1, Стерлитамак, АМИ РФ, 2017 г.

© Е.В. Смирнов, В.Н. Никифоров, И.М. Андриенко, 2017

**УДК 330.43**

**И.В. Соловьев**

Студент СПбГУ, г. Санкт - Петербург, РФ  
E - mail: ilya.solovyev.vl@gmail.com

**Е.С. Корбут**

Студент СПбГУ, г. Санкт - Петербург, РФ  
E - mail: e.s.corbut@mail.ru

## **ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОИНТЕГРАЦИИ ДЛЯ ВЫЯВЛЕНИЯ ЗАВИСИМОСТЕЙ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ**

### **Аннотация**

В данной работе рассмотрены вопросы, касающиеся зависимости котировок акций крупнейших российских компаний. Для подтверждения предположения о зависимости были проанализированы коинтеграция и причинность по Грейнжеру между акциями компаний.

### **Ключевые слова**

Акции, коинтеграция, причинность, зависимость, Роснефть, Сбербанк, Аэрофлот.

Предполагается, что в экономике большинство показателей связаны, а в условиях глобализации на многие субъекты экономики действуют общие факторы, тем более если дело касается одной страны. В одном регионе предприятия должны подвергаться общим колебаниям, влиянию политических и экономических событий и т.п. В ходе данной работы предполагается проверить, одинаково ли влияют различные факторы на компании различных отраслей в Российской Федерации.

Для этого были взяты котировки акций трех компаний: Роснефть, Сбербанк и Аэрофлот, являющихся одними из крупнейших организаций своих отраслей и всей экономики России. Данные взяты за 2 года: с 1 мая 2015 по 1 мая 2017 гг., периодичность – 1 рабочий день, единицы измерения – рубли.

Все три компании являются полностью или частично государственными. Предположительно, не только Роснефть, будучи нефтегазовой компанией, влияет на остальные компании, а все предприятия влияют друг на друга.

Тест Йохансена на наличие коинтеграционных соотношений (рис. 1).

```

gretl: тест на коинтеграцию

Тест Йохансена:
Количество уравнений = 3
Порядок лага = 1
Период оценки: 1:2 - 101:4 (T = 503)
Вариант 3: Неограниченная константа

Доп. правдоподобие = -2165,05 (включая константу): -3592,51)

Ранг Собственное значение Тест на след матрицы P-значение Likelihood ratio test P-значение
0 0,028607 20,827 [0,3791] 14,599 [0,3311]
1 0,012302 6,2283 [0,6725] 6,2262 [0,5912]
24,1629e-006 0,0020939 [0,9635] 0,0020939 [0,9635]

Скорректировано по размеру выборки (df = 499)
Ранг Тест на след матрицы P-значение
0 20,827 [0,3799]
1 6,2283 [0,6740]
2 0,0020939 [0,9638]

собственное значение 0,028607 0,012302 4,1629e-006

beta (коинтегрирующие векторы)
Rosneft -0,048838 -0,023506 -0,031805
Sberbank 0,14903 -0,015115 0,029286
Aeroflot -0,065286 0,019639 0,025669

alpha (корректирующие векторы)
Rosneft 0,68040 0,20063 -0,0056007
Sberbank -0,011225 0,061065 -0,0042640
Aeroflot 0,11183 -0,18310 -0,0022760

pe-нормализованная beta
Rosneft 1,0000 1,5551 -1,2391
Sberbank -3,0515 1,0000 1,1409
Aeroflot 1,3368 -1,2993 1,0000

pe-нормализованная alpha
Rosneft -0,033229 -0,0030325 -0,00014376
Sberbank 0,00054821 -0,00092299 -0,00010945
Aeroflot -0,0054613 0,0027676 -5,8421e-005

long-run matrix (alpha * beta')
Rosneft Sberbank Aeroflot
Rosneft -0,037767 0,098201 -0,040624
Sberbank -0,00075155 -0,0027207 0,0018227
Aeroflot -0,0010850 0,019366 -0,010955
    
```

Рис. 1. Тест Йохансена

Нулевая гипотеза  $H_0: r \leq r_0$ ;  $H_1: r \geq r_0 + 1$ .

Тест Йохансена показывает, что ранг матрицы = 0, т.к. все p - значения > 0,05. Нулевая гипотеза о равенстве ранга нулю не отклоняется. Отсюда следует, что коинтеграция отсутствует. Тест Йохансена подтверждает результаты теста Ингла - Грейнджера.

В итоге, первоначально выдвинутая гипотеза не нашла подтверждения. Временные ряды курсов обыкновенных акций трех крупных российских компаний не коинтегрированы. Кроме того, котировки акций Роснефти не являются причинностью по Грейнджеру для акций Сбербанка и Аэрофлота. Однако, лаги курсов акций Сбербанка и Аэрофлота как раз - таки лучше помогают предсказать котировки ценных бумаг Роснефти.



### Список использованной литературы:

1. Гусева, И. А. Финансовые рынки и институты : учебник и практикум для академического бакалавриата / И. А. Гусева. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 347 с. — (Бакалавр. Академический курс)
2. Рынок ценных бумаг : учебник для академического бакалавриата / Н. И. Берзон [и др.] ; под общ. ред. Н. И. Берзона. — 4 - е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2017. — 443 с.
3. Финам [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.finam.ru> (дата обращения: 05.08.2017).

© И.В. Соловьев, Е.С. Корбут, 2017

УДК 65.01

**Елизавета Андреевна Суворова**  
Студент ФГБОУ ВО «ИРНИТУ»,  
Иркутский национальный  
исследовательский технический университет, г. Иркутск,  
E - mail: 40555540@mail.ru

### ДЕТСКОЕ ПИТАНИЕ В СФЕРЕ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА

**Аннотация.** В данной статье рассмотрена проблема детского питания на Российском рынке, а также значимость сертификационной деятельности в торговой сфере.

**Ключевые слова:** Детское питание, система менеджмента качества, пищевая промышленность, технический регламент, обязательная сертификация.

Детское питание - это уникальная категория пищевых продуктов, специализирующаяся на вскармливании детей грудного возраста. В группу детского питания входит специализированный прикорм состоящий из мясного, овощного и фруктового пюре, а так же молочные сухие смеси, которые являются заменителями грудного молока, продукты питания для недоношенных детей, а также лечебно - профилактические продукты.

Прикорм для младенцев до его передачи потребителю подлежит обязательной сертификации, оно должно быть изготовлено с учетом конкретных характеристик и показателей, которые гарантируют безопасность здоровью и жизни детей при употреблении, такой продукции в пищу.

При проведении процедуры сертификации необходимо учитывать физиологические особенности младенцев, оценивать химический состав продуктов, который не должен содержать искусственных ароматизаторов, красителей и консервантов, а так же иметь сбалансированное соотношение белков, жиров и углеводов. При сертификации детского питания выдается свидетельство государственной регистрации, подтверждающий санитарно - гигиеническую безопасность данной продукции, и разрешение на законное обращение детского питания на всей территории РФ.

Роль государственной регистрация детского питания в России возложена на Роспотребнадзор - "Федеральную службу по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека", который производит регистрацию свидетельств на основании представленных доказательств о соответствии младенческого питания требованиям и нормам технического регламента Таможенного союза.

Несомненно, следует заметить, что сертификат на детское питание регистрируется на основании протокола лабораторных исследований, осуществляемых в аккредитованных испытательных лабораториях согласно показателям «ПДК» - предельно допустимой концентрации, т.е. суточной нормы вещества «контаминанта» рассчитанного на 1 кг массы тела человека, ежедневное употребление которого не должно навредить здоровью человека.

Также нужно учитывать, что с вступлением в законную силу технического регламента «Таможенного союза», были внедрены обязательные методы контроля на этапах производства пищевой продукции, которые заключаются в обязательной оценке процессов изготовления согласно требованиям международных стандартов на Системы менеджмента в области безопасности пищевой продукции серии ISO 22000. На данный момент такая проверка является обязательной и применяется ко всем предприятиям, который участвуют в цепи создания продуктов питания.

В Российской Федерации на рынке детского питания доля импортных продуктов достигает более 60 % . В основном это товары известных мировых брендов из Европейских стран Германии и Швейцарии и Нидерландов. Производители детского питания в России только начали осваивать профильный сегмент рынка, вступив в конкурентную борьбу с мировыми игроками.

Российские производители детского питания предлагают большой выбор продукции, которая имеет следующие преимущества по сравнению с импортными товарами:

- Ценовая категория

Цена отечественных молочных смесей и заменителей грудного молока, на порядок ниже, чем у импортных представителей. Это обусловлено колебанием иностранной валюты и дополнительными таможенными сборами;

- Качество

Российские производители детского питания используют проверенное оснащение и богатый опыт, что способствует выпуску продукции позволяющей удовлетворять установленные и ожидаемые требования, продукция не уступает известным мировым лидерам. В отдельных категориях российский продукт превосходит импортный;

Отечественным представителям детского питания необходимо в условиях жесткой конкуренции постоянно следить за обеспечением качества высоких требований безопасности к питанию младенцев, стараться максимально снизить содержание токсинов и предельно допустимой концентрации вредных веществ «контаминантов», стараться постоянно совершенствовать технологию производства, методы контроля, отслеживать и проводить анализ и мониторинг импортных конкурентов, расширять ассортимент линейки товаров детского питания.

Детское питание – это основа здоровья подрастающего поколения! [1,2,3].

#### **Список использованной литературы:**

1. Официальный сайт посвященный пищевой безопасности и системе ХАССП: <http://www.haccp-control.ru> (дата обращения 12.07.2017)
2. Официальный сайт Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии: <http://iso.gost.ru> (дата обращения 13.07.2017)
3. Конюхов В.Ю, Е.Р. Яхина, Н.В. Кербан , И.С. Черняк. Экспресс - оценка стоимости бизнеса для принятия тактических решений в управлении предприятиями // Молодежный вестник ИРГТУ, №1, 2015г

© Е. А. Суворова, 2017

**Е. В. Сугак**

доктор технических наук, профессор

E - mail: sugak@mail.ru

**А. Г. Берняцкий**

аспирант

E - mail: berrn - ag@mail.ru

Сибирский государственный университет науки и технологий  
имени академика М.Ф. Решетнева,  
г.Красноярск, Российская Федерация

## **СОЦИАЛЬНО - ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ РИСК КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ**

### **Аннотация**

Инвестиционный потенциал многих промышленных регионов России существенно нивелируется высоким уровнем инвестиционных рисков, в первую очередь – социальных и экологических. Однако в настоящее время практически отсутствуют методики оценки социально - экологических рисков населения регионов с учетом их специфических особенностей. Для проверки приемлемости использования методов интеллектуального анализа данных для оценки экологических рисков построены нейросетевые модели, описывающие влияние вредных факторов окружающей среды на здоровье населения.

### **Ключевые слова:**

Инвестиционный потенциал, инвестиционный риск, устойчивое развитие, техносферная безопасность, техногенный риск, экологический риск, интеллектуальный анализ данных, искусственные нейронные сети.

Перспективы устойчивого развития и инвестиционная привлекательность промышленных регионов России определяются не только наличием и уровнем развития соответствующих ресурсов и инфраструктуры, но и уровнем инвестиционных рисков – социальных, экономических, финансовых, криминальных, экологических, управленческих. Причем в некоторых регионах высокий инвестиционный потенциал сочетается с высоким уровнем инвестиционных рисков (рис. 1) [1, 2].

Например, по данным международного рейтингового агентства «RAEX - Эксперт РА» Красноярский край по инвестиционному потенциалу в целом занимает высокое 7 место среди 85 российских регионов, а по природно - ресурсному потенциалу – 1 - е место, тогда как по инвестиционным рискам в целом – только 43 - е место, а по экологическому риску – только 78 - е, по социальному – 57 - е [2, 3]. То есть высокий в целом инвестиционный потенциал края нивелируется низким инфраструктурным потенциалом и высоким уровнем рисков. Можно считать, что Красноярский край находится в числе одних из самых перспективных, но недостаточно «рискованных» регионов [3].

Следовательно, фундаментальной основой обеспечения устойчивого социально - экономического развития промышленных регионов является оптимизация социально - экологических рисков [3 - 6].

Однако в настоящее время практически отсутствуют методы количественной статистически достоверной оценки техногенных социально - экологических рисков причинения вреда здоровью населения региона под воздействием вредных факторов окружающей среды (зависимости «доза - эффект») [3 - 6]. Существующие методы, как

правило, основаны на масштабных долгосрочных и дорогостоящих медико - биологических исследованиях и не учитывают специфические для конкретного региона факторы – географические и природно - климатические условия, уровень промышленного и социально - экономического развития, особенности социальной структуры и образа жизни населения, уровень развития системы медицинского обслуживания и другие факторы.

Анализ существующих методов показывает, что только комбинирование классических методов и методов интеллектуального анализа данных может позволить полноценно оценить влияние вредных факторов окружающей среды на здоровье населения региона [7 - 11].

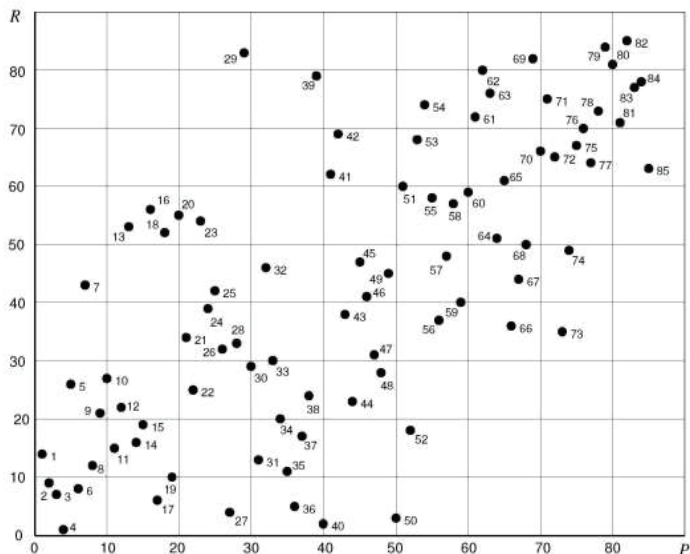


Рис. 1. Инвестиционный рейтинг российских регионов по рангам инвестиционного потенциала  $P$  и риска  $R$ :

1 - Москва; 2 - Московская обл.; 3 - Санкт-Петербург; 4 - Краснодарский край; 5 - Свердловская обл.; 6 - Республика Татарстан; 7 - Красноярский край; 8 - Нижегородская обл.; 9 - Ростовская обл.; 10 - Челябинская обл.; 11 - Республика Башкортостан; 12 - Самарская обл.; 13 - Пермский край; 14 - Ханты-Мансийский АО; 15 - Новосибирская обл.; 16 - Кемеровская обл.; 17 - Белгородская обл.; 18 - Иркутская обл.; 19 - Воронежская обл.; 20 - Республика Саха (Якутия); 21 - Приморский край; 22 - Ставропольский край; 23 - Волгоградская обл.; 24 - Саратовская обл.; 25 - Ямало-Ненецкий АО; 26 - Алтайский край; 27 - Ленинградская обл.; 28 - Оренбургская обл.; 29 - Республика Дагестан; 30 - Омская обл.; 31 - Тюменская обл.; 32 - Хабаровский край; 33 - Калининградская обл.; 34 - Калужская обл.; 35 - Тульская обл.; 36 - Курская обл.; 37 - Владимирская обл.; 38 - Ярославская обл.; 39 - Республика Крым; 40 - Липецкая обл.; 41 - Удмуртская Республика; 42 - Мурманская обл.; 43 - Брянская обл.; 44 - Пензенская обл.; 45 - Ульяновская обл.; 46 - Тверская обл.; 47 - Сахалинская обл.; 48 - Томская обл.; 49 - Смоленская обл.; 50 - Тамбовская обл.; 51 - Архангельская обл.; 52 - Рязанская обл.; 53 - Республика Бурятия; 54 - Забайкальский край; 55 - Республика Коми; 56 - Чувашская Республика; 57 - Вологодская обл.; 58 - Астраханская обл.; 59 - Кировская обл.; 60 - Ивановская обл.; 61 - Республика Карелия; 62 - Республика Северная Осетия - Алания; 63 - Кабардино-Балкарская Республика; 64 - Орловская обл.; 65 - Псковская обл.; 66 - Новгородская обл.; 67 - Республика Мордовия; 68 - Амурская обл.; 69 - Чеченская Республика; 70 - Курганская обл.; 71 - Камчатский край; 72 - Костромская обл.; 73 - Республика Марий Эл; 74 - Республика Адыгея; 75 - Севастополь; 76 - Магаданская обл.; 77 - Республика Хакасия; 78 - Карачаево-Черкесская Республика; 79 - Республика Ингушетия; 80 - Чукотский АО; 81 - Еврейская АО; 82 - Республика Тыва; 83 - Республика Алтай; 84 - Республика Калмыкия; 85 - Ненецкий АО.

Перспективным при построении зависимости «доза - эффект» представляется использование нейросетевых моделей, которые позволяют разрабатывать высокоэффективные компьютерные системы прогнозирования и анализа смертности, заболеваемости и ожидаемой продолжительности жизни населения конкретного региона при изменении факторов окружающей среды [4,11,12].

Для оценки экологических рисков построены нейросетевые модели, описывающие влияние вредных факторов на здоровье населения Красноярска и Красноярского края [11 - 14]. В качестве индикаторов состояния окружающей среды использовались концентрации и объемы выбросов в атмосферу основных загрязняющих веществ, в качестве индикаторов здоровья – данные о заболеваемости, смертности и ожидаемой продолжительности жизни населения.

Расчеты показывают, что нейросетевые модели удовлетворительно описывают исходные данные – погрешность по различным показателям здоровья населения составила от 0,4 до 4,7 % [11 - 14].

По результатам расчетов выявлены достоинства и недостатки разрабатываемой методики [15 - 17]. Предлагается, в частности, использовать самонастраивающиеся эволюционные методы автоматического проектирования технологий интеллектуального анализа данных [15 - 17]. С этой целью разработан метод автоматизированного проектирования коллективных технологий интеллектуального анализа данных, основанный на самонастраивающихся эволюционных алгоритмах и искусственных нейронных сетях, коллективный самонастраивающийся бионический метод решения сложных задач оптимизации и основанные на нем методы проектирования технологий анализа данных, а также программные комплексы, реализующие эти методы для обработки и анализа данных [15 - 17].

Разрабатываемые нейросетевые модели позволят по имеющимся базам данных мониторинга выбросов и концентраций загрязняющих веществ в атмосферном воздухе и состоянии здоровья населения получать зависимости, отражающие причинно - следственные связи между показателями загрязнения окружающей среды и индикаторами состояния здоровья населения (заболеваемости, смертности, продолжительности жизни и другими). Модели значительно упростят и ускорят оценку и прогноз развития социально - экологической обстановки на территории в результате техногенного воздействия на окружающую среду и здоровье населения без масштабных клинических биомедицинских исследований. Интерпретация полученных результатов позволит оценить реальную или предполагаемую социально - экономическую эффективность реализованных или планируемых технических, технологических, административно - хозяйственных и управленческих решений в промышленном и социально - экономическом развитии края и управлении охраной окружающей среды, даст возможность обоснования программ социально - экономического развития края, разрабатывать региональные нормативы качества окружающей среды. При появлении новых данных в условиях изменения окружающей среды полученная модель может быть легко скорректирована путем «доучивания». При соответствующем «обучении» и настройке модель может быть адаптирована к изменяющимся социально - экологическим условиям любого промышленного региона России с учетом его специфических особенностей – географических и природно - климатических условий, уровня промышленного и социально

- экономического развития региона, особенностей социальной структуры и образа жизни населения, уровня развития системы медицинского обслуживания и других факторов.

Полученные результаты свидетельствуют, что применение нейросетевых технологий и методов интеллектуального анализа данных в целом для решения прикладных экологических задач является перспективным направлением исследований [18].

#### **Список использованной литературы:**

1. Сугак Е.В., Бразговка О.В. Инвестиционная привлекательность и социально - экологические риски регионов России. – Инструменты современной научной деятельности. Сб. статей по итогам Межд. научно - практич. конф. (Ижевск, 22 июня 2017 г.). В 2 - х ч. Ч.1. - Стерлитамак: АМИ, 2017, с.160 - 164.
2. Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов 2015 года. Обзор. - М.: «Эксперт РА», 2016. - 30 с.
3. Сугак Е.В. Инвестиционная привлекательность и социально - экологические риски Красноярского края. – Наука Красноярья, 2017, т.6, № 4 - 2, с.146 - 151.
4. Сугак Е.В. Современные методы оценки экологических рисков. - European Social Science Journal, 2014, т.2, № 5, с.427 - 433.
5. Сугак Е.В., Бразговка О.В., Бельская Е.Н. Техногенные социально - экологические риски населения промышленного региона. - Актуальные направления научных исследований начала XXI века. - Ростов - на - Дону, 2015, с.13 - 24.
6. Сугак Е.В. Современные методы анализа социально - экологических рисков населения промышленного региона. - Экологический риск. Мат. IV Всероссийской научной конф. – Иркутск, 2017, с.340 - 342.
7. Сугак Е.В., Кузнецов Е.В., Назаров А.Г. Информационные технологии оценки экологической безопасности. - Горный информационно - аналитический бюллетень, 2009, т.18, № 12, с.39 - 45.
8. Сугак Е.В., Окладникова Е.Н., Ермолаева Л.В. Информационные технологии управления социально - экологическим риском. - Вестник СибГАУ, 2008, вып.4(21), с.87 - 91.
9. Сугак Е.В., Окладникова Е.Н., Кузнецов Е.В. Вычислительные и информационные технологии анализа и оценки социально - экологических рисков. - Экология и промышленность России, 2008, № 8, с.24 - 29.
10. Furze J.N., Swing K., Gupta A.K., McClatchey R.H., Reynolds D.M. (Eds.) Mathematical Advances Towards Sustainable Environmental Systems. - Springer International Publish - ing, Switzerland, 2017. - 355 p.
11. Сугак Е.В. Современные методы анализа социально - экологических рисков населения промышленного региона. - Экологический риск. Мат. IV Всероссийской научной конф. – Иркутск, 2017, с.340 - 342.
12. Бразговка О.В., Сугак Е.В. Интеллектуальный анализ социально - экологических рисков населения промышленного региона. – Фундаментальные проблемы науки. Сборник статей IX Международной научно - практической конференции (Казань, 20 июня 2017 г.). В 4 ч. Ч.4. – Уфа: Аэтерна, 2017, с.212 - 214.

13. Потылицына Е.Н., Липинский Л.В., Сугак Е.В. Использование искусственных нейронных сетей для решения прикладных экологических задач. - Современные проблемы науки и образования, 2013, № 4, с.51 - 58.

14. Потылицына Е.Н., Сугак Е.В. Оценка социально - экологических рисков населения с использованием искусственных нейронных сетей. - Экологический риск. Мат. IV Всероссийской научной конф. – Иркутск, 2017, с.325 - 327.

15. Хритonenко Д.И., Семенкин Е.С., Потылицына Е.Н., Сугак Е.В. Проектирование коллективов нейросетевых предикторов экологического состояния города самоконфигурируемыми эволюционными алгоритмами. - Информационно - телекоммуникационные системы и технологии (ИТСиТ - 2014). - Кемерово, 2014, с.438 - 439.

16. Хритonenко Д.И., Семенкин Е.С., Сугак Е.В., Потылицына Е.Н. Автоматическое генерирование нейросетевых моделей в задаче прогнозирования уровня заболеваемости населения. - XIV Национальная конференция по искусственному интеллекту (КИИ - 2014). - Казань, 2014, с.276 - 285.

17. Хритonenко Д.И., Семенкин Е.С., Сугак Е.В., Потылицына Е.Н. Решение задачи прогнозирования экологического состояния города нейроразвивающимися алгоритмами. - Вестник СибГАУ, 2015, т.16, № 1, с.137 - 142.

18. Бельская Е.Н., Сугак Е.В., Бразговка О.В. Расчет и прогнозирование индивидуального риска смерти населения промышленного региона. - Безопасность в техносфере, 2016, № 4, с.18 - 22.

© Е.В. Сугак, А. Г. Берняцкий, 2017

**УДК 316.27**

**Сучкова Елена Евгеньевна**,  
аспирант кафедры «Менеджмент и государственное управление»  
Среднерусский институт управления – филиал РАНХиГС  
**Полянин Андрей Витальевич**,  
доктор экономических наук, профессор, профессор кафедры  
«Менеджмент и государственное управление»  
Среднерусский институт управления - филиал РАНХиГС,  
г. Орёл, Российская Федерация

## **КОММУНИКАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ**

Основные функции процесса управления персоналом, реализуемые на разных уровнях системы управления организацией, – выработка решений и контроль за их исполнением. Необходимость обеспечения выполнения этих функций позволяет рассматривать управление персоналом как коммуникационный процесс, то есть функционально включающий получение, передачу, обработку, хранение и использование информации, а саму иерархическую систему управления – как коммуникационную систему.

Коммуникационное обеспечение системы управления персоналом представляет собой совокупность реализованных решений по объему, размещению и формам организации информации, циркулирующей в системе управления при ее функционировании. Информационное обеспечение включает оперативную, нормативно - справочную информацию, классификаторы технико - экономической информации и системы документации (унифицированные и специальные). Чтобы служба управления персоналом могла успешно выполнять свои функции, необходимо соблюдать следующие требования, предъявляемые к коммуникациям: 1) комплексность – информация должна комплексно отражать все стороны деятельности службы: техническую, технологическую, организационную и социальную во взаимосвязи с внешними условиями; 2) оперативность – получение входной информации должно происходить одновременно с протеканием процесса в управляемой системе или совпадать с моментом его завершения; 3) систематичность – требуемая информация должна поступать систематически и непрерывно; 4) достоверность – информация должна формироваться в ходе достаточно точных измерений.

Коммуникационное обеспечение кадровой службы укрупненно можно подразделить на немашинное и внутримашинное. Немашинное обеспечение включает: систему классификации и кодирования информации; системы управленческой документации; систему организации, хранения, внесения изменений в документацию. Немашинная коммуникационная система представляет собой совокупность сообщений, сигналов и документов в форме, воспринимаемой человеком непосредственно, без применения технических средств.

Во немашинной сфере процесс управления коммуникациями реализуется в виде движения документов между управляемой и управляющей системами: от органа управления к объекту следуют документы, содержащие плановую информацию (приказы, распоряжения, плановые задания и т. д.); по линии обратной связи – от объекта к органу управления – следуют документы, содержащие учетно - отчетную информацию (информация о текущем или прошлом состоянии объекта управления). Внутримашинное обеспечение содержит массивы данных, формирующие информационную базу системы на машинных носителях, а также систему программ организации, накопления, ведения и доступа к информации этих массивов. В этой связи необходимо использовать специализированные компьютерные программы.

В последнее время широкое распространение получило использование персональных компьютеров в структурных подразделениях организаций, в том числе в кадровых службах. В этой связи одной из центральных проблем проектирования коммуникаций службы управления персоналом является организация баз данных и управление ими. Банк данных строится из баз данных, каждая из которых представляет собой совокупность данных, организованных по определенным правилам, предусматривающим общие принципы описания, хранения и манипулирования данными. В базе данных накапливается и постоянно обновляется информация в виде небольшого числа массивов, каждый из которых ориентирован на использование при решении многих задач управления.

К разработке коммуникационного обеспечения службы управления персоналом предъявляется ряд организационно - методических требований: рациональная интеграция обработки информации при минимальном дублировании информации в информационной



базе, сокращение числа форм документов; возможность машинной обработки информации, содержащейся в документах и во внутримашинной сфере; необходимая избыточность информационного обеспечения, позволяющая пользователям различного уровня получать информацию с различной степенью детализации.

### **Список литературы.**

1. Докукина И.А. Основные аспекты управления поведением в организации на основе корпоративной культуры / Докукина И.А. // В сборнике: Эволюция современной науки сборник статей Международной научно - практической конференции: в 3 - х частях. 2016. С. 75 - 77.
2. Коргина О.А. Особенности и современные проблемы управления персоналом в государственных структурах / Коргина О.А. // В сборнике: Современное состояние и перспективы развития научной мысли сборник статей международной научно - практической конференции. 2017. С. 137 - 139.
3. Парушина Н.В. Анализ эффективности использования трудовых ресурсов и фонда заработной платы организации / Парушина Н.В., Лытнева Н.А. // Аудитор. 2012. № 9. С. 30 - 35.
4. Трещевский Ю.И. Работники предприятия как объект корпоративной социальной ответственности / Трещевский Ю., Никитина Л. // Кадровик. 2010. № 9 - 1. С. 18 - 23.
5. Varlamov N.V. Scientifically based approach to the work motivation at workplace / Varlamov N.V., Korgina O.A., Suchkova E.E. // Russian Journal of Agricultural and Socio - Economic Sciences. 2016. Т. 60. № 12. С. 170 - 178.

© Е.Е. Сучкова, А.В. Полянин, 2017

**УДК 339.378**

**О.Р.Тюник,**

магистрант

Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова

г. Москва, Российская Федерация

## **ГРАФИК РАБОТЫ МАГАЗИНА КАК КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ**

### **Аннотация**

В условиях экономического кризиса актуальной задачей торговых организаций является оптимизация затрат на осуществление хозяйственной деятельности. В этой связи важным является формирование графика работы магазина. В статье рассматриваются основные факторы, определяющие график работы торговой организации.

### **Ключевые слова:**

Торговля, розничная торговля, магазин, график работы, поток покупателей.

Многие предприниматели мало времени уделяют вопросам графика работы магазина и считают, что это наименее важный аспект при открытии бизнеса, в то время как неверно выбранный режим может нести дополнительные расходы и снизить лояльность целевой аудитории. Так, в работе Баскакова В.А. отмечается удобство совершения покупки как важное конкурентное преимущество торговой организации [1]. В настоящее время магазины в Европе в основном работают в основном с 9.00 до 19.00 в рабочие дни и при этом закрываются в дни праздников. В жарких странах (Италия, Испания, Греция) также существует ежедневный перерыв с 13.00 до 15.00 во время перерыва на обед.

Подобный график работы связан с другим укладом жизни и традициями времяпровождения после рабочего дня в странах Запада. Основная часть трудоспособного населения время после работы проводит дома, в кругу семьи, а основные закупки делаются в выходные на неделю вперед. Для Российской действительности данный график работы просто неприемлем, так как большинство магазинов пешей доступности работают до 23.00.

В этой связи важным является анализ конкурентных преимуществ того или иного графика работы магазина. Обе модели имеют как свои преимущества, так и недостатки. Когда речь идет о графике работы, который характерен для европейских магазинов, несмотря на возникающие неудобства, существует и ряд преимуществ. Во - первых, есть возможность сокращения расходов на заработную плату персонала, так как нет необходимости доплачивать персоналу за ненормированный график работы. Во - вторых, есть возможность улучшения сервиса и качества выкладки товаров. Магазины в Европе известны тем, что товар не выкладывается в то время, когда в магазине находятся посетители, может осуществляться лишь частичное пополнение ассортимента на полках.

Рассмотрим первую группу факторов, которые в основном оказывают влияние на выбор графика работы торговой точки. Многие предприниматели недооценивают риск, связанный с ошибочным выбором времени работы магазина и решают поставить график работы «как у других». Как правило, этот график с 8.00 до 23.00. Хотя, если тщательно подойти к этому вопросу, то можно сократить ряд издержек и повысить качество сервиса. Однако, в некоторых районах он часто не обоснован. Во - вторых, многие предприниматели, начиная свою деятельность стремятся, чтобы конкуренты не работали дольше них по времени. Основная причина выбора подобного графика работы лежит в традиционном укладе выбора графика торговли.

Следует отметить ряд факторов, которые должны определять график работы торговой организации. В первую очередь, это покупательский поток территории охвата магазина[2]. Стоит также обратить внимание, что в разных частях одного города время покупательского потока может не совпадать. Например, в туристических зонах и в центре города необходимо учитывать, что поток будет гораздо дольше, нежели в магазинах, которые расположены в спальных районах. Во - вторых, нужно понимать, что большинство людей в спальных районах работают «стандартную пятидневку» с 9.00 до 18.00 и основной поток приходится на время до и после работы. Было проведено исследование, в котором большая часть респондентов со стажем работы более 3 - х лет ложатся спать с 22.00 до 23.00 в рабочие дни. Это дает основание полагать, что магазинам формата у дома нет необходимости работать до 23.00, так как поток покупателей после 22.00 будет минимальный и не оправдывает расходуемые средства на работу магазина в это время.

Стоит учитывать, что время работы магазина носит ряд издержек, связанных с оплатой работы продавцов, затратами на электроэнергию и пр., поэтому график должен быть тщательно проанализирован. Для определения часов работы магазина необходимо

определить территорию охвата торговой точки, определить время потока покупателей, учитывая специфику территории (туристическая местность, спальный район, офисная территория и пр.).

В современной торговле происходит укрупнение торговых сетей[3], что определяет рост важности нематериальных активов торговых организаций[4]. В этой связи положительно воспринимается покупателями единый график работы торговой сети, хотя для конкретных магазинов он может быть и не оптимальным.

В заключение необходимо отметить важность правильного формирования графика работы магазинов, исходя из таких факторов, как покупательские потоки, их изменение во времени суток, а также деловой имидж торговой организации.

#### **Список использованной литературы:**

1. Baskakov V.A., Lebedeva I.S. The specific features of behavior of buyers at the market of everyday goods in modern conditions. The Thirteenth International Conference on Economic Sciences 2016. С. 83 - 85.
2. Ivanov G.G., Efimovskaya L.A., Mayorova E.A., Nikishin A.F., Shipilova S.S., Boykova A.V., Tyunik O.R. Perspective directions of trade development. Monograph / Ed. by G. Ivanov. Vienna, 2017.
3. Тюник О.Р., Никишин А.Ф. Региональный аспект в задаче повышения эффективности деятельности торговых организаций. В сборнике: Проблемы социально - экономического развития регионов. Сборник статей Международной научно - практической конференции.. 2015. С. 35 - 37.
4. Иванов Г.Г., Майорова Е.А. Нематериальные активы в повышении эффективности розничной торговли // Экономика. Бизнес. Банки. 2016. № 3 (16). С. 68 - 80.

© О.Р. Тюник, 2017

**УДК 539.1.03**

**А.С. Уркинцев**, к.т.н, млад. научн. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ  
**Л.Н. Монастырёва**, научн. сотруд,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ  
**И.А. Атаева**, млад. науч. сотруд.,  
ВА РВСН им. Петра Великого, г. Балашиха, РФ,

### **ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕТОДИКИ РАЦИОНАЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ РАСПРЕДЕЛЕННЫХ ЭЛЕМЕНТОВ СЛОЖНОГО ТЕХНИЧЕСКОГО ОБЪЕКТА**

#### **Аннотация**

В статье рассмотрены актуальные вопросы оценки экономической эффективности от использования методики технического обслуживания объекта.

#### **Ключевые слова:**

эффективность, объект

Экономическая эффективность процесса – результативность процесса, соотношение между результатами процесса и затратами труда, ресурсов на осуществление процесса [1].

Эффективность – величина относительная, измеряемая в долях единицы или процентах, характеризует результативность затрат. Критерий эффективности – максимизация эффекта при заданных затратах или минимизация затрат, что чаще используется для достижения заданного эффекта.

Экономический эффект предполагает какой-либо полезный результат, выраженный в стоимостной оценке. Обычно в качестве полезного результата выступает прибыль или экономия затрат и ресурсов. Экономический эффект процесса – величина абсолютная, зависящая от масштабов процесса и экономии затрат.

Экономический эффект определяется разностью между доходами от проекта и затратами на его реализацию.

Данных, сколько тратится на ТО РЭ в целом нет, но произведены приблизительные расчеты, определен экономический эффект и эффективность внедрения предложенной методики рациональной организации ТО. Введение в рассмотрение всех без исключения компонентов СТО позволит обеспечить полную экономическую оценку методики рациональной организации.

Исходными данными для определения оценки экономической эффективности рациональной организации ТО РЭ являются:

заработная плата сотрудников;

количество командировок;

суммарное количество дней, необходимое на дорогу и отдых после нее на одного сотрудника;

суммарное количество командировочных дней на одного сотрудника.

1. На первом этапе определяются финансовые затраты на командировки. Суммируются затраты на каждого сотрудника на выплату командировочных расходов, что включают в себя «суточные», оплата дороги туда и обратно на каждую командировку, оплата проживания в гостинице.

2. На втором этапе определяется финансовый результат от экономии на заработной плате невостребованных сотрудников в результате рациональной организации.

3. На третьем этапе определяется разница между финансовым результатом от экономии на денежном довольствии и финансовыми затратами на командировки.

Затраты, на обслуживание и ремонт элементов СТО и на связанные с ними объекты инфраструктуры, в связи с рациональной организацией ТО РЭ не изменятся. Однако после внедрения предложений по рациональной организации планирования и подготовки изменится потребность в жилищном фонде. Среди затрат на расквартирование сотрудников следует выделить две разновидности: стоимость строительства объектов и затраты на поддержание их в требуемом состоянии (текущий ремонт, энергоснабжение и т.п.). Эти затраты необходимо учесть в составе соответствующих затрат на социальную инфраструктуру.

Общие затраты на содержание всех сотрудников учитываются исходя из суммарных затрат на каждого сотрудника. При рационализированной схеме организации ТО необходимо учитывать командировочные расходы на одного сотрудника:

$$F_{\text{ком}} = F_{\text{трансп}} + F_{\text{жсн}} + F_{\text{сут}} \quad (1)$$

где  $F_{\text{трансп}}$  – транспортные расходы,

$F_{\text{жсн}}$  – расходы на проживание,

$F_{\text{сут}}$  – расходы на выплату «суточных».

По статистическим данным затраты на социальную и экологическую сферы деятельности различных организаций составляют в среднем 18 % от затрат на содержание этих организаций.

Используя системный подход, к всестороннему учету затрат на содержание инфраструктуры, сотрудников и экологию определяется экономический эффект и эффективность с учетом всех финансовых затрат. Результаты исследований показывают, что экономическая эффективность от использования методики рациональной организации составляет 20 %.

#### **Список использованной литературы:**

1. Щербаков А. И. Совокупная производительность труда и основы её государственного регулирования. Монография. М.: Издательство РАГС. 2004. С. 15.  
© А.С. Уркинеев, Л.Н. Монастырёва, И.А. Атаева, 2017

**УДК338.2**

**И.Ф. Хакимова**

магистрант

Тюменский государственный университет

г. Тюмень, Российская Федерация

### **ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ В ДОРОЖНО - СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ**

**Аннотация:** в данной статье описываются особенности и специфика дорожно - строительной отрасли, которые необходимо учитывать при разработке системы ключевых показателей эффективности. Рассматриваются модели измерения эффективности для дорожно - строительной отрасли. Также в статье отражены виды эффективности, существующие при оценке инвестиций в дорожно - строительные проекты.

**Ключевые слова:** ключевые показатели эффективности, интегрированный индекс эффективности, общественная эффективность, коммерческой эффективности, бюджетная эффективность, управление, дорожное строительство.

Строительная промышленность является жизненно важной составляющей для развития любой страны. Во многих отношениях темп экономического роста страны может быть измерен развитием ее жилищно - коммунальной, дорожно - строительной, информационной и других видов инфраструктур. Дорожно - строительная отрасль в России подвергается постоянной критике за то, что она не достигает того уровня, который существует в других развитых странах. Эта критика вполне обоснована. Так, в докладе "Индекс глобальной конкурентоспособности 2016 - 2017", опубликованном Всемирным экономическим форумом (ВЭФ) был представлен рейтинг стран по качеству автомобильных дорог (Quality of roads), где Россия оказалась в числе последних (123 - е

место из 138 представленных) [1]. Так же во время прямой линии 15 июня 2017 года президент Владимир Путин признал, что состояние российских дорог остается плачевным: «В последнее время ситуация с дорожным строительством на региональном и муниципальном уровне ухудшилась — связано это с недостатком ресурсов в этой сфере». Вышелеречисленное говорит о том, что на сегодняшний день существует необходимость изучения особенностей моделей управления в сфере дорожного строительства и ключевых показателей эффективности, являющихся вектором для управления в целом.

В условиях постоянно растущей конкурентной борьбы любая стратегическая недальновидность руководства как правило, приводит к значительным финансово - экономическим проблемам - упущенным возможностям, потере доли на рынке и / или уходу с рынка. В связи с этим наблюдается высокий интерес к моделям оценки эффективности, одной из которых является система KPI. Так, в некоторых странах (Япония, Корея, Сингапур, Малайзия, Гонконг, Англия, Германия, США, в последние годы Бразилия) концепции KPI и всеобщего руководства качеством подняты на уровень национальной идеи [2]. Что касается России, то Key Performance Indicators – новый подход управления деятельностью в нашей стране, хотя американские и европейские компании эффективно используют его в бизнесе уже несколько десятилетий.

Применение KPI в дорожном строительстве является необходимым условием, т.к. дорожное строительство – это многоэтапный сложный процесс, состоящий из инициирования, планирования, финансирования, проектирования, утверждения, внедрения и завершения. При разработке системы ключевых показателей эффективности необходимо учитывать особенности и специфику данной отрасли.

Стоит отметить, что этап инициации и инициирования, в котором принимаются важные решения, такие как разработка цели и планирование исполнения проекта, оказывает первоочередное и значительное влияние на дальнейший ход выполнения всего проекта. Поэтому важной особенностью является тот факт, что определение ключевых показателей эффективности должно происходить именно на данном этапе проекта, чтобы обеспечить эффективное выполнение всех последующих поставленных задач.

Разработка проекта в сфере дорожного строительства подразумевает наличие многочисленных сторон, процессов, фаз и стадий на протяжении всей работы. Уровень успеха в выполнении опытно - конструкторских разработок проекта строительства зависит в большой степени от качества финансовой, технической и организационной эффективности соответствующих сторон, учитывая при этом управление рисками, бизнес - среду, а так же экономическую и политическую стабильность. Для успешного выполнения и завершения проекта требуется внимание со стороны государственных и частных секторов [5].

По словам Слевана и Пинто и других исследователей, успешное достижение цели проекта строительства подразумевает наличие и выполнение следующих основных задач: завершение проекта в срок, выполнение проекта в соответствии с установленным бюджетом расходов, выполнение проекта в соответствии с технической документацией и удовлетворенность клиента (заказчика) [8].

Однако критерии успеха на самом деле более широки. Аткинсон, Уотеридж и другие исследователи в своей работе включают еще одну важную часть - заинтересованность сторон. Заинтересованная сторона, по их мнению, это человек или группа, которая имеет

долю и / или может влиять на ход строительного выполнения. У строительных проектов могут быть различные лица или группы заинтересованных сторон. Их можно объединить в шесть основных групп: заказчик, консультант, подрядчик, поставщик, конечный пользователь и сообщество [4]. По словам Аткинсона, успешная работа проекта строительства достигнута тогда, когда требования заинтересованных сторон удовлетворены на протяжении всего жизненного цикла проекта. Кук - Дэвис, определяя «реальные» факторы успеха строительных проектов, так же подчеркнул важность заинтересованных сторон в отношении эффективности проекта строительства [6].

Согласно философии КРП эффективность и результативность работы заинтересованных сторон необходимо измерять и контролировать, чтобы обеспечить их постоянное участие и сотрудничество в строительном проекте. Ведь до тех пор пока что - то не измеряется, на это не обращают внимания. По словам Пинто и Слевана, проект является успешным только в том случае, если он удовлетворяет потребностям его предполагаемого потребителя (заказчика). Соответственно, если дорожно - строительные организации хотят оставаться конкурентоспособными в долгосрочной перспективе, то им необходимо развивать их отношения со своими клиентами, поставщиками, сотрудниками и кредиторами, как это было предложено Питером Лавом [7]. Кроме того, Питер Лав предложил модель, известную как измерение перспективы заинтересованных сторон (Stakeholders Perspective Measurement - SPM), которая рассматривает отношения с клиентами, поставщиками, сотрудниками, кредиторами. Все они имеют решающее значение для жизнеспособности бизнеса, как в краткосрочной, так и долгосрочной перспективе.

SPM модель предлагает рассматривать деятельность организации в трех направлениях:

1. В качестве заинтересованного субъекта, отражающего интересы потребителей (заказчиков) и акционеров. Здесь он включает показатели эффективности продукции и услуг;
2. Как центр дохода и прибыли (показатели финансовой эффективности);
3. Как система, которая занимается сбором ресурсов и обменом с внешней средой (показатели конкурентоспособности, производительности и качества).

Пилай, Джоши и Рао в своих работах предложили модель измерения эффективности для проектов НИОКР, где так же были выделены в качестве отдельной и важной области заинтересованные стороны проекта [9]. Данная модель подразумевает наличие нового показателя - Интегрированного индекса эффективности (Integrated Performance Index - IPI). Данный показатель позволяет отражать результаты НИОКР в любой момент жизненного цикла, путем интеграции ключевых факторов с каждой стадией проекта. Связь между потребностями, ожиданиями и эффективностью заинтересованных сторон на каждом этапе тщательно обсуждается и формируется. Модель IPI основана на реальном опыте и была проверена и подтверждена в мониторинге эффективности проектов НИОКР таким образом, чтобы обеспечить более эффективное использование ресурсов и вклад заинтересованных сторон в успешное завершение.

Показатели эффективности от вложенных инвестиций при разработке проектов дорожного строительства является так же важной составляющей. Их разделяют на три основных группы: общественная, коммерческая и бюджетная эффективности. Общественная эффективность характеризует социально - экономические последствия осуществления проекта для общества в целом, коммерческая - его финансовые последствия

для конкретных участников (инвесторов) и бюджетная - финансовые последствия проекта для федерального, регионального или местного бюджета.

Общественная эффективность рассчитывается для народнохозяйственных и крупномасштабных инвестиционных проектов, реализация которых существенно влияет на экономическую, социальную и экологическую ситуацию в стране или в отдельных регионах и отраслях. К таким проектам относятся все проекты строительства, реконструкции, капитального ремонта и ремонта автомобильных дорог общего пользования.

Расчет коммерческой эффективности строительства и реконструкции дорог осуществляется в том случае, если для их воспроизводства используются внебюджетные источники финансирования или предусматривается создание платных автомобильных дорог.

Бюджетная эффективность проектов строительства и реконструкции дорог определяется при необходимости оценки целесообразности участия в них государства с точки зрения расходов и доходов бюджета соответствующего уровня [3].

Таким образом, дорожно - строительная отрасль является звеном в развитии каждой страны и при разработке любого проекта необходимо учитывать всю специфику и особенность данной отрасли. Система ключевых показателей эффективности при дорожном строительстве играет большую роль, особенно на этапе инициирования. Важность учета особенностей дорожно - строительной отрасли подтверждает и тот факт, что в отличие от многих других отраслей промышленности, она имеет возможность оказывать постоянное влияние на удовлетворенность потребителей. Продукты других отраслей промышленности потребляются и не имеют долгосрочного присутствия. Конечный же продукт дорожно - строительной отрасли потребитель чувствует и ощущает ежедневно (пользование дорогами, мостами, дорожными сооружениями и т.д.) и то, насколько правильно будет выстроена система ключевых показателей на начальном этапе, будет влиять на весь последующий ход выполнения и результат работы в целом всего дорожно - строительного проекта.

#### **Список использованной литературы**

1. Отчет о глобальной конкурентоспособности 2016 - 2017. [Электронный ресурс]: Доклад Всемирного экономического форума / World Economic Forum. - Режим доступа: <http://reports.weforum.org/global-competitiveness-index/competitiveness-rankings/> (дата обращения: 11.07.2017).
2. Ключков А.К. КРП и мотивация персонала: учеб. пособие / А.К. Ключков. – Москва: Эксмо, 2010. — 103 с.
3. Ковалев В.В., Иванов В.В., Лялин В.А. Инвестиции: учеб. пособие / В.В. Ковалев, В.В. Иванов В.А. Лялин : - 2 - е изд. - Москва: Проспект, 2013. – 592 с.
4. Atkinson A.A., Waterhouse J.H., Wells R.B. A stakeholder approach to strategic performance measurement / A.A. Atkinson, J.H. Waterhouse, R.B. Wells // Sloan Management Review. – 1997. - №38 (3). - P. 25 - 37.
5. Kagioglou M., Cooper R., Aouad G. Performance management in construction: a conceptual framework / M. Kagioglou, R. Cooper, G. Aouad // Construction Management and Economics. – 2001. - №19. – P. 85 - 95.



6. Cooke - Davis T. The 'real' success factors on projects / T. Cooke - Davis // International Journal of Project Management. – 2002. – №20. - P. 185 - 190.

7. Love P.E.D., Holt G.D. Construction business performance measurement: the SPM alternative. / P.E.D. Love, G.D. Holt // Business Project Management Journal. – 2000. - №6 (5). - P. 408 - 416.

8. Slevin D.P., Pinto J.K. Critical success factors across the project life cycle. / D.P. Slevin, J.K. Pinto // Project Management Journal. – 1988. - №19 (3). – P. 67–75.

9. Pillai A. S., Joshi A., Rao K.S. Performance measurement of R&D projects in a multi - project, concurrent engineering environment. / A. S. Pillai, A. Joshi, K.S. Rao // International Journal of Project Management. – 2002. – №20. – P. 165 - 177.

10. Turner R.J. Wang T. H. The Malaysian Construction Industry, its trend of growth - past, present & future / R.J. Turner, T. H. Wang // The Master Builders Journal. – 1994. – №2. P. 3 - 7.

© И.Ф. Хакимова, 2017

**УДК 330**

**Р.Ф. Халиуллина**

Студентка 4 курса

Южно - Уральского государственного  
гуманитарно - педагогического университета

г. Челябинск, РФ

Email: reginusik - 128@mail.ru

## **ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕРЖКА МОНО – ГОРОДОВ**

### **Аннотация**

В данной статье рассмотрены виды государственной поддержки многопрофильных городов. На основе предложенной программы «Комплексное развитие моно - городов» и едином перечне мер поддержки многопрофильных муниципальных образований Российской Федерации сделан собственный вывод решения данной проблемы.

### **Ключевые слова:**

государственная поддержка, оказание государственной помощи, моно - города, развитие моно - городов, стратегия развития.

Основным показателем развития моно - городов («городов - заводов») в отечественные времена было наличие и функционирование градообразующего предприятия на их территории. Они оказывали и сейчас оказывают наибольшее влияние на экономическое положение всей страны. Поэтому оказание государственной помощи таким городам было необходимостью. Ведь решалась проблема занятости населения, возрастал объем промышленного производства страны. Количество моно - городов на территории страны с отечественных времен значительно возросло, какая поддержка со стороны государства оказывается сейчас, рассмотрено ниже.

Формат поддержки Министерством регионального развития РФ в 2010 - 2011 годах этих городов содержался в подачи средств через различные финансовые инструменты

множества федеральных операторов. Доля получивших поддержку в общем числе моногородов составила: 14,6 % . [3, с.22]

Предложенная стратегия развития многопрофильных городов до 2020 года фондом развития моногородов описана в приоритетной программе «Комплексное развитие моногородов». (рис1.)



Рис.1. Приоритетная программа «Комплексное развитие моногородов»

Однако я считаю, что делать основным направлением поддержания моногородов инвестпроекты не есть разумно. Ведь тем самым не создается необходимое количество независимых от градообразующих предприятий рабочих мест, которые помогли бы моногороду выйти из разряда с наиболее сложной социально - экономической ситуацией. Поэтому стоит говорить о другом долгосрочном плане поддержки государством многопрофильных городов, включающим в себя не только функционирование инвестпроектов. В едином перечне мер поддержки многопрофильных муниципальных образований Российской Федерации имеются следующие меры[2]:

1. Образование территорий опережающего социально - экономического развития (ТОСЭР) на территориях многопрофильных муниципальных образований (моногородов)
2. Поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства в рамках действия муниципальных программ (подпрограмм) развития малого и среднего предпринимательства, в том числе многопрофильных муниципальных образований
3. Обеспечение социально ориентированных некоммерческих организаций (СОНКО)

Данные мероприятия осуществляются по линии Минэкономразвития России и регламентируются Федеральными законами, постановлениями правительства РФ. Но порядок получения данной поддержки весьма не прост. Существуют и другие виды поддержки моногородов, представленные в едином перечне мер:

1. Поддержка моногородов по линии Минтруда России
2. Поддержка моногородов по линии Минсельхоза России
3. Поддержка моногородов по линии Минвостокразвития России

4. Поддержка моногородов по линии Минкавказа России
5. Поддержка моногородов по линии ГК - Фонд содействия реформированию жилищно - коммунального хозяйства
6. Минпромторг России (в части промышленных парков и промышленных технопарков)
7. Минкомсвязь России (в части технопарков в области высоких технологий)
8. Поддержка моногородов по линии Фонда развития промышленности
9. Поддержка моногородов по линии Минкультуры России (Ростуризм)
10. Поддержка моногородов по линии Минспорта России
11. Поддержка моногородов по линии АО «Корпорация «МСП»
12. Поддержка моногородов по линии АНО «Агентство стратегических инициатив по продвижению новых проектов»
13. Поддержка моногородов по линии банков
14. Поддержка моногородов по линии АО «ЭКСАР»

Однако в приоритет решения данной проблемы я ставлю получение субсидий, размер получения которых зависит от отрасли и объемов данного производства, а порядок предоставления также должен быть определен постановлением правительства РФ. Получение субсидий поможет покрыть затраты на расширение производства, а также проценты от кредитов, взятых на расширение производства; компенсировать долю затрат на обслуживание рабочих мест; возместить расходы на выполнение научно - исследовательских и опытно - конструкторских работ, финансировать реализацию проектов организации и модернизацию производства и т.д. Также считаю, что развитие малого бизнеса до сих пор носит лишь формальный характер, а ведь и эта отрасль тоже оказывает влияние на социально - экономическое положение города. Однако не стоит ограничиваться определенной программой поддержания и развития, применяемой на территории всех многопрофильных городов. Нужно учитывать особенности отрасли, региона и предприятия в сумме, на котором будут использоваться способы государственного регулирования: финансовая поддержка, государственные гарантии, субсидирование, соответствующая налоговая и тарифная политика, институциональные меры поддержки, а в ряде случаев целесообразна смена собственника с помощью осуществления процедур банкротства, аукционов, конкурсов и т. д. Но прежде всего инициатива формирования определенной программы поддержки должна исходить от самих моногородов.

#### **Список использованной литературы:**

1. Пятшева Е.Н. «Государственная поддержка моногородов» Экономика 2015: 9с.
2. Технический центр Электротранссервис «Единый перечень мер поддержки монопрофильных муниципальных образований Российской Федерации (моногородов)»
3. Тургель Ирина Дмитриевна, Божко Лариса Леонидовна, Сюй Линьши ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НАРОДНЫМ ХОЗЯЙСТВОМ «Государственная поддержка развития моногородов России и Казахстана», Вестник Финансового университета 2'2016: 22с.

© Р.Ф.Халиуллина, 2017

## СУЩНОСТЬ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

### Аннотация

Цель статьи заключается в исследовании сущности устойчивого развития сельского хозяйства. Автором уточнено определение «устойчивое развитие сельского хозяйства». Сделан вывод, что устойчивое развитие сельского хозяйства формируется под воздействием тесно взаимосвязанных между собой экономической, социальной и экологической компонент.

### Ключевые слова:

устойчивое развитие, сельское хозяйство, концепция устойчивого развития, показатели устойчивого развития,

Усложняющиеся социально - экономические процессы, возрастающая неустойчивость организационных условий, усиливающиеся изменения условий

функционирования сельского хозяйства, масштабные институциональные преобразования отрасли, сопровождавшиеся негативными результатами ее деятельности, предопределили актуальность устойчивого развития ее в настоящий период времени. Следует констатировать, что государственная политика в отношении отрасли и по настоящее время осуществляется по остаточному принципу, она функционирует в условиях санкций введенных западом против России.

Снижение темпов объемов производства сельского хозяйства произошло

из - за обстоятельств, которые предопределили неконкурентоспособность отечественной сельскохозяйственной продукции и вытеснения его с российского внутреннего рынка, в следствии субсидированного со стороны государства импорта продовольствия. За период, с 2000 года по 2014 год, импорт товаров и сырья сельского хозяйства увеличился в 4,1 раза и достиг 39,9 миллиарда рублей. Следует отметить, что в 2015 и 2016 году, по данным Федеральной таможенной службы РФ, импорт продовольствия сократился и составил 27,0 и 24 миллиарда долларов соответственно [1], что на наш взгляд, составляет значительные объемы зависимости отечественного продовольственного рынка от внешних поставщиков.

Для более четкого понимания содержания устойчивого развития сельского хозяйства, целесообразно рассмотреть дефиницию «устойчивое развитие». Данная дефиниция применяется с момента представленного доклада в 1987 году Комиссии Брундланд при организации ООН по вопросам окружающей среды, в котором устойчивое развитие подразумевает такое состояние развития при котором удовлетворяются потребности настоящего периода времени, и не ставит под угрозу возможность удовлетворять свои собственные потребности будущим поколениям [2].

На данный период времени, приведенное определение является далеко не единственным и бесспорным. С 1987 года появилось множество определений термина «устойчивое

развитие». Их отличия состоят в акцентах, которые включают следующие компоненты: биоразнообразие и его сохранение; сохранность природных ресурсов; достижение равновесного состояния окружающей среды и экономического роста; формирование справедливых отношений между поколениями; межрегиональной справедливости, социальные и культурные ценности и их сохранность, обеспечение достойного качества жизни населения и его рост. Определение, прозвучавшее в 1994 году в докладе Генеральной Ассамблеи ООН «О развитии человеческого потенциала» акцентирует внимание на беднейших слоях населения как первостепенных приоритетах; введении ограничений, которые обусловлены технологиями о организацией общества, налагающих на окружающую среду способность удовлетворять будущие и нынешние потребности.

В данной трактовке больше внимания уделяется проблеме социального неравенства и приоритету бедных слоев населения, повышению и обеспечению их участия в принятии тех решений, которые касаются их жизненных интересов. Дает понимание того обстоятельства, что рост возможности удовлетворять потребности в настоящий период времени и в будущем, требуют сохранения; подлежат изменениям; использование ресурсов их эксплуатация, совершенствование технологий, инвестиционная деятельность и повышение качества управления.

В соответствии с Концепцией устойчивого развития сельских территорий в РФ, устойчивое развитие представлено следующей формулировкой - «это Стабильное социально - экономическое развитие, не нарушающее своей природной основы и обеспечивающее непрерывный прогресс общества. Переход к устойчивому развитию означает постепенное обеспечение целенаправленной самоорганизации общества в экономической, социальной и экологической сферах. В этом смысле устойчивое развитие характеризуется экономической эффективностью, экологической безопасностью и социальной справедливостью» [3,с.65].

Устойчивое развитие, полагает Е.И.Глушенкова – «... это нормативистская теория, предполагающая регулирование условий жизни на базе четырех принципов, а именно: 1) удовлетворение основных потребностей всех ныне живущих людей; 2) равные стандарты этого удовлетворения для всего населения планеты; 3) бережное, осторожное использование природных ресурсов; 4) сохранение возможностей для будущих поколений реализовать основные запросы. При равноценности названных принципов, третий является основополагающим, содержащим идею ограниченности потенциала природного комплекса к хозяйственной нагрузке, формирующее ядро теории устойчивого развития[4, с.264].

Анализируя другие определения «устойчивое развитие», можно сделать вывод, что наравне с экологической, присутствуют экономическая и социальная составляющие. По мнению А.Д.Урсула, устойчивое развитие представляет собой новый тип, включающий процесс развития мировой цивилизации на основе радикальных изменений исторически оформившихся направлений, включая все сферы бытия, включая экономические, социальные, экологические, культурологические и др. [5,с.22].

Академик В.И. Данилов - Данильян затрагивает и вопросы качества жизни людей. В его подходе кроме экологического, особое значение придается экономико - социальному аспекту развития общества[6].

Устойчивое развитие, утверждают И.В.Шевченко, К.О. Литвинский, представляет собой управляемый процесс многоуровневой иерархии...в коэволюционном развитии общества и

природы, массовым и осознанным участием людей, с целью обеспечения здорового и производительного образа жизни нынешнему и будущему поколениям гармонии с природой, на основе сохранения приумножения культурного и природного наследия [7,с.4].

Как видно, несмотря на достаточно большой временной интервал в исследовании понятия «устойчивое развитие», ученые не разделяют экономическую, социальную и экологическую составляющую, а органически объединяют их для характеристики данного явления.

Отметим, что впервые в нашей стране на государственном уровне о переходе к устойчивому развитию было озвучено Концепцией перехода к устойчивому развитию (Указ Президента РФ ОТ 01.04. 1996 года №440). Данное определение понятия «устойчивое развитие» достаточно лаконично, но вместе с тем носит общий и неполный характер. Позже уточненное определение устойчивого развития в контексте сельских территорий было представлено Концепцией устойчивого развития сельских территорий на период до 2020 года. Определение позволяет сделать вывод, о явном акценте на государственном уровне, в сторону социально - экономического аспекта.

Исходя из сравнительного анализ различных точек зрения на понятие «устойчивое развитие» следует, что большинство определений имеют схожую смысловую нагрузку и отличаются лишь отдельными аспектами, на которые делается упор. Так часть ученых и специалистов считают первостепенным значимость экономических аспектов, другие экологических, а третьи - социальных.

Устойчивое развитие, полагает В.А.Иванов [8,с.3] – это способность поддерживать расширенное воспроизводство производственного потенциала, человеческие ресурсы и природную среду в течении длительного периода времени. Устойчивое развитие должно обеспечивать равновесие трех взаимосвязанных компонентов системы: экономическую, социальную и природную среду.

Общность определений объясняется целевой установкой связанной с необходимостью обеспечивать наиболее важные потребности всех людей путем стабилизации численности населения, оптимизации масштабов производства и использования ресурсного потенциала, применения более совершенных технологий способствующих сохранению окружающей природной среды, как непереносимое условие выживаемости человечества [9,с.352]. Следует иметь в виду, что устойчивое развитие общества(человечества), отдельных территорий или организаций – это не столько цель, сколько процесс, в котором изменения согласуются с потребностями нынешнего времени и с будущими потребностями.

Современное представление об устойчивом развитии стало применяться в случаях характеризующих тип экономического развития. При этом, развитие, так же как и производное от него значение – экономическое развитие, характеризует нелинейный (скачкообразный и прерывистый) процесс нарастания сложности при переходе от одного качественного состояния к другому, так же как и смену самих типов.

«С позиции научной доктрины, развитие - это не только и не столько увеличение отдельных количественных показателей, а прежде всего способность нашей агропромышленной сферы к расширенному воспроизводству, росту производительности труда, более полному удовлетворению социальных потребностей и улучшению уровня жизни народа» считает И.Г.Ушачев [10,с.5].

Оценивая состояние экономики, Л.И.Абалкин отмечал: «Чтобы справиться с новыми проблемами, нужна продуманная, взвешенная, долгосрочная социально - экономическая стратегия государства. Причем такая политика должна быть альтернативой тому, что делается сегодня в действительности. Реальность такова, что уровень бедности в России превышает критические пороги национальной безопасности страны. Вложения в современные технологии, инновации и науку – самые выгодные с точки зрения стратегических задач – практически не реализуются. Это лишает страну шансов на пути движения к информационно - индустриальному обществу и к новому качеству жизни»[11,с.3 - 4].

Исследуя принципы развития и взаимосвязь их с социально - экономической политикой России С.С.Губанов отмечает, что само по себе развитие не придет. Итоги 1998 года показали, получение поверхностного эффекта «случайной компенсации», которого достаточно только для экспорта сырья, и который не способен повлиять на восстановление утраченного статуса индустриального и технологически развитого государства. Общество не должно блуждать вокруг магистрали прогресса, а осознанно, без сомнений, организовано и по наиболее рациональной линии, в самые короткие сроки перейти к ней [12,с.3].

Иную точку зрения, которую в полной мере разделяет автор, на тезис провозглашенный в докладе на Всемирном саммите ООН по устойчивому развитию относительно перехода России на путь устойчивого развития С.Н.Бобылев констатирует: «Современные тенденции экономического развития России являются скорее антиустойчивыми, их сохранение формирует и закрепляет на будущее неустойчивый тип развития экономики страны»[13, с.43 - 44]. Чтобы сохранить и не утратить перспективу развития, наше общество должно коренным образом изменить подходы к устойчивому развитию и осознать его ценности.

Что же касается сельского хозяйства, то понятие устойчивое развитие было сформулировано в Риме (1996 год), на сессии ФАО. Главной задачей устойчивого развития сельского хозяйства является производство продовольственных товаров в достаточных объемах обеспечивающих продовольственную безопасность устойчивым способом. Для этого следует развивать образовательные инициативы, применять инновационный подход в экономике, использовать новые технологии, обеспечить стабильную и в соответствии с потребностями доступность к продуктам питания, включая бедные слои населения; осуществлять сокращение безработицы и повышения уровня доходов с целью решения проблемы бедности; особое внимание уделять управлению природными ресурсами и защите окружающей среды[14].

Отметим, что при сохранении сложившихся, в настоящее время, тенденциях деградации природного потенциала аграрная отрасль может перейти к отдалению от поступательного устойчивого развития и приобрести необратимый процесс. В настоящий период времени, такой природный ресурс как земля в Российской Федерации не задействован в производственный процесс на площади более 40 млн. гектар. В связи с этим, целесообразно обратиться к опыту освоения целинных залежных земель в середине 1950 - х годов прошлого столетия. Как отмечает Н.Назарбаев, «освоение целины – это грандиозный социально - экономический проект XX - го века, аналогов которому в мировой истории не было. За короткий исторический период во многих районах Казахстана преобразилась экономика, образование, здравоохранение, культура, создан мощный кадровый и научный

потенциал» [15, с.3]. Исследователи делают выводы о высокой социально - экономической эффективности освоения целинных земель, позволившей за 1954 - 1961 годы, окупить все расходы на их освоение, позволили сделать большие накопления.

Приведенный исторический опыт дает основания считать, что эффективное использование такого фактора производства как земля, является достаточно действенным инструментом вывода сельского хозяйства из кризисного состояния. Устойчивое развитие сельского хозяйства подразумевает такую систему его деятельности, которая позволит обеспечить население урбанизированных территорий продовольствием и сырьем перерабатывающую промышленность на постоянной основе. При этом, соблюдать условие эффективного хозяйственного функционирования без причинения вреда природной среде с использованием современных экологически ориентированных технологий.

Концепция представленная Всероссийским институтом аграрных проблем и информатики имени А.А.Никонова и МСХА имени К.А.Тимирязева содержит такие составляющие устойчивого развития как: стабильное социально - экономическое развитие не нарушающее своей природной основы и осуществляющее непрерывность прогресса общества. Переход к устойчивому развитию будет способствовать поступательное формирование целевой самоорганизации общества в экономической, социальной и экологической сферах. Применительно к сельскому хозяйству, устойчивое развитие можно представить как комплекс показателей характеризующих каждую из составляющих устойчивого развития сельского хозяйства [16, с.178; 17]:

- экономические показатели предполагают отдавать предпочтение рационализации потребления природно - ресурсного биопотенциала, способствующего росту масштабов деятельности материального характера, на более интенсивное использование научных разработок, информационных систем и т.д.

- социальные показатели ориентированы выравнивание уровней доходов различных групп и слоев населения, обеспечения повышения их качества жизни;

- экологические показатели направлены на социально - экологические последствия и их учет принятии любых решений связанных с деятельностью антропогенно - экологического характера.

Анализируя вышеприведенные определения, устойчивое развитие сельского хозяйства, на наш взгляд, - это способность системы сохранять свои потенциальные возможности удовлетворять потребности общества в продовольствии при одновременном сохранении и воспроизводстве человеческих ресурсов, биоресурсов, повышении эффективности технологических процессов и управления отраслью, в течении длительного периода времени и не зависит от внешних и внутренних факторов (уточнение автора).

Подводя итог выше изложенному, можно сделать вывод, что устойчивое развитие сельского хозяйства формируется под воздействием тесно взаимосвязанных между собой экономической, социальной и экологической компонент. Устойчивое развитие отрасли обеспечивается единством и взаимодействием воспроизводственного процесса в отрасли, воспроизводства человеческих ресурсов и природной среды в течении длительного периода времени и не зависит от внешних и внутренних факторов.



### Список использованной литературы:

1. DairyNews.ru <http://www.dairynews.ru/news/dolya-importnogo-prodovolstviya-na-gynke-rf-v-2016.html>
2. Наше общее будущее: Доклад Международной комиссии по окружающей среде и развитию (МКОСР): пер. с англ. М.: Прогресс, 1989. - 376 с.
3. Лейбутина Е.В. К вопросу устойчивого развития сельских территорий промышленного региона. В сборнике: Современное общество, образование и наука: сборник научных трудов по материалам Международной научно - практической конференции: в 9 частях. – 2014. – С.65 - 69.
4. Глушенкова Е.И. Концепция устойчивого развития в контексте глобализации // Современные проблемы развития : материалы теорет. семинара. - М., 2010. - С. 264 - 272.
5. Урсул А.Д. На пути к праву устойчивого развития: концептуально - методологические аспекты // Теоретическая и прикладная экология. – 2008. - №1. – С.20 - 31.
6. Данилов - Данилян В.И. Экологический вызов и устойчивое развитие. – М.: Прогресс - Традиция. - 2000. - 416 с.
7. Шевченко И.В., Литвинский К.О. Устойчивое развитие: мировой опыт и проблемы России // Региональная экономика: теория и практика. - 2007. - №13(52). – С. 3 - 10.
8. Иванов В.А. Методологические основы устойчивого развития региональных социо - эколого - экономических систем // Корпоративное управление и инновационное развитие экономики Севера: Вестник Научно - исследовательского центра корпоративного права, управления и венчурного инвестирования Сыктывкарского государственного университета. 2011. №2.
9. Борейша В.Г. Понятие и сущность устойчивого развития сельских территорий: теоретические аспекты // Экономика и предпринимательство. 2016. №2 - 1(67 - 1). - С. 350 - 353.
10. Ушачев И.Г. Обеспечение продовольственной безопасности – первоочередная задача Российской экономики // Вестник Орловского государственного аграрного университета. - 2008. - №5.Т. 14. –С.5 - 10.
11. Абалкин Л.И. Экономическая политика и ее ответственность за развитие науки (методологические размышления) // Экономист. - 2004. - №5. - С.3 - 4.
12. Губанов С.С. Императивы развития // Экономист. - 2004. - №2. - С.3.
13. Бобылев С.Н. Россия на пути антиустойчивого развития? // Вопросы экономики. - 2004. - №2. - С.43 - 44.
14. Promoting sustainable agriculture and rural development / - Rome: FAO, 1996.
15. Назарбаев Н. Грандиозный проект XX века // АПК: экономика и управление. - 2004. - №4. – С.3.
16. Рудалева И. А. Управление экономической устойчивостью аграрной сферы // Известия УрГЭУ, 2008. - №3(22) – С.178.
17. Теоретико - методологические и прикладные аспекты институциональных преобразований в сельском хозяйстве / Бондарев Н.С., Косинский П.Д., Щетинина И.В., Бондарева Г.С. – Томск: Изд - во Том. ун - та, 2017. - 340с.

© А.В.Харитонов, 2017.

## ОСОБЕННОСТИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ КОЭФФИЦИЕНТА ТЕРМИЧЕСКОГО РАСШИРЕНИЯ ЭЛЕКТРОДНОГО ГРАФИТА

Результаты определения коэффициента термического расширения (КТР) электродного графита могут существенно искажаться методической составляющей систематической погрешности, которая в ряде случаев может в несколько раз превышать инструментальную составляющую, что обусловлено спецификой материала электродного графита.

Исследование причин возникновения погрешностей измерения выявили следующее:

- окисление исследуемых образцов графита в процессе определения;
- образование и развитие в образцах термотрещин в процессе их нагрева;
- влияние предварительного механического сжатия и отжига при 2000 °С

При степени окисления образцов в процессе нагрева 1...5 % погрешность определения достигает 20 – 40 % . Разница в получаемых значениях при различных скоростях нагрева, лимитирующих величину температурных градиентов, достигает 10 % . Предварительное сжатие может вызвать увеличение КТР образца в 2 раза.

Изменение в графите, вызванные нагрузками менее 0,8 Р<sub>кр</sub> , являются обратимыми и могут быть сняты термической обработкой материала при 2000 °С в течении 0,5 ч. Нагрузки выше 0,8 Р<sub>кр</sub> . Приводят к необратимым изменениям в материале, которые снимаются термической обработкой лишь частично.

На основании проведенных исследований уточнена область оптимальных параметров методики определения КТР электродного графита:

- температурный интервал 20...520 °С, позволяющий при определении свести к минимуму влияние окисляемости графита на его термическое расширение;
- скорость подъема температуры 500 град / ч. обеспечивающая устранение температурных градиентов , приводящих к локальным разрывам исследуемого материала.

К снятию эффекта предварительного механического нагружения приводит выдержка образцов при комнатной температуре в течении суток.

Переход на температурный интервал определения 20...520 °С требует использование дилатометра с малой приборной погрешностью.

Проведен регрессивный анализ эмпирической зависимости КТР в интервале 20 – 920 °С и КТР в интервале 20 – 520 °С для промышленных марок графита.

Уравнение зависимости имеет вид:

$$L_{20..920^{\circ}\text{C}} = 0,1 + 1,1L_{20..520^{\circ}\text{C}}$$

Коэффициент корреляции – 0,98, средняя ошибка аппроксимации – 6,7 % .

© О.С. Чечанов, Н.В. Харенко, 2017

**ВЛИЯНИЕ НАПОЛНИТЕЛЯ НА КАЧЕСТВО ЭЛЕКТРОДНОЙ МАССЫ**

На основании анализа литературных сведений и практики электродного производства установлено, что качество электродной массы в основном определяется количеством связующего в рецепте и содержанием в шихте тонких фракций ( - 0,071 мм). Опробован показатель, одновременно учитывающий влияние этих двух факторов. Таким показателем является отношение количества пека в массе к количеству фракций - 0,071 мм в шихте. Коэффициент парной корреляции между указанными отношениями и такими качественными характеристиками электродных масс, как общая пористость, механическая прочность на разрыв, удельное электросопротивление, коэффициент линейного расширения и коэффициент теплопроводности обожженной электродной массы при оптимальном качестве пека в рецепте очень высок и составляет соответственно 0,921 , 0,911, 0,977, 0,976, 0,913.

В зависимости от природы наполнителя используемого в тонких фракциях, наилучшие свойства массы, изготовленной на его основе, достигаются при следующих величинах указанного соотношения (табл. 1.):

Таблица 1. Отношение количество пека к количеству фракций для различных наполнителей

Наполнитель	Отношение (количество пека (г) / количество фракции - 0,071 мм (г))
Термоантрацит	0,75...0,90
Литейный кокс	0,90...1,00
Графитированные возвраты	1,60...1,70
Тощий уголь	0,85...0,95

По результатам экспериментов определена область рациональных гранулометрических составов наполнителя электродной массы, положение которой не зависит от природы исходных компонентов, а определяется набором отдельных фракций в шихте. Природа наполнителя сказывается в основном на уровне качественных показателей получаемой массы.

Уровень качественных характеристик электродных масс для самообжигающихся электродов в области оптимальных гранулометрических составов при использовании в тонких фракциях наполнителя различной природы приведен в (табл. 2).

Таблица 2. Уровень качественных характеристик электродных масс для самообжигающихся электродов

Наполнитель	Механическая прочность на разрыв, МПа	Удельное электросопротивление, мк Ом*м	Коэффициент линейного расширения $10^{-6}$ 1 / °С	Коэффициент теплопроводности, Вт.м <sup>2</sup> °С
Термоантрацит	2,4...2,6	85...90	2,3...2,9	2,0...2,5
Литейный кокс	2,1...2,3	100...110	4,5...5,2	2,3...2,6
Графитированные возвраты	1,8...2,0	60...70	5,0...5,5	5,0...5,6
Тощий уголь	2,8...3,0	100...110	4,6...5,0	1,9...2,5

Результаты работы могут быть использованы при разработке научно - обоснованных требований к углеродистому наполнителю при получении электродных масс для разных условий эксплуатации самообжигающихся электродов.

© О.С. Чечанов, Н.В. Харенко, 2017

УДК 336.027

Широв П.Н.

## ВЛИЯНИЕ БЮДЖЕТНО - НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ НА УРОВЕНЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

### Аннотация

Рассмотрен механизм повышения экономической безопасности за счет формирования эффективной бюджетно - налоговой политики. В качестве основной причины снижения экономической безопасности детерминирован низкий уровень доверия налогоплательщиков к органам государственной власти, что приводит к падению налоговых доходов бюджетной системы. Решение данной проблемы требует повышения прозрачности инструментов налогового администрирования и селективной поддержки отдельных групп экономических агентов путем предоставления налоговых льгот и преференций

### Ключевые слова

Экономическая безопасность, налоговая политика, бюджетная система, доходы

Несмотря на многочисленные исследования в области обеспечения экономической безопасности, до сих пор не получены объективные оценки влияния бюджетно - налоговой политики на устойчивое развитие финансовой системы государства с учетом реагирования налогоплательщиков на возможные санкции или штрафы. При этом масштабы уклонения от уплаты налогов связывают в основном с уровнем доверия к государственным органам власти и эффективности контрольной деятельности. Например, как считают Джонсон и Кауфман [4, с. 244], если граждане не доверяют своему президенту, то уровень налоговой

дисциплины будет постоянно снижаться, равно как и уровень экономической безопасности. Такая «защитная» реакция выражается не только в занижении доходов в налоговых декларациях, но и в использовании более тонких схем ухода от уплаты налоговых платежей. Данная теория также проливает свет и на причины возникновения экономических кризисов в государстве из-за резкого снижения доверия к власти и, как следствие, доверия к фискальной политике государства, что оказывает непосредственное влияние и на уровень экономической безопасности. Капитал, утекающий за рубеж, не может не отражаться на устойчивости финансовой системы страны, что также демонстрирует недоверие бизнеса и населения к власти.

Иядзаки [5, с. 301] утверждал, что существуют три ключевых фактора, которые необходимо учитывать при анализе бюджетно - налоговой политики:

- моральные устои и правила в обществе, настроения масс;
- справедливость налогового бремени;
- отношения между налогоплательщиками и правительством.

Как только один из этих факторов становится труднодостижим, возникает конфликт и происходит снижение устойчивости бюджетно - налоговой системы, как следствие, снижается уровень экономической безопасности, исчезает лояльность и понимание важности фискальной нагрузки. Существенным «раздражающим» фактором может выступать и резкое повышение налогов на фоне общеэкономической ситуации в стране, когда бюджетный дефицит покрывается за счет увеличения налоговой нагрузки в государстве.

М.В. Стаканов [1, с. 53] концептуально обосновал идеи налоговой нагрузки с точки зрения субъективного ощущения для разных групп налогоплательщиков и подчеркнул важность отношения государства к проблемам введения норм налогового законодательства. По мнению автора, ключ к объяснению причин неуплаты налогов нужно искать в психологической сфере ценностей и установок, поэтому формирование «налогового менталитета» во многом связано с ощущением социальной политики в государстве, заботе о ее гражданах и их поддержке.

Именно поэтому многие ученые и экономисты, занимавшиеся в разное время изучением причин снижения уровня экономической безопасности, практически единогласно их связывали с общеэкономическим и социальным уровнем развития государства. Нельзя создать устойчивую бюджетно - налоговую систему при отсутствии социальных стимулов, что и составляет основу экономической безопасности государства. Формирование основы налогового менталитета также тесно связано с принципами и подходами, определенными для групп населения с разным уровнем доходов, образования и типа занятости, что в конечном итоге, образует формы налогового контроля, используемого в качестве инструмента осуществления эффективной фискальной политики государства в контексте обеспечения экономической безопасности.

Стимулирование участия хозяйствующих субъектов в официальном секторе экономики является одной из самых эффективных мер повышения экономической безопасности. В последнее десятилетие многие страны Восточной Европы, включая Болгарию, Чехию и Венгрию, предоставляют различные налоговые льготы, устанавливают достаточно низкие ставки налога для юридических и физических лиц. Согласно данным Всемирного банка, снижение налоговой нагрузки в Болгарии в 2012 г. с 35,8 % до 33,9 % привело к

увеличению налоговых поступлений на 5,24 % в год, что говорит о росте экономических показателей официального сектора экономики [2].

Одним из эффективных инструментов является снижение корпоративного подоходного налога, активно используемое в целях повышения налоговых поступлений в среднесрочной перспективе за счет освобождения бизнеса от налога на реинвестированные доходы. В Нидерландах и Великобритании в целях снижения уровня теневой занятости существует практика предоставления налоговых льгот бизнесу для создания новых рабочих мест. В Словакии снижение индивидуального подоходного налога на 3,7 % в период налоговой реформы 2008 - 2012 гг. привело к снижению уровня теневой экономики в стране на 1,7 % [6. с. 640].

Также следует выделить использование налоговых преференций для конкретных категорий налогоплательщиков: социально незащищенных, как в Венгрии, или на новых работников, как в Черногории. Это позволяет сократить риски перехода людей с низким или непостоянным материальным достатком в теневой экономической сектор, что положительно влияет на доходы бюджетной системы и уровень экономической безопасности. Сюда же можно отнести группу мер по снижению налогового бремени в некоторых секторах экономики. Такие страны, как Швеция, Бельгия и Франция, предоставляют налоговые льготы в отраслях с высоким процентом незарегистрированных работников, что также положительно влияет на уровень экономической безопасности.

Введенные в 2009 г. во Франции налоговые льготы в отраслях с высоким процентом незарегистрированных работников, отразившиеся, к примеру, на снижении НДС для ресторанного бизнеса с 19,6 % до 5,5 % , повлияли на увеличение официально занятых работников на 0,78 % (с 25,6 до 25,8 млн. человек) [3]. Смешанные меры снижения налогового бремени распространяются на более узкий сектор налогообложения, ограничивая зону его применения как видом налогов, так и отраслями народного хозяйства или видами экономической деятельности. К данному типу мер относится снижение НДС для трудоемких услуг в Нидерландах и Испании.

Некоторые страны (Болгария, Бельгия, Нидерланды, Франция) в качестве инструмента экономической политики государства для повышения устойчивости бюджетно - налоговой системы используют не ставку налога, а уровень необлагаемого дохода. Увеличение порога необлагаемого дохода также приводит к снижению совокупной налоговой нагрузки на хозяйствующие субъекты, что при прочих равных условиях благоприятно влияет на уровень экономической безопасности в данных странах.

Учитывая текущую экономическую ситуацию в стране, на фоне развивающейся рецессии, целесообразно для обеспечения стабильного уровня экономической безопасности необходимо активизировать борьбу с теневыми формами бизнеса за счет расширения помощи налогоплательщикам, что также будет способствовать устойчивому функционированию бюджетно - налоговой системы. Кроме того, необходима переориентация контрольной деятельности налоговых органов на новые области риска несоответствия, которые представляют наибольшую опасность по сбору доходов, а также улучшение взаимодействия с налогоплательщиками по всем направлениям и сферам деятельности.

Таким образом, исследование причин снижения уровня экономической безопасности показало, что одним из основных факторов выступает недостаточное доверие к

государственным органам и власти. Однако, данное явление являясь, безусловно, ключевой причиной неэффективности бюджетно - налоговой системы, весьма очевидно. Повышение уровня экономической безопасности требует также учета ряда долгосрочных негативных тенденций таких как усложнение демографической ситуации в стране, снижение качества налогового и бизнес - климата, повышении доли трудовой миграции в страны с более благоприятным социальным обеспечением. В конечном итоге имеющий место отток капитала также напрямую связан именно с увеличением уровня недоверия к государственной экономической политике.

### **Литература**

1. Стаканов М.В. Взаимоотношения налоговых органов и налогоплательщиков: переход от административных методов к медиативным // Международный бухгалтерский учет. – 2013. – № 35. – С. 50 - 57.
2. Статистический подраздел официального сайта Всемирного банка. [Электронный ресурс]. – URL: [http:// data.worldbank.org](http://data.worldbank.org) – (дата обращения: 16.07.2017).
3. Статистический подраздел официального сайта Организации экономического сотрудничества и развития. [Электронный ресурс]. – URL: [http:// stats.oecd.org](http://stats.oecd.org) – (дата обращения: 06.07.2017).
4. Johnson S., Kaufmann D., Shleifer A. Politics and Entrepreneurships in Transition Economies // The William Davidson Institute, University of Michigan. Working Paper Series. No 57, 1997.
5. Yitzhaki, S., A Note on Income Tax Evasion: A Theoretical Analysis, Journal of Public Economics, May, 3(2) 1974.
6. Buhn A., Schneider F. Size and Development of Tax Evasion in 38 OECD Countries: What do we ( not) know? // CESifo Working Paper Series4004, CESifo Group Munich, 2012.

© Широв П.Н., 2017

**УДК 336.027**

**Широв П.Н., Трысячный В.И.**

## **УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ МЕЗОУРОВНЕВЫХ СИСТЕМ В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

### **Аннотация**

Рассмотрена специфика устойчивого развития субъектов РФ в контексте обеспечения экономической безопасности. Доказано, что существующие противоречия социально - экономического развития регионов возможно устранить за счет выявления потенциальных точек устойчивого роста в рамках приоритетных направлений. Повышения уровня экономической безопасности требует снижения транзакционных издержек за счет решения проблемы асимметричной информации в мезоуровневых системах.

### **Ключевые слова**

Экономическая безопасность, регион, устойчивое развитие, экономический рост

Термин «устойчивое развитие» активно используется в последнее время, что привело к возникновению множества трактовок данного понятия, как и теоретическом, так и в практическом аспектах.

Впервые официальное определение «устойчивое развитие» появилось в международных документах в конце 80 - х годов XX века в контексте интеграции социально - экономического развития и охраны природы, что было связано с ухудшением экологической обстановки в мире. Последующие формулировки были более широкими: «устойчивое развитие – это развитие, которое порождает экономический рост, но справедливо распределяет его результаты, восстанавливает окружающую среду в большей мере, чем разрушает ее, увеличивает возможности людей, а не обедняет их» [3, с. 8].

В Российской Федерации концепция устойчивого развития социально - экономических систем имеет свою специфику. Под данным термином в основном понимается достижение разнонаправленных целей (социальных, экономических, экологических и т.д.) на макроуровне и максимизация прибыли организациями на микроуровне. Однако устойчивое развитие практически не упоминается в контексте обеспечения экономической безопасности, что не позволяет разработать эффективный механизм устранения имеющихся противоречий в процессе достижения поставленных целей. В этой связи нам близко мнение Б.Е. Большакова, который рассматривает процесс устойчивого развития как «некий идеальный образ, который не может быть реализован в ближайшее время по политическим, экономическим и другим причинам, в том числе и из - за не изученности многих природных и социальных явлений и необходимости крупных кардинальных преобразований» [1, с. 24].

Данное определение, несомненно, отражает основные предпосылки устойчивого развития, но требует включения фактора обеспечения экономической безопасности, что позволит не только теоретически обосновать процесс перехода к поступательному развитию, но и предложить конкретные практические рекомендации по достижению долгосрочных целей. Особенно актуальным это является на уровне мезоуровневых систем: отдельных регионов или территориально - отраслевых комплексах.

Большинство принципов обеспечения экономической безопасности, задекларированные в различных официальных документах [4], на практике слабо соблюдаются. Следовательно, использование существующих концепций устойчивого развития для повышения экономической безопасности не приведет к значимым практическим результатам. По мнению В.И. Данилова - Данильяна: «устойчивым может быть только поступательно - возвратное развитие, когда на первом этапе территориальная система увеличивает свое разнообразие через разнообразие общественных отношений, экономических видов деятельности, взаимоотношений природопользования» [2, с. 19]. В данном контексте повышение уровня экономической безопасности возможно на основе разработки критериальных показателей, позволяющих проводить мониторинг реализации текущих мероприятий, увеличивающих социально - экономический потенциал регионов и позволяющих более эффективно использовать имеющиеся ресурсы. Следовательно, наличие множества целей обеспечения экономической безопасности позволяет использовать принцип «устойчивость через многообразие» с учетом целевой функции «потенциал – затраты – результативность».



В процессе реализации концепции обеспечения экономической безопасности накапливающиеся противоречия должны разрешаться для перехода системы на новый уровень развития. Основная задача в этом случае заключается в мониторинге имеющих место трансформаций и адекватное реагирование на них путем модернизации управляющей подсистемы в отношении способа их разрешения.

В случае плановой реализации концепции обеспечения экономической безопасности мезоуровневая система переходит из начального состояния в новое, претерпевая качественные и количественные изменения. Именно данный процесс и будет представлять собой устойчивое развитие, который имеет циклическое развитие где подъемы чередуются спадами, которые могут иметь различную амплитуду успешное преодоление которых выступает одним из необходимых условий для роста устойчивости мезоуровневой системы в целом.

Следует учитывать, что специфика функционирования субъектов РФ не позволяет анализировать их устойчивое развитие только по количественным показателям, например, не всякий рост региональной экономики, сопровождаемый ростом ВРП, сигнализирует о устойчивом росте устойчивости и наоборот [5, с. 44]. В этой связи необходимо создание фундамента долгосрочного развития регионов за счет выявления точек устойчивого роста, воздействие на которые позволяет стабилизировать процесс перехода в новое состояние и инициировать процесс дальнейшего поступательного развития. Также следует учитывать, что мезоуровневые системы содержат потенциальные очаги неустойчивости, которые необходимо учитывать при реализации концепции обеспечения экономической безопасности. Решение данной задачи в этом случае требует не столько подавления негативного воздействия, а необходимости воздействия на систему через точки стабильного роста с целью формирования траектории устойчивого развития региона в заданном направлении.

Как следствие процесс обеспечения экономической безопасности регионов за счет устойчивого развития требует поиска механизма мониторинга и воздействия на потенциальные точки роста, что позволит максимально эффективно использовать имеющиеся ресурсы по приоритетным направлениям. Распыление бюджетных средств не только снижает эффективность от их использования, но и отрицательно влияет на формирование траекторий устойчивого роста, хотя в краткосрочном периоде может наблюдаться и положительный эффект.

Также следует учитывать то, что проблема обеспечения устойчивого социально - экономического развития регионов выдвигает дополнительные требования к управляющей подсистеме, в качестве которой выступают органы государственной власти, реализующие концепцию обеспечения экономической безопасности. Это связано с тем, что она сама выступает как объектом, так и субъектом трансформации. Поэтому необходима четкая и максимально конкретная формулировка цели устойчивого развития, а также формирование дорожной карты. Это требует также наличие развернутой и комплексной характеристики управляющих процессов, которая представляет собой единую интегрированную систему количественных и качественных характеристик, а не простой перечень отдельных показателей и критериев.

Таким образом, одной из главных задач для органов государственной власти в процессе обеспечения экономической безопасности выступает обеспечение хозяйствующих

субъектов всей полнотой информации с минимально возможными издержками и искажениями. Это позволит повысить уровень транспарентности экономического пространства и окажет положительное влияние на формирование устойчивых траекторий социально - экономического развития регионов. Реализация этого требует от государства разработки комплекса мероприятий, направленных на облегчение доступа к информации и на снижение транзакционных издержек. Органам государственной власти необходимо активизировать усилия по применению существующей нормативно - правовой базы и принятой к реализации концепции обеспечения экономической безопасности. В настоящее время часто присутствует формальное соблюдение интересов организаций и предпринимателей, а их применение на практике носит часто взаимоисключающий характер и сопровождается высокими транзакционными издержками. Сложившаяся ситуация отрицательно влияет на институциональную среду, сложившуюся в регионах, снижает резистентность мезоуровневых систем к негативному экзогенному воздействию и, как следствие, отрицательно влияет на уровень экономической безопасности не только на мезоуровне, но и на микроуровне, так как приводит к росту транзакционных издержек хозяйствующих субъектов и на макроуровне вследствие снижения эффективности управляющего воздействия государства.

#### Литература

1. Большаков, Б. Е. Устойчивое развитие: научные основы проектирования в системе «природа – общество – человек» / Б. Е. Большаков. – СПб. : Гуманистика, 2002. – 615 с.
2. Данилов - Данильян, В. И. Экологический вызов и устойчивое развитие / В. И. Данилов - Данильян, К. С. Лосев. – М. : Прогресс - Традиция, 2000. – 416 с.
3. Доронина, О. Д. Обзор материалов ООН по вопросам окружающей среды и устойчивого развития // Экосинформ. – 2005. – № 9.
4. О стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года: Указ Президента РФ от 12 мая 2009 г. № 537 Электронный ресурс. Доступ из справочно - правовой системы «Гарант».
5. Ромашенко Т.Д. Экономическая безопасность национального хозяйства: теория, методология, формирование в России. Воронеж; Изд - во ВГУ, 2003. – 280 с.

© Широв П.Н., Трысячный В.И., 2017

УДК 316.334.55

**В.С. Шамаков**

д. филос. н., вед. н. с. ИФПР СО РАН  
г. Новосибирск, РФ  
vsshmakov@gmail.com

### СТРАТЕГИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКИХ ЛОКАЛЬНЫХ СООБЩЕСТВ<sup>1</sup>

Аннотация. Развитие сельских локальных сообществ в условиях инновационных процессов в агропромышленного комплекса (АПК) претерпевает существенные трансформации. На социально - экономическое поведение жителей села значительное

влияние оказывает государственная аграрная политика. Основные стратегии адаптации к процессам инновационного развития АПК подвергаются значительным трансформациям.

Ключевые слова: сельские локальные сообщества, инновационные процессы, адаптация, социальные риски.

Исследование динамики социально - экономического развития российского села позволяет выявить факторы устойчивого развития сельских локальных сообществ, реализующих различные модели социально - экономического поведения. Сельское локальное сообщество современной России можно представить как открытую, равновесную, целостную социально - экономическую и социокультурную систему, коллектив людей, объединенных общей территорией проживания, связанных экономическими, политическими, социокультурными, социально - психологическими, этническими и кровнородственными связями. Деятельность сообщества направлена на сохранение, развитие, самосовершенствование в целях улучшения уровня и качества жизни людей.

При исследовании проблемы устойчивого развития сельских локальных сообществ необходимо выделить основные факторы этого процесса. Выявить главные движущие силы, в той или иной степени, влияющие на инновационное развитие. 1. Установить направленность и уровень влияния государственной аграрной политики на развитие села. 2. Выявить уровень поддержки и воздействия региональной институциональной среды, формальных и неформальных институтов. 3. Учитывать степень развития многоукладной экономики, производственной базы и технологий. 4. Установить наличие человеческих ресурсов, т. е. наличие профессиональных кадров, способных работать в условиях инновационной экономики. Определив факторы инновационного развития российского села можно установить основные тенденции современного социально - экономического развития сельских локальных сообществ. 1. Качественно новым инновационным укладом являются агрохолдинги. 2. Идет активный процесс институциональных преобразований «крупхозов» и личных подсобных хозяйств. 3. ЛПХ теряют роль и свое стабилизирующее значение. Идет процесс пауперизации трудоспособного населения. На этой основе отчетливо прослеживается нарушение сложившегося порядка устойчивых социальных, экономических и социокультурных связей, поддерживающих в 90 - е – начале 2000 - х гг. воспроизводство материальных ресурсов, социального и человеческого капитала села. Сформировавшиеся в отмеченный период механизмы адаптации сельского населения, изменяются, изменяются и модели адаптации. У сельских жителей формируется психология наемного работника, порождающая процесс пауперизации трудоспособного населения. Таким образом, зарождающиеся инновационные процессы изменяют традиционный уклад жизни села, основанный на доходах от ЛПХ.

Выделим основные акторы устойчивого развития сельских локальных сообществ. 1. Государственной аграрная политика, определяющая мероприятия по повышению эффективности сельскохозяйственного производства и структурную перестройку аграрной отрасли. 2. Многоукладная экономика, стабилизация институциональной и социально - экономической сферы российского сельского хозяйства способствуют эволюционным изменениям в АПК. 3. Социально - экономическая, социокультурная, географическая, и этническая специфика региона. 4. Внешние и внутренние факторы, определяющие развитие

конкретных поселений (т.е. выбор преобладающих форм производства: агрохолдинги, «крупхозы», фермерские хозяйства, ЛПХ. Наличие и уровень развития человеческого капитала). Складываются тенденции, определяющие качественно новый этап развития сельских локальных сообществ.

Отмеченные факторы социально - экономического развития села позволяют выделить две основных модели социальной адаптации, обуславливающие жизнь сельского локального сообщества.

1). Сформировавшийся в процессе реформ 90 - х гг. симбиоз экономики крупхозов и мелкотоварного производства, жители села получают доходы, в основном, от личного подсобного хозяйства. Эта модель адаптации преобладала в 90 - х – начале 2000 - х гг.

2). Сложившаяся в процессе социально - экономических реформ инновационная модель адаптации, характеризуется активным типом социально - экономического поведения жителей села, включающим поиск новых форм жизнедеятельности. Данная модель базируется на экономике фермерства и крупных сельхозпредприятий.

© Шмаков В.С., 2017

---

<sup>1</sup> Грант РГНФ №15 - 03 - 00605 " Социальные риски реструктуризации экономики сельских территорий: - глобальные

## СОДЕРЖАНИЕ

Абдурзакова М.А., Медова Л.Р., Эскерханова Л.Т. СОЦИАЛЬНАЯ НАПРЯЖЕННОСТЬ В РОССИИ	4
Абдурзакова М.А., Медова Л.Р., Эскерханова Л.Т. СОЦИАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА	6
Т.И. Анистратенко, А.В. Босых ВЛИЯНИЕ МАКРООКРУЖЕНИЯ НА ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ТУРИСТИЧЕСКОГО АГЕНТСТВА	8
Ахмаров Ахмед Вахаевич ТЕХНОЛОГИИ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ С ДЕТЬМИ – ИНВАЛИДАМИ	10
Ахмаров Ахмед Вахаевич СОЦИАЛЬНОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ КАК ОТРАЖЕНИЕ СПЕЦИФИКИ ТЕХНОЛОГИЙ СОЦИАЛЬНОЙ РАБОТЫ	12
Ахмаров Ахмед Вахаевич ПРОТОН ПРОТОННЫЙ ЦИКЛ КАК ОСНОВНАЯ ЦЕПОЧКА РЕАКЦИИ ТЕРМОЯДЕННОГО СИНТЕЗА НА СОЛНЦЕ	14
Т.С. Богоявленская ЗАРУБЕЖНЫЕ ПОДХОДЫ К АНАЛИЗУ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ	15
В.В. Болотова ВЛИЯНИЕ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ НА ЭКОНОМИЧЕСКУЮ БЕЗОПАСНОСТЬ ОРГАНИЗАЦИЙ ЛЕСНОЙ ОТРАСЛИ РЕСПУБЛИКИ КОМИ	17
Э.И.Валиева РОЛЬ БАНКОВ В РАЗВИТИИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ ТАТАРСТАН	23
О.М. Вивдич, В.В. Пиунов, В.А. Мазур К ВОПРОСУ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОДЕРЖАНИЯ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА	25
О.М. Вивдич, В.Н. Фёдоров, А.А. Кокухин К ВОПРОСУ ОРГАНИЗАЦИИ БЮДЖЕТНОЙ СИСТЕМЫ	26
А. М. Гайсанова АНАЛИЗ ПЛАТЕЖНОГО БАЛАНСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗА 2013-2016 ГГ.	28
Г.И. Галиуллина РЕГУЛИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ ОБРАЗОВАНИЯ	32

А.А. Голенко ЭТАПЫ КОНТРОЛЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ КАК ЭЛЕМЕНТЫ ЭФФЕКТИВНОГО ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ	35
Кира Николаевна Емельянова ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ КИТАЯ: ФАКТОРЫ УСПЕХА, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	37
С.Г. Иванов ПРИМЕНЕНИЕ ПРИЕМОВ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛАГАЕМОЙ БАЗЫ ПРИ ИСЧИСЛЕНИИ НДС	40
А.В. Исаев, И.Ф. Хайбулин, А.В. Доронин К ВОПРОСУ СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СУЩНОСТИ ФИНАНСОВЫХ ОТНОШЕНИЙ	43
Исакова Ангелина Игоревна, Протченко Алина Романовна ХЕДЖИРОВАНИЕ ФИНАНСОВЫХ РИСКОВ	44
С.И. Капустин, Ю.Н. Фоломеев, И.Л. Илюшина К ВОПРОСУ О ВОЕННО - ХОЗЯЙСТВЕННОМ ОРГАНИЗМЕ ВООРУЖЕННЫХ СИЛ	47
С.И. Капустин, Ю.Н. Фоломеев, И.Л. Илюшина К ВОПРОСУ О КАПИТАЛЬНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ В ВООРУЖЕННЫХ СИЛАХ	49
Ключников О. А. ОПЫТ СИНГАПУРА В ФОРМИРОВАНИИ ИННОВАЦИОННОЙ ЭКОСИСТЕМЫ	50
А.В. Козлов, Е.А. Ищенко ПРОБЛЕМЫ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ РОССИИ НА ОСНОВЕ ПЛАТНЫХ МЕДИЦИНСКИХ УСЛУГ	53
А.А. Коротцова ОПЫТ КИТАЙСКОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ В ПРОДВИЖЕНИИ ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕФОРМ РОССИИ	57
Л.В. Котова, И.В. Шпильной, В.Г. Исайчиков ВОЕННЫЕ ФИНАНСЫ, КАК ОДНО ИЗ ОСНОВНЫХ ЗВЕНЬЕВ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ СТРАНЫ	59
Т.А. Кузнецова СРАВНИТЕЛЬНЫЙ ОБЗОР МЕТОДОВ АНАЛИЗА ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ	61
И.Г. Кузьмин К АНАЛИЗУ ВЛИЯНИЯ РЫНКА БАНКОВСКОГО КРЕДИТОВАНИЯ СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В РОССИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	63

Е.А. Курлович ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМИ РЕЗУЛЬТАТАМИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	66
О.С. Лобанов К ВОПРОСУ О СИСТЕМНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ САНКТ – ПЕТЕРБУРГА	70
В.А. Макаров, А.В. Пинчук, М.С. Горьков ФИНАНСЫ, КАК ВАЖНЕЙШИЙ ЭЛЕМЕНТ ХОЗЯЙСТВЕННОГО МЕХАНИЗМА СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКИ	72
В.А. Макаров, В.Н. Фёдоров, М.М. Смирнова К ВОПРОСУ СТРУКТУРЫ РАЗДЕЛА «НАЦИОНАЛЬНАЯ ОБОРОНА» ОФИЦИАЛЬНОГО ВОЕННОГО БЮДЖЕТА	74
Д.В. Макаров, З.А. Сорокина, Т.А. Долгова ВОЕННО - БЮДЖЕТНАЯ ПОЛИТИКА ГОСУДАРСТВА ПО ОБЕСПЕЧЕНИЮ ВОЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	76
Мамедова Нурлана Намиз кызы, Гафаров Алишер Шахада оглы, Полянская Ольга Владимировна РОЛЬ ПРИБЫЛИ В ИННОВАЦИОННОМ РАЗВИТИИ ОРГАНИЗАЦИИ	77
И.Е. Микляева АНАЛИЗ МЕР ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕЛЬХОЗТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ	80
Агафонова Татьяна Петровна, Минаева Кристина Петровна, Кривенко Кирилл Константинович РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ РАЗВИТИЯ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ В РОССИИ	93
Оберт Татьяна Борисовна УСЛОВИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕПРИЯТИЙ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	95
Оберт Татьяна Борисовна СОСТОЯНИЕ СОВРЕМЕННОГО АНТИМОНОПОЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ В РОССИЙСКИХ УСЛОВИЯХ	97
И.Н. Окань, А.Д. Земляков, Д.В. Макаров К ВОПРОСУ РЕФОРМИРОВАНИЯ СИСТЕМЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	100
И.Н. Окань, А.Д. Земляков, Д.В. Макаров К ВОПРОСУ О ЗАДАЧАХ ЭКОНОМИКИ ВООРУЖЕННЫХ СИЛ И ВОЕННО - ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ГОСУДАРСТВА	102
Л.А. Отставнова, О.С. Алексеева, И.А. Кирилушкина РОЛЬ СОЦИАЛЬНОГО ПАРТНЕРСТВА В РЕГУЛИРОВАНИИ СОЦИАЛЬНО - ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ	104

Перепелица Денис Григорьевич, Асяева Эльмира Ахметшаевна ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ ЭКСПОРТА НЕЗЕРНОВЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОВ	108
Н.И. Савушкин, С.А. Федотов, М.Е. Селезнев ПРОБЛЕМЫ КАЧЕСТВА ПОДГОТОВКИ СПЕЦИАЛИСТОВ В КОНТЕКСТЕ ЛИЧНОСТНО - ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА	114
Н.И. Савушкин, С.А. Федотов, М.Е. Селезнев РОЛЬ РЕШЕНИЯ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РУКОВОДИТЕЛЯ	119
М.А. Севедин, В.П. Первадчук ВЛИЯНИЕ РЕСУРСНЫХ И ЦЕНОВЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ НА ОПТИМАЛЬНОЕ РАСПРЕДЕЛЕНИЕ БЛАГ	122
Е.В. Смирнов, В.Н. Никифоров, И.М. Андриенко ФИНАНСОВАЯ СИСТЕМА ГОСУДАРСТВА: ЗНАЧИМОСТЬ И ОСНОВНЫЕ ФУНКЦИИ	125
И.В. Соловьев, Е.С. Корбут ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОИНТЕГРАЦИИ ДЛЯ ВЫЯВЛЕНИЯ ЗАВИСИМОСТЕЙ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ	127
Елизавета Андреевна Суворова ДЕТСКОЕ ПИТАНИЕ В СФЕРЕ МЕНЕДЖМЕНТА КАЧЕСТВА	129
Е. В. Сугак, А. Г. Берняцкий СОЦИАЛЬНО - ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ РИСК КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ	131
Сучкова Елена Евгеньевна, Полянин Андрей Витальевич КОММУНИКАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ	135
О.Р.Тюник ГРАФИК РАБОТЫ МАГАЗИНА КАК КОНКУРЕНТНОЕ ПРЕИМУЩЕСТВО В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ	137
А.С. Уркинеев, Л.Н. Монастырёва, И.А. Атаева ОЦЕНКА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ОТ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕТОДИКИ РАЦИОНАЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ РАСПРЕДЕЛЕННЫХ ЭЛЕМЕНТОВ СЛОЖНОГО ТЕХНИЧЕСКОГО ОБЪЕКТА	139
И.Ф. Хакимова ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ В ДОРОЖНО - СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ	141
Р.Ф. Халиуллина ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОДДЕЖРКА МОНО – ГОРОДОВ	145



А.В.Харитонов СУЩНОСТЬ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА	148
Чечанов Олег Сергеевич, Харенко Надежда Вячеславовна ОСОБЕННОСТИ ОПРЕДЕЛЕНИЯ КОЭФФИЦИЕНТА ТЕРМИЧЕСКОГО РАСШИРЕНИЯ ЭЛЕКТРОДНОГО ГРАФИТА	154
Чечанов Олег Сергеевич, Харенко Надежда Вячеславовна ВЛИЯНИЕ НАПОЛНИТЕЛЯ НА КАЧЕСТВО ЭЛЕКТРОДНОЙ МАССЫ	155
Широв П.Н. ВЛИЯНИЕ БЮДЖЕТНО - НАЛОГОВОЙ ПОЛИТИКИ НА УРОВЕНЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	156
Широв П.Н., Трысячный В.И. УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ МЕЗОУРОВНЕВЫХ СИСТЕМ В КОНТЕКСТЕ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	159
В.С. Шмаков СТРАТЕГИИ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ СЕЛЬСКИХ ЛОКАЛЬНЫХ СООБЩЕСТВ	162



**OMEGA SCIENCE**  
МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЦЕНТР  
ИННОВАЦИОННЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

<http://os-russia.com>  
[mail@os-russia.com](mailto:mail@os-russia.com)  
+7 (347) 299-41-99  
г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2

### Научные конференции

По итогам конференций издаются сборники статей, которым присваиваются индексы УДК, ББК и ISBN

**Всем участникам высылается индивидуальный сертификат, подтверждающий участие в конференции.**

В течение 10 дней после проведения конференции сборники размещаются на сайте <http://os-russia.com>, а также отправляются в почтовые отделения для рассылки заказными бандеролями.

**Сборники статей размещаются в научной электронной библиотеке [elibrary.ru](http://elibrary.ru) и регистрируются в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования)**

Публикация от 130 руб. за 1 страницу. Минимальный объем 3 страницы

С информацией и полным списком конференций Вы можете ознакомиться на нашем сайте <http://os-russia.com>



**СИМВОЛ НАУКИ**

ISSN 2410-700X (print)

**Международный научный журнал «Символ науки»**

**Свидетельство о регистрации СМИ № ПИ ФС77-61596**

**Договор о размещении журнала в НЭБ ([elibrary.ru](http://elibrary.ru)) №153-03/2015**

**Договор о размещении в "КиберЛенинке" №32509-01**

Журнал является ежемесячным изданием.

Журнал издается в печатном виде формата А4

Статьи принимаются до 5 числа каждого месяца

Публикация и рассылка печатных экземпляров в течение 15 дней



**ISSN 2541-8084 (electron)**

**Научный электронный журнал «Матрица научного познания»**

Размещение в НЭБ ([elibrary.ru](http://elibrary.ru)) по договору №153-03/2015

Периодичность: ежемесячно до 17 числа

Минимальный объем – 3 страницы

Стоимость – 80 руб. за страницу

Формат: электронное научное издание

Публикация: в течение 7 рабочих дней

Эл. версия: сайт издателя, [e-library.ru](http://e-library.ru)

**Научное издание**

**ПЕРСПЕКТИВЫ И ФАКТОРЫ  
ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО  
РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ**

Сборник статей  
Международной научно-практической конференции  
18 августа 2017 г.

В авторской редакции  
Издательство не несет ответственности за опубликованные материалы.  
Все материалы отображают персональную позицию авторов.  
Мнение Издательства может не совпадать с мнением авторов

Подписано в печать 23.08.2017 г. Формат 60x84/16.  
Усл. печ. л. 10,11. Тираж 500. Заказ 225.

**Отпечатано в редакционно-издательском отделе  
Международного центра инновационных исследований**

**OMEGA SCIENCE**

**450076, г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2**

**<http://os-russia.com>**

**[mail@os-russia.com](mailto:mail@os-russia.com)**

**+7 960-800-41-99**

**+7 347-299-41-99**



## ПОЛОЖЕНИЕ

о проведении  
18 августа 2017 г.

### **Международной научно-практической конференции ПЕРСПЕКТИВЫ И ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ**

В соответствии с планом проведения  
Международных научно-практических конференций  
Международного центра инновационных исследований «Omega science»

1. Международная научно-практическая конференция является механизмом развития и совершенствования научно-исследовательской деятельности на территории РФ, ближнего и дальнего зарубежья

#### **2. Цель конференции:**

- 1) Пропаганда научных знаний
- 2) Представление научных и практических достижений в различных областях науки
- 3) Апробация результатов научно-практической деятельности

#### **3. Задачи конференции:**

- 1) Создать пространство для диалога российского и международного научного сообщества
- 2) Актуализировать теоретико-методологические основания проводимых исследований
- 3) Обсудить основные достижения в развитии науки и научно-исследовательской деятельности.

#### **4. Редакционная коллегия и организационный комитет.**

Состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конференции) представлен в лице:

- 1) Байгузина Люза Закиевна, кандидат экономических наук
- 2) Галимова Гузалия Абкадировна, кандидат экономических наук,
- 3) Гулиев Игбал Адилевич, кандидат экономических наук
- 4) Долгов Дмитрий Иванович, кандидат экономических наук
- 5) Курманова Лилия Рашидовна, доктор экономических наук, профессор
- 6) Киракосян Сусана Арсеновна, кандидат юридических наук
- 7) Мухаммадеева Зинфира Фанисовна, кандидат социологических наук
- 8) Пономарева Лариса Николаевна, кандидат экономических наук
- 9) Сукиасян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук
- 10) Venelin Terziev, DSc., PhD, D.Sc. (National Security), D.Sc. (Ec.)
- 11) Шилкина Елена Леонидовна, доктор социологических наук
- 12) Янгиров Азат Вазирович, доктор экономических наук, профессор

#### **5. Секретариат конференции**

В целях решения организационных задач конференции секретариат конференции включены:

- 1) Асабина Катерина Сергеева
- 2) Агафонова Екатерина Вячеславовна
- 3) Зырянова Мария Александровна
- 4) Носков Олег Николаевич
- 5) Ганеева Гузель Венеровна
- 6) Тюрина Наиля Рашидовна

#### **6. Порядок работы конференции**

В соответствии с целями и задачами конференции определены следующие направления конференции

- 1) Социально-экономические и правовые основы функционирования регионов.
- 2) Роль кредитно-финансовых институтов в развитии экономики.
- 3) Государственное регулирование экономики регионов.
- 4) Финансово-математические инструменты прогнозирования экономики регионов.
- 5) Развитие внешнеэкономической деятельности и международного сотрудничества.
- 6) Инновационно-инвестиционный механизм развития экономики региона, отрасли, предприятия.
- 7) Системы бухгалтерского учета, их соответствие международным стандартам.
- 8) Математические и инструментальные методы экономики
- 9) Развитие методологии и организации бухгалтерского учета, анализа и аудита
- 10) Прочие разделы экономики

#### **7. Подведение итогов конференции.**

В течение 5 рабочих дней после проведения конференции подготовить акт с результатами ее проведения

В течение 10 рабочих дней после проведения конференции издать сборник статей по ее итогам, подготовить сертификаты участникам конференции

**Директор  
МЦИИ Омега Сайнс  
к.э.н., доцент**



*А. А. Сукиасян*  
Сукиасян А. А.



## АКТ

по итогам Международной научно-практической конференции

### «ПЕРСПЕКТИВЫ И ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ»,

состоявшейся 18 августа 2017

1. Международную научно-практическую конференцию признать состоявшейся, цель достигнутой, а результаты положительными.

2. На конференцию было прислано 67 статей, из них в результате проверки материалов, было отобрано 58 статей.

3. Участниками конференции стали 87 делегатов из России, Казахстана, Армении, Узбекистана, Китая и Монголии.

4. Все участники получили именные сертификаты, подтверждающие участие в конференции.

5. По итогам конференции издан сборник статей, который постатейно размещен в научной электронной библиотеке eLibrary.ru и зарегистрирован в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) по договору № 981-04/2014К от 24 апреля 2014г.

6. Участникам были предоставлены авторские экземпляры сборников статей Международной научно-практической конференции

Директор  
МЦИИ Омега Сайнс  
к.э.н., доцент



*Handwritten signature* Сукиасян А. А.